

权 益 链

全方位的区块链权益转换方式

# 目 录

1 摘要	3
2 背景	4
2.1 数字资产存在的问题	4
2.2 国内权益商品交易平台	4
2.3 解决代币价值与交易平台规范思路	4
3 项目优势	5
3.1 盈利空间	7
3.2 经验与信心	8
3.3 项目未来	9
4 回购机制	10
5 ICO 介绍	11
5.1AIE 代币	11
5.2 公开售卖计划	11
6 团队介绍	12
6.1 项目发起人	12
6.2 团队成员	13
7 项目规划	15
8 风险提示	17

至从互联网发展以后,极大的带动了商品电子交易市场,商品的网上交易逐渐兴盛起来。商品电子交易平台的建立就是为了使商品快速周转流通,包括:金属、农产品、能源、化工、产权、金融衍生品等,进一步促进社会经济的发展。但是由于各种不规范的交易所遍地开花,上市交易品种五花八门、缺乏科学论证,没有实物交割等等,存在违规炒作和过度投机,以及交易资金安全和交易制度不规范的风险等。

从 2008 年比特币产生至今,已经产生了成千上万的数字货币,所有的数字货币在技术上基本大同小异,依靠区块链技术,实现了及时转账,并保证了数字货币的账单透明与发行总量固定。但回归本源,现在每天发行的新币成千上万,怎么能保障币的价值?

AIE 权益链通过商品交易平台技术与区块链技术结合,实现人人可参与的基于区块链的去中心化交易市场,所有人都能通过区块发布商品,打造一个便捷,可信,自治的交易市场,通过群众参与落实到实际应用中,实现区块链的实体经济服务价值。开发独有的实物交割业务,切实迎合市场需要。发行的代币基于总量恒定不变,通过不断的将 AIE 代币应用到现货交易的方方面面,未来的用户基数也会越来越多,不断的扩大 AIE 代币市场广度与深度,未来 AIE 平台与代币将应用到实体服务的方方面面中,为商品交易提供有力帮助。

### 2.1 数字资产存在的问题

数字资产(数字货币)产生至今,我们无时不担心的问题就是数字货币的价值,传统货币的因为有国家作为信用背书,从而有了实际价值,但是数字资产的谁为它的信用做背书呢。刚开始我们厌倦了传统货币的转账繁琐,所以投向了数字货币,从开始了的私下交易,到交易所交易,到挖矿交易,但如果所有人都抛售了,而币本身没有应用价值,那么到最后收购的人,可能就是收藏家了,面对成干上万的数字货币,收藏家可能成了最后的接盘侠。

# 2.2 国内权益商品交易平台

现在商品交易所遍地开花,然而规范的交易所却很少,国内许多交易者与投资人往往没有找到规范的交易所,而且上市交易品种五花八门、缺乏科学论证,没有实物交割等等,存在违规炒作和过度投机,交易资金安全和交易制度不规范的风险等。

# 2.3 解决代币价值与交易平台规范思路

AIE 权益链由几位业内精英人士创立,在区块技术与商品交易平台行业都有丰富的经验。通过区块链账本技术与原有的交易所技术结合,配合监管,发展个性化的实物交割业务。发行的代币因恒定总量,通过用户不断增加,不断扩大代币的市场广度与深度,实现币值不断通缩,价值持续增长。

# 项目优势

世界上只要有生产,就要有物资问题,就需要商品交易平台。

AIE 平台涵盖了一切商品服务,迎合市场需求上线。

虚拟币至从 2008 比特币出现到现在,根据 coinmarketcap.com统计,虚拟币市值已经达到近千亿美金,但是没有兑换交割实物的平台。AIE 权益链是首个实现区块链实物兑换交割的平台。目前 AIE 权益链的市场没有竞争对手,市场前景巨大,用户群涵盖了所有需要交换权益的产商与个人投资者,任何人都可以通过区块链发布商品。

AIE 权益链的产生是应对市场需求。

# 交易机制图解:



发行的 AIE 代币:恒定总量为 2 亿枚,永不增发。

通过不断扩展交易所数量,不断扩大用户基数,不断上线各大虚 拟资产交易所,不断提高市场广度与深度,实现 AIE 代币的价值不 断通缩和持续增长。未来因为服务实体行业的基础上,AIE 代币的利 用空间越来越大,将来解决资金转账与商品交易事业,提供有力帮助。

项目核心竞争力,来自传统金融业多年的营销团队,我们拥有成熟的业务体系,脚踏实地的营销部门。

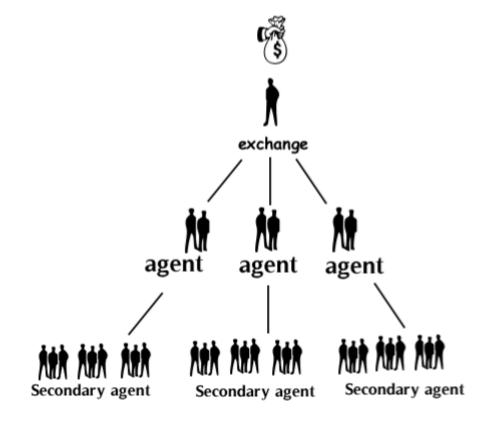
任何虚拟货币的 ICO 项目的成功之后,如果后续没有营销盈利,没有实际结果,那什么都不是,AIE 项目团队多年从事市场营销与商品交易平台营销团队,团队自有用户数据,交易数据,营销方案,非常成熟的业务体系,成为项目盈利的核心保障。

# 3.1 盈利空间

用户在成交与发布商品的时候都需要手续费,我们提供自有平台以干分之五双向收取。

根据自有平台的后台数据统计,一家普通的福州商品交易所的日手续费产出约1000万人民币左右(其中包括交易所本身的营销产出,一级代理营销产出与二级代理营销产出),以福州20个人业务员的规模公司,月产出手续费最低在200万人民币左右,日产出手续费6.6万人民币左右。

AIE 交易平台成立之后自有业务员将大于 200 人,一级代理业务员人数总和将大于 2000 人,二级代理业务员人数总和将大于 20000 人。乐观估计未来 AIE 平台日产出手续费在 7400 万人民币左右。



# 3.2 经验与信心

项目除了自有的软件开发团队外,并合作多个软件开发公司,确保测试检测两个月后上线。

项目的盈利关键,来自我们自己的核心营销手段。

AIE 项目团队拥有丰富的商品交易平台营销经验。

营销团队都是从事多年的商品交易平台与理财投资行业。

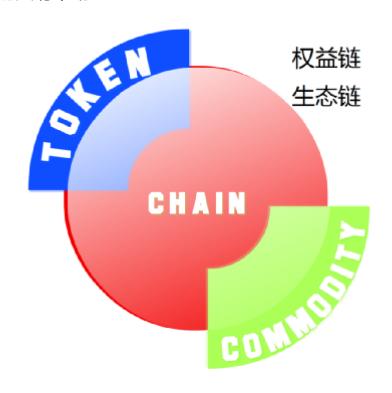
团队自有客户数据,交易数据,丰富的线上,线下销售,专业的营销人才,系统的培训方案,项目上线就可实现即刻全方位的营销。

### 3.3 项目未来

世界上只要有在生产,商品市场的物资问题都会永远存在。

1848 年 CBOT 成立,1865 年开始有商品交易平台,至今已经上百年的发展。因为市场永远都在,所以 AIE 权益链的价值是永远存在的。

权益链作为人人可参与的基于区块链的去中心化交易市场,所有人都能通过区块发布商品,项目致力于服务实体经济,打造一个便捷,可信,自治的交易市场。



有了实体经济的巨大市场,项目既能帮助实体经济又能提高代币的价值。

我们凭借自有经验,和足够的耐心,以及奋力拼搏的态度,实现权益链的未来价值。

# 回购机制

AIE 平台的回购机制采用人工智能管理与交易平台财务透明机制结合。

平台将实时显示的交易所手续费收益,全程无人工参与。

基于人工智能回购机制,无论流通的 AIE 代币数量多少,不论市场价格多少,人工智能平台都会用 50%的手续费收益去回购 AIE 代币。

资金回购时间为每日的日终清算时间,在日终结算的时候,人工智能将会自动用50%手续费收益作去回购,全程公开透明。 回购的代币将直接摧毁。

# ICO 介绍

# 5.1AIE 代币

团队将发行恒定总量为 2 亿枚的基于以太坊 ERC20 令牌 AIE 代币。

# 5.2 公开售卖计划

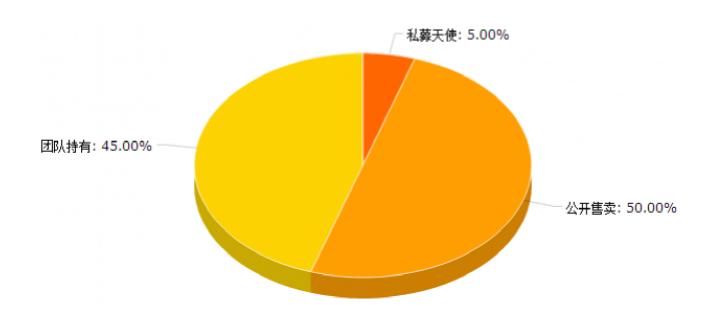
AIE 项目公开售卖将于 2017 年 8 月 20 日正式开启,为期一个月。公开售卖 1 亿 AIE 代币,接受代币 BTC,ETH。

公开售卖总额:50%(1 亿枚 AIE 代币)

AIE 团队持有: 45% (0.9 亿枚 AIE 代币)

私募天使持有:5% (0.1 亿枚 AIE 代币)

团队持有的代币在第三年后释放,上限为 AIE 代币总量 5%,之后 每年释放上限为总量 5%。



# 团队介绍

# 6.1 项目发起人



#### 陈楠

福州全方信息科技有限公司 CEO,福建佰盛川文化发展有限公司 COO,福建大宗商品俱乐部会员,香港中一期货代理商,新华(浙江)大宗商品交易中心代理商,新华(大庆)产权交易所代理商,福州数字资产俱乐部发起人。计算机信息技术专业,1997年开始编辑 网页,2000年在就读初中编译人生了第一个局域网游戏。熟悉 HTML、ASP、PHP、C++。2012年开投资虚拟货币,对区块链始源与未来发展有深刻认识。

# 6.2 团队成员



# 李威

福州融华软件技术公司 CEO,融华软件是一家计算机软件研发公司,为客户提供设计开发应用程序,公司已开发 1000 多种山寨币,50 多家虚拟资产交易所。同时,他还是计算机工学硕士,2012 年新加坡骇客竞赛第二名,2013 年接触比特币,熟悉各种语言编程,拥有超过 10 年的软件编程开发经验。



李梦华

福建海西大宗商品交易所 CMO,从事市场开发8年,开过500场千人演讲,具有丰富的商业演讲经验。



林佑

日本金融研究硕士毕业,福建海西交易所 CFO,专注于现货期货外 汇资金盘,6 年行业经验,2013接触区块链。



# 李建超

福清金胜投资公司 CEO , 专注于现货原油黄金白银 , 拥有 7 年的金融营销团队和丰富的营销经验。

### 项目规划

2017 年 8 月开始 ICO。

9 月、10 月将用来测试。11 月,12 月将上线代币于各大交易所。

2018 年 1 月上线自有交易平台。

自有平台将上线软件版的客户端与网页版的交易系统,支持 MAC, IOS, WINDOWS, LINUX,安卓。

2018 年 8 月将上线自有商品超市,实现现货零售。

2019 年 1 月之后将在全国主要城市设立分公司,达到 5 个分公司之后,将扩展海外。

2020 年 8 月开始解禁团队 ICO 持有的代币,平台运行良好稳定的情况下,所有解禁的代币将用来做公益,全部透明捐出为 AIE 宣传。

运营良好的情况下 2022 年上市股票。



# 风险提示

除非您本人理解 AIE (权益链)白皮书中基本内容,否则不建议参与 AIE 的公开 ICO!数字货币是一个早期并且高风险的行业,投资和参与,需要谨慎再谨慎,小心再小心!