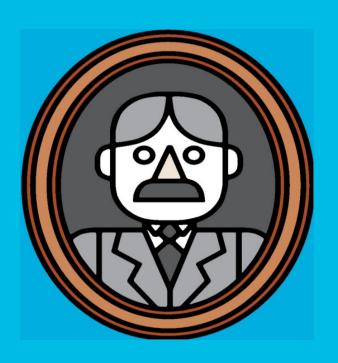


Para a algumas organizações, uma prática comum é gerenciar pessoas como máquinas. Nós chamamos isso de Management 1.0. Nesse estilo de gestão, os líderes assumem que a melhoria do todo requer monitoramento, reparo e substituição das partes.



Foram os engenheiros que desenvolveram a gestão científica, o estilo de liderança comando e controle que foi bem sucedido no século XX.

## Péssima Ideia:



Em uma organização que pratica **Management 2.0**, todos reconhecem que "as pessoas são os ativos mais valiosos" e que os gerentes precisam tornar- se "líderes - servidores". Mas, ao mesmo tempo, os gerentes preferem manter a hierarquia.



## Péssima Ideia:

Oferecer promoções

para "high performers"

e terceirizar o trabalho

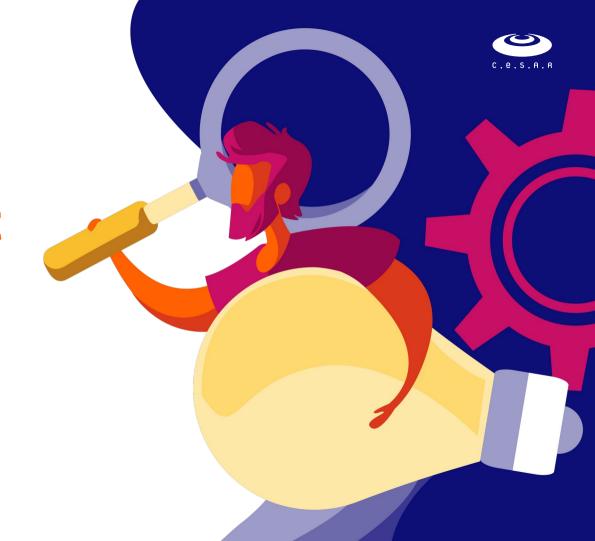
de "low performers".

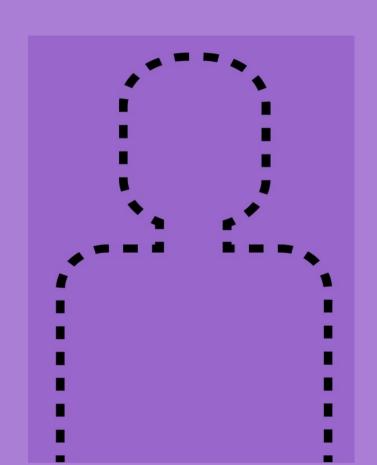


A maioria dos profissionais criativos não percebe que também são responsáveis por assuntos de gestão. A gestão é importante demais para ficar somente com os gerentes.

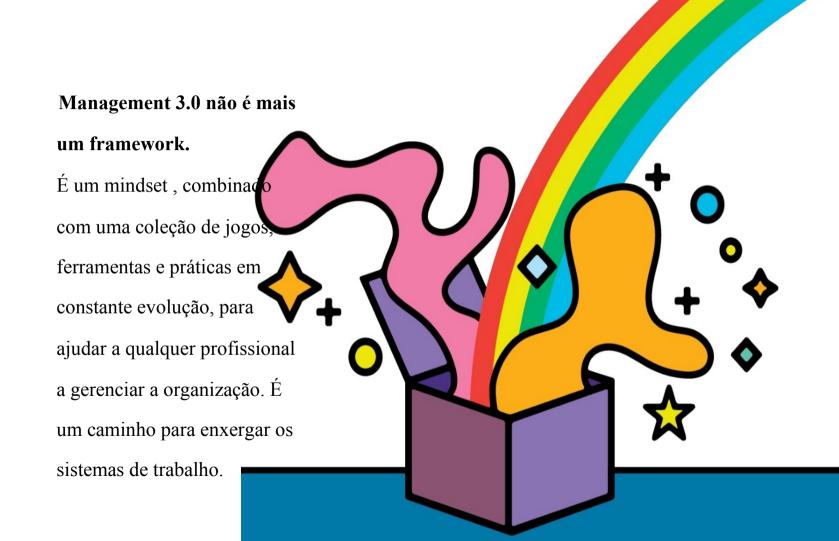


O que é o Management 3.0?





A gestão do trabalho é uma atividade crucial, mas pode ser feita com ou sem gerentes dedicados. Na verdade, uma empresa pode ser gerenciada sem praticamente nenhum gerente!





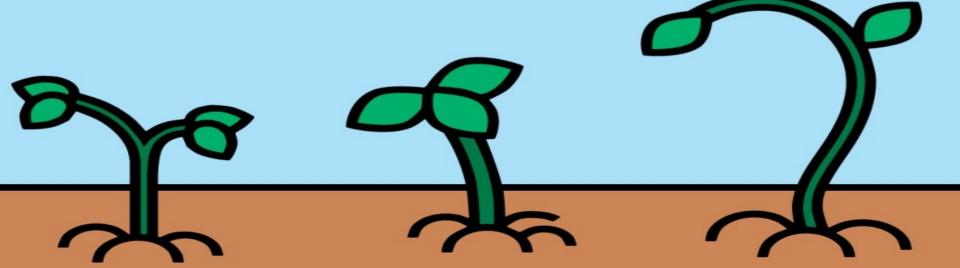
Management 3.0 =

Gerencie o sistema, não as pessoas.





Feedback deve ser sempre construtivo. É o fertilizante que irá desenvolver as competências de sua equipe.



Ambos feedbacks, de alinhamento e positivo, contribuem para uma sensação de confiança e propósito.



Uma abordagem mais útil

é preparar um delicioso

Feedback Wrap. Ele

permite que seu colega de

trabalho decida como agir

em relação ao feedback.

Faça um com os cinco ingredientes.



## Ingrediente 1: Descreva seu contexto

Comece oferecendo um contexto para aumentar a compreensão e apreciação da sua situação por partes das outras pessoas.



## Ingrediente 2: Liste suas observações

Você então oferece observações – sem apontar os dedos – de exemplos e ocasiões específicas.



#### **Ingrediente 3: Expresse seus sentimentos**

Você deixa o receptor

saber como você se sente

sobre os fatos, criando

conscientização do

impacto dos fatos sobre

você, sem culpar ninguém

em específico.



## **Ingrediente 4: Explique o valor**

Você explica suas
necessidades, pois o
receptor simplesmente
pode não perceber o que
é importante para você.



# Ingrediente 5: Ofereça algumas sugestões

Você permite que a pessoa descubra o q precisa ser feito par fechar a lacuna entr necessidades e os fa e você oferece uma



para levar as coisas adiante.



Você se lembra da última vez que alguém te parabenizou pelo seu trabalho ou simplesmente mencionou algo sobre você que nunca havia escutado antes?



# Delegation Poker



https://bit.ly/3t0HWur



Pessoas impulsionando inovação.

Inovação impulsionando negócios.

