



Introduzione

Questo dataset offre un'opportunità completa per mettere alla prova le tue competenze in modo olistico, spaziando dall'utilizzo di SQL a Tableau.

Ti permetterà di affinare le tue capacità di analisi e di esplorare la tua creatività in un contesto ricco di dati.

Progetto

PYTHON
https://drive.google.com/drive/u/0/fo/lders/1WGvCHsybayGSt9vGu2nVynwjr-9DgfSNm

TABLEAU
https://public.tableau.com/app/profile/daniela.surchicean/viz/Fashion_Progetto_Finale_Data_Analisys_Daniela_Surchicean/StoriaGenerale







Progetto

Sei interessato a esaminare i dati relativi al 2021 di un mercato online di abbigliamento di seconda mano, dove gli utenti possono mettere in vendita i propri capi. All'interno del set di dati, avrai accesso ai dettagli di tutte le transazioni effettuate dagli utenti, consentendoti di condurre analisi approfondite sulle prestazioni dei prodotti e dei designer, nonché sui trend temporali. Potrai inoltre esaminare i cluster di utenti per comprendere meglio il comportamento degli acquirenti. Di seguito troverai il link al dataset su cui potrai basare le tue analisi.

user_uuid	Identificativo dell'utente che vende
category	Categoria di abbigliamento
designer_id	Identificativo del designer
language	Lingua dell'utente che vende
level	Fascia di prezzo
country	Nazionalità dell'utente che vende
purchase_date	La data in cui l'utente ha venduto il prodotto
platform	Piattaforma da cui è stato fatto il pagamento
item_id	Identificativo del prodotto
stars	Stelle medie assegnate al prodotto (da 1 a 5)
subscription_date	Giorno in cui l'utente che vende si è iscritto



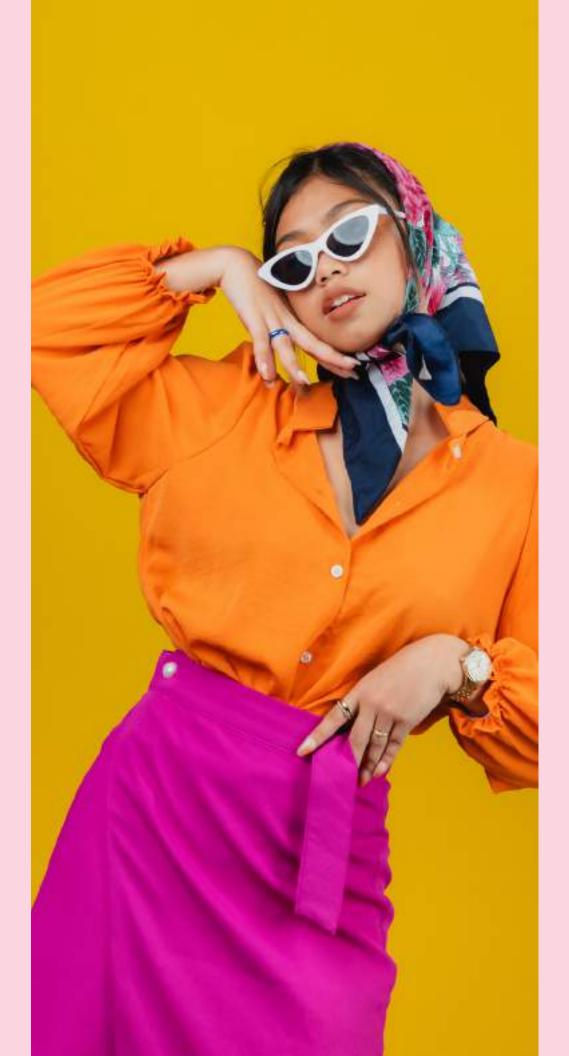
Descrizione Dataset

Il dataset contiene informazioni dettagliate relative alle transazioni all'interno di un marketplace di abbigliamento second hand.

Include dati come l'identificativo dell'utente che vende, la categoria dell'abbigliamento, l'identificativo del designer, la lingua dell'utente, la fascia di prezzo, la nazionalità dell'utente, la data di acquisto, la piattaforma di pagamento, l'identificativo del prodotto, la valutazione media e la data di iscrizione dell'utente.

Questi dati offrono un'ampia gamma di informazioni utili per analizzare le transazioni, i comportamenti degli utenti e le prestazioni dei prodotti all'interno del marketplace.





EDA con Python

Analisi esplorativa dei dati

L'Analisi Esplorativa dei Dati (EDA) è il processo fondamentale per comprendere e familiarizzare con un set di dati prima di intraprendere ulteriori analisi statistiche. Consiste nell'esplorare e visualizzare i dati per scoprire modelli, tendenze, anomalie e relazioni tra le variabili. L'EDA con Python sfrutta la potenza e la flessibilità del linguaggio di programmazione Python per eseguire l'analisi in modo efficiente e intuitivo, la libreria Python utilizzata per l'EDA, tra cui è Pandas, specializzata per la gestione e l'analisi di dati tabulari. Nell'approccio non grafico, utilizzo funzioni come shape, summary, describe, isnull, info, datatypes e altro.

Nell'approccio grafico, utilizzo i grafici come i grafici a dispersione, a scatola, a barre, densità e correlazione.





- Caricamento dei dati: carichiamo il dataset nel tuo ambiente di lavoro Python utilizzando Pandas. Successivmante leggiamo i dati da file CSV, Excel, database o altre fonti.(Nell'analisi in questione abbiamo a disposizione il file csv);
- Importazione delle librerie: importiamo le librerie fondamentali per l'analisi dei dati, tra cui: Pandas, NumPy e Matplotlib. Queste librerie offrono funzionalità avanzate per la manipolazione, l'elaborazione e la visualizzazione dei dati.
- Esplorazione iniziale dei dati: la prima analisi è l'analisi esplorativa dei dati che esamina le righe del dataset per comprendere la struttura e il formato dei dati. (Nell'analisi in questione abbiamo utilizzato i metodi: head(), info(), describe(), utili proprio per ottenere una visione generale sul dataset);







Esplorazione dei dati in Python

- Pulizia dei dati: identifichiamo e gestisciamo i valori mancanti, i valori duplicati o eventuali errori nei dati, durante questa fase di analisi abbiamo utilizzato i metodi isnull(), drop_duplicates(), fillna(), utili per pulire il dataset.
- Analisi delle variabili: esploriamo le diverse variabili del dataset e calcoliamo statistiche come media, mediana e deviazione standard.
- Esplorazione delle relazioni tra le variabili : analizziamo le relazioni tra le variabili del dataset, utilizzando grafici come scatterplot, correlazione o grafici a barre.



DANIELA SURCHICEAN

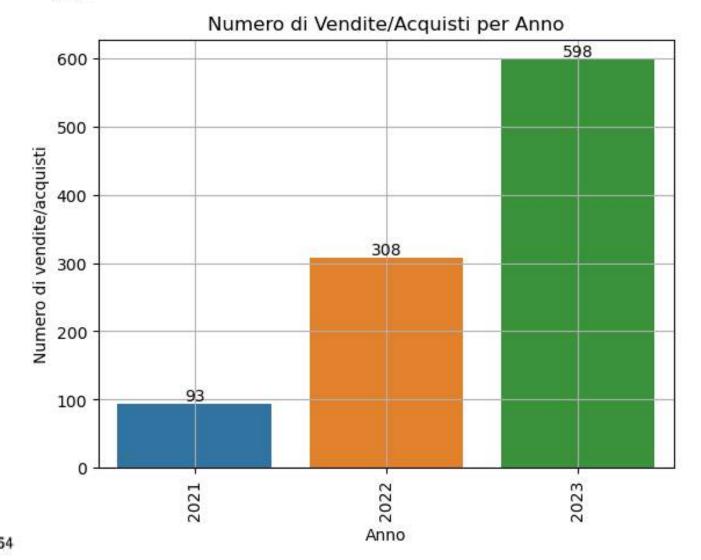
Andamento delle vendite

```
#DATA ANALYSIS AND VISUALISATION
#calcolo in numero di vendite per ogni anno
vendite_per_anno = dtfashion['yquarter_purchase'].value_counts()
vendite_per_anno_asc = vendite_per_anno.sort_values(ascending=True)
vendite per anno asc
#creo il grafico a linee per mostrare l'andamento annuale delle vendite
line plot = sns.lineplot(x=vendite per anno asc.index, y=vendite per anno asc.values, marker='s', markersize=8)
plt.xlabel('Anno')
plt.ylabel('Numero Vendite/Acquisti')
plt.title('Andamento Annuale delle Vendite/Acquisti')
plt.xticks(rotation=90)
plt.grid(True)
plt.show()
#visualizzo le vendite raggruppate per anno utilizzando un grafico a barre
bar_plot = sns.barplot(x=vendite_per_anno_asc.index, y=vendite_per_anno_asc.values)
plt.xlabel('Anno')
plt.ylabel('Numero di vendite/acquisti')
plt.title('Numero di Vendite/Acquisti per Anno')
plt.grid(True)
plt.xticks(rotation=90)
for index, value in enumerate(vendite_per_anno_asc.values):
    bar_plot.text(index, value, str(value), ha='center', va='bottom')
plt.show()
#creo il grafico a torta sulle vendite raggruppate per anno
plt.figure(figsize=(10, 6))
```

plt.pie(vendite_per_anno_asc.values, labels=vendite_per_anno_asc.index, autopct='%1.1f%%')

plt.title('Distribuzione Vendite/Acquisti per Anno')

plt.show()



purchase_year 2023 598 2022 308 2021 93 Name: count, dtype: int64

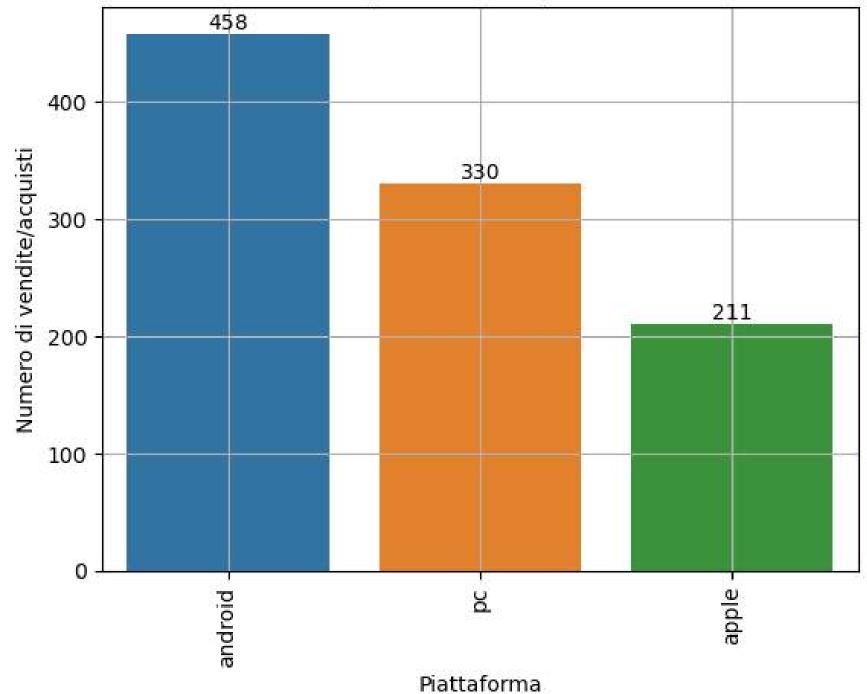


Andamento delle vendite in base alla piattaforma

```
#calcolo il numero di acquisti per ogni piattaforma
acquisti_per_piattaforma = dtfashion['platform'].value_counts()
acquisti_per_piattaforma
```

```
#calcolo il numero di acquisti per ogni piattaforma
bar_plot = sns.barplot(x=acquisti_per_piattaforma.index, y=acquisti_per_piattaforma.values)
plt.xlabel('Piattaforma')
plt.ylabel('Numero di vendite/acquisti')
plt.title('Numero Acquisti/Vendite per Piattaforma')
plt.grid(True)
plt.xticks(rotation=90)
for index, value in enumerate(acquisti_per_piattaforma.values):
    bar_plot.text(index_click to scroll output; double click to hide iter', va='bottom')
plt.show()
```





platform android 458 pc 330 apple 211

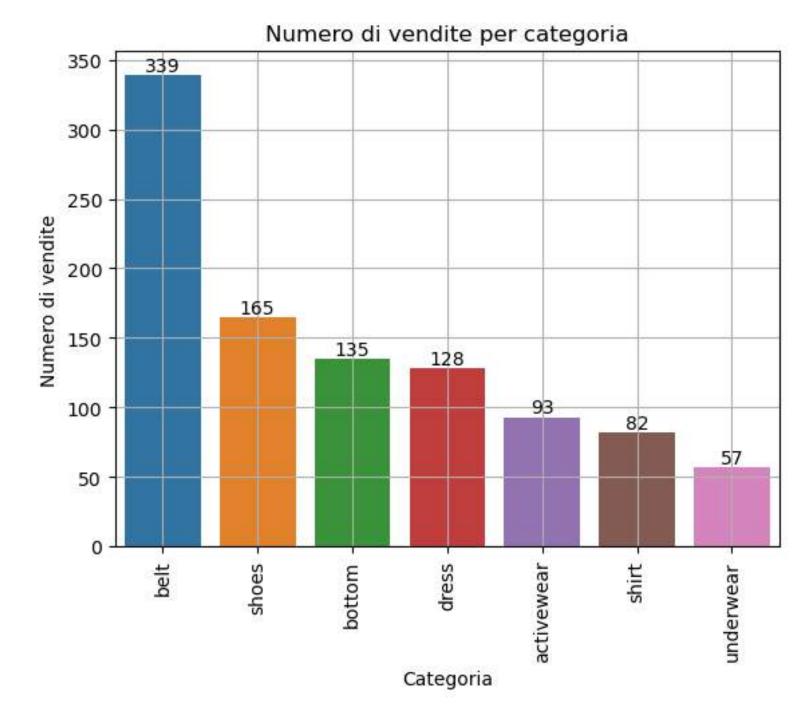
Name: count, dtype: int64

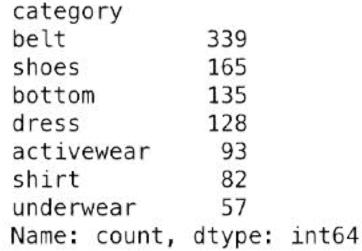


Andamento delle vendite in base alla categoria

#calcolo in numero di vendite per ogni categoria prodotto
vendite_per_cate = dtfashion['category'].value_counts()
vendite_per_cate

```
#visualizzo queste vendite utilizzando un grafico a barre
bar_plot = sns.barplot(x=vendite_per_cate.index, y=vendite_per_cate.values)
plt.xlabel('Categorie')
plt.ylabel('Numero di vendite')
plt.title('Numero di Vendite per Categoria')
plt.grid(True)
plt.grid(True)
plt.xticks(rotation=90)
for index, value in enumerate(vendite_per_cate.values):
    bar_plot.text(index, value, str(value), ha='center', va='bottom')
plt.show()
```



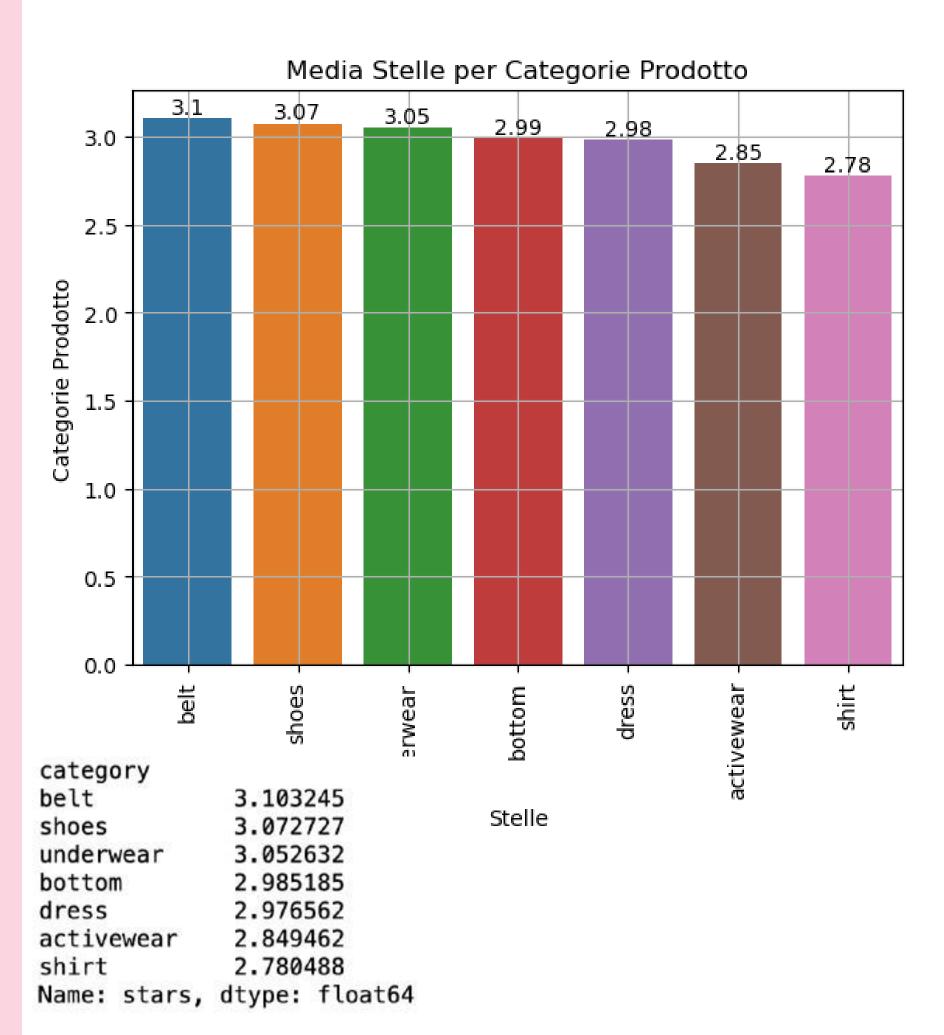




Analisi del gradimento dei prodotti in base alla categoria

#calcolo la media delle stelle assegnate ai prodotti raggruppati per categoria prodotto
media_stelle_per_cate = dtfashion.groupby('category')['stars'].mean()
media_stelle_per_cate_desc = media_stelle_per_cate.sort_values(ascending=False)
media_stelle_per_cate_desc

```
co il grafico a barre per mostrare la media di stelle assegnata ad ogni categoria prodotto
plot = sns.barplot(x=media_stelle_per_cate_desc.index, y=media_stelle_per_cate_desc.values)
xlabel('Stelle')
ylabel('Categorie Prodotto')
title('Media Stelle per Categorie Prodotto')
xticks(rotation=90)
grid(True)
index, value in enumerate(media_stelle_per_cate_desc.values):
bar_plot.text(index, value, s=round(value, 2), ha='center', va='bottom')
show()
```



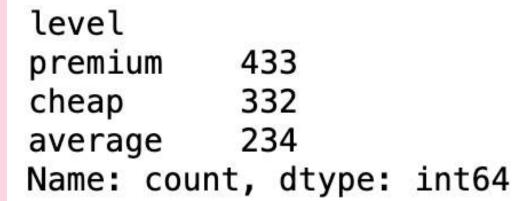


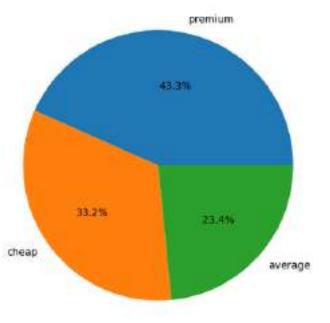
Analisi dei prodotti in base alla categoria di prezzo

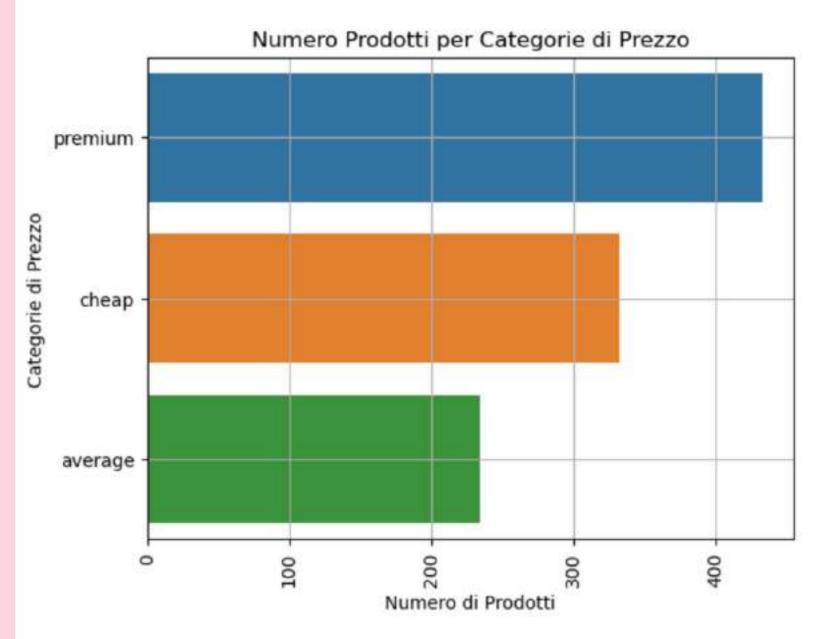
#calcolo in numero di prodotti raggruppandoli per la fascia di prezzo corrispondente
prodotti_per_livello_prezzo = dtfashion['level'].value_counts()
prodotti_per_livello_prezzo

#creo il grafico a barre sul raggruppamento dei prodotti per fascia di prezzo di appartenenza
bar_plot = sns.barplot(x=prodotti_per_livello_prezzo.values, y=prodotti_per_livello_prezzo.index)
plt.xlabel('Numero di Prodotti')
plt.ylabel('Categorie di Prezzo')
plt.title('Numero Prodotti per Categorie di Prezzo')
plt.xticks(rotation=90)
plt.grid(True)
plt.show()

#creo il grafico a torta sul raggruppamento dei prodotti per fascia di prezzo di appartenenza
plt.figure(figsize=(10, 6))
plt.pie(prodotti_per_livello_prezzo.values, labels=prodotti_per_livello_prezzo.index, autopct='%1.1f%')
plt.title('Percentuale di Prodotti per Categorie di Prezzo')
plt.show()







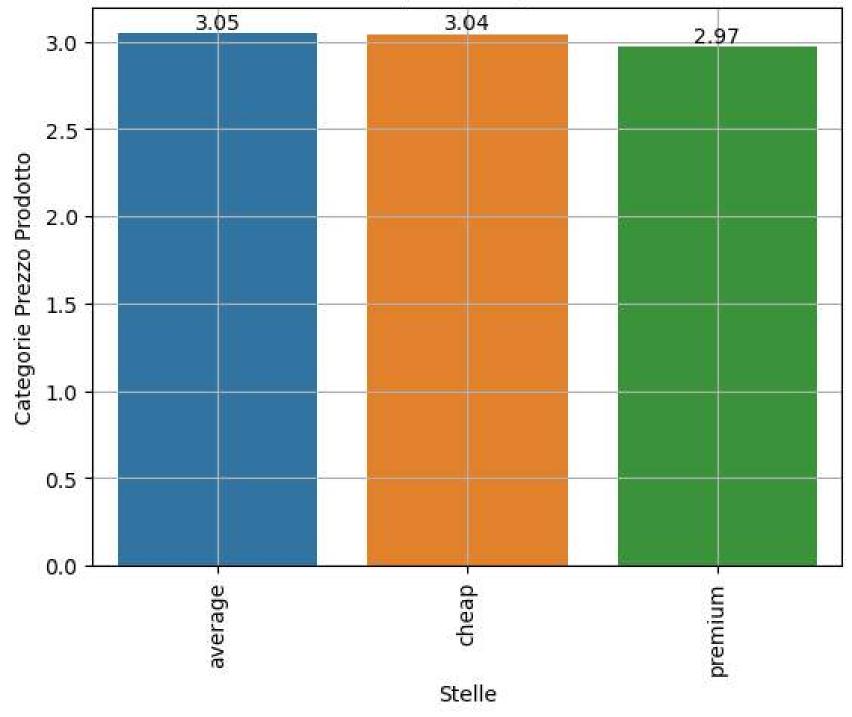


Analisi del gradimento dei prodotti in base alla categoria di prezzo

```
#calcolo la media delle stelle assegnate ai prodotti raggruppati per categoria prezzo
media_stelle_per_cprezzo = dtfashion.groupby('level')['stars'].mean()
media_stelle_per_cprezzo_desc = media_stelle_per_cprezzo.sort_values(ascending=False)
media_stelle_per_cprezzo_desc
```

```
#creo il grafico a linee per mostrare la media di stelle assegnata ad ogni categoria prezzo
bar_plot = sns.barplot(x=media_stelle_per_cprezzo_desc.index, y=media_stelle_per_cprezzo_desc.values)
plt.xlabel('Stelle')
plt.ylabel('Categorie Prezzo Prodotto')
plt.title('Media Stelle per Categoria di Prezzo')
plt.xticks(rotation=90)
plt.grid(True)
for index, value in enumerate(media_stelle_per_cprezzo_desc.values):
    bar_plot.text(index, value, s=round(value, 2), ha='center', va='bottom')
plt.show()
```





level average 3.047009 cheap 3.042169 premium 2.972286

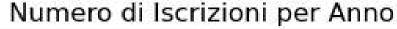
Name: stars, dtype: float64

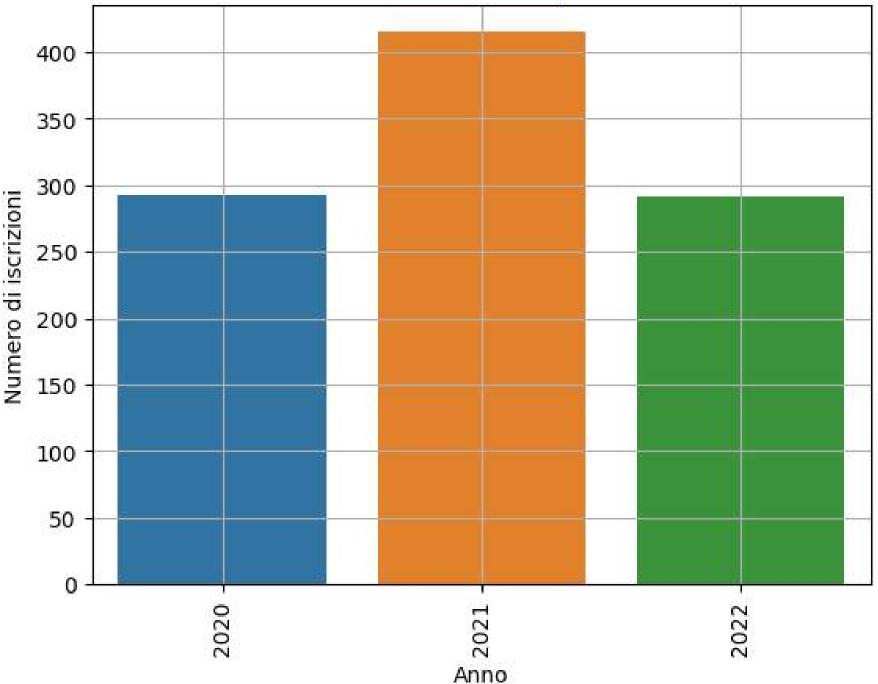


Analisi delle iscrizioni annuali

```
#calcolo il numero di iscrizioni per ogni anno
iscrizioni_per_anno = dtfashion['subscription_year'].value_counts()
iscrizioni_per_anno
```

```
#visualizzo le iscrizioni raggruppate per anno utilizzando un grafico a barre
bar_plot = sns.barplot(x=iscrizioni_per_anno.index, y=iscrizioni_per_anno.values)
plt.xlabel('Anno')
plt.ylabel('Numero di iscrizioni')
plt.title('Numero di Iscrizioni per Anno')
plt.grid(True)
plt.xticks(rotation=90)
plt.xticks(rotation=90)
plt.show()
```





subscription_year

2021 4152020 293

2022 291

Name: count, dtype: int64

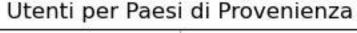


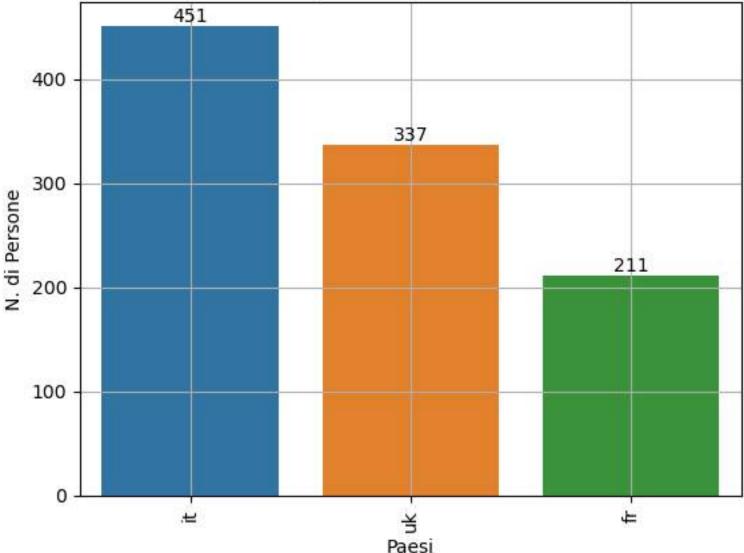
Analisi delle nazionalità degli iscritti

#calcolo in numero di persone raggruppandole per paese di provenienza
persone_per_paese = dtfashion['country'].value_counts()
persone_per_paese

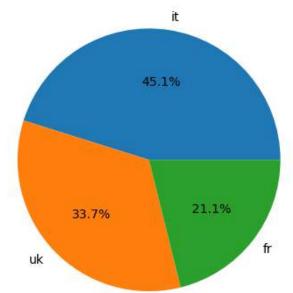
```
#creo il grafico a barre sul raggruppamento delle persone per paese di provenienza
bar_plot = sns.barplot(x=persone_per_paese.index, y=persone_per_paese.values)
plt.xlabel('Paesi')
plt.ylabel('N. di Persone')
plt.title('Utenti per Paesi di Provenienza')
plt.grid(True)
plt.xticks(rotation=90)
for index, value in enumerate(persone_per_paese.values):
    bar_plot.text(index, value, str(value), ha='center', va='bottom')
plt.show()
```

#creo il grafico a torta sul raggruppamento degli utenti per paese di provenienza
pie_chart = plt.pie(persone_per_paese.values, labels=persone_per_paese.index, autopct='%1.1f%%')
plt.title('Distribuzione delle Persone in base ai Paesi di Provenienza')
plt.show()





Distribuzione delle Persone in base ai Paesi di Provenienza



country it 451 uk 337

fr 211

Name: count, dtype: int64



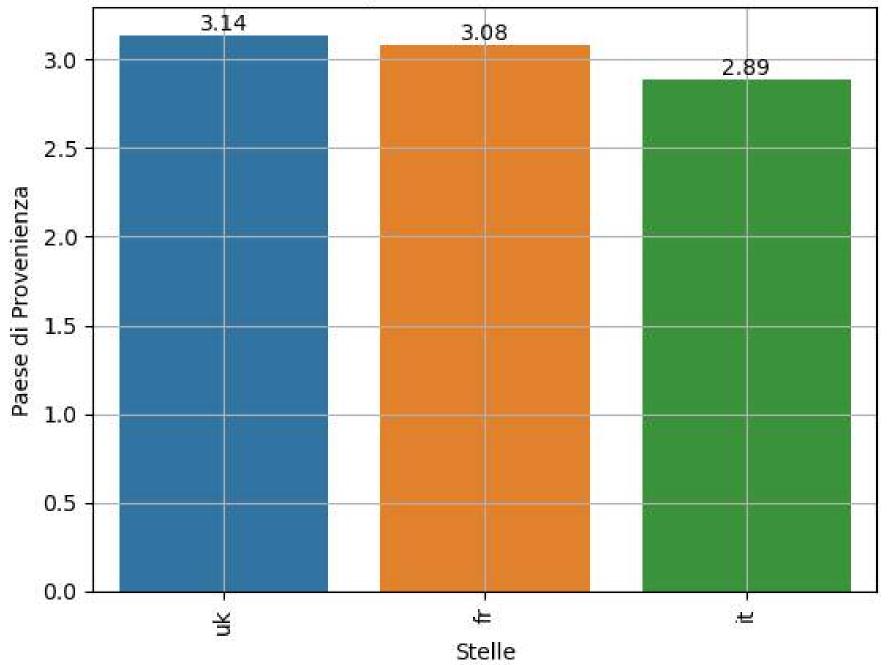
DANIELA SURCHICEAN

Analisi del gradimento degli acquisti in base al paese di provienienza dell'utente

```
#calcolo la media delle stelle assegnate alle vendite raggruppate per paese di provenienza dello user
media_stelle_per_cprezzo = dtfashion.groupby('country')['stars'].mean()
media_stelle_per_cprezzo_desc = media_stelle_per_cprezzo.sort_values(ascending=False)
media_stelle_per_cprezzo_desc
```

```
#creo il grafico a barre per mostrare la media di stelle assegnata ad ogni categoria prezzo
bar_plot = sns.barplot(x=media_stelle_per_cprezzo_desc.index, y=media_stelle_per_cprezzo_desc.values)
plt.xlabel('Stelle')
plt.ylabel('Paese di Provenienza')
plt.title('Media Stelle per Paese di Provienienza user')
plt.xticks(rotation=90)
plt.grid(True)
for index, value in enumerate(media_stelle_per_cprezzo_desc.values):
    bar_plot.text(index, value, s=round(value, 2), ha='center', va='bottom')
plt.show()
```

Media Stelle per Paese di Provienienza user



country

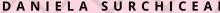
uk 3.136499

fr 3.080569

it 2.889135

Name: stars, dtype: float64





Conclusioni EDA

Analisi esplorativa dei dati

Dopo aver effettuato EDA possiamo affermare che:

- la categoria dove si effettuano più vendite è quella riguardante le cinture (Belt);
- la maggior parte degli acquisti hanno una fascia di prezzo costosa ovvero appartengono ad utenti Premium;
- la categoria più apprezzata dagli utenti è quella delle cinture (Belt);
- gli utenti presenti nel dataset provengono da Italia, Inghilterra e Francia, e la magggioranza di loro proviene dall'Italia;
- la maggior parte degli acquisti viene effettuata dalla piattaforma Android;
- gli utenti unici presenti sono 241;
- le vendite per le tipologie utenti variano tra 2,4 fino a 2,9;
- i venditori più. affidabili, a cui è asseggnnata una valutazione più alta fanno parte della categoria premium.





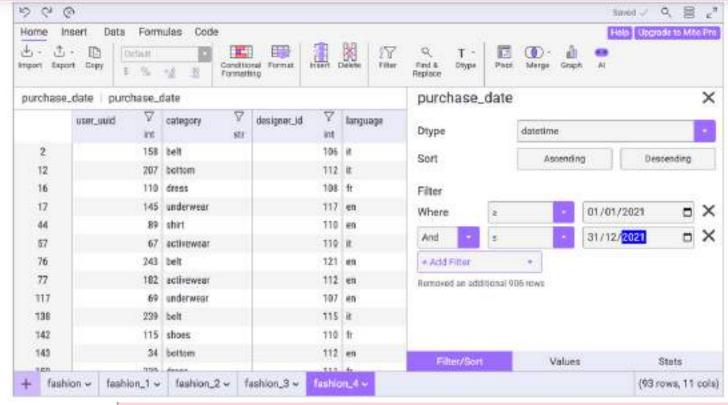


ESPLORAZIONE DATI 2021

Eseguiamo l'analisi dei dati relativi al solo anno 2021 avvalendoci della libreria Mito.

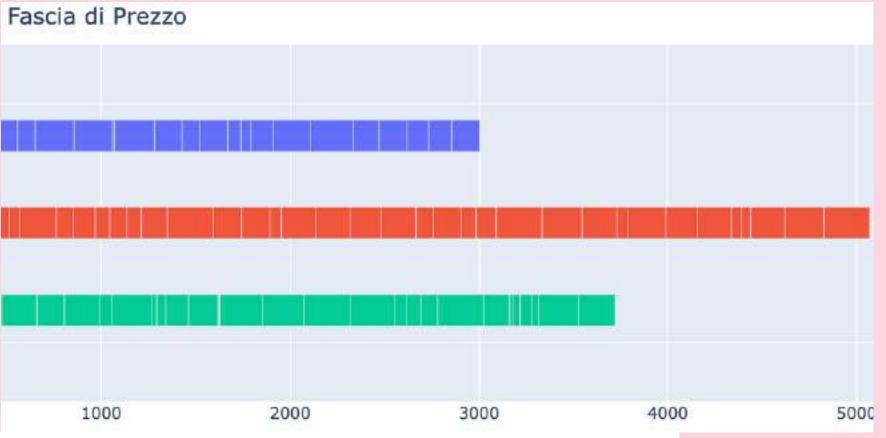
Mito è una libreria Python opensource che facilita l'analisi e l'automazione di dati in fogli di calcolo; offre un'interfaccia intuitiva e flessibile per lavorare con fogli di calcolo Excel, CSV e DataFrame di Pandas. Inoltre utilizza un'interfaccia a foglio di calcolo familiare, simile a Excel, per visualizzare e manipolare i dati. E' possibile importare e utilizzare tutte le funzionalità descritte della libreria Mito in Jupyter Notebook . Così che ogni modifica apportata al foglio di calcolo genererà il Python equivalente nella cella di codice sottostante. Ad esempio, se crei una tabella pivot in Mito, il codice pivot Pandas apparirà automaticamente, con la documentazione nella cella del codice seguente.

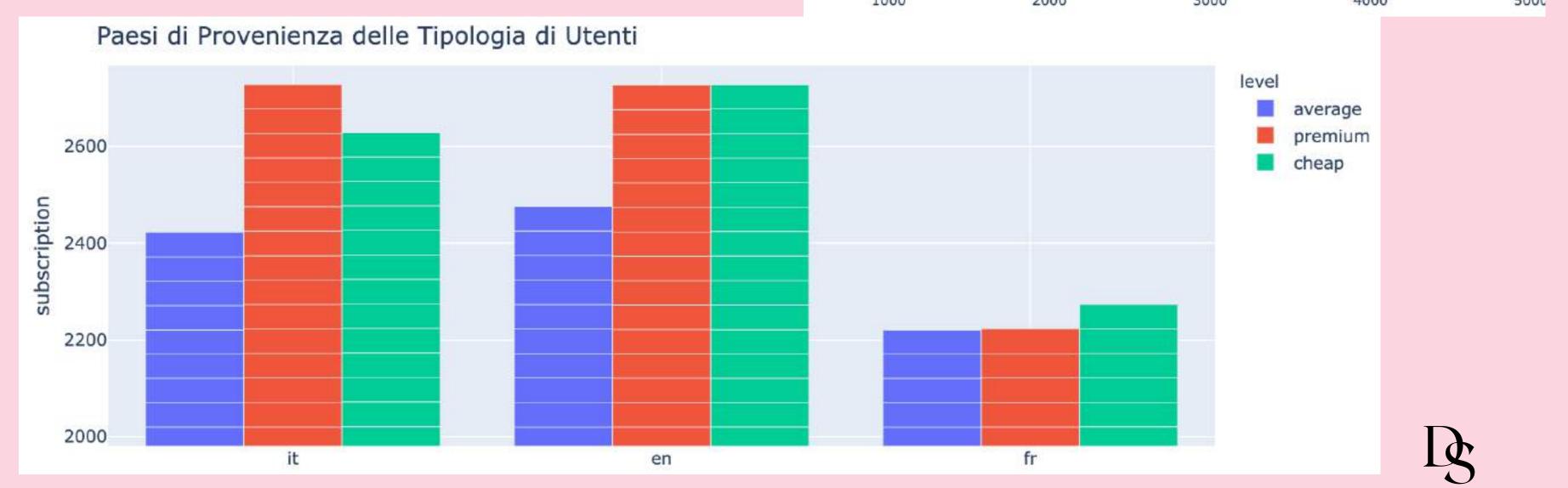
ESPLORAZIONE DATI 2021





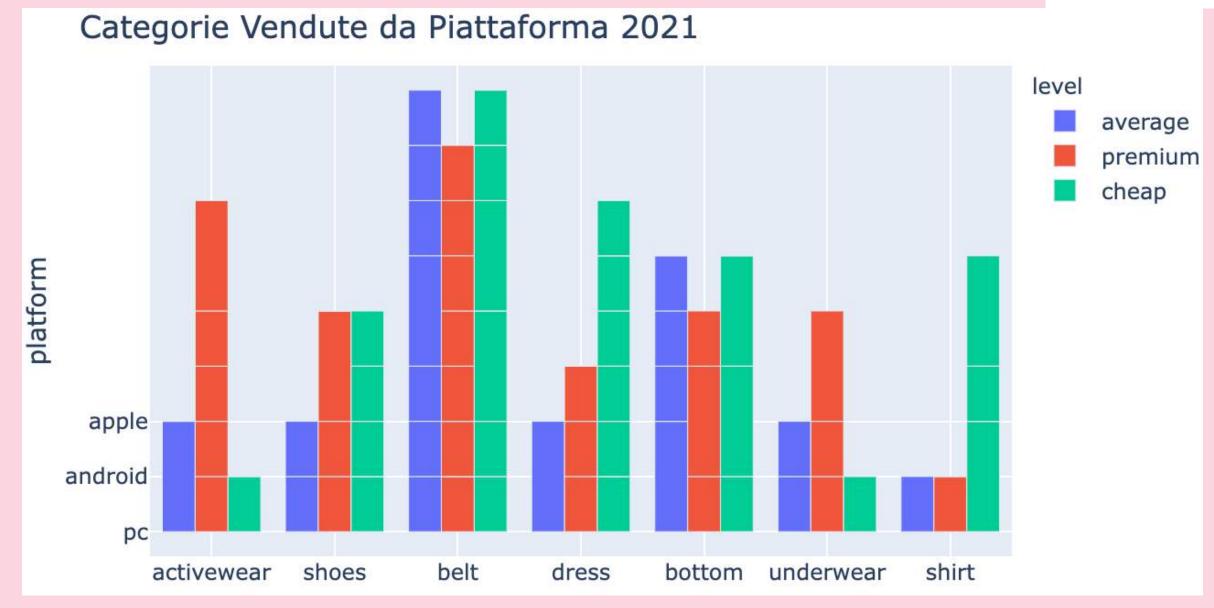
ESPLORAZIONE DATI 2021





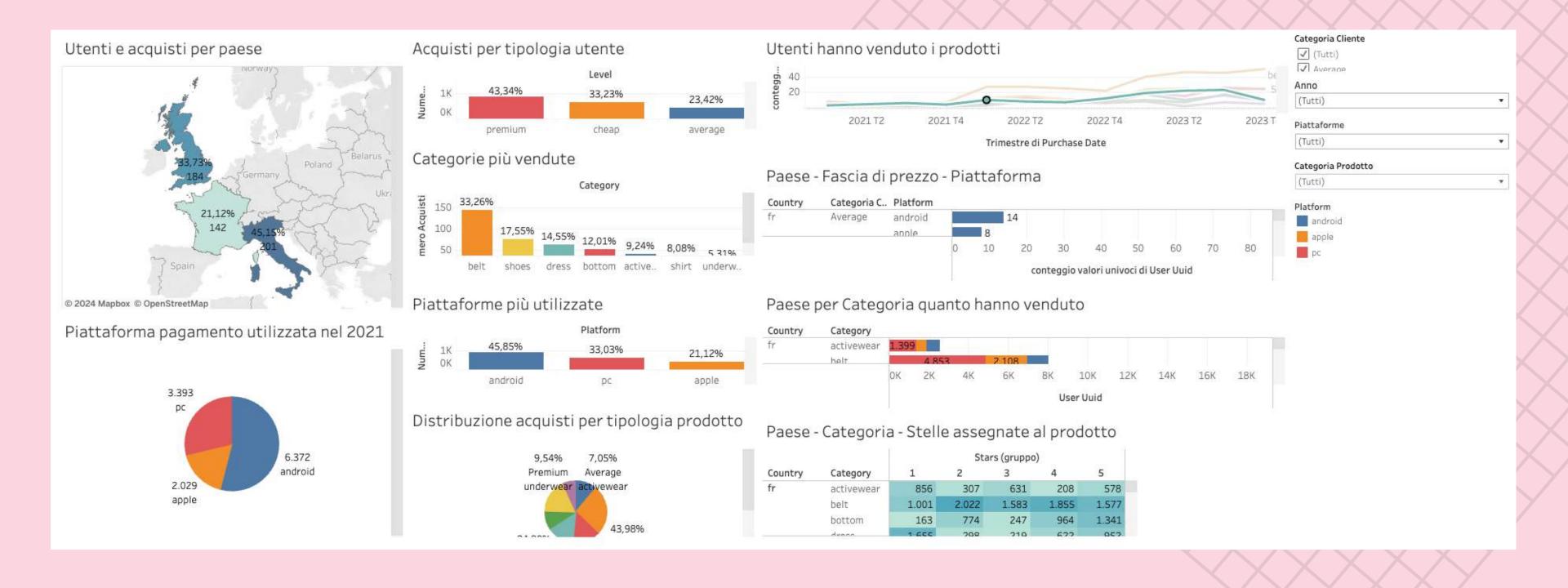
ESPLORAZIONE DATI 2021





Creazione Dashboard Generale TABLEAU





Creazione Dashboard TABLEAU relativa al 2021



DANIELA SURCHICEAN

Categoria Cliente

✓ (Tutti)

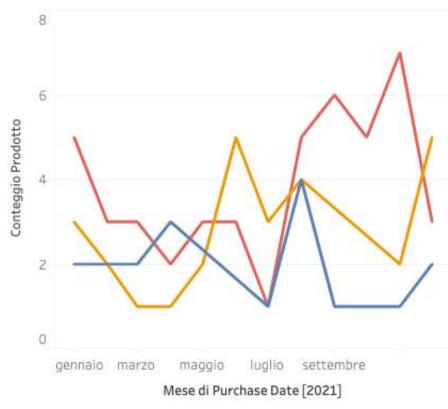
✓ Average



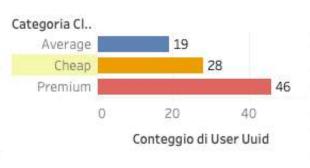
Paese - Categoria - Stelle assegnate al prodotto 2021

			Stars (gruppo)		
Country	Categ =	1	2	3	4	5
fr	Premium	697	1.140	946	1.064	
	Cheap	489	797	180	429	
	Average	335	78	262	768	
it	Premium	2,258	3,476	2,221	2,584	

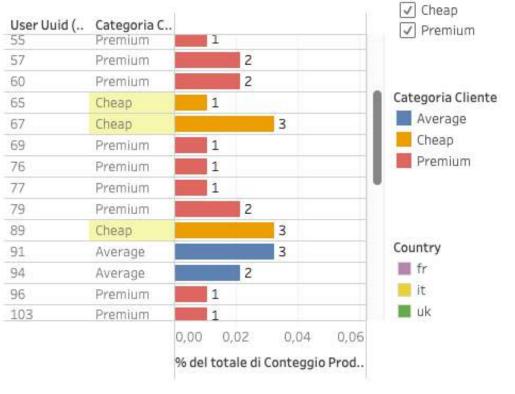
Venduti prodotti nei mesi del 2021



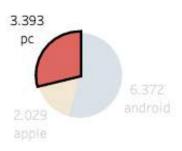
Fascia di prezzo e utente che vende nel 2021



Gli utenti e le fascie di prezzo di vendità



Piattaforma pagamento utilizzata nel 2021



Utenti con fascia di prezzo cheap e con un solo prodotto nel sito

User U 2	Categoria C		
103	Premium		1
107	Premium		1
110	Premium		1
		0,0 % del totale di Conteggio Prodotto	i

Categorie dell'utente che vende nel 2021



Andamento delle vendite 2021

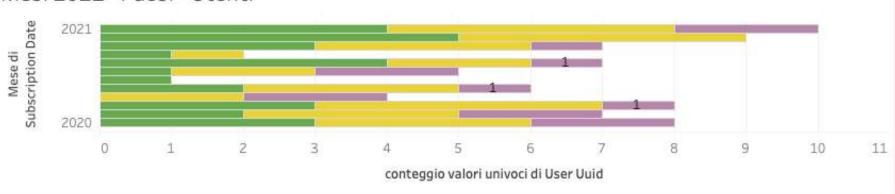


Mese di Purchase Date [2021]

Utenti con fascia di prezzo premium e con più di 2 prodotti nel sito

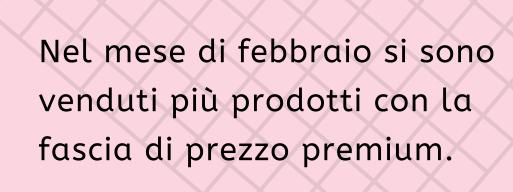
10	User U 🕏	Categoria C		
	11	Premium	2	î
	121	Average	2	•
	145	Cheap	2	
			0.0 % del totale di Conteggio Prodotto	

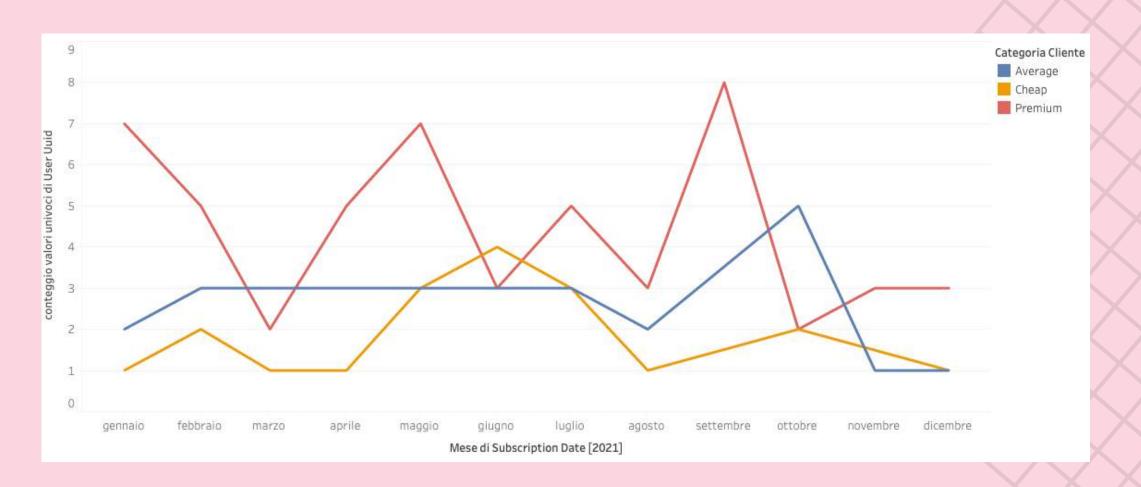
Mesi 2021 - Paesi - Utenti

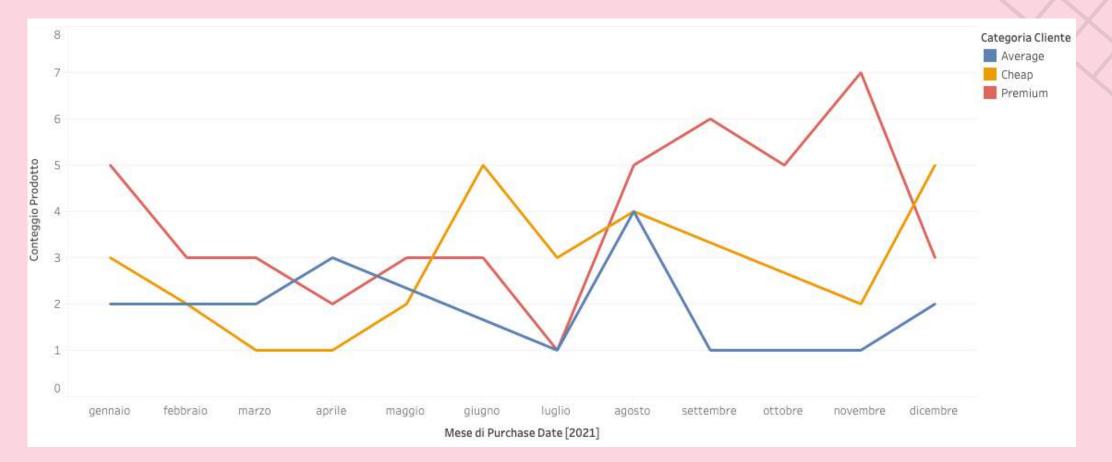




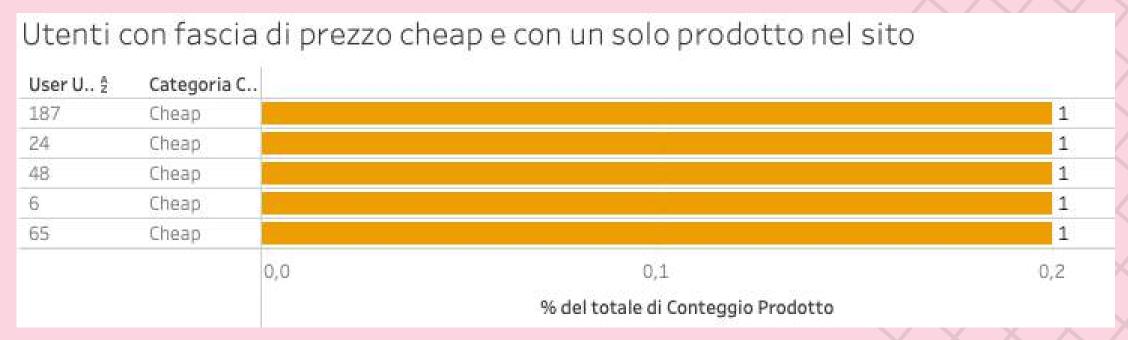
Maggio è stato il mese dove si sono iscritti più utenti all'interno del sito e con più valore.











Utenti con fascia d	i prezzo premium e	e con più di 2 prodotti nel sito
---------------------	--------------------	----------------------------------

User U 🕯	Categoria C				
11	Premium				2
151	Premium				2
165	Premium				2
202	Premium				2
223	Premium				2
49	Premium				2
57	Premium				2
60	Premium				2
79	Premium				2
		0,0		0,1	
			% del totale di Conteggio Prodotto		

Inserendo il filtro di un solo prodotto nel sito, (considerando solo il 2021) e con una fascia di prezzo cheap, possiamo risalire a questi utenti mostrati nel grafico. Inserendo il filtro di due o più prodotti nel sito, (considerando solo il 2021) e con una fascia di prezzo premium, possiamo risalire a questi utenti mostrati nel grafico.

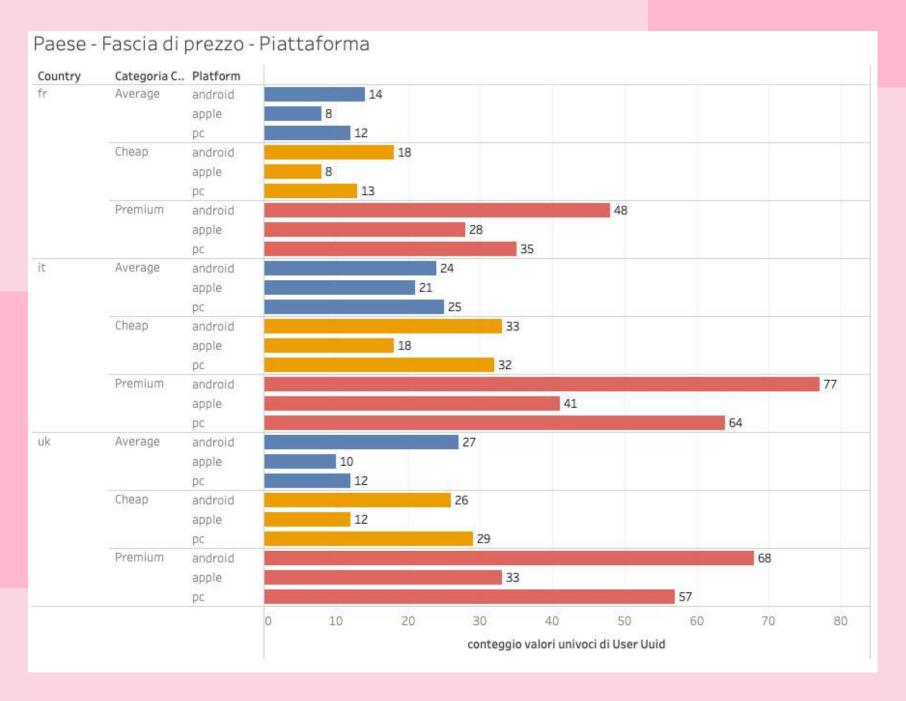
Per questi utenti si dovranno adottare delle strategie di fidelizzazione con l'obiettivo di mantenere questi suddetti utenti nel sito e invogliarli ad inserire prodotti nuovi.



CREAZIONE DI PERSONAS

Creaiamo 3 personas:

- L'utente che fa per la maggior parte vendite costose (level=premium) lo chiameremo: Camille
- L'utente che fa principalmente vendite a prezzo ne<mark>lla media (level=average) lo chiameremo: Emily</mark>
- E infine, l'utente che soprattutto fa vendite conven<mark>ienti (level=cheap) lo chiameremo: Gabriel</mark>





Creazione di alcuni personaggi di utenti tipo



CAMILLE

PREMIUM

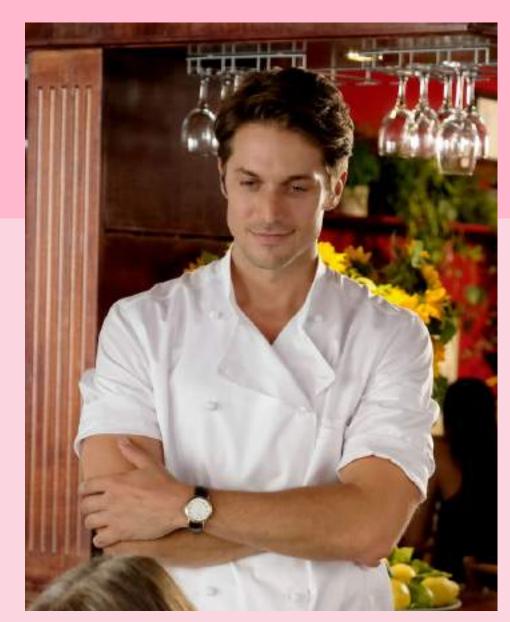
Utenti che hanno più del 70% delle vendite sulla fascia premium.



EMILY

AVERAGE

Utenti che hanno più del 70% delle vendite sulla fascia average.



GABRIEL

CHEAP

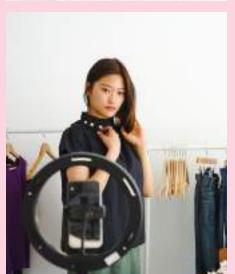
Utenti che hanno più del 70% delle vendite sulla fascia cheap.





Utenti Average





Possiamo affermare che la categoria dove si effettuano più vendite è quella relativa alla cintura. La maggior parte degli utenti iscritti viene dall'Italia. I maggiori acquisti hanno una fascia di prezzo costosa e vengono effettuati per la maggior parte da piattaforme con sistema Android. Gli utenti iscritti unici nel dataset sono 241. La categoria che ha un punteggio di stelle più alto è quella relativa alla cintura. I punteggi medi con le stelle più alte sono riferiti a prodotti venduti da persone provenienti dal Regno Unito, seguito da Francia e Italia, nonostante che la maggior parte degli iscritti venga proprio dall'Italia.



Quindi la strategia che si potrebbe applicare è quella di concentrarsi sulla fidalizzazione degli utenti già presenti nel marketplace proponendo uno sconto sulle spedizioni degli oggetti. Inoltre, si potrebbe informare gli utenti sugli oggetti che si vendono di più come le cinture. Per le categorie che hanno poche vendite si potrebbe optare per uno sconto per chi acquista fornito dalla "piattaforma" stessa.

