



# 中科智达BP

ZKCOM IOT SOLUTIONS

2017年3月

# 投资亮点



团队：来自华为、中兴、贝尔的全球顶尖通信专家团队

技术：掌握全球4G/5G/WiFi/物联网相关最前沿技术

渠道：团队曾管理全球5000+渠道伙伴，与国内国际顶尖厂商集成商紧密合作

创新模式：短期按传统平安城市建设模式盈利，长期开放平台运营模式

全球复制：产品标准化、全球竞争力强

# 市场机会

近距高速数据通信



中近距物联



近距物联



远中近通信、感知与物联



远中近通信、感知与物联

## 行业现状：

智慧城市中物联与感知有巨大的通信需求

无线技术高度分散且成本昂贵

## 中科智达解决方案：

盒子+云解决所有智慧城市的连接需求

成本下降一个数量级



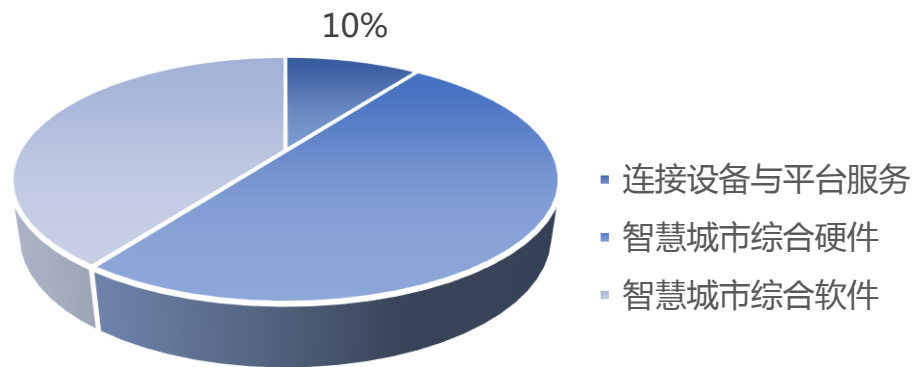
$$\text{WiFi} + 4\text{G} + 5\text{G} =$$



# 市场空间

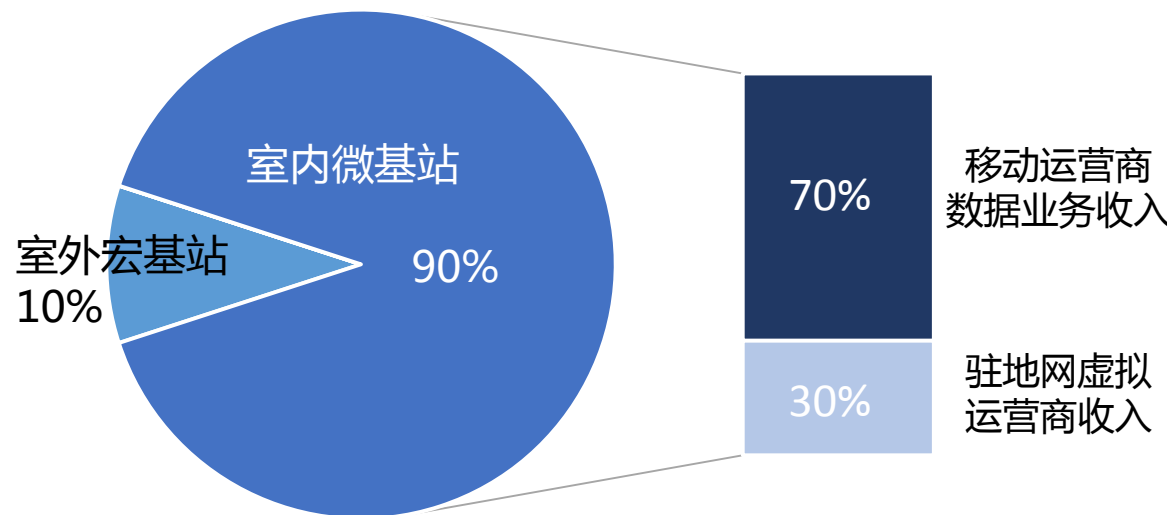
## 广义市场空间

- 中国未来智慧城市投资将超过4万亿（IDC，2017）
- 按着通信、感知与物联网设备、平台与服务占智慧省市投入的10%计算，则这部分的市场规模将达到**4000亿人民币**



## 延伸市场空间

- 未来在商场、学校、楼宇等由运营商建网转为业主建网，与运营商分成，中科智达作为设备与平台商租给业主。
- 全球驻地网数据与物联服务空间= 1万亿  
(数据收入) \* 30% = **3000亿美元/年**



# 公司当前进展

➤ **定位：**面向5G的无线智慧城市通信、物联与感知专家

➤ **业务介绍：**

➤ **产品：**广泛应用于智慧城市解决方案的融合无线智能网关（盒子）加云管理平台

➤ **中期目标：**2017年至2018年未来两年聚焦无线平安城市解决方案，成为细分市场领头羊

➤ **研发实力：**聚焦无线技术，具备从4G/5G国内自主安全基站芯片、系统到行业解决方案的核心研发能力，定位产品型解决方案公司

➤ **规划：**自主研发全栈通信和物联芯片+5G产业基金（孵化各应用场景合作伙伴）

➤ **经营概况：**

➤ 当前主要营收主要源自安防细分市场无线平安城市方案与WIFI和4G电子围栏产品

➤ 2015年营收770万，2016年营收1780万（合同4000万），2017年目标营收8000万人民币、2018年目标达到1.6亿营收、3000万利润

# 中科智达无线平安城市产品组合

## 2G/3G/4G 电子围栏

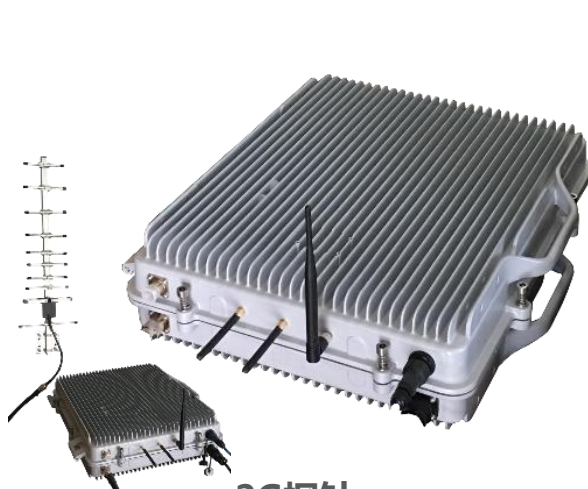
### Wi-Fi探针



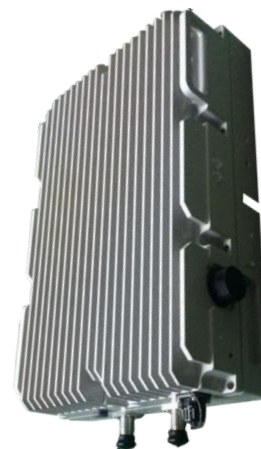
Wi-Fi室外探针



Wi-Fi车载探针



2G探针



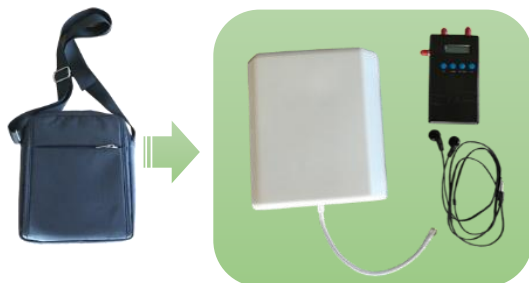
3G压制设备



4G探针

### 4G单兵

4G场强仪器



4G小型化探针



4G小型化探针

# 中科智达解决方案组合：以平安城市为核心，向其他场景延伸

在无线平安城市应用的无线技术，在交通、社区等其它场景也均有应用

解决方案	相关产品	核心技术	典型客户
1.无线平安城市解决方案	WIFI探针	<div>➤4G/5G基站技术</div> <div>➤4G/5G芯片技术</div> <div>➤下一代WIFI技术</div> <div>➤广域物联网技术（LORA，NB-IOT）</div> <div>➤通信网关技术</div> <div>➤数据分析技术</div>	公安（技侦、网监、科通） 国安 反恐部门 城市管理 政法体系综治办
	4G电子围栏		
	视频分析		
	综合治安管控与作战平台		
2.无线智慧交通解决方案	智能车载网关		城市公交部门
	综合物联网业务管理平台		
3.无线智慧城市管理解决方案	广域低功耗物联网LPWAN		市区县智慧城市办公室
	智慧城市SC-OS管理平台		
4.无线智慧社区解决方案	4G驻地网		社区、校园等
	驻地网数据分析平台		
5.无线智慧家庭解决方案	4G/5G家庭网关		中移动、中电信、中国联通家庭宽带
	家庭增值业务平台		

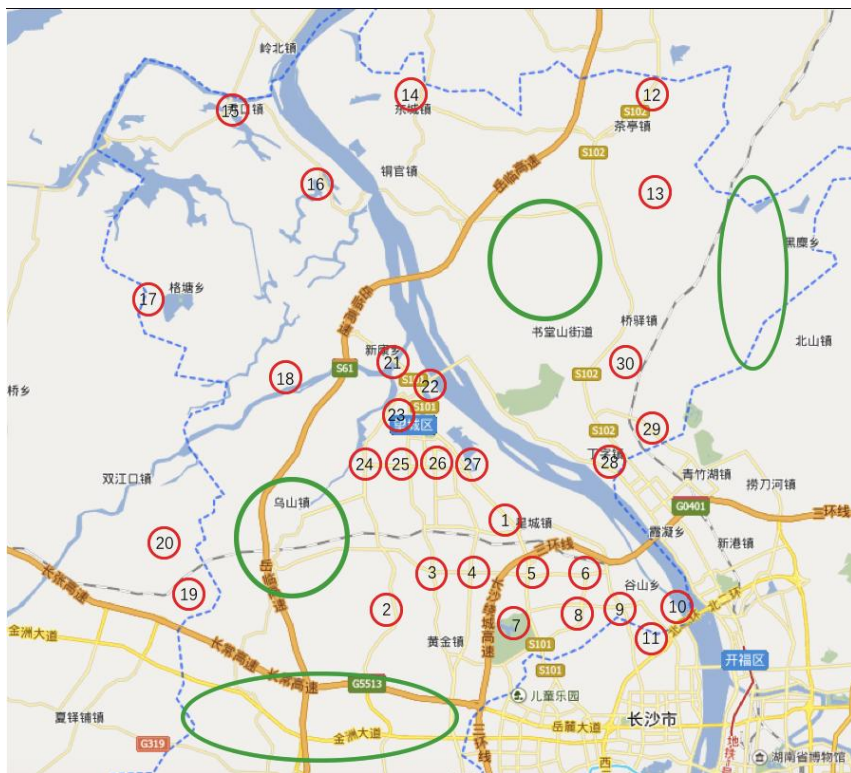


# 案例1：公安部门安全管控

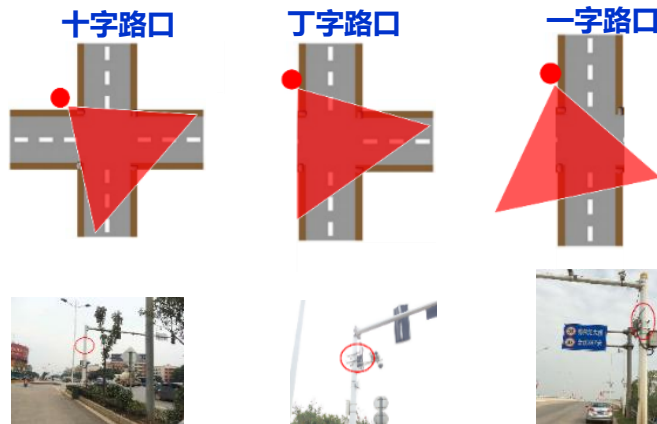
## 区域部署

湖南长沙

某区安全管控系统建设方案



红圈：现阶段部署点位  
绿圈：后期补充部署



据某区公安提供的点位图，我们对每个点进行了现场工勘，包括选点位置4G环境分析、设备安装点位选址和数据回传选取等实施需求。本次广谱探针系统选点主要特征如下：

- 区进出城路口部署4G探针；
- 区内主要交通十字路口部署4G探针；
- 区与周边县区交界路口部署4G探针；



## 案例2：某区平安社区建设

- 通过手机ID采集，基于长期的动态数据积累，以及与公安嫌疑人库等相关数据关联，可以实时了解人口流动动态、潜在风险并提前关注并预防
- 结合治安网格化管理的资源，为各区域网格负责人员提供有用的数据分析与线索



用例举例：

→ 2017年2月16日系统日志---流动率统计

常驻人员：18,756人

常驻流动人员：2278人

月新流动人员：678

周新流动人员：452

日新流动人员：139

可疑人员：36（无业、无固定路径、无固定作息）

比上月增加：56%

分析：区内无重大会议活动等；较为异常；

风险指数：高

暴恐相关概率：13%；偷盗相关概率：34%

毒品相关概率：26%；其它：8%

# 案例3：新疆安检站暴恐安全筛查

## 安检站工作流程



### 通过安检站获取重点信息

姓名：张三

身份证：32032319880316xxxx

手机号：132XXXXXXXX



B0:38:50:00:00:01



355065 05 331100  
1/01



4600212345123421

- A类人员：人脸、身份证、手机号统一，安全放行；
- B类人员：人脸、身份证、手机号不匹配，需要人工复检；

中科智达暴恐疑似人员筛选系统，以基于4G、WI-FI探针为基础技术，配合最新人脸识别算法，为客户提供快速、有效、安全智能分析预警。

# 核心团队

## 许欣 总裁、创始人

- 原华为智慧城市业务线总裁，曾任运营商BG移动领域CTO，长期领导华为集团层面战略新兴业务规划，带领团队成功孵化出移动视频、云计算、大数据、物联网、智慧城市（含平安城市）等多个百亿美元级战略新兴业务，领导华为智慧城市获得新加坡、迪拜等顶点城市智慧城市业务。2016年5月收购中科智达，重新组建“新中科智达”并任董事长兼总裁。

## 张晓冬 博士 CTO、联合创始人

- 曾创立上海沐帆科技，后将业务并入中科智达。还曾担任过中兴通讯、斐讯等无线部门技术总监。

## 陈华 营销平台负责人、联合创始人

- 曾创建厦门唯网科技（安防监控领域）并任总经理，从无到有将业务做到6000万并成功转让。之前还曾担任过戴尔华东区销售总监等职位。

## 马本华 安防事业部总经理、联合创始人

- 曾创立北京海诺维科技并年均创造数千万营收。职业早期曾担任上海贝尔销售总监等职位。

## 周洪凯 安防事业部CTO、联合创始人

- 原中科智达CTO，带领团队成功开发WIFI探针产品并获取市场前三的份额。

# 发展计划

770万

## 2015,安防切入

- 开发WIFI探针并形成规模销售
- 营收770万
- 盈亏平衡
- 20人

1780万

## 2016,持续创新

- 产品线从1到4，持续创新
- 营收1780万（合同4000万）
- 单品盈利，整体略亏，资产增长
- 50人

0.8亿

## 2017,高速增长

- WIFI与4G探针细分市场领头羊(15%以上份额)
- 产品线由4到8，完成布局
- 营收8000万
- 利润1000万
- 80人

新三板2017.10

1.8亿

## 2018,引领市场

- 定义细分市场，并成为领头羊
- 美国市场规模销售
- 营收1.8亿
- 利润3000万
- 150人

创新层

3亿

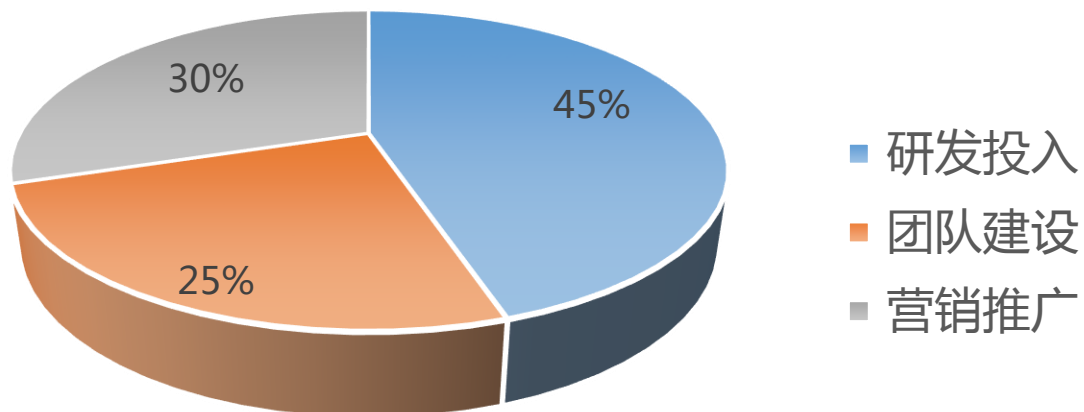
## 2019,细分之王

- 无线通信、物联与感知行业细分市场品类杀手
- 营收3亿
- 利润4000万
- 200人

创业板2019.12

# 融资需求

- **估值报价**：1.8亿人民币（投前）
- **融资需求**：融资2000万人民币，投后占10%
- **融资用途**：





# THANKS



ZKCOM: Leadership in wireless sensing and security big data



# 谢谢观看！

专注做最纯粹的知识共享



扫一扫 添加我们  
知识就是力量！