车联网怎么分润呢，奖金制度如下:直推奖励:430元/台代理商职级奖励：（总共7个职级，级差奖的奖金制度模式）1.**经销商**：直推5台，团队业绩15台车，16台开始后面产生的每台新数据奖励86元。2.**区县代理**: 直推15台,团队业绩100台车，101台开始后面产生的新数据每台129元。3.**金牌区代**: 直推15台，团队业绩300台车，301台开始后面产生的新数据每台172元。（除最大代理商之外，其他代理商总计60台）4.**市级代理**: 直推15台，团队业绩600台车，601台开始后面产生的新数据每台215元。（除最大代理商之外，其他代理商总计180台）5.**金牌市代**: 直推15台，团队业绩2000台车，2001台开始后面产生的新数据每台258元。（除最大代理商之外，其他代理商总计800台）6.**省级代理**: 直推15台，团队业绩7000台车，7001台开始后面产生的新数据每台301元。（除最大代理商之外，其他代理商总计3500台）7.**金牌省代:** 直推15台，团队业绩22000台车，22001台后面产生的新数据每台344元。

做到【省级代理】您就是亚美的股东，共有两个奖励：（1）公司总的拿出10%的原始股权赠送给所有C端的股东。（2）享有公司全国订单的分红：省级代理：2%金牌省代：3% 第四个部分的奖励【金牌市级代理】以上的特别奖励。就是团队下面的会员超过自己的代理级别或平级的情况下，你依然会拿到奖励：金牌市代：29元/台省级代理：21元/台金牌省代：14元/台 第五个是特别奖励:就是省级代理培养了一位省级代理，你每个月额外有10000元的奖励。金牌省级代理培养了一位金牌省级代理，每个月有额外的18000元的奖励。(温馨提示:我们的收益要上10%的税)