

1《华强买瓜》 学案

1. 小明和小强就“萨日朗”和“杀人了”两种说法展开讨论。小明认为萨日朗好，因为更有内味儿；但小强认为这是故作高深，不如杀人了直白。对此，你有什么看法？

答案一：①“萨日朗”这个词不仅体现了瓜摊老板被砍时小弟当时的惊恐与爱莫能助，突出了小弟的形象。

②“萨日朗”将小弟因惊恐而口齿不清的局面形象地展露在我们面前，使读者能够更好的代入课文。

③站在华强的角度想，万一招惹了路人，自己事就大了，为下文华强骑摩托车保命做铺垫。

④所以，写“萨日朗”比写“杀人了”好。

答案二：①“杀人了”一句话突出了小弟的惊慌失措，也体现了他对郝哥的忠实。

②“杀人了”更能写出当时情况的紧急和郝哥伤势严重，吸引读者阅读兴趣。

③瓜摊老板急需帮助，此时华强必须逃跑，解释了华强骑摩托保命的原因。

④所以，写“杀人了”比写“萨日朗”好。

2. 本文语言描写丰富，请品析这些描写的妙处。

结构上，用对话形式，开门见山，突出该文章重点表达含义，具有巧妙的点明了该文章的主旨，迅速交代了故事内容发展。干脆利落，突出作者的直率性格，以及狂妄张扬的文学风格。

内容上，丰富了文章的特色，坦白直率的点评了刘华强和瓜老板的主要性格，其中“我开水果摊的，能卖你生瓜蛋子？”“你TM是故意找茬是不是？你要不要吧？！”简单明了的两句话烘托了瓜老板的个性张扬，巧舌如簧，坦白直率的性格。“哥们儿，这瓜多少钱一斤？”“你这瓜皮金子做的还是这瓜粒子是金子做的？”短短两句，仅仅用“哥们儿”拉近了和瓜老板的距离，再说自己的意图。体现了刘华强的做人虚伪阴险。在后面用反问的话语对瓜老板的不敬。体现了他孤高自傲，一语穿心，含蓄的说话特点。

3. 人们认为这一段是经典中的经典，为什么？请分层次回答。

①运用借往论事。整篇文章列举过去发生的事，当时的中国是处于与黑恶势力斗争时期。需要精神支持，信息支持。整篇文章就是一种“借往论后”的文学艺术中心手法。来表达当时的对黑暗势力的谴责，不满，和痛恶之情，很容易让读者产生同情，吸引读者兴趣。

②人物刻画细微。几乎每一个人物都有自己的故事。加强了读者兴趣。且接地气。无论从语言，神态，都让人直呼喊绝，形成的众人周知的爽文，故事情节上一一起一伏，后半部分高潮通用倒叙讲解也是经典之一，代入感强劲，直呼其妙。前两个妙处铺垫后，就是经典的卖瓜片段。有了前面这两个补充，刘华强和瓜老板才会冒出数不多的互怼金句，神态，动作，跟逻辑相辅相下。刘华强刺向瓜老板几乎让人同感疼痛。有了这种感觉就会有不同的情绪，才会有不同的，同人制作分支，也许才会有那么火的原因。

③同感同受。整篇文章几乎超越所有犯罪小说，时不仅有对黑暗势力的痛恶，还对党中央的极端信任的扫黑除恶的行动，用行动去征服黑暗，用双手拷住黑暗的手脚。用结果表达对人民的回敬，这也是整篇文章的中心思想的魅力所在。

4. 刘华强为什么要给瓜老板上一堂特殊的课？与同学们交流，想想瓜老板的过错至此吗？

因为华强的妻子以前在老板这买过瓜，发现卖给她的瓜不仅缺斤少两价格贵，还是瓜蛋子，去理论后老板目中无人，还调戏民女，妻子生气地走开了，刘华强知道后勃然大怒，才引发了后面的惨案！

5. 文中的“他妈”可不可以去掉，为什么？

不可以。“他妈的”表现了刘华强作为黑社会老大的豪放性格，对瓜摊老板的气愤为下文埋下伏笔。可以。本段描写注重于刘华强对于瓜摊老板缺斤少两的讽刺，本部分与含义关系不大。

6. 文中运用了大量的语言描写，有人认为太过繁琐，有人认为很质朴，你认为怎么样呢？

好。因为语言描写朴实推动了情节发展，使文章有理有据，结构完整。

不好。全文语言描写过于单调重复，使文章枯燥乏味。

7. 本文的主要内容是什么？请简要概括。

前来卖瓜、询问价格、尝试挑瓜、故意找茬、翻吸铁石、捅刺摊主、离开瓜摊。

8. 本文的线索是什么？

明线：华强去买瓜的经过。

暗线：华强的心情变化。

9. 华强的心情有什么变化？请结合文章内容具体分析。

①气愤，华强得知妻子被老板调戏，便来找他理论一番。

②惊讶，当时石家庄的西瓜最贵才五六毛一斤，华强听了很吃惊。

③挑衅，华强故意来找茬，想要激起摊主的愤怒，并准备刺杀他。

④得意，华强报了仇，便得意洋洋地离开了作案现场。

10. 文章末尾处，华强的“笑”有哪些含义？

①对自己成功为妻子报仇的喜悦。

②对自己成功刺杀摊主的得意、骄傲。

③对见到好朋友的喜悦。

11. 请将本文翻译为一篇文言文，并写出准确翻译。

昔，刘华强市瓜于日哺，强谓瓜贾曰“先生，美瓜价几何？”贾应曰“两文”。强大惊，问曰“吾闻之，曩者战国时，秦宫藏昆玉，贵者饰珠玑，今先生之瓜，何异之有，竟贵于黼黻？岂此合乎礼邪？”贾微颌，作象鸣，笑曰“古语云：七月流火，九月授衣。瓜非其时不生，此幼儿亦知之理。此瓜生于煦室，故贵之如金玉，无怪先生贵此瓜也。”强赧然，曰“劳烦先生选瓜。”贾强起，妄选瓜，曰“此何如？”强曰“此瓜熟乎？”贾曰，“先生愚乎？今有一人贩果蔬自远祖始，其心昭昭，眈若琉璃，何故售生瓜于人乎？”强复问，朗声曰“请复问，此熟瓜乎？”贾怫然怒，对曰“吾闻之猎户不垂

纶，饥犬不食鼠。先生岂非寻瑕于和氏，觅疵于随侯，以此为乐邪？”强笑而答曰“若此瓜熟而醴，不买何故？然若此瓜生而涩，先生以何取信于天下？”贾震声曰“若此瓜生，吾自食之！是故先生所愿，吾不敢辞。”置瓜于称，权其重，曰：“十斤有五，价三十文。”强曰：“形小质重，此自然之理乎？错权衡以贵瓜，是何异于济阳之贾？”瓜闻而怒气填膺，曰“先生适来戏余哉？此瓜岂有不拿之理？”强笑而默，倒置托盘于称上，慈石自现，强指而谓贾曰“此汝诈吾之证也，古人尝云‘一言既出，驷马难追’请效曾子，食此瓜也！”言讫，举刀以破瓜。贾色挠，怒曰“竖子何敢劈吾瓜？”前执于道。强以刀刺之，血流如注。众人皆惧，两股战战，几欲先走，不敢阻之。强驰车而去。

译文：在从前的一个下午，刘华强来到市场买瓜。刘华强对瓜贩说：“先生，这些可口的西瓜，需要多少钱才能买到一斤呢？”瓜贩道：“两文便可购得。”刘华强流露出惊讶的神色，问道：“我听说战国时，秦国的宫中存放着昆山的美玉，贵族衣饰上缀着光如明月的宝珠。如今先生所卖的瓜，价值却比得上贵族的装扮，这难道可以被称为是合理的吗？”瓜贩微微点头，发出大象的叫声，笑道：“九月的气候变凉，难以长出新的西瓜，没有人不知道这个道理。这些瓜都是从温暖的房间中长出的，我都认为这个瓜价格昂贵，更不用说先生了。”华强面露笑容，说：“劳烦先生给我挑选一个西瓜吧。”瓜贩直起身子，随意地挑选出一个瓜，问：“这个瓜怎么样？”华强质疑道：“这是一个成熟的瓜吗？”瓜贩笑道：“先生真是太聪明了！一个世代经营水果摊的人，他的内心就如水晶一样纯洁，怎么会把生涩的西瓜卖给别人呢？”华强加重了语气：

“请允许我再询问你一遍吧。这是一个成熟的瓜吗？”瓜贩感到愤怒，对华强说：“我听说优秀的猎人从来不会钓鱼，饥饿的狗从来不会捕食老鼠。难道先生只是通过与我吹毛求疵来获得乐趣吗？”华强笑着说：“如果是一个甘甜而成熟的瓜，我又有什么理由不买呢？但如果这是一个生瓜，先生又该如何维持自己的信誉呢？”瓜贩大声喊道：“如果是生的瓜，我一定会吞下这个瓜的果肉，不敢推辞。这符合先生的意思吗？”于是将西瓜放在秤上，测量出它的重量，说：“有十五斤的重量，价值三十文。”华强质问道：“一个不大的西瓜，却有如此大的重量，这难道是正常的吗？故意在秤上动手脚以夸大瓜的价格，这难道不是欺骗吗？用这样的方式对顾客施行欺骗，这难道可以称得上是诚信的行为吗？”瓜贩听了他的话，怒气充满了他的胸膛，大声说：“先生是特意来与我吹毛求疵的吗？至于这个瓜，先生有不拿的理由吗？”华强笑着不说话，将托盘倒放在秤上，露出了吸附在托盘上的制作司南的石头。华强指着它对瓜贩说：“这便是你施行骗术的证据啊。古人常说：‘说出口的话就要兑现，就是四匹马拉的车也追不回来。’请先生效仿古时曾子杀猪的故事，把这个瓜吞进去吧。”说完，便举起砍西瓜的刀，用力将那个瓜劈成了两半。瓜贩表露出勃然大怒的样子，怒道：“先生怎么敢劈开我的瓜？”迅速上前想和他争执。华强举起那把刀，刺向了瓜贩的腹部，使其鲜血直流无法止住。其他人不敢上前阻止他，华强头也不回地骑着车径自离去。

12. 请将本文翻译为英语。

[Someone came to buy melons]

[Business is good, you brothers]

Liu Huaqiang: Dude, how much is this melon?

The owner of the melon stall: Two yuan per half kilo.

Liu Huaqiang: What's up, is the skin or seeds of the melon made of gold?

The owner of the melon stall: Melons are scarce now. These are all melons from the greenhouse. It's also costly for me to get the melons.

Liu Huaqiang: Pick one for me.

The owner of the melon stall: OK.

The owner of the melon stall: How about this one?

Liu Huaqiang: Is this one ripe?

The owner of the melon stall: I have a reputation here.

Liu Huaqiang: I ask you whether this melon is ripe.

The owner of the melon stall: You want to make trouble or purchase?

Liu Huaqiang: If your melon is ripe, I will definitely want it.

Liu Huaqiang: What if it is not ripe?

The owner of the melon stall: If it is not ripe, I will eat it myself. Satisfied?

The owner of the melon stall: 15 half kilos, 30 yuan.

Liu Huaqiang: It's less than 15 half kilos? There is a problem with your scale.

The owner of the melon stall: Are you making trouble? Do you really want it? Do you want it?

Liu Huaqiang: Magnetite.

Liu Huaqiang: In addition, you said, if this melon is not ripe, swallow it yourself.

The owner of the melon stall: You chop my melon, right? I...

[help, help, Hao, help, help, help]

[Huaqiang, eh, Huaqiang]