

## Tarea 7

Nombre: AMANDA MAYELLI GARCIA SALAZAR

Sección y carné: "A" 1590-21-5983

### Del Libro de los 7 Votos del Éxito

Presente un resumen del Pilar de Planificación Efectiva con énfasis en la clasificación de Pilares de Decisión y Pilares de Revelación.

Mientras leía este capítulo, me impresionó cómo Dennis y su equipo aprendieron el valor de una planificación cuidadosa y de mantenerse enfocados en los hechos. Comenzaron con éxito en Ohio, donde todo el equipo estaba alineado y trabajando arduamente para que la empresa despegara. La importancia de la planificación detallada fue clave para esos primeros logros, algo que destacó especialmente cuando John, uno de los líderes, convocó una reunión de emergencia ante la aparición de la competencia. Su discurso inspirador no se enfocó en los problemas inmediatos, sino en la confianza en un plan bien elaborado.

John enseñó al equipo a "planificar desde el final hacia el principio", una estrategia que me pareció muy lógica, ya que a veces olvidamos tener clara nuestra meta final. Además, su táctica de establecer relaciones con la competencia, infiltrándose como cliente, me pareció brillante; así evitaron que los dañaran.

Otro aspecto esencial fue la creación del sistema "Operación Vara de Medir", que monitoreaba los "signos vitales" del negocio, tal como se chequea la salud de una persona en un hospital. Este sistema les permitió detectar problemas antes de que se reflejaran en los informes financieros, un enfoque preventivo muy efectivo.

Sin embargo, al mudarse a California, perdieron ese enfoque estructurado. Esto me hizo reflexionar sobre cómo los cambios de entorno pueden hacer que olvidemos las bases que nos llevaron al éxito. Dennis admite que empezaron a creer que los recursos venían solo de ellos mismos, lo cual los llevó a dificultades. Esta historia subraya la importancia de la planificación, el sentido común y el monitoreo constante, y cómo perder de vista estos elementos puede amenazar cualquier avance logrado.

El capítulo explora el **Pilar de la Planificación Efectiva**, y dentro de este, se destacan los **Pilares de Decisión** y los **Pilares de Revelación**. Los **Pilares de Decisión** se enfocan en la toma de decisiones basadas en hechos concretos, como lo demuestra el sistema de Dennis y Bernie para monitorear su empresa. Este enfoque estructurado les permitió afrontar situaciones difíciles con confianza. Por otro lado, los **Pilares de Revelación** implican estar abiertos a lo inesperado y buscar guía más allá de lo técnico. Esto se ve en el discurso de John, cuando confía en que, al comprometerse a Dios, tendrían éxito. Esta combinación de planificación y fe fue crucial para mantener la resiliencia del equipo incluso en tiempos de incertidumbre. Ambos pilares se complementan: el **Pilar de Decisión** se basa en hechos y planificación tangible, mientras que el **Pilar de Revelación** añade una visión más profunda, ayudando a mantener la estabilidad incluso ante dificultades imprevistas.