

SYMBIO

Plataforma de Requalificação Profissional Baseada em IA

Integrantes:

Henrique Teixeira Cesar - RM: 563088

Henrique Martins Oliveira - RM: 563620

Turma: 1TDSPF

Sumário

2. Sumário Executivo	3
3. Sobre o Negócio.....	3
3.1 Detalhamento da Oportunidade Identificada	3
3.2 Modelo de Negócios	3
3.3 Modelo de Relacionamento	3
3.4 Tipo de Inovação	3
4. Pitch de Vendas	3
5. Sobre o Produto.....	3
5.1 Tecnologias Aplicadas	3
5.2 Backlog da Sprint	4
Exemplo de História	4
Requisitos Funcionais	4
Requisitos Não Funcionais	4
Regras de Negócio	4
5.3 Diagramas	4
5.4 Vídeo Explicativo do Protótipo	5
6. Mercado e Competidores.....	5
6.1 Mercado-Alvo	5
6.2 Análise de Concorrentes	4
6.3 Vantagem Competitiva	5
7. Plano de Investimento.....	6
7.1 Precificação	6
7.2 Retorno do Investimento (ROI)	6
7.3 SLA	6

2. Sumário Executivo

O SYMBIO é uma plataforma B2B projetada para mitigar o impacto da automação no mercado de trabalho. A solução usa Inteligência Artificial para analisar o risco de

obsolescência de cargos e sugerir trilhas de requalificação, reduzindo custos e promovendo mobilidade interna.

3. Sobre o Negócio

3.1 Detalhamento da Oportunidade Identificada

Vivemos a 4ª Revolução Industrial, onde a IA ameaça tornar obsoletos milhões de postos de trabalho. A oportunidade surge no Skill Gap — a lacuna entre as habilidades atuais e as necessárias no futuro próximo.

3.2 Modelo de Negócios

Modelo SaaS com cobrança recorrente por colaborador.

Proposta de Valor: redução de turnover, economia em R&S e alinhamento ao ESG.

3.3 Modelo de Relacionamento

Modelo B2B, focado em médias e grandes empresas em processo de digitalização.

3.4 Tipo de Inovação

Inovação incremental de processo suportada por tecnologia disruptiva (IA).

4. Pitch de Vendas

Link para o Pitch: [INSERIR LINK DO YOUTUBE]

5. Sobre o Produto

5.1 Tecnologias Aplicadas

Backend: Java + Quarkus

IA: Python (Pandas, Scikit-Learn e API OpenAI)

Banco de Dados: Oracle Database

Frontend: React + Vite + TypeScript

Integração: API REST

5.2 Backlog da Sprint

Link do Trello: <https://trello.com/b/y7WLZ4nu/symbio-gs>

Exemplo de História:

Eu, como Gestor de RH, quero cadastrar um novo cargo com skills para que o sistema calcule automaticamente o risco de automação.

Requisitos Funcionais

- Permitir cadastro de cargo, salário e lista de skills.
- Conectar à API de IA para cálculo de risco.

Requisitos Não Funcionais

- Resposta da IA em até 3 segundos.
- Conexão com Oracle criptografada.

Regras de Negócio

- Não permitir cargos duplicados no mesmo departamento.
- Classificação de risco: Baixo, Médio, Alto.

5.3 Diagramas

Diagrama de Caso de Uso:

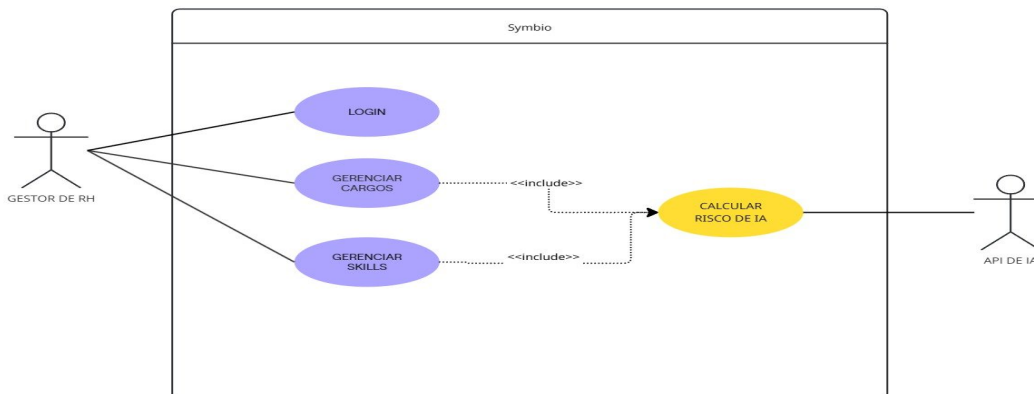
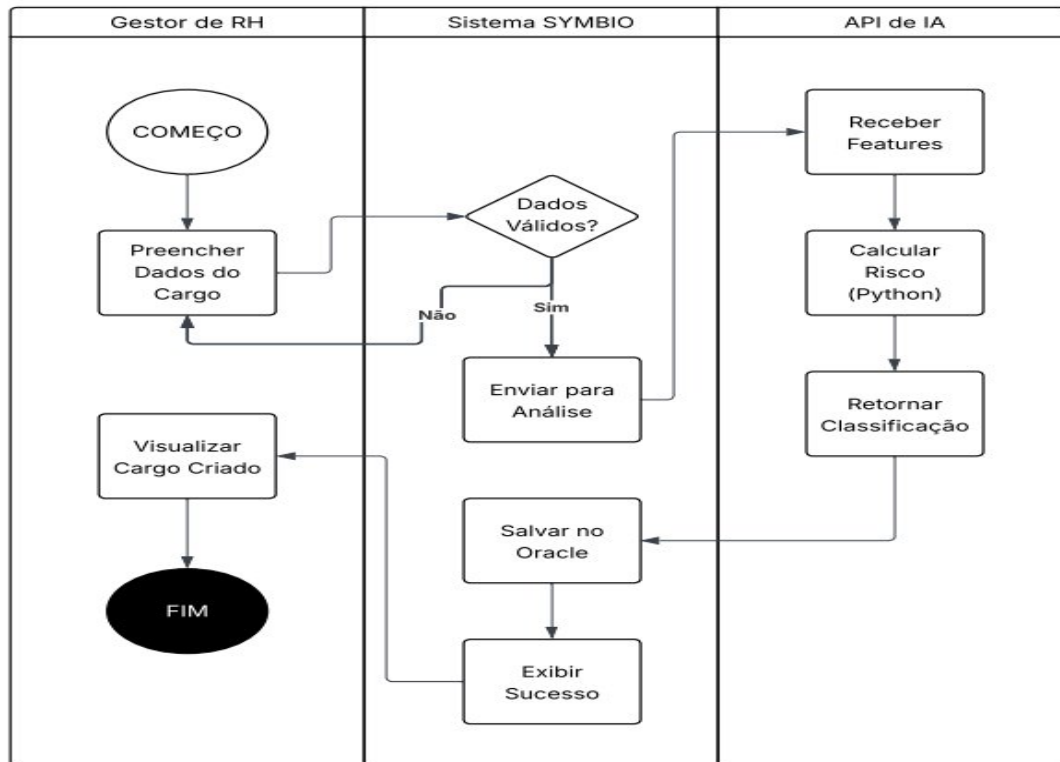


Diagrama de Atividade:



5.4 Vídeo Explicativo do Protótipo

Link: [INSERIR LINK]

6. Mercado e Competidores

6.1 Mercado-Alvo

Empresas brasileiras com mais de 500 funcionários e setores suscetíveis à automação.

6.2 Análise de Concorrentes

Diretos: Gupy, Cornestone.

Indiretos: LinkedIn Learning, Udemy Business.

6.3 Vantagem Competitiva

O SYMBIO foca na inteligência preditiva, oferecendo diagnóstico de risco antes que demissões sejam necessárias — algo ausente em concorrentes tradicionais.

7. Plano de Investimento

7.1 Precificação

Custo hora estimado (Dev Jr): R\$ 50,00.

Plano Corporate: R\$ 2.500/mês.

Plano Enterprise: sob consulta.

7.2 Retorno do Investimento (ROI)

Requalificação interna pode gerar economia de até 30x em relação à demissão e recontração.

7.3 SLA

Disponibilidade de 99,5% da plataforma.

Suporte: Chatbot imediato + Ticket (4h).

Multas: Desconto de 5% por hora de indisponibilidade fora do SLA.