

日本政策金融公庫ES

1. **専門分野、ゼミ・研究室について

1.1. ゼミ・研究室の名称

凝縮系理論グループ

1.2. 担当教授名

柳瀬陽一、川上則雄

1.3. テーマ

トポロジカル絶縁体

1.4. 具体的内容

強相関系において、トポロジカル絶縁体と量子計量の関係を理論的・数值的に調べている。数値計算にはjuliaというプログラミング言語を用いている。

2. 課外活動・趣味・特技について

2.1. サークルの種別

サークル(文化系)

2.2. 部活動・サークルに所属している方は名称を教えてください

京大チェスサークル(チェスサークル)

2.3. 活動内容

週一回程度集まってチェスを指す。たまに変則的なルールのチェスや詰めチェスなども行う。

2.4. アルバイトの名称

塾講師

2.5. アルバイトの内容

受験生を含む中学生・高校生に英語と数学を教えた。

2.6. 趣味・特技について(50文字)

中学1年生の時から高校1年生の時にかけているチェス。高校1年生の時には全日本選手権に出場した。

3. 志望動機(150文字)

私は「人の意思決定を支援できる」銀行業務に興味があり、中でも公共性の高い政府系金融機関に興味を持っています。自社の利益を追求しないことが、幅広い支援策に繋がると思うからです。特に、中小企業を主に扱っている貴行に惹かれました。私の家族は皆中小企業に勤めており、身近な人々を支援したいと思うからです。(148文字)

4. 学生時代

4.1. タイトル(30文字以内)

共同実験者2人と半年間行った学部卒の卒業研究

4.2. そこから得たものも含めて本文(250文字以内)

研究テーマは「粘着面同士を貼り合わせた2枚のガムテープを剥がしたときに出る光」でした。前例の無いテーマだったので、実験装置を設計してオーダーする段階からのスタートでした。予算と時間が限られている中、メンバー内には焦りが生じ、雰囲気が悪くなることもありました。そんな中でも、私は新たなデータ分析手法を提案して実行し、明るい話題を増やしました。また、メンバーからの提案は必ず実行に移し、不満を抑制しました。結果的にこれらが奏功し、良い発表が出来ました。この経験を経て、企画力と傾聴力が身につきました。(248文字)

5. 国民生活事業

5.1. あなたと中小企業との関り(250文字)

私は中学生の時から約10年間、同じ小さな美容院に通っています。何度も通って店長とお話するうちに、店長からお店の経営に関する悩みも聞くようになりました。例えば、社員の離職率の高さです。美容師として一人前になるためには膨大な練習量が必要ですが、それを苦に辞職する人が多いと聞きました。また、最近ではコロナの影響で外出する人が減り、それに伴って美容院に行く人も減り、経営が苦しくなったそうです。このような、経営に悩む経営者の方々に対し、融資などを通して支援策を提案していきたいと考えています。(244文字)

5.2. 例

あなたと中小企業との関わり 商店街の中のスーパーマーケットでアルバイトをしており、商店街の他の店の方と話す機会がありました。その際に店の後継者問題や生き残るための事業形態の改革など様々な悩みを抱えておられると知りました。特にコロナ禍では、繁華街でも数々の店にシャッターが下り、突然閉店したりと、世の中を支えている多くの中小企業の方々が抱える問題は深刻であると感じました。経営を続けたくても続けることが出来ないと悩んでおられる中小企業に、融資や創業支援を通して課題と一緒に解決していきたいと考えています。

融資や創業支援などを含む、貴行独自のサービスをを通して、小規模事業者を支援したいと考えているからです。中小企業の経営支援を行うことで、そこで働く従業員の方の生活も豊かにし、最終的には地域経済の活性化に貢献したいです。その際、卒業研究で培った企画力と傾聴力が役立つと思います。傾聴力を使ってお客様のやりたいことやニーズを把握し、企画力を使ってお客様にとって最適な提案を行いたいと考えてい

ます。(195文字) 国民生活事業を志望する理由 地域経済を支える小規模事業者を融資や創業支援を通して支えたいと思い志望します。独自のノウハウや多様なサービスをいかして多角的に支援を行い、社会の活性化に貢献したいです。また私自身も国の教育ローンにお世話になっていたため、一人でも多くの若者が希望する教育を受けることが出来るよう支援したいと考えます。入庫後は私の強みである相手の立場に立って行動する力をいかし、お客様の心に寄り添い最善策を提案します。