## 实验安排 - 商业模式设计

【实验组织】:参照之前的文档

## 【实验内容】:

- (3) 商业模式设计(截止时间北京时间 2022.12.8 日晚 20:00)
  - 1) 在该阶段,每个小组沿用上次提交的商业模式画布(不允许更换主题,<mark>只允许组长一人提交,可将组员作为协作者加入</mark>),使用教材讲述的六种设计方法,即客户洞察、构思、视觉化思考、模型构建、讲故事、场景,展开商业模式设计
  - 2) 结果文档(必须使用 pdf 格式): 所有内容请用一个文档来承载(首页要注明小组 成员与度量数值),文档本身需要一段简介来描述本阶段工作的概要与内容框架, 六种设计方法的产物作为本文档的六个章节逐一描述。以下是对六种设计方法产物 的具体要求: (1) 客户洞察: 至少两个典型客户群体的移情图 (实践中一般为 3 到5个)与相关分析说明,需要包含客户针对产品的看、听、想与感受、说与做、 痛点、收益六个部分; (2) 构思: 至少三个候选商业模式创意(实践中一般为 5 到8个),以及最终确定的商业模式创意(筛选或整合得到),每个候选或确定的创 意需包含驱动因素、"如果...会怎样"问题、以及创意对整个商业模式画布的影响; (3) 视觉化思考: 一张视觉化的商业模式画布(参考教材147页)与相关分析说 明,**画布应源于一同提交的视觉化讲述商业模式的作业:(4)模型构建:** 更新过 的商业模式画布与相关分析,需包含粗略的市场潜力预估、画布中各个模块之间的 联系、以及支撑画布构建的基本事实(可引用上次作业的相关内容);(5)讲故事: 围绕(4)中的画布编写至少一个源自大作业团队(公司)视角的故事,以及至少 一个源自客户视角的故事,故事中需指明与画布中模块的对应关系:(6)场景: 针对(5)中的客户视角故事设置客户与产品交互的场景,需体现出客户如何了解 并评估产品、购买并获得产品、与产品交互、以及产品售后、客户对产品的评价与 再次购买,建议突出场景与客户的连接(场景 IP+场景分发)。
  - 3) 要求:(1)本次作业构建的商业模式必须源于上一次作业,允许有 20%以下的内容调整;(2)本次作业需要体现出细致的产品设计,不可泛泛而谈;(3)六个设计方法的产物在内容上要一致,六个章节之间需要通过文字描述进行逻辑上的起承转合;(4)文档排版清晰整洁,行文流畅可读性强,满足度量数值的要求;(5)内容设计与分析有深度。以上五点如有任何一点出现严重问题,扣除本阶段 30%的分数。
  - 4) 度量数值:客户洞察部分的移情图不得少于两个;构思部分的候选创意不得少于三个(不包含最终确定的创意);模型构建部分更新的画布内总要点数量不少于 30 个,关联关系不少于 15 个;讲故事部分的故事数量不少于两个(至少一个公司视角故事,客户视角故事要源自两个移情图中的一个);场景部分要点不少于 6 个(了解并评估、购买、获得、交互、售后、评价与可能的再次购买),并简要论述该场景的独特性(与其它竞品相比)。