ฉบับประมวล



ประกาศสำนักงานคณะกรรมการกำกับและส่งเสริมการประกอบธุรกิจประกันภัย เรื่อง แนวปฏิบัติตามประกาศคณะกรรมการกำกับและส่งเสริมการประกอบธุรกิจประกันภัย เรื่อง หลักเกณฑ์ วิธีการออก และเสนอขายกรมธรรม์ประกันภัยของบริษัทประกันวินาศภัย และการดำเนินการของตัวแทนประกันวินาศภัย นายหน้าประกันวินาศภัย และธนาคาร พ.ศ. ๒๕๖๓

พ.ศ. ๒๕๖๕

ตามที่คณะกรรมการกำกับและส่งเสริมการประกอบธุรกิจประกันภัยได้ออกประกาศ เรื่อง หลักเกณฑ์ วิธีการออก และเสนอขายกรมธรรม์ประกันภัยของบริษัทประกันวินาศภัย และการปฏิบัติ หน้าที่ของตัวแทนประกันวินาศภัย นายหน้าประกันวินาศภัย และธนาคาร พ.ศ. ๒๕๖๓ เพื่อให้ประชาชน และผู้เอาประกันภัยได้รับบริการที่ดี มีคุณภาพ และเป็นธรรมในกระบวนการเสนอขายตั้งแต่ก่อนจนถึงหลัง การเสนอขาย จากบริษัท ตัวแทนประกันวินาศภัย นายหน้าประกันวินาศภัย และธนาคาร โดยให้มีผลบังคับ ตั้งแต่วันที่ ๒๙ กันยายน พ.ศ. ๒๕๖๓ นั้น

เพื่อให้การปฏิบัติและการบังคับใช้ประกาศคณะกรรมการกำกับและส่งเสริมการประกอบ ธุรกิจประกันภัย เรื่อง หลักเกณฑ์ วิธีการออก และเสนอขายกรมธรรม์ประกันภัยของบริษัทประกันวินาศภัย และการปฏิบัติหน้าที่ของเป็นตัวแทนประกันวินาศภัย นายหน้าประกันวินาศภัย และธนาคาร พ.ศ. ๒๕๖๓ เป็นไปอย่างมีประสิทธิภาพและตรงตามเจตนารมณ์ในการออกใช้บังคับ อาศัยอำนาจตามความในข้อ ๖ สำนักงานคณะกรรมการกำกับและส่งเสริมการประกอบธุรกิจประกันภัย จึงออกแนวปฏิบัติไว้ดังนี้

ข้อ ๑ ประกาศนี้เรียกว่า "ประกาศสำนักงานคณะกรรมการกำกับและส่งเสริม การประกอบธุรกิจประกันภัย เรื่อง แนวปฏิบัติตามประกาศคณะกรรมการกำกับและส่งเสริมการประกอบ ธุรกิจประกันภัย เรื่อง หลักเกณฑ์ วิธีการออก และเสนอขายกรมธรรม์ประกันภัยของบริษัทประกันวินาศภัย และการดำเนินการของตัวแทนประกันวินาศภัย นายหน้าประกันวินาศภัย และธนาคาร พ.ศ. ๒๕๖๓ พ.ศ. ๒๕๖๕"

ข้อ ๒ ประกาศนี้ให้มีผลใช้บังคับตั้งแต่วันประกาศเป็นต้นไป

ข้อ ๓ ในประกาศนี้

"ประกาศ" หมายความว่า ประกาศคณะกรรมการกำกับและส่งเสริมการประกอบธุรกิจ ประกันภัย เรื่อง หลักเกณฑ์ วิธีการออก และเสนอขายกรมธรรม์ประกันภัยของบริษัทประกันวินาศภัย และการดำเนินการของตัวแทนประกันวินาศภัย นายหน้าประกันวินาศภัย และธนาคาร พ.ศ. ๒๕๖๓

ข้อ ๔ ระบบงานที่มีประสิทธิภาพในการควบคุมคุณภาพการขายกรมธรรม์ประกันภัย ตามข้อ ๗ ของประกาศ หมายความรวมถึง ระบบงาน กระบวนการ หรือแนวทางในการคัดเลือกผู้เสนอขาย ที่มีคุณภาพ ซึ่งมีลักษณะอย่างน้อยดังต่อไปนี้

(๑) กรณีผู้เสนอขายเป็นพนักงานหรือลูกจ้างของบริษัท ตัวแทนประกันวินาศภัย หรือนายหน้าประกันวินาศภัย ผู้เสนอขายต้อง

- (ก) มีความรู้ความเข้าใจเกี่ยวกับกรมธรรม์ประกันภัยอย่างถูกต้องและครบถ้วน
- (ข) มีทักษะในการสื่อสารกับลูกค้า
- (ค) มีความรู้ ความเข้าใจ ในหลักเกณฑ์ที่เกี่ยวข้องกับการเสนอขาย
- (ง) มีความซื่อสัตย์สุจริต ไม่มีพฤติกรรม หรือการกระทำการใดที่ขัดต่อกฎหมาย และศีลธรรม
- (จ) มีการบริหารจัดการข้อมูลลูกค้าตามกฎหมายว่าด้วยการคุ้มครองข้อมูล ส่วนบุคคลและกฎหมายอื่นที่เกี่ยวข้อง
- (๒) กรณีผู้เสนอขายเป็นนิติบุคคลซึ่งได้รับใบอนุญาตเป็นนายหน้าประกันวินาศภัย หรือ ธนาคาร ผู้เสนอขายต้อง
 - (ก) มีฐานะการเงินที่มั่นคง
- (ข) มีการส่งเสริมให้ความรู้และพัฒนาศักยภาพของนายหน้าประกันวินาศภัยผู้ทำการ แทนนิติบุคคล หรือธนาคาร เกี่ยวกับกฎหมาย และกรมธรรม์ประกันภัยที่ทำการเสนอขายอย่างสม่ำเสมอ และต่อเนื่อง
- (ค) มีการบริหารจัดการข้อมูลลูกค้าตามกฎหมายว่าด้วยการคุ้มครองข้อมูล ส่วนบุคคลหรือกฎหมายอื่นที่เกี่ยวข้อง
- (ง) มีระบบงานควบคุมคุณภาพการขาย หมายความว่า มีระบบงาน กระบวนการ หรือแนวทางการบริหารจัดการ ติดตามดูแล ตรวจสอบ ประเมินผล คัดเลือก ส่งเสริมและพัฒนาความรู้และ ศักยภาพของนายหน้าประกันวินาศภัยผู้ทำการแทนนิติบุคคล หรือธนาคาร อย่างสม่ำเสมอและต่อเนื่อง ตลอดจนมีแผนจัดการความเสี่ยงในการเสนอขายที่ถูกต้อง ครบถ้วน เหมาะสม และเป็นธรรม

ข้อ ๕ การปฏิบัติ ตามข้อ ๑๔ (๔) (๕) และ (๗) ของประกาศ สำหรับการเสนอขาย กรมธรรม์ประกันภัยทุกช่องทาง มีความหมายและขอบเขต ดังต่อไปนี้

- (๑) การงดเว้นกระทำการใด ๆ อันเป็นการรบกวน หรือก่อความรำคาญแก่ลูกค้า เพื่อไม่เป็นการรุกล้ำความเป็นส่วนตัว หรือล่วงละเมิดสิทธิและเสรีภาพส่วนบุคคล ตัวอย่างเช่น การงดเว้น การเสนอขายกรมธรรม์ประกันภัยนอกจากวันจันทร์ถึงวันเสาร์ ระหว่างเวลา ๘.๓๐ น. ถึง ๑๙.๐๐ น. โดยลูกค้ามิได้ยินยอมและนัดหมายล่วงหน้าให้เสนอขายกรมธรรม์ประกันภัย การงดเว้นการใช้ถ้อยคำ ในการเสนอขายกรมธรรม์ประกันภัย หลังจากลูกค้าแสดงเจตนาไม่ประสงค์หรือปฏิเสธการเสนอขายหรือการซื้อ กรมธรรม์ประกันภัยไม่ว่าด้วยวิธีการใด ๆ เป็นต้น
- (๒) การบริหารจัดการกรณีเกิดการขัดกันทางผลประโยชน์ เพื่อให้มั่นใจว่าลูกค้าได้รับ ข้อมูลอย่างถูกต้องเพียงพอประกอบการตัดสินใจทำสัญญาประกันภัย ตัวอย่างเช่น ในการเสนอขาย กรมธรรม์ประกันภัยผู้เสนอขายจะต้องพิจารณาความเหมาะสมหรือความสอดคล้องของกรมธรรม์ ประกันภัยกับความต้องการ ความเสี่ยง และความสามารถในการชำระเบี้ยประกันภัยของลูกค้าเป็นสำคัญ หากพบว่ากรมธรรม์ประกันภัยที่เสนอขายไม่มีลักษณะดังกล่าว จะต้องแจ้งให้ลูกค้าทราบทันที หรือมีกรมธรรม์ประกันภัยอื่นที่เหมาะสมหรือสอดคล้องกับความต้องการ ความเสี่ยง และความสามารถ ในการชำระเบี้ยประกันภัยของลูกค้ามากกว่า เพื่อให้ลูกค้าพิจารณาประกอบการตัดสินใจ เป็นต้น
- (๓) การแจ้งข้อมูลเกี่ยวกับการชำระเบี้ยประกันภัยที่จำเป็น ตัวอย่างเช่น การแจ้งข้อมูล เกี่ยวกับจำนวนเบี้ยประกันภัยที่ต้องชำระ ระยะเวลาเอาประกันภัย ระยะเวลาชำระเบี้ยประกันภัย ข้อผูกพันหรือหน้าที่ในการชำระเบี้ยประกันภัยอย่างต่อเนื่องตลอดระยะเวลาเอาประกันภัย (ถ้ามี) และ ผลกระทบที่เกิดจากการไม่ชำระเบี้ยประกันภัยอย่างต่อเนื่อง เป็นต้น

ทั้งนี้ กรณีเป็นการเสนอขายกรมธรรม์ประกันภัยร่วมกับผลิตภัณฑ์ทางการเงินอื่น ให้แจ้งค่าเบี้ยประกันภัยแยกออกจากค่าใช้จ่ายของผลิตภัณฑ์นั้น เพื่อประโยชน์ในการตัดสินใจของลูกค้า และต้องแจ้งให้ลูกค้าทราบว่ามีการซื้อกรมธรรม์ประกันภัยร่วมด้วย

ข้อ ๖ เอกสารเสนอขายกรมธรรม์ประกันภัยรายบุคคล ตามข้อ ๑๔ (๖) ของประกาศ สำหรับกรมธรรม์ประกันสุขภาพ และกรมธรรม์ประกันอุบัติเหตุส่วนบุคคล ต้องมีรายละเอียดในเรื่อง ดังต่อไปนี้เป็นอย่างน้อย

- (๑) ชื่อ สถานที่ทำการ และหมายเลขโทรศัพท์ที่ติดต่อได้ของบริษัท
- (๒) ชื่อ และสกุลของผู้เอาประกันภัย
- (๓) ชื่อ และสกุล พร้อมทั้งเลขที่ใบอนุญาตของตัวแทนประกันวินาศภัย หรือนายหน้า ประกันวินาศภัย ซึ่งเป็นผู้เสนอขายกรมธรรม์ประกันภัย พร้อมช่องลงลายมือชื่อ
 - (๔) วัน เดือน ปี และเวลาที่มีการเสนอขายกรมธรรม์ประกันภัย
 - (๕) สรุปเงื่อนไข ความคุ้มครอง ผลประโยชน์ และข้อยกเว้นตามกรมธรรม์ประกันภัย
- (๖) จำนวนเบี้ยประกันภัยของกรมธรรม์ประกันภัยและเอกสารแนบท้าย (ถ้ามี) วิธีชำระ เบี้ยประกันภัยในช่องทางต่าง ๆ ระยะเวลาเอาประกันภัย และระยะเวลาชำระเบี้ยประกันภัย
- (๗) ข้อความที่ระบุว่าผู้เอาประกันภัยมีหน้าที่ในการชำระเบี้ยประกันภัย และการเก็บ เบี้ยประกันภัยโดยตัวแทนประกันวินาศภัย หรือนายหน้าประกันวินาศภัยเป็นการให้บริการเท่านั้น
- (๘) คำเตือนให้ผู้เอาประกันภัยศึกษา และทำความเข้าใจเงื่อนไข ความคุ้มครอง ผลประโยชน์ และข้อยกเว้นตามกรมธรรม์ประกันภัย

ข้อ ๗ การทำสัญญาประกันภัยมีวัตถุประสงค์เพื่อป้องกันความเสี่ยงในการให้บริการ หรือทำธุรกรรมนั้นโดยตรง ตามข้อ ๑๕ (๔) ของประกาศ ตัวอย่างเช่น การกำหนดให้ผู้กู้ทำประกันภัย คุ้มครองทรัพย์สินเพื่อเป็นหลักประกันสำหรับผู้กู้ที่ไม่มีหลักประกันหรือมีหลักประกันไม่เพียงพอ อย่างไรก็ดี ผู้เสนอขายไม่อาจบังคับหรือกำหนดเงื่อนไขให้ลูกค้าทำสัญญาประกันภัยกับบริษัทใดบริษัทหนึ่ง โดยลูกค้า ต้องมีสิทธิที่จะเลือกทำสัญญาประกันภัยกับบริษัทใดก็ได้

ข้อ ๘ การปฏิบัติตามข้อ ๑๖ (๑) (๓) (๔) และ (๕) ของประกาศ สำหรับการเสนอขาย กรมธรรม์ประกันภัยโดยพบพนักงานหรือลูกจ้างของบริษัท ตัวแทนประกันวินาศภัย หรือนายหน้าประกัน วินาศภัย มีความหมายและขอบเขตดังต่อไปนี้

- (๑) การพิสูจน์ตัวตนของผู้เสนอขายและพิสูจน์ว่าตนสามารถดำเนินการแทนบริษัท ในการเสนอขายได้ ต้องมีการแจ้งชื่อ และสกุล ของพนักงานหรือลูกจ้างของบริษัท ตัวแทนประกันวินาศภัย หรือนายหน้าประกันวินาศภัย เลขที่ใบอนุญาตตัวแทนประกันวินาศภัยหรือนายหน้าประกันวินาศภัย และบริษัทหรือนิติบุคคลซึ่งได้รับใบอนุญาตเป็นนายหน้าประกันวินาศภัยที่ผู้เสนอขายสังกัด (ถ้ามี) พร้อมทั้ง แสดงบัตรพนักงานหรือลูกจ้างของบริษัท หรือใบอนุญาตเป็นตัวแทนประกันวินาศภัย หรือนายหน้าประกัน วินาศภัย ซึ่งอาจแสดงใบอนุญาตผ่านแอพพลิเคชั่นหรือวิธีการทางอิเล็กทรอนิกส์ที่สำนักงานกำหนด
- (๒) การแนะนำ อำนวยความสะดวก หรือช่วยเหลือตามควรในการกรอกใบคำขอของ ลูกค้า ตัวอย่างเช่น การกรอกรายละเอียดให้ตามคำร้องขอของลูกค้าและให้ลูกค้าอ่านหรืออ่านให้ลูกค้าฟัง เกี่ยวกับรายละเอียดในใบคำขอเอาประกันภัยที่กรอกข้อมูลครบถ้วนแล้ว ก่อนให้ลูกค้าลงลายมือชื่อในฐานะ ผู้ขอเอาประกันภัย เป็นต้น

(๓) การรับชำระเบี้ยประกันภัยจากลูกค้าให้แสดงหนังสือมอบอำนาจจากบริษัท เว้นแต่เป็นตัวแทนประกันวินาศภัย หรือพนักงานหรือลูกจ้างซึ่งปฏิบัติหน้าที่รับเบี้ยประกันภัย ณ สำนักงาน ของบริษัท หรือลูกค้าได้ชำระเบี้ยประกันภัยเข้าบัญชีบริษัทผู้รับประกันภัย

การรับชำระเบี้ยประกันภัยเข้าบัญชีบริษัทผู้รับประกันภัย หรือชำระเบี้ยประกันภัย ผ่านพนักงานหรือลูกจ้างของบริษัท หรือตัวแทนประกันวินาศภัย ให้ออกเอกสารแสดงการรับเงินของ บริษัททันที

การรับชำระเบี้ยประกันภัยผ่านนายหน้าประกันวินาศภัยให้ออกเอกสารแสดงการรับเงิน ของบริษัท หรือเอกสารแสดงการรับเงินที่ได้รับความเห็นชอบจากบริษัท

เอกสารแสดงการรับเงินซึ่งได้รับความเห็นชอบจากบริษัทต้องมีรายการดังต่อไปนี้ เป็นอย่างน้อย

- (ก) ชื่อ และสกุลของผู้เอาประกันภัย
- (ข) จำนวนเงินค่าเบี้ยประกันภัย
- (ค) ชื่อบริษัทผู้รับประกันภัย
- (ง) ชื่อ และสกุลของผู้เสนอขาย
- (จ) ชื่อและเลขที่ใบอนุญาตของนิติบุคคลซึ่งได้รับใบอนุญาตเป็นนายหน้าประกัน วินาศภัยที่ผู้เสนอขายสังกัด (ถ้ามี)

การออกเอกสารแสดงการรับเงินที่ได้รับความเห็นชอบจากบริษัทให้กับลูกค้าเมื่อบริษัท ได้รับเบี้ยประกันภัยแล้ว ให้บริษัทออกเอกสารแสดงการรับเงินของบริษัทให้กับลูกค้าด้วย

- (๔) การแจ้งข้อมูลหลังจากลูกค้าชำระเบี้ยประกันภัย ต้องแจ้งสิทธิในการยกเลิก กรมธรรม์ประกันภัย ระยะเวลาที่จะได้รับกรมธรรม์ประกันภัยหรือการติดต่อจากบริษัทเกี่ยวกับ กรมธรรม์ประกันภัย
- (๕) การแจ้งบริษัทกรณีที่ผู้เสนอขายเช่าพื้นที่นอกสถานที่ทำการเป็นการชั่วคราว หรือเปิดบูธชั่วคราว เพื่อเสนอขายกรมธรรม์ประกันภัย ผู้เสนอขายต้องแจ้งข้อมูล เช่น รายชื่อผู้เสนอขาย สถานที่ ระยะเวลา ให้บริษัททราบก่อนเริ่มเสนอขาย เพื่อประโยชน์ในการกำกับดูแลและตรวจสอบ ของบริษัท

ข้อ ๙ การปฏิบัติตามข้อ ๑๗ (๑) (๒) (๓) และ (๔) ของประกาศ สำหรับการเสนอขาย กรมธรรม์ประกันภัยโดยพบพนักงานหรือลูกจ้างของบริษัท ตัวแทนประกันวินาศภัย หรือนายหน้าประกัน วินาศภัย ซึ่งผู้เสนอขายใช้วิธีการสื่อสารผ่านอุปกรณ์อิเล็กทรอนิกส์โดยใช้เสียง หรือเสียงและภาพใน การเสนอขายกรมธรรม์ประกันภัย มีความหมายและขอบเขต ดังต่อไปนี้

- (๑) ความพร้อมของระบบหรือกระบวนการ บริษัทต้องมีความพร้อมของระบบหรือ กระบวนการในเรื่องดังต่อไปนี้เป็นอย่างน้อย
- (ก) การจัดเก็บการสนทนาเพื่อเป็นหลักฐานการแสดงความประสงค์ทำกรมธรรม์ ประกันภัยของลูกค้า และคำยืนยันในการทำสัญญาประกันภัย โดยอาจบันทึกและเก็บรักษาเป็นเสียง หรือเสียงและภาพ หรือด้วยวิธีการอื่นใดที่เป็นการชอบด้วยกฎหมายก็ได้
- (ข) การตรวจสอบคุณภาพการขายที่เหมาะสม ตัวอย่างเช่น การสอบถามลูกค้า เกี่ยวกับความสอดคล้องกันระหว่างความต้องการ ความเสี่ยง และความสามารถในการชำระเบี้ยประกันภัย ของลูกค้าและกรมธรรม์ประกันภัยที่ได้รับ โดยการโทรศัพท์ (call back หรือ welcome call) ซึ่งอาจ ดำเนินการในคราวเดียวกับการขอคำยืนยันในการทำสัญญาประกันภัย (confirmation call) เป็นต้น

- (ค) การบริหารความเสี่ยงที่เหมาะสม ตัวอย่างเช่น การจัดทำแผนการตรวจสอบ การปฏิบัติงานตามวิธีการ ขั้นตอน และหลักเกณฑ์ที่กำหนด และการกำหนดเหตุการณ์ที่เป็นความเสี่ยงที่จะ ทำให้ไม่สามารถปฏิบัติงานได้ตามวิธีการ ขั้นตอน และหลักเกณฑ์ที่กำหนด และแนวทางในการจัดการ ความเสี่ยงนั้น เป็นต้น
- (ง) แผนรองรับการดำเนินธุรกิจอย่างต่อเนื่อง บริษัทต้องกำหนดแผนงานรองรับ วิธีปฏิบัติงานที่สำคัญ ในกรณีที่ไม่สามารถให้บริการได้ตามปกติ ตัวอย่างเช่น กรณีที่ระบบการจัดเก็บ การสนทนาขัดข้องไม่สามารถจัดเก็บข้อมูลได้ เป็นต้น
- (๒) ในกระบวนการเสนอขาย ผู้เสนอขายและบริษัทต้องปฏิบัติตามแนวทางดังต่อไปนี้ เป็นอย่างน้อย
- (ก) ให้ข้อมูลและหลักฐานในการพิสูจน์ตัวตนของผู้เสนอขาย และพิสูจน์ว่าตน สามารถดำเนินการแทนบริษัทในการเสนอขายได้ ต้องมีการแจ้งชื่อ สกุล เลขที่ใบอนุญาตเป็นตัวแทน หรือนายหน้าประกันวินาศภัย และชื่อบริษัทหรือนิติบุคคลซึ่งได้รับใบอนุญาตเป็นนายหน้าประกันวินาศภัย ที่ผู้เสนอขายสังกัด (ถ้ามี) พร้อมแจ้งวิธีการตรวจสอบ และชื่อบริษัทที่กำลังเสนอขายกรมธรรม์ประกันภัย หรือในกรณีที่ใช้วิธีการสื่อสารโดยใช้ภาพและเสียง ให้แสดงบัตรพนักงานหรือลูกจ้างของบริษัท หรือ ใบอนุญาตเป็นตัวแทนหรือนายหน้าประกันวินาศภัย แล้วแต่กรณี
- (ข) แจ้งวัตถุประสงค์ในการติดต่อกับลูกค้าว่าเป็นการเสนอขายกรมธรรม์ประกันภัย และเมื่อได้รับอนุญาตจากลูกค้า ต้องให้ข้อมูลเกี่ยวกับกรมธรรม์ประกันภัยที่เสนอขายให้ครบถ้วนและ ถูกต้อง และแนะนำกรมธรรม์ประกันภัยให้เหมาะสมกับความต้องการ ความเสี่ยงและความสามารถใน การชำระเบี้ยประกันภัยของลูกค้า
- (ค) บันทึกเสียง หรือเสียงและภาพการสนทนาในส่วนที่มีการแสดงความประสงค์ใน การทำกรมธรรม์ประกันภัยเมื่อได้รับอนุญาตจากลูกค้า และเก็บรักษาไว้เป็นหลักฐานตลอดอายุกรมธรรม์ ประกันภัย โดยบริษัทหรือผู้เสนอขายจะเป็นผู้เก็บรักษาก็ได้

ในกรณีไม่สามารถดำเนินการบันทึกเสียง หรือเสียงและภาพการสนทนาในส่วนที่มี การแสดงความประสงค์ในการทำกรมธรรม์ประกันภัยได้ ให้บริษัทติดต่อลูกค้า เพื่อขอคำยืนยัน ความประสงค์ในการทำกรมธรรรม์ประกันภัย โดยการบันทึกเสียง หรือเสียงและภาพการสนทนา หรือใช้ วิธีการอื่นที่ชอบด้วยกฎหมาย และเก็บรักษาไว้เป็นหลักฐานตลอดอายุกรมธรรม์ประกันภัย ตัวอย่างเช่น การให้ลูกค้าแสดงความประสงค์ทำกรมธรรม์ประกันภัยโดยลงลายมือชื่ออิเล็กทรอนิกส์ในคำขอเอา ประกันภัยโดยลูกค้าได้ยืนยันตัวตนทางอิเล็กทรอนิกส์ตามกฎหมายว่าด้วยธุรกรรมทางอิเล็กทรอนิกส์แล้ว เป็นต้น

- (ง) เมื่อลูกค้าชำระเบี้ยประกันภัยเข้าบัญชีบริษัทแล้ว ให้ผู้เสนอขายแจ้งให้ลูกค้า ทราบว่า เมื่อลูกค้าได้รับกรมธรรม์ประกันภัย ลูกค้ามีสิทธิตรวจสอบเนื้อหาตามกรมธรรม์ประกันภัย หากไม่เป็นที่พอใจลูกค้ามีสิทธิขอยกเลิกกรมธรรม์ประกันภัย ทั้งนี้ ขึ้นอยู่กับแบบกรมธรรม์ประกันภัยที่มีการเสนอขาย
- (จ) ให้ผู้เสนอขายส่งคำขอเอาประกันภัย (ถ้ามี) เอกสารเสนอขายกรมธรรม์ ประกันภัยรายบุคคล (ถ้ามี) และหลักฐานการแสดงความประสงค์ทำประกันภัยของลูกค้าไปยังบริษัทใน โอกาสแรกที่กระทำได้แต่ไม่เกินวันทำการถัดไป
- (๓) หลังจากเสร็จสิ้นกระบวนการเสนอขาย บริษัทต้องปฏิบัติตามแนวทางดังต่อไปนี้ เป็นอย่างน้อย
- (ก) เมื่อบริษัทได้รับเบี้ยประกันภัยเข้าบัญชีบริษัท ต้องออกเอกสารแสดงการรับเงิน ของบริษัทให้ลูกค้าในโอกาสแรกที่กระทำได้ แต่ไม่เกินวันทำการถัดไป โดยอาจใช้วิธีการทางอิเล็กทรอนิกส์

ก็ได้ ตัวอย่างเช่น ผ่านแอพพลิเคชั่นที่ตกลงกับลูกค้า ไปรษณีย์อิเล็กทรอนิกส์ (E-mail) การส่งข้อความสั้น (SMS) เป็นต้น

(ข) เมื่อบริษัทพิจารณาตกลงรับประกันภัยแล้ว บริษัทจะออกกรมธรรม์ประกันภัย โดยใช้วิธีการทางอิเล็กทรอนิกส์ให้ผู้เอาประกันภัยก่อนก็ได้ หากผู้เอาประกันภัยยินยอม ทั้งนี้ ให้เริ่มนับ ระยะเวลาสิทธิขอยกเลิกกรมธรรม์ประกันภัยตั้งแต่วันที่กรมธรรม์ประกันภัยไปถึงผู้เอาประกันภัย และให้บริษัทส่งมอบกรมธรรม์ประกันภัยและเอกสารแสดงการรับเงินฉบับจริงให้ผู้เอาประกันภัย ภายหลังด้วย เว้นแต่ผู้เอาประกันภัยประสงค์จะให้บริษัทออกกรมธรรม์ประกันภัย โดยใช้วิธีการทาง อิเล็กทรอนิกส์ และบริษัทได้ปฏิบัติตามที่กำหนดไว้ในประกาศคณะกรรมการกำกับและส่งเสริมการ ประกอบธุรกิจประกันภัย ว่าด้วยหลักเกณฑ์ วิธีการออกกรมธรรม์ประกันภัย การเสนอขาย กรมธรรม์ประกันภัยและการชดใช้เงิน หรือค่าสินไหมทดแทนตามสัญญาประกันภัย โดยใช้วิธีการทาง อิเล็กทรอนิกส์แล้ว

(ค) ภายในเจ็ดวันนับแต่วันที่บริษัทออกกรมธรรม์ประกันภัยโดยใช้วิธีการทาง อิเล็กทรอนิกส์หรือส่งมอบกรมธรรม์ประกันภัยฉบับจริงให้แก่ผู้เอาประกันภัย แล้วแต่กรณีใดเกิดขึ้นก่อน บริษัทต้องดำเนินการเพื่อขอคำยืนยันการทำสัญญาประกันภัยจากผู้เอาประกันภัยด้วยวิธีการหนึ่งวิธีการใด ที่เป็นการชอบด้วยกฎหมายที่ผู้เอาประกันภัยสามารถแสดงการยืนยันและบริษัทสามารถบันทึก และเก็บรักษาในส่วนของการยืนยันไว้เป็นหลักฐานตลอดอายุกรมธรรม์ประกันภัย ตัวอย่างเช่น ให้ผู้เอาประกันภัยส่งคำยืนยันผ่านช่องทางอิเล็กทรอนิกส์ อาทิ แอพพลิเคชั่นสนทนา ไปรษณีย์ อิเล็กทรอนิกส์ (E-mail) หรือผ่านข้อความสั้น (SMS) เป็นต้น หรือโทรศัพท์เพื่อขอคำยืนยัน (Confirmation Call) เป็นต้น

ในกรณีผู้เอาประกันภัยประสงค์จะยกเลิกกรมธรรม์ประกันภัย บริษัทต้องคืน เบี้ยประกันภัยเต็มจำนวนตามแต่ละแบบกรมธรรม์ประกันภัย โดยไม่หักค่าใช้จ่ายใด ๆ ทั้งสิ้น โดยบริษัท ต้องดำเนินการให้แล้วเสร็จภายในสามสิบวัน นับแต่วันที่บริษัทได้รับแจ้งการขอใช้สิทธิยกเลิกกรมธรรม์ ประกันภัย

ข้อ ๑๐ การปฏิบัติตามข้อ ๑๙ ของประกาศ สำหรับการเสนอขายกรมธรรม์ประกันภัย โดยการให้บริการนอกสถานที่ของธนาคาร

- (๑) กรณีธนาคารมีพื้นที่ให้บริการภายนอกสถานที่ทำการของธนาคารเพื่อเสนอขาย กรมธรรม์ประกันภัยเป็นการชั่วคราว เช่น การออกบูธ หรือการจัดงานกิจกรรมที่มีการให้บริการด้าน การประกันภัย ถือเป็นสาขาของธนาคาร ธนาคารต้องดำเนินการในเรื่องดังต่อไปนี้เป็นอย่างน้อย
- (ก) แจ้งเปิดสาขาธนาคารต่อนายทะเบียนเป็นหนังสือล่วงหน้าก่อนเริ่มดำเนินการ ไม่น้อยกว่า ๗ วันทำการ โดยมีรายละเอียดเกี่ยวกับสถานที่ตั้ง ผู้รับผิดชอบในการบริหารจัดการ ระบบการ กำกับดูแลหรือควบคุม ระบบการตรวจสอบ และระบบการติดตามประเมินและรายงานผลการปฏิบัติงาน ของพนักงานและลูกจ้างของธนาคาร
- (ข) การบริหารจัดการและการให้บริการ ธนาคารต้องปฏิบัติเช่นเดียวกับสาขาอื่นของ ธนาคารที่เป็นนายหน้าประกันวินาศภัย
- (๒) การให้บริการนอกสถานที่ของธนาคารแก่ลูกค้าเฉพาะราย หรือเฉพาะกลุ่มธนาคาร ต้องปฏิบัติในเรื่องดังต่อไปนี้เป็นอย่างน้อย
- (ก) มีหลักฐานที่แสดงถึงความยินยอมของลูกค้าที่ยินยอมให้ธนาคารให้บริการ นอกสถานที่

- (ข) มีการบริหารจัดการความเสี่ยงที่เหมาะสม ตัวอย่างเช่น ความเสี่ยงที่เกิดจาก การเสนอขายไม่เหมาะสมกับวัตถุประสงค์ ความเสี่ยงที่เกิดจากลูกค้าไม่สามารถชำระเบี้ยประกันภัย เป็นต้น
- (ค) มีคู่มือหรือแนวปฏิบัติที่ชัดเจนในการให้บริการนอกสถานที่ และมีบทลงโทษกรณี ที่มีการฝ่าฝืน หรือละเว้นการปฏิบัติ
- (ง) มีระบบงาน กระบวนการ หรือแนวทางในการกำกับดูแล ควบคุม และตรวจสอบ และประเมินผลการปฏิบัติงานของพนักงานหรือลูกจ้างของธนาคารที่ได้รับมอบหมายให้บริการ
- (จ) มีระบบการจัดการเรื่องร้องเรียนที่เกี่ยวข้องกับการให้บริการนอกสถานที่ และมีการเก็บข้อมูลการร้องเรียนและทบทวนเพื่อปรับปรุงให้ถูกต้อง และมีมาตรการลงโทษ

ข้อ ๑๑ การปฏิบัติตามข้อ ๒๓ (๑) (๒) (๓) (๔) และ (๕) ของประกาศ สำหรับการเสนอ ขายกรมธรรม์ประกันภัยผ่านทางโทรศัพท์

(๑) วันและเวลาที่เหมาะสมในการเสนอขายกรมธรรม์ประกันภัยผ่านทางโทรศัพท์ ต้องกระทำในวันจันทร์ถึงวันเสาร์ ระหว่างเวลา ๘.๓๐ น. ถึง ๑๙.๐๐ น. เว้นแต่มีการนัดหมายล่วงหน้าและ ยินยอมให้มีการเสนอขายกรมธรรม์ประกันภัย แต่ในกรณีที่ลูกค้าไม่ยินยอมหรือไม่ประสงค์ได้รับการติดต่อ เพื่อเสนอขายกรมธรรม์ประกันภัย ต้องล่วงพ้นมาแล้วไม่น้อยกว่าหกเดือนนับแต่วันที่มีการปฏิเสธ หรือนับแต่วันที่ได้รับรายชื่อจากบริษัท หรือนับแต่ที่ได้รับรายชื่อจากสำนักงาน แล้วแต่กรณี จึงจะเสนอ ขายใหม่ได้

เพื่อประโยชน์ในการนี้ ผู้เสนอขายต้องจัดเก็บข้อมูลรายชื่อ และวันที่ลูกค้าแจ้งว่า ไม่ประสงค์จะได้รับการติดต่อ หรือปฏิเสธการเสนอขายกรมธรรม์ประกันภัย และแจ้งข้อมูลดังกล่าวไปยัง บริษัท ทั้งนี้ บริษัทมีหน้าที่จัดทำฐานข้อมูลดังกล่าวรวมกับรายชื่อที่ได้รับแจ้งจากสำนักงาน พร้อมให้ สำนักงานตรวจสอบได้ตลอดเวลา

- (๒) ข้อมูลพิสูจน์ตัวตนของผู้เสนอขายที่ถูกต้องและครบถ้วนซึ่งต้องแจ้งต่อลูกค้า ประกอบไปด้วย ชื่อ สกุล เลขที่ใบอนุญาตของตัวแทนประกันวินาศภัยหรือนายหน้าประกันวินาศภัย ชื่อบริษัทหรือนิติบุคคลซึ่งได้รับใบอนุญาตเป็นนายหน้าประกันวินาศภัยหรือธนาคารที่ผู้เสนอขายสังกัด (ถ้ามี) และชื่อบริษัทที่เสนอขายกรมธรรม์ประกันภัย และแหล่งที่มาของข้อมูลลูกค้าในกรณีที่ลูกค้า แสดงความประสงค์
 - (๓) การบันทึกเสียงบทสนทนา และระยะเวลาเก็บรักษา
- (ก) เมื่อได้รับอนุญาตจากลูกค้าให้เสนอขายกรมธรรม์ประกันภัยและบันทึกเสียง ไว้เป็นหลักฐาน ผู้เสนอขายต้องบันทึกเสียงสนทนาไว้เป็นหลักฐาน โดยต้องขออนุญาตจากลูกค้าในการ บันทึกเสียงและเก็บรักษาไว้ตลอดระยะเวลาสัญญาประกันภัย ทั้งนี้ การเก็บเสียงสนทนาไว้เป็นหลักฐาน บริษัทหรือผู้เสนอขายจะเป็นผู้ดำเนินการก็ได้
- (ข) ในกรณีที่ลูกค้าไม่อนุญาตให้บันทึกเสียงการสนทนาในการเสนอขายกรมธรรม์ ประกันภัยผ่านทางโทรศัพท์ ผู้เสนอขายต้องยุติการเสนอขายกรมธรรม์ประกันภัยทันที
- (ค) บทสนทนาที่ใช้ในการเสนอขายต้องได้รับความเห็นชอบจากบริษัท และต้องมี รายละเอียดดังต่อไปนี้เป็นอย่างน้อย
- ๑) สรุปเงื่อนไข ความคุ้มครอง ผลประโยชน์ และข้อยกเว้นตามกรมธรรม์ ประกันภัย
- ๒) จำนวน วิธีการ และระยะเวลาชำระเบี้ยประกันภัยที่จะต้องชำระ ระยะเวลาเอาประกันภัย วันเริ่มต้นคุ้มครอง และสิทธิในการกำหนดวันเริ่มต้นคุ้มครอง

- ๓) สิทธิขอยกเลิกกรมธรรม์ประกันภัย โดยต้องระบุด้วยว่าการใช้สิทธินี้ให้ใช้สิทธิ ได้ภายในสามสิบวัน หรือมากกว่าสามสิบวัน นับตั้งแต่วันที่ผู้เอาประกันภัยได้รับกรมธรรม์ประกันภัยจาก บริษัท ทั้งนี้ ขึ้นกับแบบกรมธรรม์ประกันภัยที่มีการเสนอขาย โดยลูกค้าจะได้รับเบี้ยประกันภัยคืนเต็ม จำนวนตามแต่ละแบบกรมธรรม์ประกันภัย
- ๔) ชื่อและหมายเลขโทรศัพท์ที่ติดต่อได้ของบริษัทที่เสนอขายกรมธรรม์ ประกันภัย และในกรณีที่เสนอขายโดยนายหน้าประกันวินาศภัยผู้ทำการแทนนิติบุคคล ซึ่งได้รับใบอนุญาต เป็นนายหน้าประกันวินาศภัยหรือธนาคารให้แจ้งชื่อนิติบุคคลหรือธนาคารนั้นด้วย
- (๔) เมื่อลูกค้าตอบตกลงที่จะทำประกันภัย ผู้เสนอขายจะต้องแจ้งไปยังบริษัทใน โอกาสแรกที่กระทำได้ แต่ไม่เกินวันทำการถัดไป
- (๕) การดำเนินการและระยะเวลาดำเนินการภายหลังมีการตกลงทำประกันภัยที่ต้องแจ้ง ตัวอย่างเช่น ระยะเวลาที่จะได้รับกรมธรรม์ประกันภัยจากบริษัท หรือได้รับการติดต่อจากบริษัทเกี่ยวกับ กรมธรรม์ประกันภัย เป็นต้น
- (๖) ภายในเจ็ดวันนับแต่วันที่ส่งมอบกรมธรรม์ประกันภัยให้แก่ผู้เอาประกันภัย บริษัทต้องดำเนินการเพื่อขอคำยืนยันการทำสัญญาประกันภัยจากผู้เอาประกันภัย ด้วยวิธีการหนึ่งวิธีการใด ที่เป็นการชอบด้วยกฎหมายที่ผู้เอาประกันภัยสามารถแสดงการยืนยันและบริษัทสามารถเก็บรักษา ในส่วนของการยืนยันไว้เป็นหลักฐานตลอดอายุกรมธรรม์ประกันภัย ตัวอย่างเช่น ให้ผู้เอาประกันภัยส่ง คำยืนยันผ่านช่องทางอิเล็กทรอนิกส์ อาทิ แอพพลิเคชั่นสนทนา ไปรษณีย์อิเล็กทรอนิกส์ (E-mail) หรือผ่านข้อความสั้น (SMS) เป็นต้น หรือโทรศัพท์เพื่อขอคำยืนยัน (Confirmation Call) เป็นต้น

ในกรณีผู้เอาประกันภัยประสงค์จะยกเลิกการทำประกันภัย ให้บริษัทคืนเบี้ยประกันภัย เต็มจำนวนตามแต่ละแบบกรมธรรม์ประกันภัยโดยไม่หักค่าใช้จ่ายใด ๆ ทั้งสิ้น โดยบริษัทต้องดำเนินการให้ แล้วเสร็จภายในสามสิบวัน นับแต่วันที่บริษัทได้รับแจ้งการขอใช้สิทธิยกเลิกกรมธรรม์ประกันภัย

ข้อ ๑๒ การปฏิบัติตามข้อ ๒๔ ของประกาศ สำหรับการเสนอขายกรมธรรม์ประกันภัย ผ่านทางไปรษณีย์ เอกสารการเสนอขายกรมธรรม์ประกันภัยต้องได้รับความเห็นชอบจากบริษัท และต้องมี รายละเอียดเกี่ยวกับกรมธรรม์ประกันภัยที่เสนอขาย โดยมีรายการอย่างน้อยดังต่อไปนี้

- (๑) ชื่อ ที่อยู่ สถานที่ทำการ และหมายเลขโทรศัพท์ที่ติดต่อได้ของบริษัท
- (๒) เอกสารประกอบการเสนอขาย เอกสารสรุปเงื่อนไข ความคุ้มครอง ผลประโยชน์ และข้อยกเว้นตามกรมธรรม์ประกันภัย
- (๓) จำนวน วิธีการ และระยะเวลาชำระเบี้ยประกันภัยที่จะต้องชำระ ระยะเวลาเอา ประกันภัย และวันเริ่มต้นความค้มครอง
- (๔) ระยะเวลาในการออกกรมธรรม์ประกันภัย หรือหนังสือรับรองการประกันภัย แล้วแต่กรณี

ทั้งนี้ ให้แสดงชื่อและที่อยู่ สถานที่ทำการ หมายเลขโทรศัพท์ที่ติดต่อได้ของตัวแทน ประกันวินาศภัย หรือนายหน้าประกันวินาศภัย หรือธนาคารนั้นด้วย

ข้อ ๑๓ การส่งเบี้ยประกันภัยตามหมวด ๔ ของประกาศ ให้ "บัญชีบริษัทผู้รับประกันภัย" หมายความรวมถึงบัญชีเงินฝากธนาคารที่มีข้อตกลงร่วมกันให้เป็นบัญชีรับชำระเบี้ยประกันภัย ระหว่าง บริษัทในฐานะผู้ออกกรมธรรม์ประกันภัยกับนิติบุคคลซึ่งได้รับใบอนุญาตเป็นนายหน้าประกันวินาศภัยที่ ได้รับมอบอำนาจให้รับชำระเบี้ยประกันภัยแทน โดยเมื่อลูกค้าชำระเบี้ยประกันภัยเข้าบัญชีเงินฝากธนาคาร ดังกล่าว ให้ถือว่าลูกค้าชำระเบี้ยประกันภัยเข้าบัญชีบริษัทผู้รับประกันภัยแล้ว

ข้อ ๑๔ การเปิดเผยข้อมูลตามหมวด ๕ ของประกาศ บริษัทและผู้เสนอขายต้องปฏิบัติ ในเรื่องดังต่อไปนี้เป็นอย่างน้อย

- (๑) การเปิดเผยข้อมูลเกี่ยวกับการเสนอขายและรายละเอียดของกรมธรรม์ประกันภัยเพื่อ ประกอบการตัดสินใจของลูกค้า นอกจากจะต้องเปิดเผยข้อมูลกรมธรรม์ประกันภัยอย่างครบถ้วนทั้งเงื่อนไข สิทธิประโยชน์ ข้อยกเว้น มีความถูกต้อง ชัดเจน ไม่เกินจริง และไม่บิดเบือนแล้ว ข้อมูลที่ให้จะต้องมี ความเหมาะสมกับกลุ่มลูกค้า โดยเฉพาะการเสนอขายแก่กลุ่มลูกค้าที่ต้องใช้ความระมัดระวังในการติดต่อ และให้บริการเป็นพิเศษ เช่น ผู้สูงอายุที่มีอายุตั้งแต่หกสิบปีขึ้นไป ผู้ที่มีความรู้ทางการเงินอย่างจำกัด หรือไม่มีประสบการณ์การใช้กรมธรรม์ประกันภัย ผู้ที่มีข้อจำกัดในการสื่อสารหรือตัดสินใจ เป็นต้น
- (๒) การเปิดเผยข้อมูลเกี่ยวกับผู้เสนอขาย บริษัท นิติบุคคลซึ่งได้รับใบอนุญาตเป็น นายหน้าประกันวินาศภัย และธนาคาร ต้องจัดให้มีระบบตรวจสอบชื่อ สกุล และเลขที่ใบอนุญาต (ถ้ามี) ของผู้เสนอขาย
- (๓)[®] การเปิดเผยข้อมูลเกี่ยวกับอัตราค่าใช้จ่ายรวมกำไรจากการรับประกันภัยของ กรมธรรม์ประกันวินาศภัย ในกรณีที่มีอัตราค่าใช้จ่ายรวมกำไรจากการรับประกันภัยเกินกว่าร้อยละสี่สิบ นอกจากจะต้องเปิดเผยข้อมูลให้ผู้เอาประกันภัยก่อนตกลงเอาประกันภัยแล้ว ยังต้องคำนึงถึงการรับรู้และ ความเหมาะสมตามช่องทางการเสนอขาย

ข้อ ๑๕ การโฆษณาตามข้อ ๓๑ ของประกาศ บริษัทและผู้เสนอขายต้องปฏิบัติในเรื่อง ดังต่อไปนี้เป็นอย่างน้อย

- (๑) การโฆษณาผ่านสื่อโฆษณาที่ใช้ข้อความ หรือภาพ ให้มีการระบุคำเตือน โดยใช้ ข้อความว่า "ผู้ซื้อควรทำความเข้าใจในรายละเอียด ความคุ้มครองและเงื่อนไขก่อนตัดสินใจทำประกันภัย ทุกครั้ง" หรือข้อความอื่นใดที่มีความหมายทำนองเดียวกัน ทั้งนี้ ตัวอักษรของข้อความและคำอธิบาย รายละเอียดต้องมีความคมชัด และอ่านได้ชัดเจน
- (๒) การโฆษณาผ่านสื่อโฆษณาที่มีเฉพาะการใช้เสียง ต้องจัดให้มีการอ่านออกเสียง คำเตือน และคำอธิบายรายละเอียดที่สามารถฟังเข้าใจได้

ประกาศ ณ วันที่

(สุทธิพล ทวีชัยการ) เลขาธิการ คณะกรรมการกำกับและส่งเสริมการประกอบธุรกิจประกันภัย

พณะกรรมการกากบและสงเสรมการบระกัยบธุรกิจบระกันมาย เรียง หลักเกินฑ เรียการขยก และเสนยซายกรมธรรมบระกันมนาคมัยซองบ ประกันวินาศภัย และการดำเนินการของตัวแทนประกันวินาศภัย นายหน้าประกันวินาศภัย และธนาคาร พ.ศ. ๒๕๖๓ (ฉบับที่ ๒) พ.ศ. ๒๕๖๗

พิ่มเติมโดยข้อ ๓ แห่งประกาศสำนักงานคณะกรรมการกำกับและส่งเสริมการประกอบธุรกิจประกันภัย เรื่อง แนวปฏิบัติตามประกาศ คณะกรรมการกำกับและส่งเสริมการประกอบธุรกิจประกันภัย เรื่อง หลักเกณฑ์ วิธีการออก และเสนอขายกรมธรรม์ประกันวินาศภัยของบริษัท