Tellec HERLUC

21 rue des fougères 75020 06 11 37 58 10 tellecherluc@yahoo.fr

Web Développeur Front-end

Ingénieur Commercial - in: https://www.linkedin.com/in/tellec-herluc-183b857

COMPETENCES PROFESSIONNELES

- HTML CSS SASS Bootstrap Materialize
- Découpage de projets HTML en composants pour Angular 7
- Gestion des branches via Gitlab
- Correction des bugs et nettoyage de code

FORMATION PROFESSIONNELLE

2018/2019 - Coding Academy by Epitech,

Formation développement Front-end

HTML - CSS - SASS - Less - Angular - Materialize - JavaScript - Visual Studio Code - React - Karma - Git - Bootstrap - WPress - Sendgrid - Mailjet - Intellij Idea.

2015 - Axa,

Capacité Professionnelle en Assurance, Prévoyance -IARD- Produits financiers.

2002/2003 - CNAM PARIS,

3ième cycle de spécialité en Marketing Produits et Services Industriels.

1991 / 1993 - Groupe INSEEC PARIS,

Formation de Marketing Produit.

1989 / 1991 - D.U.T Techniques commerciales,

(Université Paris XII).

CERTIFICATIONS

Opquast: Certificat n° 5NIOTC.

OpenClassrooms:

Certificats Gestion de projet (en cascade, agile, scrum), Certificat Marketing digital (SEO, SEA, community manager), Certificat Algèbre relationnel avec SQL.

HP: Certification HP DAAS (Device As A Service).

SKILLEOS: Certificat Hacking et sécurité.

LANGUES

Anglais : courant.

Espagnol : bon (deux ans de développement commercial).

Allemand : scolaire.

CENTRES D'INTERET

- Machine learning,
- Blockchain,
- L'analyse des données,
- · La musique,
- La course à pied.

EXPERIENCE PROFESSIONNELLE

ISIFID (Levallois) 03 /2019 - aujourd'hui

Conseil en systèmes et logiciels informatiques

WEB DEVELOPPEUR FRONT-END

Découpage des projets en composants, corrections des bugs, amélioration continue. Réalisation de landing page et gestion de campagnes marketing via mailjet. _Clients_ Banques, PME, TPE.

Cap Antigone (Nanterre) 11/ 2017 - 06/ 2018

ESN - infogérance, maintenance, diagnostic RGPD.

INGENIEUR COMMERCIAL

Vente de produits et services IT (PC, Serveurs, Réseau, Infogérance, maintenance, PCA – PRA, diagnostic RGPD). Réponse aux appels d'offre.

Clients TPE, PME, administrations publiques.

AXA Epargne et Protection (Paris) 02 / 2015 - 11/2017

Assurances collectives et individuelles.

CHARGE DE CLIENTELE

Vente de solutions de prévoyance (retraite, épargne et santé). Animation et formation de la clientèle professionnelle aux thématiques de la prévoyance.

Clients Collectivités, Entreprises, Particuliers.

Consultant indépendant IT (Paris - EMEA) 02 / 2015 - 11/ 2017

Développement commercial, animation de réseaux de revendeurs

CHANNEL MANAGER

Management et animation d'un réseau de distribution. Participation aux évènements France et EMEA. Evangélisation de solutions auprès de partenaires distributeurs sur les marchés de l'éducation, du médical et de la téléphonie.

 $\verb|_Clients|_ Supermicro, Open Bee, MB2II, Securicat.$

INGENIEUR COMMERCIAL B to B 01/ 1997 -08/2011

Animation d'un réseau de revendeurs et grands comptes pour diverse sociétés. Société msi : constructeur informatique (Marne la vallée – Grand Est) Société Intellique : intégrateur stockage open source (Suresnes) Société Avnet TS : Grossiste Informatique (Massy – France)

Société i-commerce France : Grossiste informatique (Nanterre - Benelux - Espagne)

CONNAISSANCES WEB

