



**ael**

**AEL.PL**

BUSINESS OPPORT(YOU?)NITY





# JAK TO DZIAŁA?

NA PRZYKŁADZIE  
DEWELOPERA ZDZISŁAWA MIESZKANKO

JEGO TRZECH SPOSOBÓW NA SPRZEDANIE INWESTYCJI:

## OSIEDLE SVOBODA

SPOSÓB 1:  
„PO TO MAM ANALITYKA,  
ŻEBY ANALITYKOWAŁ”



EFEKTYWNOŚCIOWO,  
ALE  
DROGO

SPOSÓB 2:  
„PRZEZ  
OTODOMA”



TANIO,  
ALE PŁACISZ  
NIEZALEŻNIE CZY  
KTOŚ OGLĄDA  
TWOJĄ INWESTYCJĘ

SPOSÓB 3:  
„NIECH BĘDZIE, ŻE  
Z AEL'EM”



EFEKTYWNOŚCIOWO  
I  
TANIO

„HOLA-HOLA CHŁOPAKI, ALE DLACZEGO NIBY TAK TANIO?”

Z PROSTEJ PRZYCZYNY: PONIEWAŻ AGREGUJEMY RUCH OD BARDZO WIELU DEWELOPERÓW I REKLAMUJEMY SIĘ HURTOWO. STAWKI W WIĘKSZOŚCI SIECI REKLAMOWYCH OBLICZANE SĄ W PRZELICZENIU NA ILOŚĆ REKLAM WYKUPIONYCH PRZEZ JEDEN PODMIOT, WIĘC DLA NAS SĄ TAŃSZE.

