

- ① Sebagai seorang Pembisnis, saya akan bersikap realistis dan tidak panik jika bisnis saya mengalami kerugian yang lebih sering daripada keuntungan. Serta mencari tahu penyebab kerugian tersebut dan mengambil langkah-langkah untuk mengatasinya.
- ② kendala yang saya hadapi adalah
 - modal yang terbatas
 - keterampilan dan pengetahuan yang terbatas.
 - kesalahan dalam pengambilan keputusan.
 - ketersediaan bahan baku
 - perencanaan belum matang.
- ③ kekurangan bisnis yang dijalankan (usaha kelompok)
 - kurangnya komunikasi dan koordinasi.
 - kurangnya pengalaman.
 - kurang fokus dan disiplin.
 - kurangnya tanggung jawab individu
 - kurangnya motivasi dan komitmen.
- ④ pembagian keuntungan terkait hasil usaha dengan cara Bagi hasil berdasarkan kontribusi kerja yaitu berdasarkan proporsi kontribusi kerja dari masing-masing anggota.
- ⑤ Target pendek.
 - mendapatkan keuntungan yang stabil. Sebesar 10% dari omzet dalam waktu 1 tahun.
 - mengembangkan produk baru dalam waktu 3 bulan.
 - meningkatkan kepuasan pelanggan. Sebesar 15% dalam waktu 6 bulan.
- Target panjang
 - memperluas pasar. ke beberapa kecamatan dan luar kota dalam waktu 2 tahun.
 - mencapai skala ekonomi. dalam waktu 4 tahun.
- ⑥ Alasan menjalankan bisnis saat ini antara lain:
 - ingin mengembangkan diri → bisnis yang dijalankan menjadi sarana pengembangan diri baik keterampilan dan pengetahuan.
 - ingin mendapatkan keuntungan, → belajar untuk memutar uang agar bisa menghasilkan uang yang berlipat-lipat dari hasil berbisnis
 - ingin menciptakan lapangan kerja → ingin bermanfaat untuk orang lain dengan menciptakan lapangan kerja walaupun ~~saat ini~~ saat ini hanya menciptakan lapangan kerja untuk diri sendiri / kelompok.

⑦ Manfaat yang saya rasakan antara lain.

- Meningkatkan keterampilan dan pengetahuan → belajar mengelola bisnis yang dijalankan, yang memberikan nilai tambah pada diri kami dalam hal mengelola bisnis
- mengembangkan soft skill → dengan kerja tim, komunikasi dan kepemimpinan meningkatkan soft skill kami dalam menjalankan bisnis.
- meningkatkan kepercayaan diri → dengan menjalankan bisnis secara berkelompok ~~menumbuhkan~~ menumbuhkan rasa percaya diri kami.

⑧ Usaha yang dijalankan mungkin tidak akan dijalankan setelah UAS. ada beberapa hal yang kami pertimbangkan, antara lain.

- ketersediaan waktu → setelah UAS mungkin kami akan sibuk dengan pekerjaan masing-masing dan sulit untuk koordinasi terkait bisnis yang dijalankan.
- kemampuan dan sumber daya → kami menyadari bahwa kami tidak memiliki kemampuan dan sumber daya yang memadai untuk menjalankan usaha tersebut secara berkelanjutan.
- kesepakatan anggota kelompok → berdasarkan 2 poin diatas kami menyepakati tidak menjalankan usaha setelah UAS

Pesan:

Kami/saya mengucapkan terimakasih kepada Bapak Imam atas ilmu dan bimbingan yang telah diberikan selama ini. Semoga apa yang pak imam sampaikan kepada kami bermanfaat untuk kami semua satu kelas.

Kesan:

Selama mengikuti kelas Analisa proses bisnis, saya mendapatkan kesan. bahwa kuliah tidak melulu belajar konsep. yang pak imam berikan kepada kami adalah praktik bagaimana menganalisa bisnis dan menjalankan bisnis dengan beberapa contoh kasus yang diberikan dan praktik menjalankan usaha kelompok