

A top-down view of a person's hands clasped together on a white desk. A silver laptop is partially visible on the right, and a small green succulent in a white pot is in the top left corner. A blue semi-transparent rectangle is overlaid on the center of the image, containing white text.

FRASES ÚTEIS PARA

APRESENTAÇÕES
REUNIÕES
CONFERENCE CALLS
EM INGLÊS



Hello! Muito obrigada pelo seu interesse nesse E-Book!

Aqui você encontrará diversas frases em inglês para usar nas suas **apresentações, reuniões, ligações**, e algumas podem até ser usadas em **e-mails**! Escolha as mais apropriadas para cada momento.

Você verá as frases em inglês e a tradução em português. Note que algumas palavras estão sublinhadas. Isso indica que você pode trocar a palavra sublinhada conforme necessário.

Espero que você goste desse e-book e que ele seja muito útil para você. Ele é um trecho da **Masterclass Corporate Presentations in English** que fizemos no **Business Fluency**, plataforma de auto-estudo focada em **Business English** que alia o inglês ao conteúdo relevante e necessário para o profissional que deseja desenvolver sua carreira.

Conheça e assine: <https://businessfluency.com.br>

Abraços, Ho Mien Mien (co-criadora do Business Fluency)

BEGINNING (início da apresentação, reunião...):

Ok, everyone is here. Shall we start?

(Ok, todos estão aqui. Vamos começar?)

Welcome to this meeting/call/presentation.

(Bem-vindo a essa reunião/call/apresentação.)

Thank you for attending this meeting/call/presentation.

(Obrigada por participar nessa reunião/ligação/apresentação – troque pela palavra apropriada.)

Thank you for being here today.

(Obrigado por estar aqui hoje.)

BEGINNING (início da apresentação, reunião...):

In case of external meetings, or meetings with people you don't know:

(No caso de reuniões externas, ou com pessoas que você não conhece)

For those who don't know me, let me introduce myself.

(Para aqueles que não me conhecem, deixe-me me apresentar.)

My name is Ho Mien Mien and I am the creator of Business Fluency, a Business English online platform.

(Meu nome é Ho Mien Mien e sou a criadora do Business Fluency, uma plataforma online de Business English.)

My name is Fernanda Alves and I am Apple's finance director.

My name is Paulo Oliveira and I am the sales manager of Unilever.

INTRODUCING THE PURPOSE (Apresentando o propósito)

Our main purpose/objective/goal today is to discuss the marketing initiatives for next year.

(Nosso principal propósito/objetivo/meta hoje é discutir as iniciativas de marketing para o ano que vem. – troque conforme apropriado.)

Our main objective today is to...

- discuss the 5-year budget. (discutir o orçamento de 5 anos)
- learn about the results of the employee engagement survey and define the next steps. (saber dos resultados da pesquisa de satisfação dos funcionários e definir os próximos passos)
- define the implementation plan for the Global Lean Six Sigma initiative. (definir o plano de implementação para a iniciativa global de Lean Six Sigma)
- plan the launch of our new website. (planejar o lançamento do nosso novo website)

INTRODUCING THE PURPOSE (Apresentando o propósito)

The purpose of this meeting is to talk about XXXX.

(O propósito dessa reunião é falar sobre XXXX.)

I'm very excited to share the results of the XYZ project with you.

(Estou muito empolgada em compartilhar os resultados do projeto XYZ com vocês.)

SETTING SOME GROUND RULES: (estabelecendo algumas regras)

I encourage everyone's participation, I want to hear from all of you.

(Encorajo a participação de todos, quero ouvir de todos vocês.)

Feel free to ask, there's no such thing as a stupid question.

(Fique à vontade para fazer perguntas, não existe pergunta idiota.)

Please put your mobile in the silent mode.

(Por favor deixe seu celular no modo silencioso.)

SETTING SOME GROUND RULES: (estabelecendo algumas regras)

Please be honest about your opinion.

(Por favor seja honesto sobre a sua opinião.)

There will be a Q&A session at the end, please keep your questions for that moment.

(Haverá uma sessão de Perguntas e Respostas no final, por favor deixe suas perguntas para esse momento.)

Clarifying something you didn't understand: (Esclarecendo algo que você não entendeu)

NÃO FALE: "I have a DOUBT."

Clarifying something you didn't understand: (Esclarecendo algo que você não entendeu)

Prefira: "I have a question."

Ou simplesmente faça a pergunta direto.

Clarifying something you didn't understand: (Esclarecendo algo que você não entendeu)

Do you mean xxx (rephrase what the person said)? (Você quer dizer xxx (fale o que a pessoa disse com suas palavras)?)

Excuse me, what do you mean by xxx? (Com licença, o que você quer dizer com xxx?)

Let me see if I understood this clearly, you are saying that xxx.

(Deixa eu ver se entendi isso claramente, você está dizendo que xxx.)

Clarifying something you didn't understand: (Esclarecendo algo que você não entendeu)

I'm not sure I understood what you said, can you explain this part again?

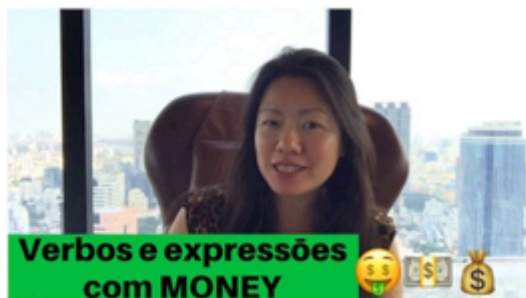
(Não tenho certeza se entendi o que você disse, você pode explicar essa parte de novo?)

Could you explain this part again? I'm afraid I didn't understand it.

(Você poderia explicar essa parte novamente? Temo que não a tenha entendido.)

Could you elaborate on xxx? (Você poderia elaborar (no sentido de dar mais informações) em relação a xxx?)

Você sabia que no Business Fluency temos vídeos explicativos de conteúdo muito importante de Business English? Nossos assinantes dizem que ensinamos coisas que nenhuma outra escola ou plataforma ensina! Veja alguns exemplos de vídeos. Não perca mais tempo aprendendo inglês que raramente vai usar! Foque no inglês para o trabalho com o Business Fluency: <https://businessfluency.com.br>



Agreeing (Concordando)

Great. This is an excellent idea. We should definitely invest more money in digital marketing.

(Ótimo. Essa é uma excelente idéia. Nós devemos definitivamente investir mais dinheiro em marketing digital.)

What you're saying makes total sense. I agree we should review all our telecommunications contracts.

(O que você está dizendo faz total sentido. Concordo que devemos revisar todos os nossos contratos de telecomunicação.)

Agreeing (Concordando)

This is exactly what I think we should do.

(Isso é exatamente o que acho que deveríamos fazer.)

I agree with Sam. (Eu concordo com Sam.)

Absolutely. (Com certeza.)

You're right. This is what we need. (Você está certa. É disso que precisamos.)

Great point. Let's do this. (Ótimo ponto. Vamos fazer isso.)

Disagreeing (discordando)

I don't think we should do this, because xxx.

(Não acho que devemos fazer isso, pois xxx.)

I disagree, I think we could try another option instead. For example, we could xxx.

(Eu discordo, acho que poderíamos tentar outra opção em vez disso. Por exemplo, poderíamos xxx.)

This is not a very good idea, because xxxx.

(Essa não é uma ideia muito boa, porque xxx)

Disagreeing (discordando)

It would be more effective if we XXX.

(Seria mais efetivo se nós xxx.)

I don't think so. This is not the best way to tackle this problem, perhaps it is better to xxx.

(Eu não acho. Essa não é a melhor maneira de atacar esse problema, talvez seja melhor xxx.)

I'm not sure this is the right way to go. It may be risky xxx.

(Não tenho certeza que esse seja o melhor caminho. Pode ser arriscado xxx.)

When the person is right (quando a pessoa está certa)

Exactly. (Exatamente)

Spot on. (Exatamente)

That's it. (Isso mesmo)

That's the point. (Essa é a idéia)

Yes, you're right. (Sim, você está certa.)

You're right. (Você está certo.)

When the person is wrong (quando a pessoa está errada)

Regarding xxx, actually this is what happened.

(Sobre xxx, na verdade isso foi o que aconteceu.)

These numbers look strange, could you double check them?

(Esses números parecem estranhos, você poderia verifica-los novamente?)

No, I don't think so. Because xxx. (Não, eu acho que não. Porque xxx.)

When the person is wrong (quando a pessoa está errada)

IMPORTANT:

Let the other person save face.

“Attack” the facts, NEVER the person.

Adjust the tone to the company/person’s culture.

Read between the lines.

Observe the behavior and body language.

No Business Fluency também trazemos artigos de mídias conceituadas para você aprender e treinar o inglês profissional da vida real, e não textos artificiais de livros didáticos! Assim você aprende não somente o inglês, mas também temas importantes para um profissional de sucesso. Veja alguns exemplos de artigos. Conheça o Business Fluency hoje mesmo: <https://businessfluency.com.br>



When someone is deviating from the subject (Quando alguém está desviando do assunto) :

This is an important topic, however this is not the main objective of this meeting. Let's book another meeting to discuss about this. Shall we? (Esse é um tópico importante, mas não é o principal objetivo dess reunião. Vamos agendar outra reunião para discutir sobre isso. Vamos?)

Why don't we discuss this in a separate forum/another call/meeting?

(Por que não discutimos isso num ambiente diferente/ em outra ligação/reunião?)

When someone is deviating from the subject (Quando alguém está desviando do assunto) :

Thank you for raising this point, but this is not the right time and place to discuss it. Shall we meet next week do talk about it? (Obrigado por levantar esse ponto, mas esse não é o momento e local apropriado para discuti-lo. Vamos nos encontrar na semana que vem para falar sobre isso?)

Let's focus on the meeting subject. (Vamos focar no tema da reunião.)

Asking for opinions, suggestions (Pedindo por opiniões, sugestões)

What is your opinion about this? (Qual a sua opinião sobre isso?)

How do you feel about this? (Como você se sente em relação a isso?)

What do you think / suggest? (O que você acha/sugere?)

What do you think we should do in this case?

(O que você acha que deveríamos fazer nesse caso?)

What other ideas do you have? (Quais outras idéias você tem?)

Giving suggestions/recommendations (Dando sugestões/recomendações)

What if we asked our customers about their opinion?

(E se a gente perguntasse para nossos clientes sobre suas opiniões?)

My suggestion is that we try another approach.

(Minha sugestão é que a gente tente outra abordagem.)

I suggest investing in digital marketing.

(Sugiro investir em marketing digital.)

Giving suggestions/recommendations (Dando sugestões/recomendações)

Perhaps we could negotiate a longer payment term.

(Talvez a gente possa negociar um prazo de pagamento mais longo.)

I think we should partner up with XYZ as there is a lot of synergy between our companies.

(Eu acho que nós deveríamos fazer uma parceria com a XYZ pois há muita sinergia entre nossas empresas.)

Why don't we do this now, analyse the results for 2 weeks and then decide whether to adjust the copy? (Por que não fazemos isso agora, analisa os resultados por 2 semanas e depois decidimos se ajustamos a copy?)

Outro tipo de conteúdo que temos no Business Fluency são de LISTENING. Vídeos com pessoas de diferentes sotaques falando de um tema relevante para sua carreira. Não há atalhos para treinar o listening. É importante você se expor a diferentes sotaques para entendê-los! Veja exemplos de vídeos abaixo. Assine o Business Fluency hoje mesmo: <https://businessfluency.com.br>



Giving suggestions/recommendations (Dando sugestões/recomendações)

We can try to give some benefits instead of reducing the price. This will help us maintain our profit levels, while offering extra value to the customers. And these benefits won't represent extra out-of-pocket costs for us. So it's a win-win situation!

(Nós podemos tentar dar alguns benefícios em vez de reduzir o preço. Isso vai nos ajudar a manter nossos níveis de lucro, ao mesmo tempo que oferecemos valor extra aos clientes. E esses benefícios não representarão desembolsos extra para nós. Então é uma situação ganha-ganha!)

Giving suggestions/recommendations (Dando sugestões/recomendações)

We should look for different options as we can't run the risk of stopping our production due to lack of raw material. (Nós deveríamos procurar opções diferentes pois não podemos correr o risco de parar nossa produção por causa da falta de matéria prima.)

Based on these arguments, I think we should sell all the non-core businesses.

(Baseado nesses argumentos, acho que deveríamos vender todos os negócios que não são centrais.)

Giving suggestions/recommendations (Dando sugestões/recomendações)

Our recommendation is to implement this initiative in all branches.

(Nossa recomendação é implementar essa iniciativa em todas as unidades.)

After a thorough analysis, we suggest modernizing the entire IT infrastructure.

(Depois de uma análise minuciosa, nós sugerimos modernizar toda a infraestrutura de TI.)

Handling questions (Lidando com perguntas):

Does anyone have any questions?
(Alguém tem alguma pergunta?)

Great question Maria. In this case, we should XXXX.
(Ótima pergunta, Maria. Nesse caso, nós deveríamos XXXX.)

Handling questions (Lidando com perguntas):

I'm glad you asked this. It is indeed important to watch what the competition is doing, and we are keeping our eyes open.

(Estou feliz que você tenha perguntado isso. É realmente importante olhar o que a competição está fazendo e nós estamos de olhos abertos.)

That's an excellent question, but I don't have these numbers off the top of my head. Let me look into that, and I will get back to you as soon as possible.

(Essa é uma ótima pergunta, mas não tenho esses números de cabeça. Deixe-me pesquisar mais sobre isso e te retornarei o mais breve possível.)

Wrapping up (Encerrando):

Ok, let's recap what we've agreed.

(Ok, vamos recapitular o que concordamos.)

So we've agreed on the following action points.

(Então nós concordamos nos pontos a seguir.)

Wrapping up (Encerrando):

Does anyone have any other comment?

(Alguém tem mais algum outro comentário?)

Thank you very much for your participation.

(Muito obrigada pela sua participação.)

Paul will send you the meeting minutes by Friday.

(O Paulo enviará para vocês a ata da reunião até sexta-feira.)

E para finalizar com chave de ouro, temos também as Masterclasses! São lives (pelo menos 1 por mês) onde eu e meu sócio Augusto Rocha apresentamos um tópico relevante para o sucesso da sua carreira. Veja quanto tema interessante já abordamos. Somente os assinantes do Business Fluency tem acesso a esse conteúdo especial! Conheça: <https://businessfluency.com.br>

