

COMPETENCES PROFESSIONNELLES

- Développement commercial (KPI , tableaux de bord, reporting).
- Création et animation d'un réseau de revendeurs (recrutement, formation, animation).
- Prospection (étude de marché, ciblage, plan marketing).
- Réponse à appel d'offre.

FORMATION PROFESSIONNELLE

2018/2019 - **Coding Academy by Epitech**,
Formation développement Front-end
HTML - CSS - SASS - Bem - Less - Angular -
Materialize - JavaScript - Visual Studio Code - React -
GSAP - Karma.

2015 - **Axa**,
Capacité Professionnelle en Assurance,
Prévoyance -IARD- Produits financiers.

2002/2003 - **CNAM PARIS**,
3ième cycle de spécialité en Marketing Produits et
Services Industriels.

1991 / 1993 - **Groupe INSEEC PARIS**,
Formation de Marketing Produit.

1989 / 1991 - **D.U.T Techniques commerciales**,
(Université Paris XII).

CERTIFICATIONS

Opquast : Certification en cours.

OpenClassrooms :

Certificats Gestion de projet (en cascade, agile, scrum),
Certificat Marketing digital (SEO, SEA, community manager),
Certificat Algèbre relationnel avec SQL.

HP : Certification HP DAAS (Device As A Service).

SKILLEOS : Certificat Hacking et sécurité.

LANGUES

 Anglais : courant.

 Espagnol : bon (deux ans de développement commercial).

 Allemand : scolaire.

CENTRES D'INTERET

- Machine learning,
- Blockchain,
- L'analyse des données,
- La musique,
- La course à pied.

EXPERIENCE PROFESSIONNELLE

Cap Antigone (Nanterre) 11/ 2017 - 06/ 2018

ESN - infogérance, maintenance, diagnostic RGPD.

INGENIEUR COMMERCIAL

Vente de produits et services IT (PC, Serveurs, Réseau, Infogérance, maintenance, PCA - PRA, diagnostic RGPD). Réponse aux appels d'offre.

Clients TPE, PME, administrations publiques.

AXA Epargne et Protection (Paris) 02 / 2015 - 11/ 2017

Assurances collectives et individuelles.

CHARGE DE CLIENTELE

Vente de solutions de prévoyance (retraite, épargne et santé). Animation et formation de la clientèle professionnelle aux thématiques de la prévoyance.

Clients Collectivités, Entreprises, Particuliers.

Consultant indépendant IT (Paris - EMEA) 02 / 2015 - 11/ 2017

Développement commercial, animations de réseaux de revendeurs

CHANNEL MANAGER

Management et animation d'un réseau de distribution. Participation aux événements France et EMEA. Evangélisation de solutions auprès de partenaires distributeurs sur les marchés de l'éducation, du médical et de la téléphonie.

Clients Supermicro, Open Bee, MB2II, Securicat.

INGENIEUR COMMERCIAL B to B 01/ 1997 -08/2011

Animation d'un réseau de revendeurs et grands comptes pour diverses sociétés.

Société msi : constructeur informatique (Marne la vallée - Grand Est)

Société Intellique : intégrateur stockage open source (levallois)

Société Avnet TS : Grossiste Informatique (Massy -France)

Société i-commerce France : Grossiste informatique (Nanterre - Benelux -Espagne)

CONNAISSANCES WEB

