

Июль, 2024

---

# Анализ продаж

Мовчан Светлана

---

# Содержание



01	<a href="#"><u>Ключевые метрики</u></a>
02	<a href="#"><u>Доходы</u></a>
03	<a href="#"><u>Покупатели</u></a>
04	<a href="#"><u>Продавцы</u></a>
05	<a href="#"><u>Dashboard</u></a>

---

# Ключевые метрики



Общая выручка  
**26 716, 5 млн**



Продано товаров  
**49, 5 млн**



Совершено сделок  
**100 тыс**



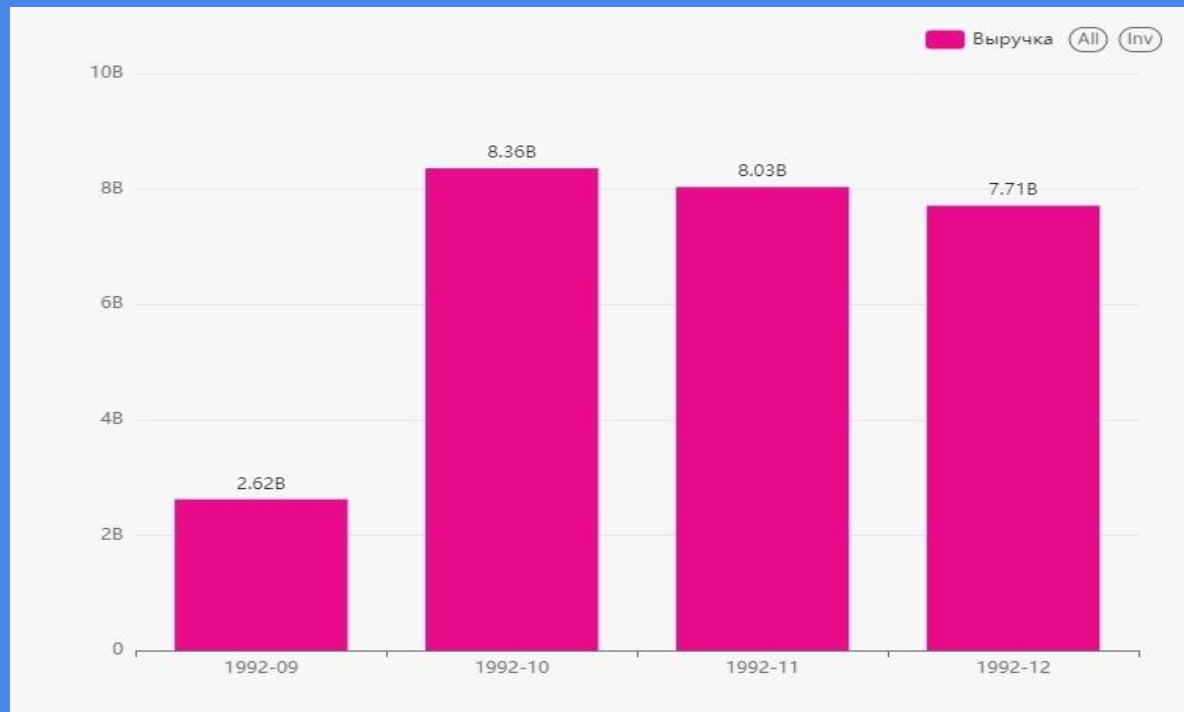
Средний чек  
**267,1 тыс**

# Доходы

За 4 квартал \* наблюдается незначительное снижение выручки к декабрю на **7,8%**. В среднем, оборот компании составил **8,03 млрд.**

\* сравнение с сентябрем нецелесообразно, так как данные предоставлены не за полный месяц

Выручка по месяцам



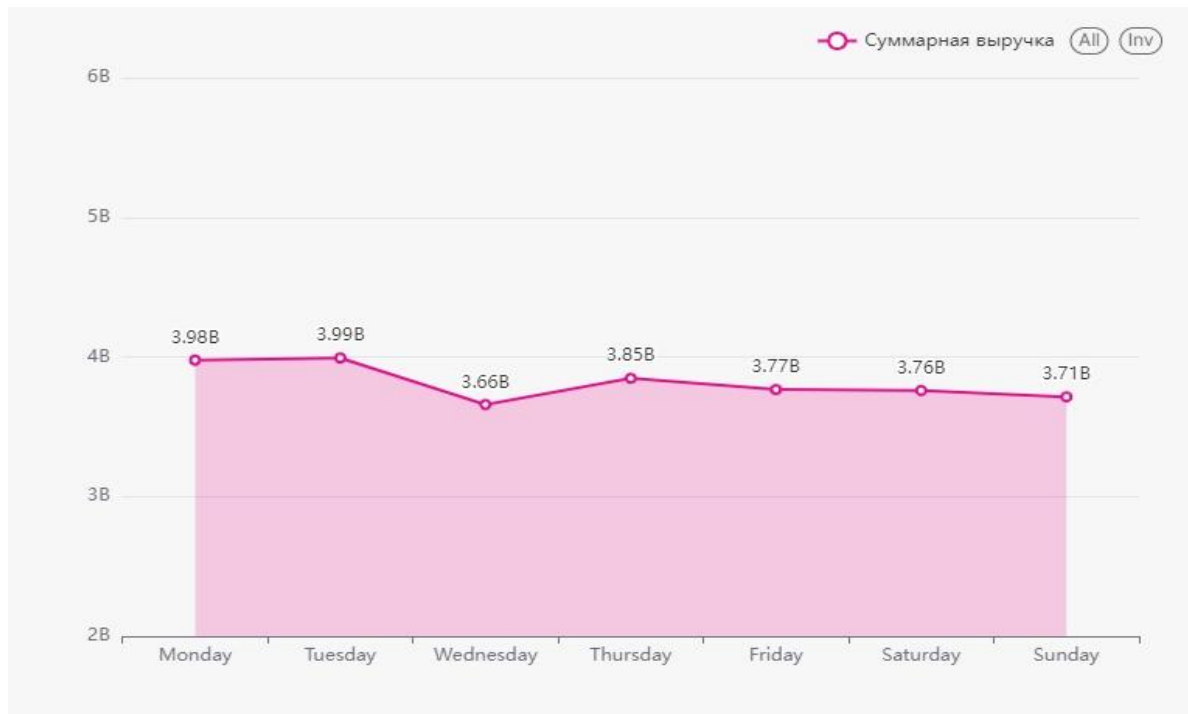
# Доходы

Самый высокий уровень выручки зафиксирован в начале недели: **в понедельник — 3,98 млрд, и во вторник — 3,99 млрд.**

**В среду** отмечается наименьшая суммарная выручка, обусловленная снижением продаж основного продукта ключевым продавцом. Падение выручки может быть обусловлено различными факторами, включая изменения в потребительском спросе или наличие товара на складе.

Кроме того, **в выходные дни** (субботу и воскресенье) также наблюдается снижение выручки, вероятно, связанное с сокращением рабочего времени.

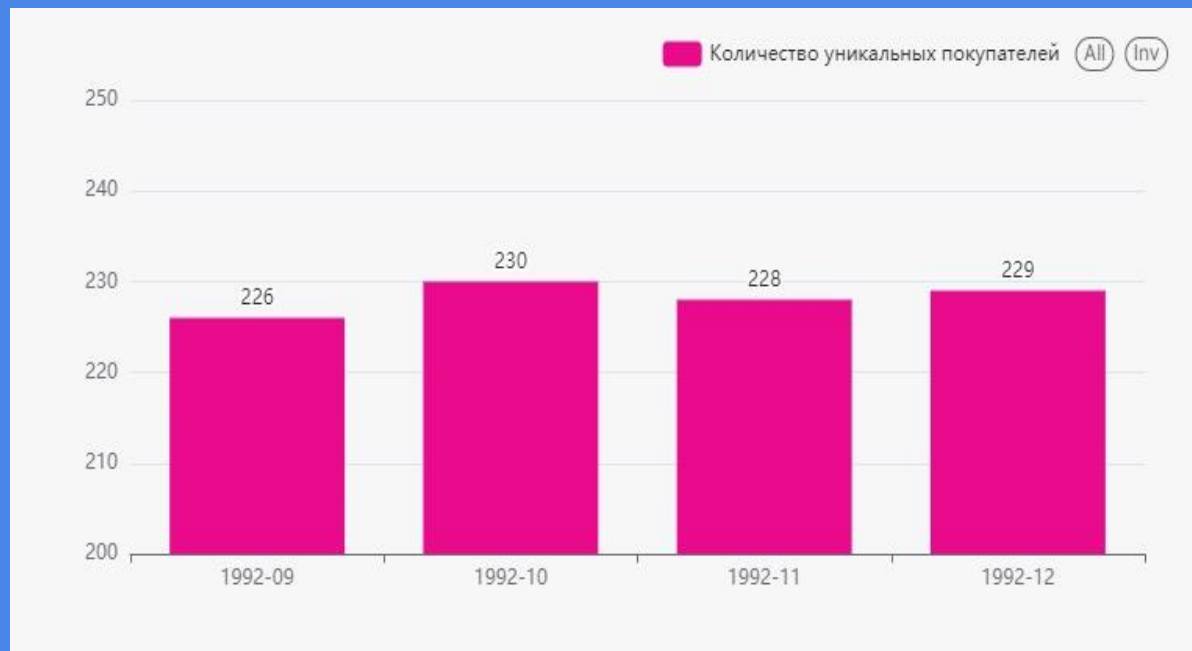
Суммарная выручка по дням недели за весь период



# Покупатели

Динамика количества уникальных покупателей в месяцы сентябрь-декабрь остается стабильной, с небольшими колебаниями, причем максимальное количество покупателей было зарегистрировано **в октябре**.

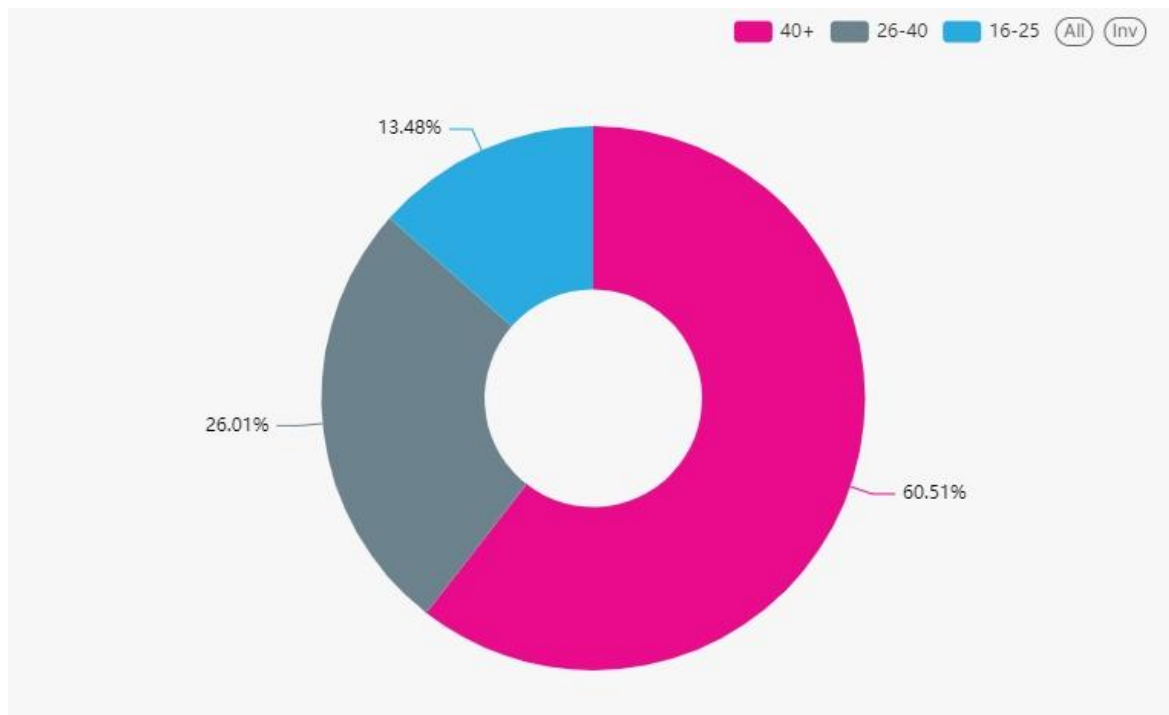
Количество уникальных покупателей



# Покупатели

Наибольшую долю занимают покупатели возрастной категории **40+**, которые составляют **60,5%**. Это указывает на то, что основная демографическая группа представлена в виде взрослого поколения, согласно специфике товаров.

Количество покупателей в разных возрастных группах



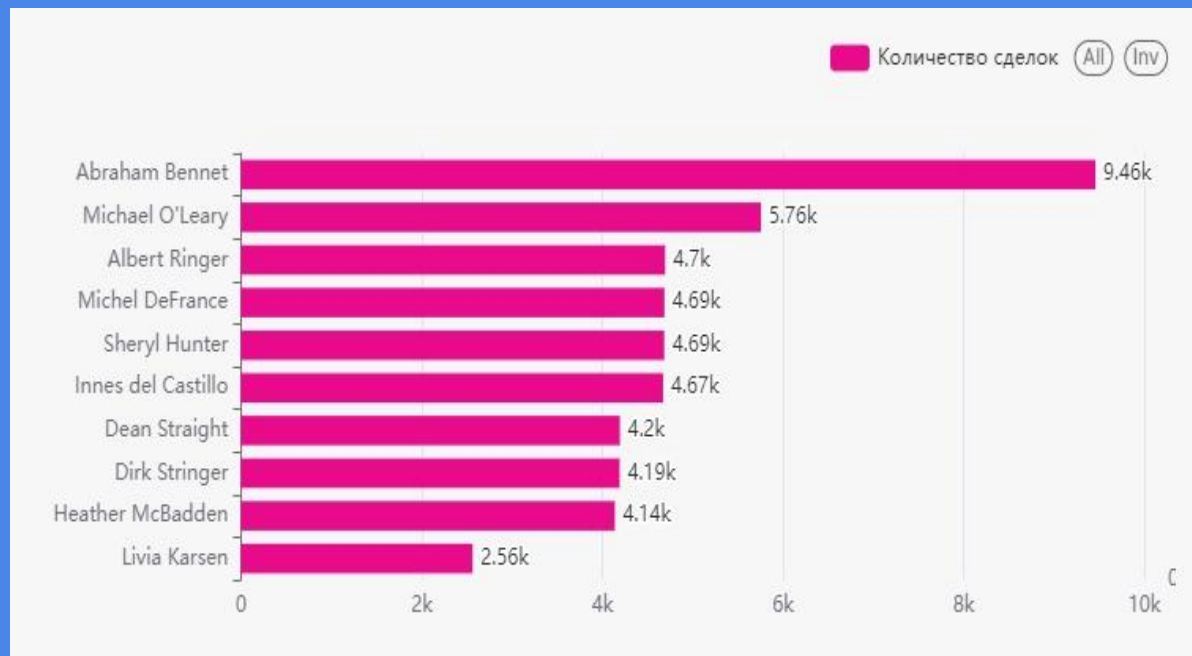
# Продавцы

Лидирующую позицию по количеству сделок занимает **Abraham Bennet**, что говорит о его широкой клиентской базе и высоком опыте продаж.

На втором месте расположился **Michael O'Leary** с результатом **5,76 тыс.** сделок, что на **39%** меньше, чем у лидера.

Замыкает ТОП 10 **Livia Karsen** с **2,56 тыс.** сделок; её позиция может указывать на новичка в этой области или специализацию на более узком сегменте рынка по сравнению с другими продавцами.

Топ-10 продавцов по количеству сделок





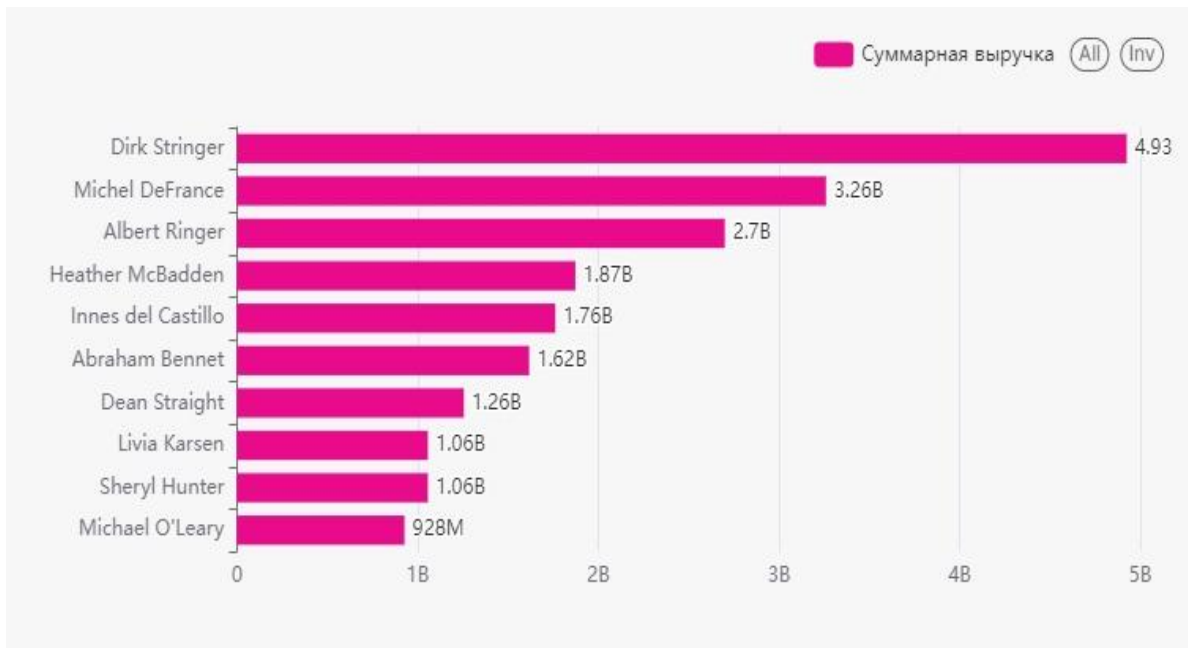
# Продавцы

Наибольший вклад в выручку бизнеса вносит **Dirk Stringer**, с суммой **4,93 млрд.** Это может свидетельствовать о его участии в успешных крупных сделках или о высокой стоимости продаваемых им товаров.

На втором месте находится **Michel DeFrance**, с выручкой **3,26 млрд.**, что на **33,8%** меньше, чем у лидера.

Замыкает список **Michael O'Leary**, занявший 10-е место с выручкой, несмотря на его второе место по количеству сделок. Это может указывать на специализацию на сделках с меньшей стоимостью или работу в более конкурентной нише.

Топ-10 продавцов по суммарной выручке



# Продавцы

Анализ активности продавцов выявил, что Stearns MacFeather, Ann Dull и Morningstar Greene демонстрируют наименее впечатляющие показатели среди коллег по продажам. Средний объем их сделок **на 82,6%, 79,3% и 67% ниже** общего уровня результативности.\*

Эта тенденция может сигнализировать о потребности в совершенствовании профессиональных умений в области продаж или о необходимости пересмотра ассортимента предлагаемых товаров.

\* общий средний чек составляет 267,1 тыс.

## Продавцы с наименьшей средней выручкой



---

# Dashboard



Открыть Dashboard

