Исследование уровня потребительской лояльности

Суслов Я.В.16 сентября 2022

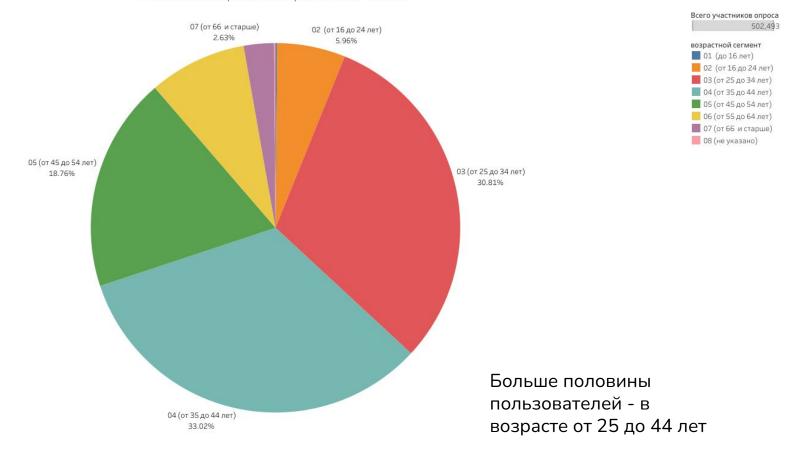
Введение

На основании исходных данных Заказчика проанализированы более 502 000 ответов респондентов.

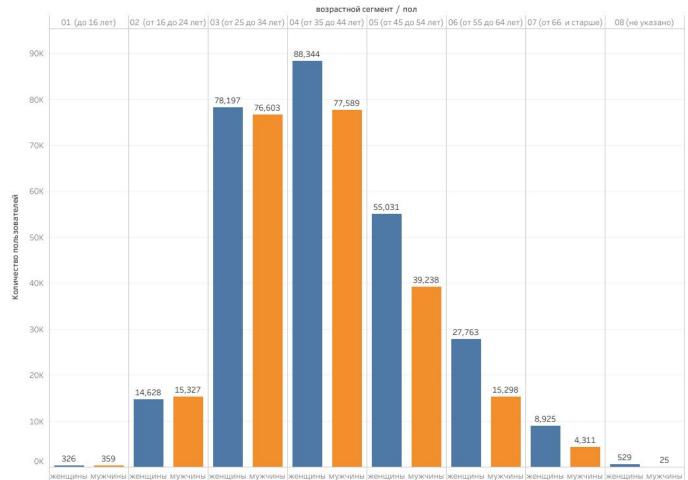
Определено и представлено на графиках:

- Распределение участников опроса по возрасту, полу и возрасту
- Доля новых пользователей
- Распределение участников опроса по городам
- Выделены группы пользователей наиболее и наименее лояльных к сервису
- Определен общий NPS среди всех опрошенных

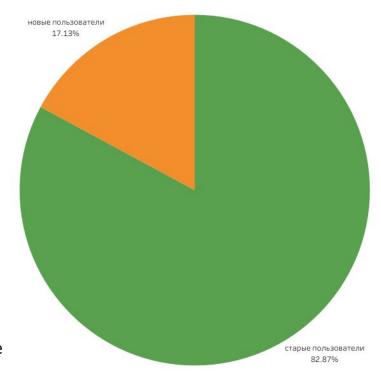
Участиники опроса по возрастным сегментам



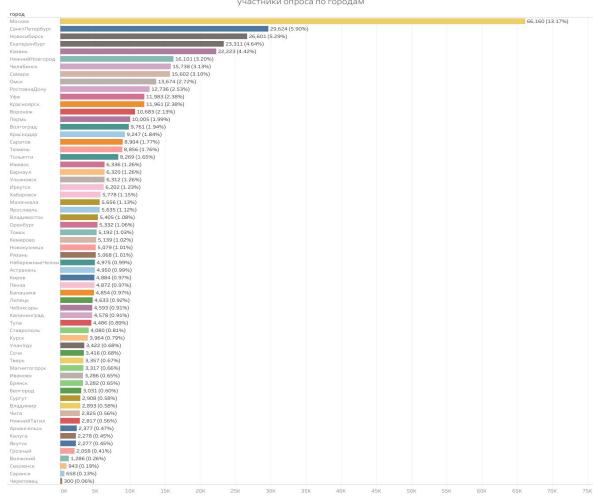
Участники опроса по полу и возрасту



За редким исключением, в каждом возрастном сегменте женщин больше



Пользователи, зарегистрированные более года назад составляют абсолютное большинство



Количество пользователей

С большим отрывом лидируют города "миллионники". Чем больше населения - тем больше участников опроса.

распределение итогового NPS по сегментам продолжительности пользования (с учетом возрастных групп)

		сегмент продолжительности пользования													
пол	возрастной сегмент	01 (1 месяц)	02 (2 месяца)	03 (3 месяца)	04 (4-6 месяцев)	05 (7-12 месяцев)	06 (13-24 месяцев)	07 (25-36 месяцев)	08 (более 36 месяцев)						
женщины	01 (до 16 лет)		36.36%	10.00%	22.22%	20.00%	1.79%	7.69%	-10.64%						
	02 (от 16 до 24 лет)		22.47%	23.72%	26.93%	16.66%	8.83%	1.98%	-6.61%						
	03 (от 25 до 34 лет)	100.00%	32.34%	35.62%	32.15%	29.06%	21.43%	14.50%	2.78%						
	04 (от 35 до 44 лет)	33.33%		43.08%		39.16%	33.20%	27.78%	17.49%						
	05 (от 45 до 54 лет)	100.00%		58.63%			43.79%	36.03%	29.98%						
	06 (от 55 до 64 лет)		64.48%						41.74%						
	07 (от 66 и старше)								53.60%						
	08 (не указано)	55.56%					-43.55%		-56.96%						
мужчины	01 (до 16 лет)		0.00%	35.71%	5.88%	0.00%	4.11%	-9.23%	-28.68%						
	02 (от 16 до 24 лет)		18.24%	21.12%	20.58%	18.66%	5.94%	-3.05%	-10.43%						
	03 (от 25 до 34 лет)	0.00%	28.59%	29.15%	27.46%	23.73%	15.38%	8.76%	-4.20%						
	04 (от 35 до 44 лет)	33.33%	37.16%	40.00%	37.57%	36.86%	30.88%	21.79%	10.09%						
	05 (от 45 до 54 лет)	100.00%			41.78%		37.60%	31.15%	22.33%						
	06 (от 55 до 64 лет)	100.00%	39.35%				42.72%	39.24%	33.49%						
	07 (от 66 и старше)							38.72%	43.73%						
	08 (не указано)	0.00%	-100.00%		-50.00%	-100.00%	-33.33%	-100.00%	-53.85%						

сегмент продолжительности пользования

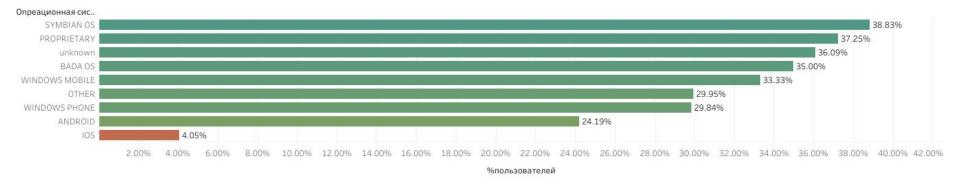
Чем дольше клиент пользуется услугами - тем ниже лояльность. Необходима мотивация.

распределение итогового NPS по сегментам трафика (с учетом возрастных групп)

	возрастной		01	02									сеги	ент траф	ика										23	
пол	сегмент	010			03 0.1-1	04 1-5	05 5-10	06 10-15	07 15-20	08 20-25	09 25-30	10 30-35	11 35-40	12 40-45	13 45-50	14 50-55	15 55-60	16 60-65	17 65-70	18 70-75	19 75-80	20 80-85	21 85-90	22 90-95		24 100+
женщины	01 (до 16 лет)				100.0%	33.3%	26.3%	6.7%	8.0%	-4.3%	23.5%	38.9%	-23.5%	0.0%	-36.8%	-13.3%	-40.0%	21.4%	-25.0%	40.0%	33.3%	-10.0%	-25.0%	38.5%	0.0%	-29.7%
	02 (от 16 до 24 лет)		100.0%	53.3%	18.3%	8.5%	12.9%	10.1%	8.5%	7.7%	7.7%	4.4%	4.8%	8.3%	13.3%	4.4%	2.3%	0.0%	8.1%	-3.8%	6.5%	-3.0%	0.0%	-7.9%	2.2%	-6.9%
	03 (от 25 до 34 лет)	0.0%	43.8%	14.0%	18.9%	12.4%	13.7%	13.9%	11.8%	16.3%	15.2%	16.2%	14.8%	13.4%	11.9%	14.3%	11.3%	10.7%	10.3%	6.9%	7.1%	6.7%	9.3%	12.7%	11.7%	6.2%
	04 (от 35 до 44 лет)	-20.0%	10.5%	30.5%	25.3%	21.3%	23.8%	23.7%	25.0%	28.1%	29.2%	28.4%	32.2%	29.5%	27.7%	29.1%	31.8%	31.2%	24.0%	31.0%	22.7%	29.5%	19.2%	26.7%	28.0%	16.4%
	05 (от 45 до 54 лет)		33.3%	42.2%	31.1%	30.1%	33.6%	38.6%	38.5%	39.3%	43.8%	43.1%	44.6%		43.9%	40.1%		39.0%	25.8%	23.0%			42.4%	33.9%	33.3%	26.1%
	06 (от 55 до 64 лет)		-33.3%		41.7%	40.6%	44.6%												44.4%					19.0%	73.7%	34.2%
	07 (от 66 и старше)	100.0%	-33.3%	53.3%								69.6%			76.6%			76.2%	100.0%	90.9%		66.7%		100.0%	100.0%	0.0%
	08 (не указано)	-100.0%		-100.0%	-68.2%	-38.5%	-42.0%			-60.0%	-71.4%	-80.0%	-61.5%	-87.5%	-66.7%	-83.3%	-42.9%	-66.7%	-100.0%	-60.0%	-44.4%	0.0%	-100.0%	-100.0%	0.0%	
мужчины	01 (до 16 лет)					-36.4%	-3.8%	-15.0%	-3.8%	-50.0%	8.3%	-14.3%	-13.6%	20.0%	-4.3%	8.3%	-21.4%	6.3%	6.3%	10.0%	10.0%	-16.7%	-28.6%	0.0%	-100.0%	-24.4%
	02 (от 16 до 24 лет)	100.0%	100.0%	30.0%	6.7%	14.8%	8.0%	8.3%	7.1%	10.0%	3.6%	2.3%	0.9%	6.1%	1.2%	7.1%	3.4%	7.2%	-3.7%	-1.6%	-3.9%	-8.4%	-8.7%	3.4%	-6.6%	-11.0%
	03 (от 25 до 34 лет)	-25.0%		3.4%	11.4%	9.2%	10.5%	8.6%	7.3%	8.4%	9.7%	7.9%	7.7%	8.6%	6.7%	8.4%	4.7%	5.3%	7.4%	9.0%	4.4%	-2.1%	6.0%	6.3%	5.3%	-5.3%
	04 (от 35 до 44 лет)	20.0%		13.3%	17.5%	14.8%	17.6%	19.2%	19.8%	23.6%	24.4%	26.4%	24.4%	25.9%	22.7%	26.5%	26.7%	23.8%	22.8%	28.0%	18.2%	22.8%	23.8%	26.8%	14.6%	11.0%
	05 (от 45 до 54 лет)	100.0%	0.0%	20.1%	24.2%	22.7%	26.0%	29.9%	37.0%	33.7%	39.0%	36.9%	42.6%	40.7%	38.3%	39.0%	41.8%	42.8%	35.8%	41.4%	42.7%	32.6%	26.7%	23.7%	16.9%	28.7%
	06 (от 55 до 64 лет)	100.0%	100.0%	43.8%	33.6%	32.6%	36.9%	38.7%	40.2%	38.8%					43.0%				36.1%	69.0%	27.6%	26.9%		42.9%	22.2%	30.2%
	07 (от 66 и старше)	50.0%		52.4%	42.1%	43.1%			49.3%	46.6%			57.8%	41.3%	40.0%	37.5%	77.8%	28.6%	37.5%	100.0%	66.7%	50.0%	100.0%	33.3%		14.3%
	08 (не указано)				-33.3%		-100.0%	-40.0%	-100.0%		-100.0%	-50.0%		-100.0%									-100.0%			100.0%

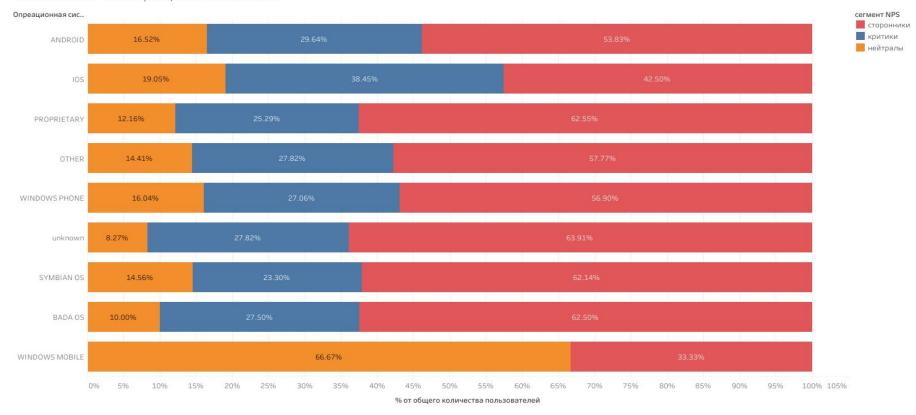
Тоже самое и в тарификации. Может нужно подумать над новой тарифной сеткой?

Распределение итогового NPS по опреационным системам

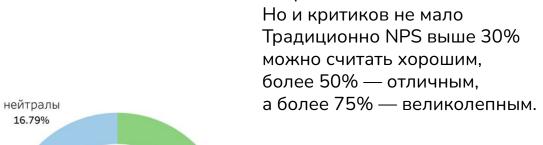


Основные пользователи - на ОС "Андроид" и на "IOS". Лояльность последних под угрозой. Необходимо привлечь команду разработчиков

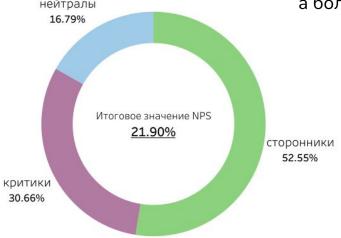
изменение NPS по опреационным системам



Количество критиков среди пользователей IOS сильно снижает общий показатель



Сторонников больше половины



Есть над чем поработать всей команде

женщины 04 (от 35 до 44 лет) 08 (более 36 месяцев) 04 1-5 Новосибирск SMARTPHONE 441	08 (бо. месяце 04 1-5 Казань	35 до 44 лет) пее 36 нв)	лет) 08 (бо месяц 04 1-5 Санкт!	35 до 44 элее 36 ев)	женщині 04 (от 35 лет) 08 (боле месяцев 05 5-10 Новосиб	до 44 (ee 36 () (ирск [женщины 04 (от 35 до 44 лет) 08 (более 36 месяцев) 05 5-10 Москва	женщи 04 (от 44 лет 08 (бо 36 мес 05 5-10 Казани	35 до r) олее сяцев)	женщины 04 (от 35 до 44 лет) 06 (13-24 месяцев) 04 1-5 Москва	женщины 06 (от 55 до 64 лет) 08 (более 36 месяцев) 04 1-5 Новосибирск	мужчины 04 (от 35 до 44 лет) 08 (более 36 месяцег 04 1-5 Москва SMARTPHONE	∍)	мужчины 04 (от 35 до 44 лет) 08 (более 36 месяцев) 04 1-5	
	женщи 04 (от 3	35 до 44 лет)		женщины 04 (от 35 до 44 лет)	336 женщин	женщины женщины об (от 35 до 44 лет) об (от 55 до 64 лет) об (более 36 месяцев) об (от 55 до 64 лет) об (более 36 месяцев) об (от 55 до 64 лет) об (от 55 до 64 лет) об (от 55 до 64 лет) об (более 36 месяцев) об (от 55 до 64 лет) об (от 55 до 64 лет) об (более 36 месяцев) об (от 55 до 64 лет) об (от 55 до 64 лет) об (более 36 месяцев) об (от 35 до 44 лет) об (от 3									
	08 (более 36 месяцев) 04 1-5 Челябинск женщины 04 (от 35 до 44 лет)			08 (более 36 месяцев) 04 1-5			*				The state of the s	мужчины 04 (от 35 до 44 лет) 08 (более 36 месяцев) 05 5-10 Москва		100	35 до 44 лее 36
04 1-5 Москва		08 (более 36 месяцев)				женщины				Москва	женщины 06 (от 55 до 64 лет)	Мужчины му. 04 (от 35 до 44 лет) 04		05 5-10 ы 5 до 44	мужчины 04 (от 35 до 44
женщины 05 (от 45 до 54 лет) 08 (более 36 месяцев) 04 1-5		женщины женщины женщины месяцев) 05 (от 45 до 54 лет) 08 (более 36 месяцев) 04 1-5 08 (более 36 08 (более СанктПетербург месяцев) 05 5-10 месяцев)		месяцев)	06 (13-24 месяцев) 04 1-5 Москва	лет) 4 07 (25-36 в) месяцев)									
041-5 Новосибирск				бург				36 месяцев			женщины 06 (от 55 до 64 лет)	мужчины 05 (от 45 до 54 лет)			мужчины 05 (от 45
женщины 05 (от 45 до 54 лет) 08 (более 36 месяцев)		женщины 05 (от 45 до 08 (более 3					Новосибира SMARTPHO		05 5-10 Казань		08 (более 36 месяцев) 04 1-5	08 (более 36 месяцев) 04 1-5 Москва		05 (от 45 до 54 лет) 08 (более	
041-5		04 1-5			WORNING	женщины 05 (от 45 до 08 (более 3					женщины 06 (от 55 до 64	SMARTPHONE 436		месяцев) 05 5-10 Москва	
		The state of the s			женщины 05 (от 45 до 54 лет) 08 (более 36 месяцев)		женщины 05 (от 45 до 54 лет) 08 (более 36 месяцев)				лет) 08 (более 36 месяцев) 04 1-5	мужчины 05 (от 45 до 54 лет) 08 (более 36 месяцея 04 1-5	3)		

Наши наиболее лояльные пользователи собраны по группам

Вывод:

- Больше половины пользователей в возрасте от 25 до 44 лет (примерно по 30% на каждые 10 лет)
- На сегмент от 45 до 54 лет приходится ещё 18%
- Чуть менее 20% приходится на все остальные возрастные сегменты
- За редким исключением, в каждом возрастном сегменте женщин больше
- Пользователи, зарегистрированные более года назад составляют абсолютное большинство (больше 80%)
- Население Москвы проявили наибольшую активность в опросе, но требуется дополнительный анализ в разрезе относительного количества (доле населения)
- Предварительный анализ лояльности без учета Москвы (и/или Санкт-Петербурга) не выделил резких колебаний в итоговом NPS
- Общий NPS ниже 22% не является хорошим показателем

Вывод:

Наиболее лояльные пользователи это:

- чаще женщины,
- проживающие в крупных городах,
- среднего возраста,
- использующие наши приложения для смартфонов,
- потребляющие средний объем трафика,
- давно пользуются нашими приложениями.

Особенно нужно отметить влияние на общую лояльность качество приложений:

- Абсолютное большинство пользователей используют Android, и они в целом довольны (сторонников 53,8%)
- На втором месте по количеству пользователи IOS(11 %), и они слишком часто критикуют наше приложение (критиков 42,5%)

Рекомендации:

- Проработать вопрос привлечения новых клиентов среди всех категорий
- Усилить направление маркетинга по работе с молодым населением
- Разработать новую тарифную сетку для повышения уровня лояльности клиентов с большим объемом трафика
- Повысить качество работы над приложениями для IOS

https://clck.ru/323wWT

По этой ссылке доступен дашборд - автоматически обновляемые интерактивные графики из презентации с гибким функционалом и фильтрами

Спасибо за внимание

Для связи с автором презентации: SS@gmail.com

