车智汇-车联网

**一，讲趋势：**

你身边有车的朋友多吗？如果多，你也可以来做。

1.什么是车联网？

**给汽车装上智能传感器，实现汽车上网，实现车与人相连，车与车相连，车与路相连，与中国交通信息安全大数据中心相连，实现智能交通。**车联网属于物联网的范畴，比如现在的空调，冰箱，窗帘都可以通过手机APP远程控制，现在的汽车也要联网，实现远程监控管理。

1. 为什么要建设车联网？

**一是减少交通事故，二是解决交通拥堵，三是为无人驾驶和自动驾驶打基础**

中国车多人多，中国目前汽车保有量高达3亿辆，每年以2000万速度增长，汽车给出行带来方便的同时，也带来了交通拥堵，同时每年死于交通事故20-30万人，其中60%是因为救援不及时造成，同时国家车联网的出现将改变这些现状。

3.车联网是谁在做？

**车联网是中国工信部，中国交通部，国家发改委和广州亚美科技共同打造**，也是国家十三五规划的重点项目，你可以百度（国家十三五规划的重点项目，其中第54条就是关于加快构建车联网、船联网）

4.国家要做车联网必须要找一家企业来做，那就得有一个标准，这个标准就是兼容率，**国家要求这个智能传感器的兼容率要达到90%以上你才能做**，那为什么是广州亚美科技呢？

**一是亚美科技生产的传感器，能兼容全球95%以上的车款型号（全球3000多款车型）具备高覆盖性，对单台车实现10810个源代码故障检测。**

二是亚美公司是中国机械工业联合会指定的车联网建设的唯一产品供应商

**三是亚美公司是第一个拿到国家电子设备进网许可证的公司**

四是亚美科技是唯一一家进入中国汽车零部件采购库公司

五是亚美科技拿到了国家唯一一张汽车交易中心牌照。

（这几个点只需要讲几个就可以了）

这一段讲的是趋势，可以用手机举例：10年前跟你说未来的手机可以照相，可以当钱包，可以上网，可以视频，可能大部分人都不相信，说那是不可能的，但是今天是不是都实现了，未来我们出门连手机都不用带了，你也可能不相信，但是这些都会实现。

**二，讲三大开放：**

今天的车联网建设就像当初的微信，美团，携程，滴滴打车，也就一两年的数据采集时间，（举例：微信现在的数据量大约10亿，具体是9.63亿，微信是怎么赚钱的呢，钱包大家都在用，今天你的钱包里有没有1元钱，全国10亿会员就是10个亿，这是现金流，微信可以用他来做微粒贷，用我们自己的钱赚我们的钱，还有钱包里有很多的端口，如：滴滴打车、火车票、京东、美团等等，这些端口每个月都要给腾讯2000万的费用）而当初这几家公司在推广的时候我们不知道，当我们知道的时候已经晚了，而当初的推广者今天躺在家里年收入几百万，几千万……今天的车联网建设一两年后也会成型，国家已经明确公布，2020年国家要建成中国车联网的标准体系。美团不可能推倒重来一次，车联网也一样……现在市场一片空白，属于蓝海市场，满大街都是车，未来这些车主用户大数据分润跟你有没关系，就看我们现在的选择。

**那钱怎么赚，其实刚才讲的微信如果你听懂了也差不多知道了，下面就跟你讲讲我们车智汇到底怎么赚钱的，也就是三大开放：**

**一是平台的开放**（国家把这个项目交给亚美做，但是一个人，一个公司是做不大也做不快的，需要更多的人参与进来，一起来建设联网项目，那你帮助公司采集数据，公司就给你分润，采集一个数据就430的奖金，采集越多奖励越多，再说一下会员推广奖励，就是6%-24%）

**二是资本开放**（当我们采集一定多的数据，比如现在是7000台，我们就是公司的股东，享受公司全国定单每台定单2%的分润，举例：如果你现在是股东，那么你的全国定单分润是多少呢？1431\*2%÷110=0.3元，现在全国每天的定单量在1.8万台左右，所以光这一项收入就有0.3\*18000=5400元每天，其中1431是每台的单价，110是目前全国总股东数量）还不包括公司上市的收入。

**三是数据开放**（什么意思呢，这个平台会对接很多的商家入驻，只要是车主需要的我们都会对接上来，比如：加油、维修、保养、保险，这些都是车主的刚需，还有别的消费等等，那如果是你采集的数据，这些车主都在这上面消费，所产生的营业额你都会享受2%左右的分润，这是非常大的一项收入，我也是看到这些才决定加入来做的）

举例：长沙有一个80后的小伙子叫李思念，自己只分享了18个人，但是通过半年左右的时间，现在的团队已经达到了6万多人，他每个月的收入达到98万左右，所以这是一个非常大的生意，你想做多大就做多大，没有任何天花板，它也是自由的，你想什么时候做就什么时候做，没有任何时间限制，它也是唯一的，是你采集的数据他永远都是你的会员，而且他是可以累积的。

1. **讲投资额**

那像这样的项目需要投资多少呢？你觉得这样的项目投资多少？只是问他一下，他回不回答没有关系，你就说**它只要投资1431就可以了（终身投资一次）**，投资1431你就可以：一拥有公司的推广权、二公司免费送你一个智能传感器（5年免费使用）、三送你一个网上商城。

这个时候基本上就可以扫码下单了，如果他对产品感兴趣，你就说一下产品的功能

**四、讲产品（如果他对产品感兴趣的话就简单的说几点产品的功能）**

如果我们每一个车主装上传感器，除了实现未来智能交通建设，也是为了让用车更安全，更节能省钱，更安心，它有十四种强大功能，（例如一是车辆检测，点火15秒钟对我们整车10810个系统源代码检查一遍，保证我们不会开着故障车上路，大大降低交通事故发生、二是紧急救援，一旦发生交通事故，大数据中心会自动定位事故位置和采集事故信息，启动后台救援，由被动救援转化为主动救援，大大减低交通事故死亡率等等等……）十几项功能让车主行车生活，达到安全，省心，省钱……

以上是完整的个人对个人的事业机会分享，一起学习

这些讲完了就可以跟对方聊聊天了，但是也不能瞎聊，最好找到他的需求点，做进一步的跟进

大 新 小（大就是这个生意是一个很大的生意，只要你想要多大就可以做多大。新就是这个项目现在还没有太多的人做，还是蓝海。小就是投资小，一次投资终身受益）

也可以讲讲保险、直销与车智汇的最大区别在于：它没有时间限制、没有业绩要求、不用打卡、业绩不归零

**亚美科技远景（这个了解一下就可以了）**

很多人认为亚美是卖传感器的，那么你错了，如果是你开的公司，科研三年半，耗时七年，耗资几个亿，中国只有3亿车主，每台车只能装一个，意味着这些车都装上车智汇会后，公司就倒闭了，你会干吗？国家需要的是车联网的建设，实现未来的智能交通，改变现在的交通状况，减少交通事故发生，以及交通事故发生后的后续处理，而亚美科技就是依托车联网的建设采集精准车主用户大数据，根据车主用户需求，整合整个汽车生态链，也就是将来车主用户的后服务市场，这是一个巨大的蛋糕!

新朋友看懂了吗？

你要做先知先觉的人，

还是后知后觉的人，

还是不知不觉的人呢……

自己好好领悟…智汇智能传感器，成为车智汇俱乐部会员，参与推广分享国家车联网大数据 ️