

## TUGAS PERTEMUAN 7

1. Anda merupakan salah satu petinggi dari perusahaan rintisan yang bergerak di bidang teknologi. Lebih tepatnya di bidang kecerdasan buatan. Produk-produk dari perusahaan Anda menarik perhatian masyarakat sebab setelah beberapa tahap dan pengujian, produk Anda tersebut dapat menciptakan kemampuan yang lebih canggih dibandingkan CCTV biasa. Produk Anda diklaim dapat mengenali wajah secara cepat dan akan terintegrasi dengan data milik pemerintah sehingga dapat meningkatkan keamanan. Dengan begitu, peran penjaga keamanan dapat digantikan oleh produk Anda yang membutuhkan biaya jauh lebih murah. Kabar tersebut tentunya menuai pro dan kontra. Asosiasi pelayanan keamanan mengadakan protes dan mengatakan bahwa produk Anda mengancam pekerjaan mereka. Mereka pun melakukan aksi yang menarik perhatian masyarakat dan dapat berefek kepada kredibilitas perusahaan Anda di mata publik. Sebagai salah satu pimpinan, sebutkan teknik pengambilan keputusan seperti apa yang akan Anda lakukan?
2. CV. Tirta Kencana adalah Perusahaan yang memproduksi penjualan Lemari yang berada di Surabaya. Untuk meningkatkan keuntungan CV. Tirta Kencana ingin membuka toko di kota Bandung dan Semarang. Pendapatan kota Bandung jika penjualan sedang bagus adalah Rp. 35.000.000, jika penjualan sedang buruk adalah -Rp.25.000.000. Sedangkan kota Semarang jika Penjualan sedang bagus pendapatan Rp.40.000.000, jika penjualan sedang buruk -Rp. 5.000.000. CV. Tirta Kencana tentu saja mempunyai alternatif lain yakni tidak memproduksi sama sekali. Kemungkinan baik/buruknya pasar produk adalah sama. Berikan keputusan Anda dari data tersebut apakah CV Tirta Kencana perlu membuka toko di Bandung atau di Semarang, atau tidak keduanya? Berikan alasannya.
3. Sebutkan langkah-langkah dalam perhitungan Metode Weighted Product.
4. Sebutkan dan jelaskan langkah-langkah dalam penggunaan metode *Analytic Hierarchical Process*!
5. Berikan alasan menurut pendapat sendiri, mengapa Sistem Penunjang Keputusan sangat diperlukan bagi manajerial!