Zusammenfassung SYP 3. Klasse

Michael Briedl

Stand:

28.11.2017

Bis Folie 235 (Ende des zweiten Foliensatzes)

Inhalt

| 1. | Projekte | | | 4 |
|----|-----------------|---------|-----------------------------------|----|
| | 1.1 W as | | ist ein Projekt? | 4 |
| | 1. | 1.1 | Große Projekte | 4 |
| | 1.2 | Wie | so Projekte? | 4 |
| | 1.2 | Proj | ektarten | 4 |
| | 1. | 2.1 | Einteilungen | 4 |
| 2 | Pr | ojektm | anagement | 6 |
| | 2.1 | Proj | ekte Scheitern | 6 |
| | 2.2 | War | um Projektmanagement? | 6 |
| | 2.3 | Ebei | nen des Projektmanagements | 6 |
| | 2.4 | Proj | ektmanagementmodelle | 7 |
| | 2. | 4.1 | Wasserfallmodell | 7 |
| | 2. | 4.2 | Spiralmodell | 7 |
| | 2. | 4.3 | DIN 69901 Projektmanagementnormen | 7 |
| | 2. | 4.4 | DODI 5000.2 | 8 |
| | 2. | 4.5 | RUP (Rational Unified Process) | 8 |
| | 2.5 | Proj | ektablauf | 8 |
| | 2. | 5.1 | Meilensteine | 9 |
| | 2.6 | Aufg | gabenträger im Projektmanagement | 9 |
| | 2. | 6.1 | Projektleiter | 9 |
| | 2. | 6.2 | Projektteam | .0 |
| | 2. | 6.3 | Projektausschuss | .0 |
| | 2. | 6.4 | Promotoren | .0 |
| | 2. | 6.5 | X/Y-Theorie1 | .0 |
| | 2.7 | Krea | itivitätsmethoden | 1 |
| | 2. | 7.1 | Brainstorming | 1 |
| | 2. | 7.2 | Methode 635 | 1 |
| | 2. | 7.3 | Synektik | 1 |
| | 2. | 7.4 | Morphologie | 1 |
| | 2. | 7.5 | Mindmapping | 1 |
| | 2.7.6 | | Bionik | 1 |
| | 2. | 7.7 | Delphi-Methode | 1 |
| | 2. | 7.8 | Breitband-Delphi | 1 |
| 3 | Pe | eoplewa | are1 | 2 |

| 3.1 | pielregeln | |
|---------|---|--|
| 3.1.1 | Regeln für Kommunikation | |
| 3.1.2 | Regeln für Teamarbeit | |
| 3.2 E | Besprechungen | |
| 3.2.1 | Moderation | |
| 3.2.2 | Präsentation | |
| 3.3 \ | /erhandeln | |
| 3.3.1 | Vorbereitung | |
| 3.3.2 | Durchführung | |
| 3.3.3 | Gegenmaßnahmen zu Unfairen Taktiken | |
| 4 Durch | führung eines Projektes14 | |
| 4.1 I | dee und Vorstudie | |
| 4.1.1 | Projektantrag14 | |
| 4.1.2 | Vorstudie | |
| 4.2 7 | lielbestimmung | |
| 4.2.1 | Teufelsquadrat | |
| 4.2.2 | SMART, PURE und CLEAR | |
| 4.3 N | Nutzwertanalyse | |
| 4.3.1 | Kriterienbaum | |
| 4.3.2 | Gewichtungsschlüssel | |
| 4.3.3 | Vorteile/Nachteile der Nutzwertanalyse | |
| 4.4 L | Jmfeld eines Projektes Aus Sicht eines Großunternehmers | |
| 4.4.1 | Stakeholderanalyse | |
| 4.4.2 | Projektauftrag18 | |

1. Projekte

1.1 Was ist ein Projekt?

- Genau abgegrenzt bei Zielorientierung
 - o Zeitlich, finanziell & personell
- Innovativ, gewissermaßen einzigartig
- Komplex
- Interdisziplinär

DEFINITION

Ein Projekt ist eine Aufgabe, ...

Logische Reihenfolge (z.B.: Wände vor Decke)

- die aus Teilaufgaben besteht, die in zeitlichen Anordnungsbeziehungen bestehen
- die Zeit und Ressourcen benötigt
- deren Organisationsbedürfnisse/-taktiken sich mit der Zeit ändern

1.1.1 Große Projekte

- Dauern länger als 2 Jahre
- Kosten mehr als 8 Mio. Euro
- Beschäftigen über 250 Mitarbeiter
- Mindestens 2 (logische) Organisationen sind beteiligt
- Hohes Risiko

1.2 Wieso Projekte?

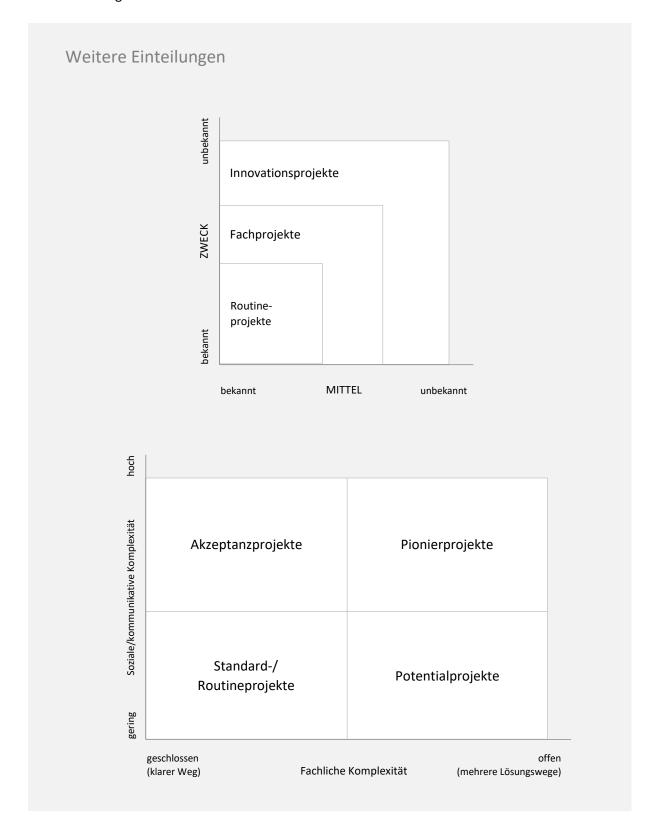
- Immer mehr individuelle Lösungen benötigt
- Aufgaben werden komplexer
- Zusammenarbeit über Abteilungen und Nationen notwendig
- Zusammenarbeit über Branchen und Wissensgebiete notwendig
- Bildungsniveau steigt -> Wunsch nach Eigenständigkeit

1.2 Projektarten

1.2.1 Einteilungen

- Nach Auftraggeber: intern/extern
- Nach Ziel
 - Sachziel (z.B. Produktverbesserung)
 - o Prozessziel (z.B. Ablaufoptimierung)
- Nach Häufigkeit: repetitiv/einmalig
- Nach Aufgabengebiet
- Nach Organisationsform (siehe späteres Kapitel Projektorganisation)
 - o Einflussprojekt
 - Matrixprojekt
 - Autonomes Projekt (Task Force)

- Nach Steuerungsform
 - o Technokratisch
 - o Agil



2 Projektmanagement

- Werkzeug zur erfolgreichen Durchführung eines Projekts
- Stützt sich auf drei Säulen
 - Organisation
 - o Methode
 - Mensch

2.1 Projekte Scheitern

STATISTIK

1979:

- 2% d. Projektergebnisse werden benutzt wie geliefert
- 3% nach Änderung benutzt
- 47% ausgeliefert, nie benutzt

Immer weniger Projekte scheitern.



Falsch! Planung ist nur weniger fehlerhaft.

Nicht unterschätzen: Sabotage/Spionage!

2.2 Warum Projektmanagement?

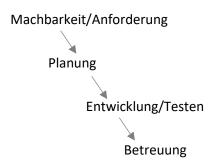
- Klare Kontrolle (über Ergebnisse, Ereignisse, Koster, Termine, ...)
- Ausrichtung der Ressourcen auf Unternehmensziele
- Förderung der Selbstorganisation der Mitarbeiter
- Personalauswahl/Führungskraftauswahl
- PM lohnt sich: Anfänglich vlt. um 5% erhöhter Kostenaufwand -> am Ende 20% Zeitersparnis

2.3 Ebenen des Projektmanagements

- Im Großen
 - o Wasserfall
 - Schwere Prozesse
- Im Kleinen
 - o Agile Methoden
 - o Kleine, leichte Aufgaben

2.4 Projektmanagementmodelle

2.4.1 Wasserfallmodell



2.4.2 Spiralmodell



2.4.3 DIN 69901 Projektmanagementnormen

- Schreiben 5 Phasen vor:
 - o Initialisierung
 - o Definition
 - o Planung
 - Steuerung (Durchführung)
 - Abschluss

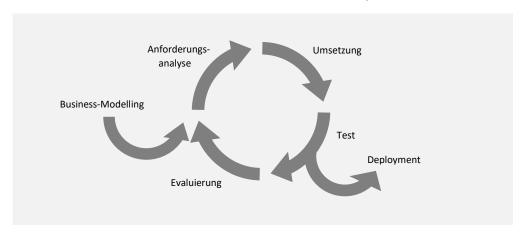
• Kunde sollte am Anfang und am Ende dabei sein

2.4.4 DODI 5000.2

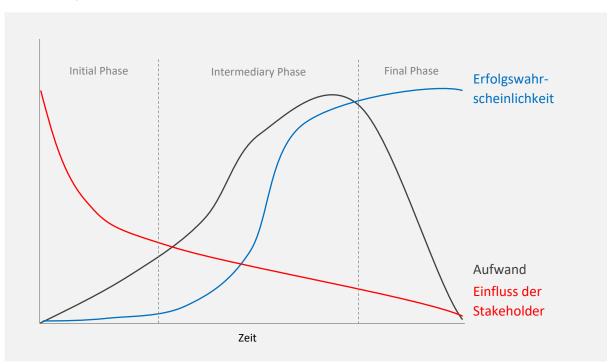
- 4 Phasen
 - o Concept
 - o Development
 - o Production
 - o Deploy
- Begriffe:
 - o Blöcke: Lieferungen
 - o IOC: Initial Operation Capability
 - o FRP: Full Rate Production
 - o IPR: Low Rate Initial Production

2.4.5 RUP (Rational Unified Process)

• Kommerzielles Produkt der Firma Rational Software (jetzt IBM)



2.5 Projektablauf



5-Phasen-Modell:

- Ideenphase
- Vorstudie
- Planung
- Durchführung
- Abschluss

Reflektieren!

WICHTIG: Teamkommunikation, Stakeholderanalyse, Risikomanagement

Meilensteine verwenden!

2.5.1 Meilensteine

- Überprüfbare Zwischenergebnisse
- Meist bedeutende Ereignisse in Projektentwicklung

2.6 Aufgabenträger im Projektmanagement

2.6.1 Projektleiter

2.6.1.1 Kompetenzen von Projektleitern

- Führungsqualitäten
- Verlässlichkeit
- Teamarbeitsfähigkeit
- Kreativität
- Verhandlungskompetenz

2.6.1.2 Rollen von Projektleitern

- Moderator
- Diplomat
- Manager
- Prellbock
- Stratege
- Berater
- Seelsorger

2.6.1.3 Aufgaben von Projektleitern

- Ziele/Organisation festlegen
- Ressourcen beschaffen
- Projektstand bewerten
- Motivieren, führen
- Entschuldigen

2.6.2 Projektteam

- Benötigt fachliche Kompetenz
- Mitglieder müssen teamarbeitsfähig sein

2.6.3 Projektausschuss

- Verbindung zwischen Projektleiter und Team
- Schließen Artefakte/Phasen/Meilensteine ab

2.6.4 Promotoren

- Bewerben
- 3 Arten
 - Machtpromotoren
 - o Beziehungs-/Sozialpromotoren
 - o Fachpromotoren
- Sind unabhänginge Dritte
- Wirken auf Stakeholder ein

2.6.5 X/Y-Theorie

- Menschen können einer oder zwei (in unterschiedlichen Fachgebieten) der folgenden Theorien entsprechen:
 - o X-Theorie
 - Menschen meiden Arbeit bzw. arbeiten nur, wenn nötig
 - o Y-Theorie
 - Menschen arbeiten zur Selbstentfaltung; wollen arbeiten
- Auch interessant: DISG-Test

2.7 Kreativitätsmethoden

2.7.1 Brainstorming

- 10 bis 20 Minuten
- Ca. 7 Personen
- Quantität der Ideen zählt
- Bewertung nach Abschluss der Ideensammlungsphase!
 - o 3% 6% der Ideen nutzbar

2.7.2 Methode 635

- 6 Leute 3 Lösungsansätze 5 Minuten
- Jeder schreibt Ansätze auf Blatt
 - o Getauscht -> wieder 5 Min. lang bearbeitet

2.7.3 Synektik

- Fremdes vertraut machen
- Bekanntes vergessen (kein "Das geht doch nicht!")
- Analogien bilden ("Wie fühlt sich der Kolben im Motor?")
- Buchtitel suchen (z.B.: Viskosität -> "verzögertes Verschieben")

2.7.4 Morphologie

• In Bestandteile zerlegen -> Lösungswege für jeden Bestandteil finden

2.7.5 Mindmapping

- Lern-Mindmap
 - o Äste für Bereiche und größere Themen, die sich immer weiter Teilen
- Entscheidungsbäume
 - o Äste für Fragen/Entscheidungen, Verzweigungen für Antworten/Möglichkeiten

2.7.6 Bionik

• Von der Natur lernen

2.7.7 Delphi-Methode

- Methode zum Schätzen von Aufwänden aber auch Kreativitätsmethode
- Vorgang:
 - o Anonyme Schätzungen von Experten
 - o Durchschnitt wird ermittelt
 - o Ergebnisse im Kreis von Schätzern besprochen
 - Hier können auch Ideen eingebracht werden
 - o Neue Schätzung wird erhoben (nun nicht mehr anonym)
- Jeder Experte schätzt nur was er glaubt, einschätzen zu können

2.7.8 Breitband-Delphi

• Wie Delphi-Methode jedoch mit Diskussion zu Beginn und Ende der Schätzrunde

3 Peopleware

Lieber gute Teamspieler als starke Einzelkämpfer

3.1 Spielregeln

3.1.1 Regeln für Kommunikation

- Zuhören
- Rückmelden
- Erst denken, dann reden
- Ich-Botschaften sind erwünscht
- · Du-Botschaften eher angreifend
- Keine Killerphrasen ("Das geht doch eh nicht!")
- Ausreden lassen
- Sich kurzfassen

3.1.2 Regeln für Teamarbeit

- Pünktlichkeit (wichtig: Strafen)
- Nichts Schlechtes über jemanden nach außen hin verbreiten

3.2 Besprechungen

3.2.1 Moderation

• Moderator bereitet Besprechung vor

3.2.1.1 Phasen der Besprechung

- Einstieg
- Themen sammeln
- Prioritäten setzen
- Arbeitsphase
- Planen (von Maßnahmen)
- Abschluss

3.2.1.2 Moderationstechniken

- Fadenkreuz
 - o Tafel mit vier Feldern
 - o Was spricht dafür, was dagegen, was ist noch nicht klar, was können wir als nächstes tun
- Mehrheitspunkte
 - o Möglichkeit zur Abstimmung
- Blitzlicht
 - o Jeder sagt, was er will, es wird nicht reagiert

3.2.2 Präsentation

- Grafisch (hauptsächlich) oder textuell
- Durchgängige Designlinie anwenden

3.2.2.1 Foliengestaltung

- Es soll wenig auf den Folien stehen
- ABER: Kein Gedanke darf "zerrissen" werden!
- Keine übertriebenen Animationen
- Auf Handouts sollten (wenn sinnvoll) die zugehörigen Foliennummern annotiert sein

3.2.2.2 Projektion

- Leinwand min. 150 x 150cm
- Zeigen/verstärken
- Shortcuts in PowerPoint (wenn verwendet) helfen dabei

3.3 Verhandeln

- Verhandeln ≠ Tricksen/Betrügen
- Ziele:
 - o Langfristig positive Geschäftsbeziehung
 - o Fairness für beide

3.3.1 Vorbereitung

- Stärken-/Schwächenanalyse
 - o Überlegene Stärke kann auch schaden
- Ziele setzen (NICHT einfach "SIEG"!)

3.3.2 Durchführung

- Zuhören (siehe 3.1.1 Regeln für Kommunikation)
- Aussagen/Vorschläge als "akzeptabel"/"nicht akzeptabel" einstufen
- Protokollieren

3.3.3 Gegenmaßnahmen zu Unfairen Taktiken

- Bei falschen oder dubiosen Daten: Quellen verlangen
- Persönliche Angriffe ignorieren oder bitten, sachlich zu bleiben
- Bei Nachreichen von Forderungen:
 - o Bitten, alle Wünsche bekannt zu geben
 - o Eventuell einige Zusagen dafür zurücknehmen
- Wenn man warten gelassen wird: Nachfragen, ob noch gültig/aktuell
- Unguter Sitzplatz: Um Änderung ersuchen

4 Durchführung eines Projektes

4.1 Idee und Vorstudie

4.1.1 Projektantrag

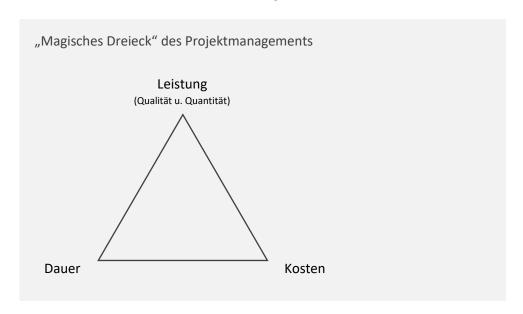
- Muss vor Beginn der Arbeit an Projekt gestellt werden
- Beinhaltet:
 - o Beschreibung der Ideen & Aufgaben
 - o Nutzen bzw. Folgen, wenn Projekt nicht gemacht wird
 - o Personelle u. finanzielle Anforderungen
- Endet im besten Fall mit Projektauftrag

4.1.2 Vorstudie

- Klärt, ob das Projekt die Arbeit wert ist
- Ordnet Projekt in Unternehmensstrategie ein
- Variantenbildung ist wichtig!

4.2 Zielbestimmung

• Gut formuliertes Ziel ist halbe Lösung



• Lösungsneutralität

o In Zielformulierung auf bestimmte Lösungsoption fixieren?

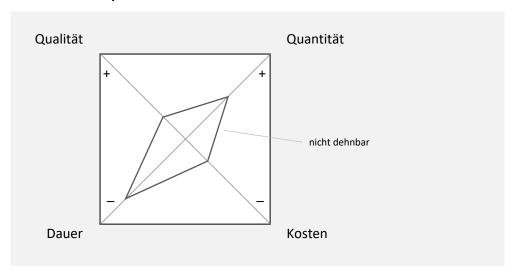
Messbarkeit

o Ziel genau quantifizieren

Stoßrichtung

- o Wie werden die Ziele erreicht?
- Differenzieren zwischen:
 - o Ergebnis- u. Vorgehenszielen
 - o Muss- u. Wunschziele
- Ziele unterteilen
 - o Auch mehrfach (Teilziele mit Teilzielen usw.)

4.2.1 Teufelsquadrat



4.2.2 SMART, PURE und CLEAR

4.2.2.1 SMART

- Specific
- Measurable
- Achievable
- Relevant/Realistic
- Timely

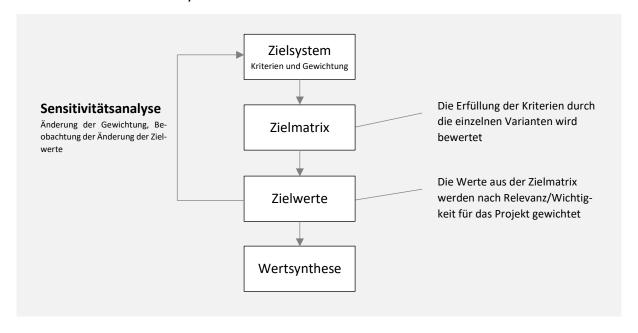
4.2.2.2 PURE

- Positively stated
- Understood
- Relevant
- Ethical

4.2.2.3 CLEAR

- Challenging
- Legal
- Environmentally sound
- Agreed
- Recorded

4.3 Nutzwertanalyse



4.3.1 Kriterienbaum

- Ziel in Teilziele (Anforderungen für Ziel) mit weiteren Teilzielen unterteilen
- Zielhierarchie aufbauen
- Bildet auf der untersten Schicht Kriterien für Zielsystem

4.3.2 Gewichtungsschlüssel

- Vektor, wobei Anzahl der Dimensionen = Anzahl der Kriterien im Zielsystem
- Erhält man durch Vergleichen der Kriterien

Vergleich zw. Kriterien A und B:

| VERH. DER WICHTIGKEIT | BEWERTUNG | | |
|-----------------------|-----------|---|--|
| VERH. DER WICHTIGKETI | Α | В | |
| $A\gg B$ | 9 | 1 | |
| A > B | 7 | 3 | |
| $A \sim B$ | 5 | 5 | |
| A < B | 3 | 7 | |
| $A \ll B$ | 1 | 9 | |

Vergleichsmatrix:

| | A | В | С | GESAMT | GEWICHTUNG |
|--------|---------|-----------|---------|--------|------------|
| А | | 9 | 5 | 14 | 0,46666 |
| В | 1 | | 7 | 8 | 0,26666 |
| С | 5 | 3 | | 8 | 0,26666 |
| GESAMT | 3 Krite | erien * 1 | .0 = 30 | 30 | 1 |

4.3.3 Vorteile/Nachteile der Nutzwertanalyse

4.3.3.1 Vorteile der Nutzwertanalyse

- Transparenz
- Anwendbar auch wenn viele Entscheidungsträger beteiligt sind
- Trennung von subjektiven u. objektiven Kriterien möglich

4.3.3.2 Nachteile der Nutzwertanalyse

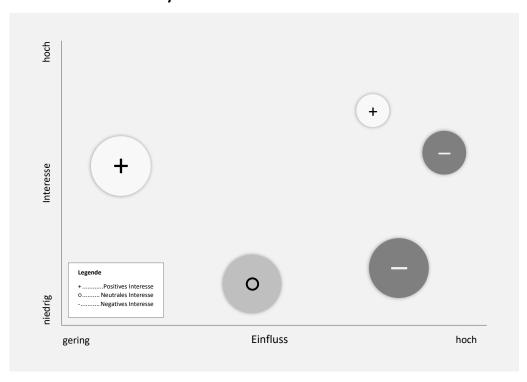
• "Scheinobjektivität" möglich

4.4 Umfeld eines Projektes

Aus Sicht eines Großunternehmers

- Es muss Acht gegeben werden auf...
 - o die Umwelt
 - o Stakeholder
 - Stakeholderanalyse

4.4.1 Stakeholderanalyse



4.4.2 Projektauftrag

- Wird nach genehmigtem Projektantrag erteilt
- Enthält...
 - o Zielformulierung
 - o Qualitätsanforderungen
 - o Finanzieller & personeller Rahmen
 - o Organisationsbeauftragte
- Inhalt (Genauer)
 - o Projektbezeichnung
 - o Auftraggeber
 - o Ziel
 - o Kurzbeschreibung
 - Projektstart (Wie?)
 - o Projektende (Wie läuft Abnahme ab?)
 - o Freigaben (Wann muss zum Vorgehen ein "Okay" eingeholt werden?)
 - o Ressourcen
 - o Projektleiter
 - o Team
 - o Vertragsabschlussberechtigte Personen