

TEMA

Empreendedor e Empreendedorismo

E-mail: betscha@gmail.com

Site: tscha.webnode.com

Elizabeth Tschá





OBJETIVO GERAL

Discorrer sobre como o empreendedorismo e o empreendedor estão inseridos no contexto atual e quais foram as contribuições dadas pela perspectiva econômica, psicológica, gestão para o entendimento e ampliação do que vem a ser os mesmos.





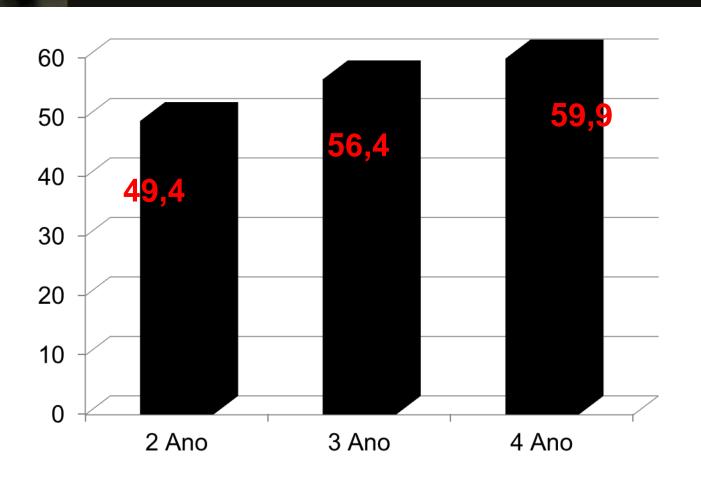
- Contextualizar o empreendedorismo e o empreendedor com a atualidade;
- Discorrer sobre a origem dos termos e principais estudos
- Discorrer sobre as contribuições dadas por diversos pensadores para o entendimento e ampliação dos termos;
- Apresentar as limitações e tendências em relação a temática;



CAUSAS DAS MORTES PREMATURAS DE EMPRESAS

Incompetência gerencial	45%
Inexperiência no ramo	9%
Inexperiência em gerenciamento	18%
Expertise desbalanceada	20%
Negligência nos negócios	3%
Fraudes	2%
Desastres	1%
Fatores desconhecidos	2%

Taxa de Mortalidade das Empresas





Motivos que levam ao Fechamento das Empresas

Falta de capital de giro próprio	26,3
Falta de clientes	21,1
Carga tributária elevada ————	─ 17,5
Recessão econômica no país ———	14,0
Maus pagadores ————	→ 12,3
Concorrência muito forte	→ 10,5
Problemas financeiros ————	8,8



Para o Sucesso de Uma Empresa

Ter um bom administrador	54,4
Bom conhecimento do mercado	36,4
Uso de capital de giro próprio	19,0
Empresário com persistência	16,9
Aproveitamento das oportunidades de negócio Capacidade do empresário para assumir riscos	
Boa estratégia de vendas	12,3

INTRODUÇÃO

"O empreendedorismo é uma revolução silenciosa, que será para o século 21 mais do que a revolução industrial foi para o século 20."

Timmons, Jefrey A., New Venture Creation, Irwin, Boston, USA

TEMPESTADE DE IDEIAS

cada aluno deve responder com uma só palavra num post it o seguinte questionamento:

□ o que é empreendedorismo para você?

Em seguida cada participante apresenta a sua palavra e justificava o porquê

JOGO DO RISCO



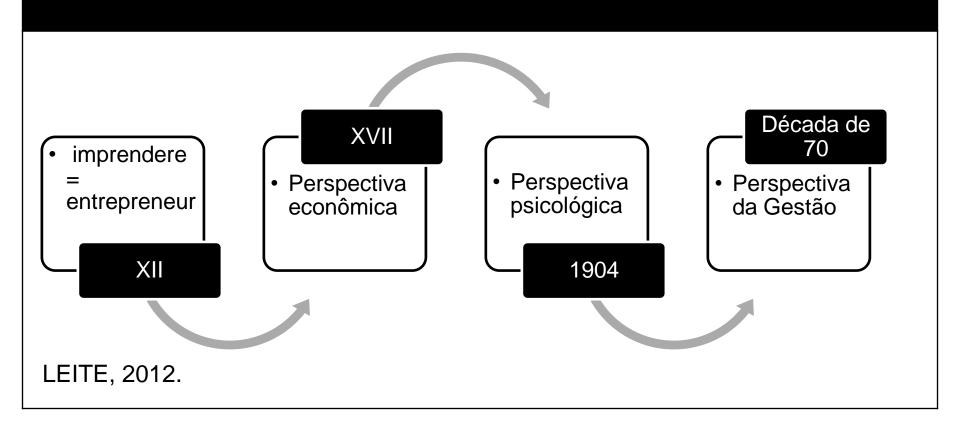




Empreendedorismo é derivado do francês entrepreneur – significa aquele que assume riscos e começa algo novo (DOLABELA 1999).



A ORIGEM DOS ESTUDOS DE EMPREENDEDORISMO



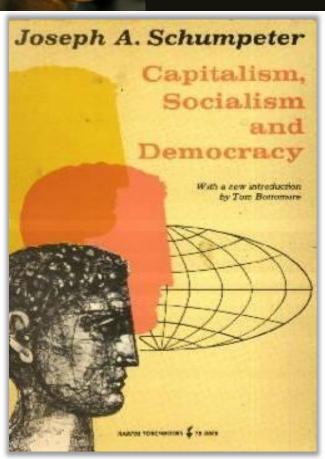


A PERSPECTIVA ECONÔMICA DO EMPRENDEDOR E DO EMPREENDEDORISMO

- □ Os economistas
- Richard Cantillon, que no século XVIII, define o **empreendedor como um capitalista** que exercia uma atividade autônoma, e corria risco ao comprando matéria-prima, por certos preços, processando a mesma, e vendendo por preços incertos (LEITE, 2012).
- Say considerado por muitos "o pai do empreendedorismo". Definiu o empreendedor como aquele que "transfere recursos econômicos de um setor de produtividade mais baixa para um setor de produtividade mais elevada e de maior rendimento" (FILION, 1999).



Primórdios do conceito...

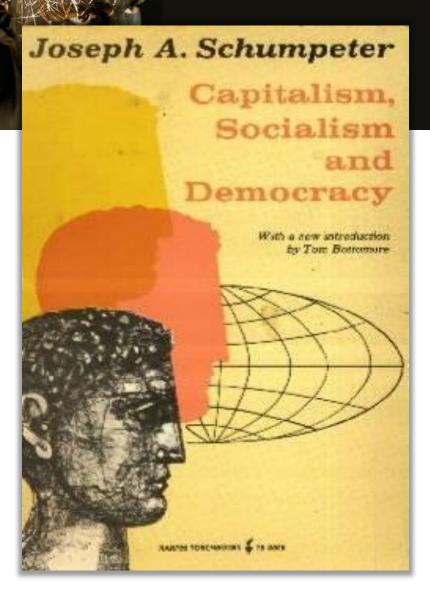


"O empreendedor é aquele que destrói a ordem econômica existente através da introdução de novos produtos e serviços, pela criação de novas formas de organização, ou pela exploração de novos recursos e materiais."

Nota: A inovação e o empreendedorismo fazem a riqueza mudar de mãos!



Primórdios do conceito...

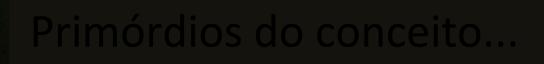








LEITE, 2000.



Joseph A. Schumpeter

"O empreendedor é





CRIATIVA!

formas de organização, ou pela exploração de novos recursos e materiais."



LEITE, 2000.



Primórdios do conceito...

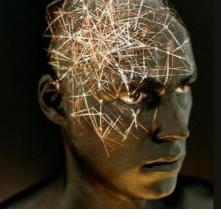
INOVAÇÃO X INVENÇÃO



A PERSPECTIVA PSICOLÓGICA DO EMPRENDEDOR E DO EMPREENDEDORISMO

□ Os comportamentalista





A PERSPECTIVA PSICOLÓGICA DO EMPREENDEDORISMO: PENSADORES

☐ Max Weber

- Pensamento Behavorista
- Sociólogo, em 1920 publica "A Ética"
- Protestante e o Espírito Capitalista".
- ❖ Foi um dos primeiros estudos sobre a motivação para a ação de empreender.



LEITE, 2012.



RESULTADOS

Porque os protestantes obtinham mais sucesso e destaque econômico do que os católicos?

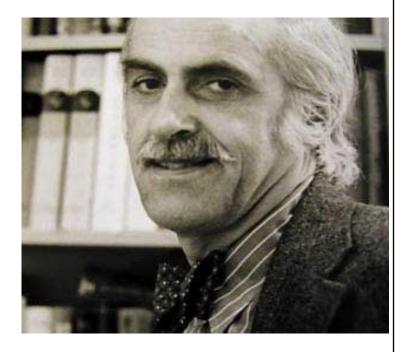
- Devido a fé e ética que proferiam;
- A vocação humana é ter sucesso por meio do trabalho;
- Deve-se buscar agir em prol disto;
- Ter sucesso significa ter dinheiro;
- O pecado e perder tempo e capital;
- O dinheiro que se ganha é para ganhar mais dinheiro e não para ser gasto.
- O empreendedor é aquele que tem o espirito capitalista, organizado e racional



A PERSPECTIVA PSICOLÓGICA DO EMPRENDEDOR E DO EMPREENDEDORISMO: PENSADORES

□ David McClelland

- Psicólogo Francês
- Pensamento Behavorista
- Livro The Achieving Society (1961)
- •"Quem é o empreendedor?"
- •O que motiva o empreendedor?
- •Perfis de comportamento empreendedor.



LEITE, 2012.



O empreendedor

"O empresário é uma pessoa que organiza e mantém um negócio, arcando com os riscos por visar lucros. É alguém que exerce algum controle sobre os meios de produção, produzindo mais do que pode consumir, afim de vender ou trocar a sua produção por renda". (Mcclelland, 1961, apud Leite, 2012)



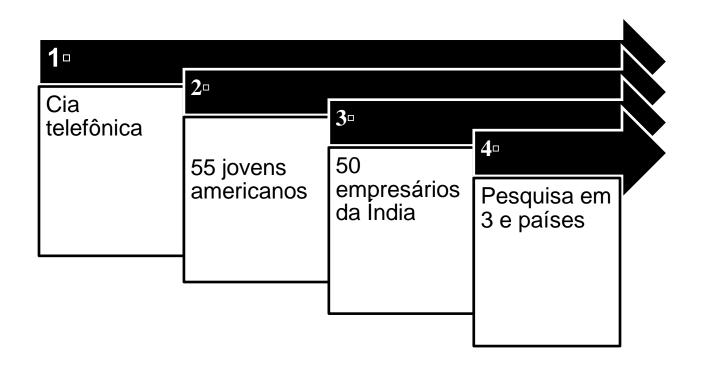
A teoria motivacional

- Necessidades de realização n ach
- Necessidades de poder -n power
- Necessidade de afiliação n affiliation

LEITE, 2012.



Seus estudos e achados





David C. McClelland, após anos de estudo, criou um modelo com 55 questões para verificar quais características se destacam no empreendedor. Dez principais características empreendedoras foram identificadas.

* Características do Comportamento Empreendedor

Fonte: McCLELLAND, David. A sociedade competitiva, 1972.





CARACTERÍSTICAS

- 1. Persistência
- 2. Autoconfiança
- 3. Iniciativa e criatividade
- 4. Amor pelo que faz
- 5. A coragem de assumir risco
- 6. Assume responsabilidades e é orientado para resultados
- 7. A necessidade de obter feedback
- 8. Pro-atividade
- 9. Orientação para realização
- 10. Comprometimento



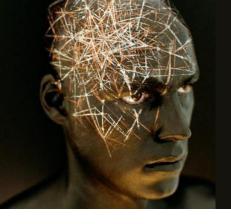
CONTRIBUIÇÕES = Tecnologia gerada

- ✓ O Empretec é uma metodologia desenvolvida pela Organização das Nações Unidas (ONU), ministrada no Brasil com exclusividade pelo Sebrae e apoio do PNUD.
- ✓ Objetivo
- ✓ Resultados



EMPRETEC - tecnologia gerada - características

REALIZAÇÃO	PLANEJAMENTO	PODER
CCE: Busca de oportunidades e iniciativa	CCE: Busca de informações	CCE: Independência e autoconfiança
CCE: Exigência de qualidade, eficiência e eficácia	CCE: Estabelecimento de metas	CCE: Persuasão e redes de contato
CCE: Persistência	CCE: Planejamento e monitoramento sistemáticos	
CCE: Correr riscos calculados		
CCE: Comprometimento		



CARACTERÍSTICAS DO EMPREENDEDOR

- Encontra-se mais de mil artigos acadêmicos publicados em relação ao tema empreendedorismo, com as possíveis características empreendedoras de sucesso, se é possível ensinar alguém a ser empreendedor ou quais os comportamentos que conduzem ao sucesso.
- Timmon e Hornaday, citados por Dolabela (1999) definiram alguns traços/características do empreendedor:



- Tem um modelo, uma pessoa que o influencia;
- 2. Tem iniciativa, autonomia, autoconfiança, otimismo e necessidade de realização;
- 3. Tem perseverança e tenacidade para vencer obstáculos;
- 4. Considera o fracasso um resultado como outro qualquer, pois aprende com os próprios erros;
- 5. É capaz de se dedicar intensamente ao trabalho e concentra esforços para alcançar resultados;
- 6. Define metas e sabe alcançá-las. Luta contra padrões impostos, diferencia-se;
- 7. Tem a capacidade de descobrir nichos;
- 8. Tem forte intuição;



- Cria situações para obter feedback sobre seu comportamento e sabe utilizar tais informações para seu aprimoramento;
- 10. Sabe buscar, utilizar e controlar recursos;
- 11. é um sonhador realista: é racional, mas usa também a parte direita do cérebro;
- 12. É orientado para resultados, para o futuro, para o longo prazo;
- Aceita o dinheiro como uma das medidas de seu desempenho;
- 14. Tece "redes de relações" moderadas, mas utilizadas intensamente para alcançar seus objetivos;



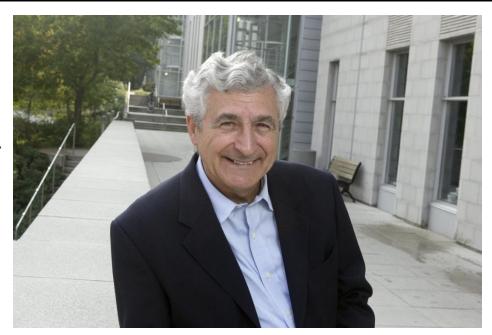
DOLABELA, 1999

- 15. Conhece muito bem o ramo que atua;
- 16. Traduz seus pensamentos em ações;
- 17.É pró-ativo: define o que quer e onde quer chegar; depois busca o conhecimento que lhe permitirá atingir o objetivo;
- 18. Cria um método próprio de aprendizagem;
- 19.Tem grande capacidade de influenciar as pessoas com as quais lida;
- 20. Assume riscos moderados: gosta do risco, mas faz tudo para minimizá-lo;
- 21.É inovador e criativo;
- 22. Mantém um alto nível de consciência do ambiente em que vive, usando-a para detectar oportunidades de negócios.



A PERSPECTIVA PSICOLÓGICA DO EMPRENDEDOR E DO EMPREENDEDORISMO: PENSADORES

- ☐ L. J. Filion
- Psicólogo
- Pensamento Behavorista
- Teoria visionária



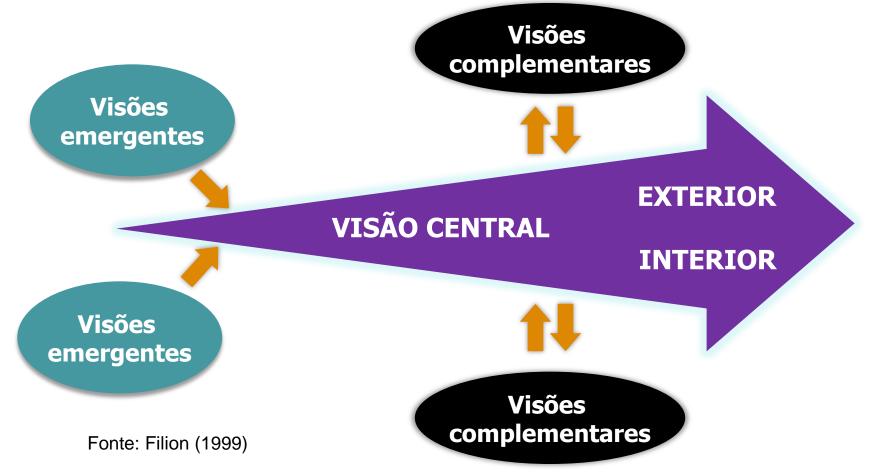


O empreendedor

"Um empreendedor é uma pessoa que imagina, desenvolve e realiza visões" (Filion, 1999)

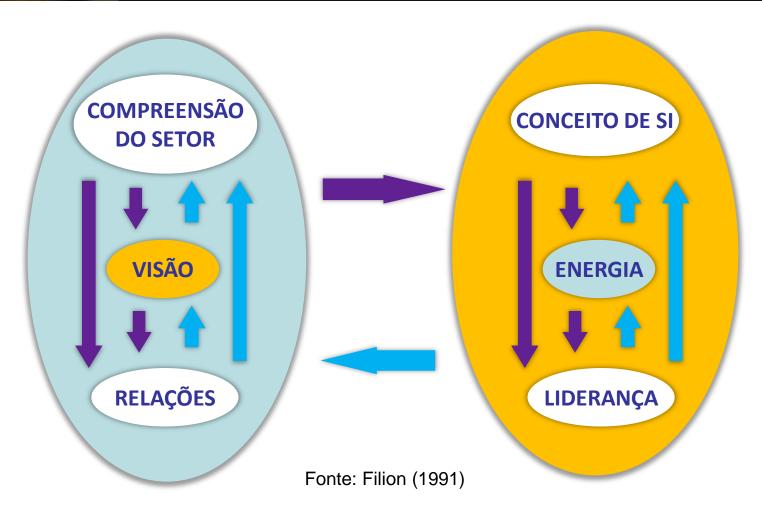


Teoria Visionária





COMO O EMPREENDEDOR SE PREPARA PARA A AÇÃO? ELEMENTOS DE SUPORTE À CONSTRUÇÃO DA VISÃO





COMO O EMPREENDEDOR SE PREPARA PARA A AÇÃO? ELEMENTOS DE SUPORTE À CONSTRUÇÃO DA VISÃO

Passo	Fase	Conteúdo	Categoria da visão
1	Embrião	Idéia do produto e/ou serviço	Emergente
2	Desenvolvimento	Estudos: de mercado, produto, viabilidade	Emergente
3	Forma	Idéias de empresa	Central
4	Alvo	Objetivos precisos a serem alcançados	Complementar

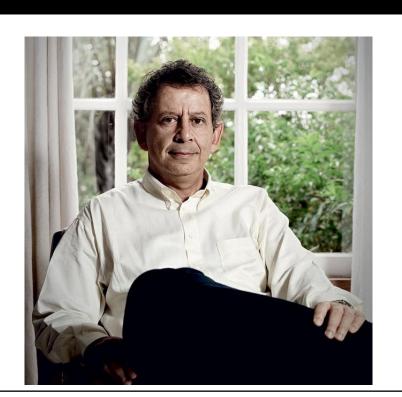
Fonte: Filion (1999)



A PERSPECTIVA PSICOLÓGICA DO EMPRENDEDOR E DO EMPREENDEDORISMO: PENSADORES

- ☐ Fernando Dolabela
- Livros 10 livros
- Contribuições para educação
- •Empreendedora no Brasil.
- •Ensino superior e básico

(Dolabela, 1999)





O empreendedor

"O empreendedor é alguém que sonha e busca transformar o seu sonho em realidade"

> "Qual é seu sonho?" Como posso realiza-ló?

(Dolabela, 1999)



A PERSPECTIVA DA GESTÃO DO EMPRENDEDOR E DO EMPREENDEDORISMO

O empreendedor

Outra linha de pensamento que surgiu, foi a **Perspectiva da gestão do empreendedorismo**, cujo percursor foi Peter Drucker (LEITE, 2012).





A PERSPECTIVA DA GESTÃO DO EMPRENDEDOR E DO EMPREENDEDORISMO

O empreendedor

Ele expôs que em "Uma era de descontinuidade", (1987): "o empreendedor é alguém que concebe, desenvolve e realiza visões". É ele que faz o futuro acontecer. No contexto organizacional, ele ressalta o espírito empreendedor como o motor da criação, sobrevivência e desenvolvimento das organizações.

Para Drucker (1987), a inovação é o instrumento do empreendedor que promove o desempenho econômico da empresa. A gestão deve priorizar o desenvolvimento do espírito empreendedor.





QUAL A DIFERENÇA ENTRE O ADMINISTRADOR E O EMPREENDEDOR?

Administrador tradicional e o empreendedor

TEMAS	ADMINISTRADORES TRADICIONAIS	EMPREENDEDORES
Motivação principal	Promoção e outras recompensas (status, poder)	Independência, oportunidade para criar algo novo, ganhar dinheiro, liberdade.
Centro de Interesse	Acontecimentos internos da empresa	Tecnologia e o mercado
Atividade	Delega e supervisiona	Envolve-se diretamente
Como vê o risco	Com cautela	Assume riscos
Erros e surpresas	Tenta evitar erros e surpresas	Aprende com erros e falhas
Decisões	Geralmente concorda com seus superiores	Segue seus sonhos
A quem serve	Aos outros (superiores)	A si próprio e a seus clientes
Relacionamento	A base é a hierarquia	A base são as transações e acordos

ADAPTADO DE DOLABELA, 1999, P.38.

TENDÊNCIAS E LIMITES

- "não há um conjunto de características corretas ou imprescindíveis que possa predizer se uma pessoa é ou não empreendedora",
- ☐ A formação empreendedora.

LEITE, 2012.



REFLEXÃO EM GRUPO

FIILHO DE PEIXE, PEIXINHO É: SERÁ QUE PAIS EMPREENDEDORES TENDEM A TER FILHOS EMPREENDEDORES?

(*BUSQUE INFORMAÇÕES E CONHECIMENTOS E SE PREPARE PARA REFLEXÃO E DEBATE)





VOCÊ TEM PERFIL EMPREENDEDOR?

1 – Ao realizar trabalhos em grupo, você:

- a) Sempre dá idéias, opiniões e gosta de participar de todo o processo de elaboração do trabalho;
- b) Nunca participa efetivamente e adora quando os outros integrantes fazem tudo por você;
- c) Dá boas idéias e colabora, mas só quando pedem sua ajuda.

2 – Ao terminar os estudos, qual foi a sua reação?

- a) Ficou extremamente inseguro, porque não tinha noção do que faria dali pra frente e por isso demorou a decidir que carreira seguir;
- b) Apesar do medo, decidiu ir à luta e traçar metas profissionais;
- c) Sentiu-se bastante contente e confiante em enfrentar os desafios que a vida iria lhe proporcionar.

3 – No início de sua carreira profissional, você:

- a) Tentava adquirir conhecimentos e experiência com os demais funcionários, mas nunca acreditou que isto o levaria a crescer profissionalmente;
- b) Sempre observava os profissionais à sua volta, principalmente os mais experientes, a fim de acumular conhecimentos que o fizessem crescer;
- c) Não dava a mínima para o que os outros estavam fazendo, o importante era cumprir as suas tarefas.

- 4 Em sua vida profissional, quando surgem outras oportunidades de emprego você:
 - a) Nunca as aceita, por mais positivas que elas sejam. A idéia de encarar um novo desafio o deixa muito inseguro;
 - b) Fica extremamente contente por ter surgido a oportunidade de ascender profissionalmente em um ambiente novo e na companhia de outros profissionais;
 - c) Analisa durante dias se esta será a melhor escolha e, se chegar à conclusão de que não tem nada a perder, aceita o desafio.

 5 – Em qual dos perfis abaixo você melhor se encaixa?

- a) O líder;
- b) O observador;
- c) O flexível.

- 6 Com que freqüência você se informa sobre economia e o mundo dos negócios?
 - a) Pelo menos três vezes por semana;
 - b) Todos os dias, de preferência de manhã e à noite;
 - c) Nunca. Fica sabendo das novidades somente quando alguém o informa.

7 – Como você toma decisões importantes na sua vida profissional ou pessoal?

- a) Consulta a opinião de amigos e parentes, mas a decisão final sempre é sua;
- b) Sempre coloca a opinião das pessoas próximas a você em primeiro lugar, afinal, elas gostam de você e só querem o seu bem;
- c) Não escuta a opinião de terceiros. Você é a pessoa mais indicada para tomar suas próprias decisões e traçar o seu caminho.

8 – Se algo der errado em algum projeto profissional, você:

- a) Não se deixa abalar, afinal, para que as coisas sejam resolvidas é necessário manter a calma;
- b) Acredita que tudo irá se resolver da melhor maneira, mas que é preciso trabalhar para que a melhora aconteça;
 c) Acha que o mundo está desabando e que, por mais que você se esforce, nada poderá ajudá-lo a resolver o problema.

• 9 – Você se considera criativo?

- a) Sim. Sempre procuro transformar idéias simples em negócios efetivos;
- b) Não. Por mais que eu me esforce para ter idéias empreendedoras, nada me vem à cabeça;
- c) Às vezes. Em dias de muita inspiração consigo ter idéias que possivelmente resultarão em bons negócios.

10 – Como você projeta sua vida para daqui 5 anos?

- a) Procuro não pensar no futuro, pois meu sucesso depende muito da oportunidade dada por outras pessoas;
- b) Tenho vários planos, entre eles o de montar meu próprio negócio. Porém, não tenho muita certeza de que dará certo, pois muitas empresas fecham logo no início de sua existência;
- c) Imagino-me um empreendedor de sucesso, com meu próprio negócio concretizado e bastante competitivo no mercado. Tenho este anseio e só depende de mim alcançá-lo.

 Agora, veja os pontos correspondentes às suas respostas, conforme a tabela abaixo, e some para ver o resultado.

Respostas

Questões	ABC
1°	201
2 °	0 1 2
3°	120
4 °	021
5 °	210
6°	120
7°	102
8°	120
9 °	201
10°	012

Resultado:

De 0 a 6 pontos:

Você não possui o perfil empreendedor. Se o seu grande objetivo profissional é constituir seu próprio negócio, é necessário que você mude diversas características se quiser obter sucesso. Comece se informando mais sobre o ramo em que quer atuar, procure ser mais otimista, ativo e mais seguro no momento de tomar decisões. Porém, não é interessante forçar a barra. Se você não nasceu para ser empresário, com certeza encontrará sua aptidão e obterá sucesso no que se propor a fazer.

Resultado:

De 7 a 14 pontos:

• Se sua intenção é investir em um empreendimento, ainda faltam alguns passos importantes para que você consiga êxito. Você pode ser criativo, mas tem dificuldades em administrar uma equipe. Ou gosta de enfrentar desafios, mas sente-se inseguro no momento de tomar decisões importantes... Administrar uma empresa é uma tarefa difícil e requer bastante preparação. Portanto, você precisa se aperfeiçoar, e somente após se sentir seguro deve aceitar este desafio.

-

Resultado:

De 15 a 21 pontos:

Você nasceu para o empreendedorismo, pois possui as principais características que um empresário necessita ter: é otimista, criativo, independente e tem espírito de liderança. Você sente-se à vontade para tomar decisões difíceis, adora encarar desafios e sabe aproveitar as oportunidades. Portanto, se você sempre objetivou ter seu próprio negócio, agora mais que nunca você sabe que tem grandes chances de montá-lo, administrá-lo com excelência e caminhar rumo ao sucesso!

BIBLIOGRÁFIA

DOLABELA, F. O segredo de Luísa: uma idéia, uma paixão e um plano
de negócios. São Paulo: Cultura Editores Associados, 1997.
Oficina do Empreendedor: A metodologia de
ensino que ajuda a transformar conhecimento em riqueza. 1. ed. São
Paulo: Cultura Editores Associados, 1999
Entrevistas Dolabela:
http://www.educacional.com.br/revista/0408/pdf/06_Entrevista_Fernando
Dolabela.pdf
FILION, L.J. Empreendedorismo: empreendedores e proprietários-
gerentes de pequenos negócios. São Paulo: Revista da Administração, v. 34, n. 2, p. 5-28, abril/junho1999.
LEITE, Emanuel. O Fenômeno do Empreendedorismo – criando
riquezas. 2a Edição. Recife: Edições Bagaço, 2012.
MACÊDO, F. M. F. et all. Estudo sobre as abordagens econômica e
comportamental no empreendedorismo. Semead. Acessado em 20-1-13
disponível em:
http://www.ead.fea.usp.br/semead/12semead/resultado/trabalhosPDF/59
7.pdf