

מסמך אפיון לחברת





תיאו<u>ר החברה</u>

איקאה היא חברה רב-לאומית שנוסדה בשוודיה ,שמשווקת בעיקר ריהוט ביתי להרכבה עצמית .לחברה 375 חנויות ב-47 מדינות. רוב חנויותיה של החברה פזורות ברחבי אירופה ,כששאר החנויות ממוקמות בעיקר בארצות הברית ,קנדה ,אסיה ,המזרח התיכון ואוסטרליה. איקאה ידועה כמשווקת רהיטים בעלי עיצוב מודרני, אשר ברוב המקרים מוצעים למכירה כשהם ארוזים באריזה רבועה, ומורכבים מאוחר יותר על ידי הקונה בביתו .

תיאור המערכת

נבחן את המודל של איקאה לניהול מכירות, המערכת תנתח נתונים כדי לחשוף מגמות, דפוסים, מאפיינים ונקודות עניין תוך תיאורם באמצעות כלי הדמיה. הניתוח יתבצע על פי שנים, קטגוריות, תתי קטגוריות, לקוחות, סוכני מכירות ומדינות.

מטרה

באמצעות מערכת BI, ניתן יהיה לחלץ נתונים ממקורות מרובים, לארגן ולנתח את נפח הנתונים, לספק תובנות לדרג הניהולי בחברה באמצעות דאשבורדים ודוחות אינטואיטיביים ולקבל החלטות טובות יותר שיובילו לשיפור התפעול ע"י זיהוי מגמות.

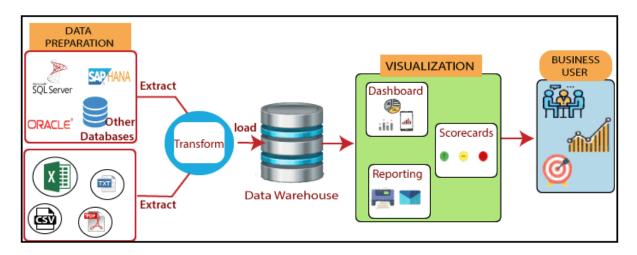
יעדים

- טיוב הנתונים וסידורים ע"י הקמת בסיס נתונים תפעולי בהתאם למשמעותם העסקית. בפרויקט
 שלנו אנו נעבוד עם מערכת Priority.
- בניית מערך דוחות המייצג תמונת מצב עדכנית של נתוני החברה על סמך מכירות, רווחים והוצאות בחתכי זמן שונים ועל פי מדדים שונים כגון אזורי מכירה, סוכני מכירות, מוצרים ועוד.



פירוט טכני

ארכיטקטורת המערכת:



פירוט מבנה המערכת

- תהליך שליפת נתונים ממקור נתונים אחד והעתקתו למקור נתונים אחר ETL process תוך שינוי המבנה של הנתונים כך שיתאים ליעד. בתהליך זה נעביר את המידע התפעולי(Priority) לבסיס נתונים חיצוני (data warehouse) ע"מ לגבות את הנתונים וכן ע"מ לנתחם.
 - ע"פ DW- בנוסף, יצירת תהליך CDC שיתבצע מדי יום ויעדכן את הנתונים ב-OW ע"פ השינויים שהתבצעו במערכות התפעוליות.
 - בסיס הנתונים המרכזי של מחסן הנתונים. המאגר מכיל את הנתונים שנגזרו
 מהמערכות התפעוליות, לאחר שטויבו והותאמו למאגר האינטגרטיבי המרכזי.
- מערך דו"חות מערך דוחות שייבנה בפלטפורמת POWER BI עם ויזואליזציות המייצגות מערך דו"חות מערך מערך מערק משליפת הנתונים מה-DW.



_ראשוני- ETL ראשוני

בתהליך ה-One Time תתבצע העתקה של הנתונים מה-DB התפעולי ל-DW ע"י חלוקה לשלבים:

- טבלאות Mirror: העתקה של טבלאות המקור בסכמת DW ל-DW באופן זהה.
- טבלאות Stage: הטבלאות שהועתקו ל-mrr עוברות כעת טיוב, סידור וניקוי של הנתונים stg טבלאות לטבלאות DW-.
- טבלאות הסופיות ב- DW בסכמת: בשלב זה מתבצע איחוד של הנתונים לטבלאות הסופיות ב- DW בסכמת: Fact ו- Dim

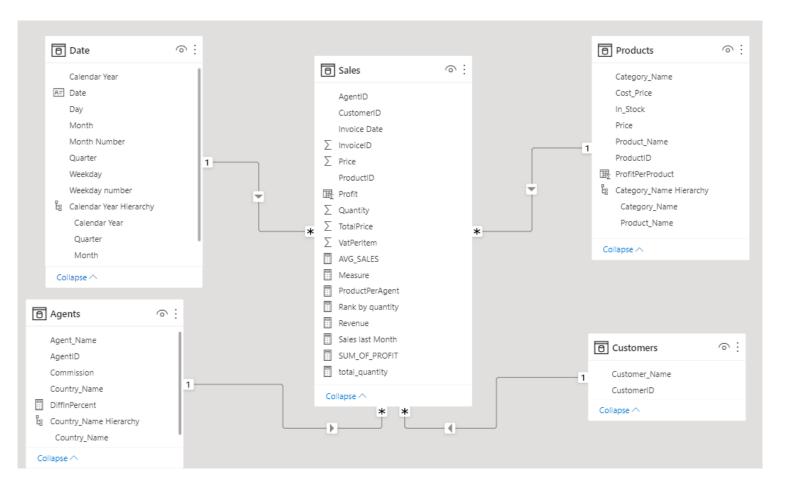
:Source to Target

ource Database	Source Table ▼	Source Column ▼	Source Type	Transformation	Target Database	▼ Target Table	▼ Target Column	▼ Source Type
riorityERP	dbo.PART	PARTNAME	VARCHAR		dim_fact_priorityERP	dbo.dim_Product	Product_Name	VARCHAR
riorityERP	dbo.PART	PART	INT		dim_fact_priorityERP	dbo.dim_Product	ProductID	INT
riorityERP	dbo.PART	UNIT	INT		dim_fact_priorityERP	dbo.dim_Product	In_Stock	INT
riorityERP	dbo.PART	COST	FLOAT		dim_fact_priorityERP	dbo.dim_Product	Cost_Price	FLOAT
riorityERP	dbo.PART	FAMILY	INT	SELECT p.part,p.PARTNAME,p.UNIT,p.price,p.cost,f.FAMILYNAME	dim_fact_priorityERP	dbo.dim_Product	Category_Name	INT
riorityERP	dbo.PART	PRICE	FLOAT	FROM dbo.PART p JOIN dbo.FAMILY f	dim_fact_priorityERP	dbo.dim_Product	Price	FLOAT
riorityERP	dbo.FAMILY	FAMILY	INT	ON p.family=f.FAMILY				
riorityERP	dbo.FAMILY	FAMILYNAME	VARCHAR					
riorityERP	dbo.CUSTOMERS	CUST	INT		dim_fact_priorityERP	dbo.dim_Customer	CustomerID	INT
riorityERP	dbo.CUSTOMERS	CUSTNAME	VARCHAR		dim_fact_priorityERP	dbo.dim_Customer	Customer_Name	VARCHAR
riorityERP	dbo.AGENTS	AGENT	INT		dim_fact_priorityERP	dbo.dim_agent	AgentID	INT
riorityERP	dbo.AGENTS	AGENTNAME	VARCHAR		dim_fact_priorityERP	dbo.dim_agent	Agent_Name	VARCHAR
riorityERP	dbo.AGENTS	COMMISSION	INT		dim_fact_priorityERP	dbo.dim_agent	Commission	INT
riorityERP	dbo.AGENTS	COUNTRY	INT		dim_fact_priorityERP	dbo.dim_agent	Country_Name	INT
riorityERP	dbo.INVOICES	IV	INT		dim_fact_priorityERP	dbo.Fact_Sales	InvoiceID	INT
riorityERP	dbo.INVOICES	IVDATE	DATE		dim_fact_priorityERP	dbo.Fact_Sales	Invoice Date	DATE
riorityERP	dbo.INVOICES	CUST	INT	SELECT I.IV,I.IVDATE,I.CUST,I.AGENT,IT.PRICE,IT.PART,IT.QUANT	dim_fact_priorityERP	dbo.Fact_Sales	CustomerID	INT
riorityERP	dbo.INVOICES	AGENT	INT	FROM dbo.invoices i	dim_fact_priorityERP	dbo.Fact_Sales	AgentID	INT
riorityERP	dbo.INVOICEITEMS	IV	INT	JOIN dbo.invoiceitems It ON i.iv=it.iv	dim_fact_priorityERP	dbo.Fact_Sales	InvoiceID	INT
riorityERP	dbo.INVOICEITEMS	PART	INT		dim_fact_priorityERP	dbo.Fact_Sales	ProductID	INT
riorityERP	dbo.INVOICEITEMS	PRICE	FLOAT		dim_fact_priorityERP	dbo.Fact_Sales	Price	FLOAT
riorityERP	dbo.INVOICEITEMS	QUANT	INT		dim_fact_priorityERP	dbo.Fact_Sales	Quantity	INT
					dim_fact_priorityERP	dbo.Fact_Sales	TotalPrice	FLOAT
					dim fact priorityERP	dbo.Fact Sales	VatPerItem	FLOAT



טבלאות ה- Datawarehouse

את הטבלאות שיצרנו ב-DW העברנו ל-POWER BI ליצירת ויזואליזציית נתונים. הסכמה שנוצרה מורכבת מארבע טבלאות Dim Date שיצרנו לצרכי אחת. אחת מטבלאות ה-Dim הינה טבלת Pact שיצרנו לצרכי ניתוח ע"פ מימד הזמן.





POWER BI- תיאור מערך הדו"חות ב

:Main מסך

תמונת מצב של סה"כ המכירות והרווחים של איקאה בשלוש השנים האחרונות. מסך זה כולל:

- . גרף המציג את המכירות ע"פ שנה, רבעון וחודש.
 - גרף המציג מכירות ורווח ע"פ מוצרים.
 - . גרף המציג מכירות ע"פ קטגוריות מוצרים.
 - גרף המציג את המכירות על פי מדינה.
- מדד המציג את סך כל המכירות והרווחים של החברה בשנים שנבחרו.

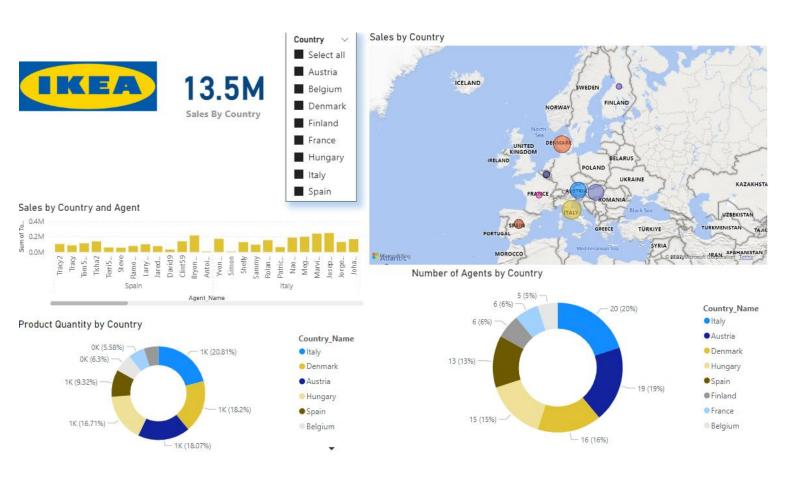




:Demography מסך

מטרת המסך היא להציג מדדים שונים בחיתוך של מדינות באירופה. המדינות שנבחרו לשם הפרויקט הן ספרד, איטליה, דנמרק, צרפת, גרמניה, אוסטריה, הונגריה, פינלנד ובלגיה. מסך זה כולל:

- . גרף מבירות ע"פ מדינה וסוכנים מאותה מדינה.
- . גרף דונאט המציג כמות מוצרים שנמכרו ע"פ מדינה.
 - גרף דונאט המציג כמות סוכני מכירות מכל מדינה.
 - מפת מכירות של המדינות באירופה.
 - מדד המציג את סך המכירות של כל מדינה.





:Comparative Analysis מסך

במסך זה ביצענו ניתוח השוואתי בחיתוכים שונים של לקוחות, סוכני מכירות ומוצרים. הוא כולל:

גרף המציג רווח פר מוצר.

השתמשנו במדד הבא:

Profit = Sales[Quantity]*(RELATED(Products[Price])-RELATED(Products[Cost_Price]))

• גרף דונאט של ממוצע מכירות פר לקוח והצגת חמשת הלקוחות הכי רווחיים. השתמשנו במדד הבא:

AVG_SALES = AVERAGE(Sales[Sales])

- מפת מכירות ע"פ קטגוריה.
- טבלת ממוצע מכירות של סוכני מכירות בחיתוך של שנה וחודש
 - מדד המציג את סך הרווח פר מוצר.
- גרף המציג את השינוי של סה"ב רווחים על פי חודש לעומת החודש שלפניו. השתמשנו במדדים הבאים:

```
Sales last Month = CALCULATE([SUM_OF_PROFIT], PARALLELPERIOD('Date'[Date], -1, MONTH))
SUM_OF_PROFIT = SUM(Sales[Profit])
DiffInPercent = [SUM_OF_PROFIT]/Sales[Sales last Month]-1
```

גרף המציג את המוצרים הכי נמכרים פר סוכן.השתמשנו במדדים הבאים:

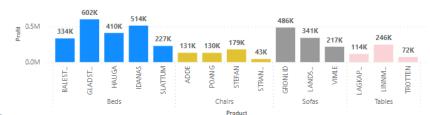
```
total_quantity = sum(Sales[Quantity])
Rank by quantity = RANKX(All(Products[Product_Name]), [total_quantity])
```



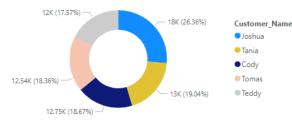




Profit Per Product



TOP 5 Customers by sales average



Average sales by agent per month & year

Agent_Name	Avg_Sales	Month	Year
Aisha336	6,775.00	January	2019
Aisha336	8,233.33	February	2021
Aisha336	7,328.57	August	2020
Aisha336	4,400.00	October	2020
Amie146	5,187.50	February	2021
Amie146	6,290.00	June	2019
Amie146	4,162.50	November	2019
Amie146	3,087.50	December	2020
Angelia12	4,485.71	March	2021
Angelia12	5,200.00	July	2019
Angelia12	3,700.00	December	2019
Antoine88	5,200.00	February	2020
Antonio278	6,010.00	January	2021
Antonio278	3,500.00	February	2020
Antonio278	6,211.25	February	2021
Antonio278 Total Average Sales	5 650.00 6,469.11	Mav	2020

Sales by Category and Sub Category

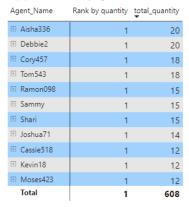
Beds	Sofas	Tables
	3.7M	
	Chairs	
6.4M	2.0M	1.4M



Sales ratio by month

Calendar Year	Month	SUM_OF_PROFIT	Sales last Month	DiffInPercent
2020	January	115,690.00	44,260.00	161.4%
2020	February	78,270.00	115,690.00	-32.3%
2020	March	81,970.00	78,270.00	4.7%
2020	April	91,720.00	81,970.00	11.9%
2020	May	99,990.00	91,720.00	9.0%
2020	June	115,130.00	99,990.00	15.1%
2020	July	107,220.00	115,130.00	-6.9%
2020	August	95,850.00	107,220.00	-10.6%
Total		1,163,100.00	1,125,830.00	3.3%

Top product sales by agent



TOP product sales by agent

