

Joaquín Zaror Elte

Ingeniero Civil en Electricidad

Diploma en Energía y Desarrollo Sustentable

joaquin@zaror.cl +56 9 9730 4399

RESUMEN

Ingeniero civil en electricidad con más de cuatro años de experiencia en áreas comerciales, dentro de lo que destacan desarrollo de negocios, ventas consultivas, licitaciones, preparación, cálculo y coordinación de ofertas económicas y técnicas.

Dentro de mi experiencia y conocimientos se encuentran las nuevas tecnologías de transmisión en las que se incluyen los sistemas FACTS y almacenamiento de energía en baterías, BESS.

Actualmente busco avanzar en mi carrera dentro del área comercial, profundizando mi experiencia, habilidades comerciales y liderazgo de equipos en empresas del rubro de la energía, generación, transmisión, distribución y servicios complementarios.

EXPERIENCIA LABORAL

Marzo 2017 – Enero 2019

ABB S.A

Service Sales Specialist

Responsable de ventas y ofertas de servicios, mantenimientos, actualizaciones y extensiones de subestaciones de alta tensión y equipos FACTS dentro de la división de Power Grids con una meta anual de ventas de USD 2,5 millones.

Dentro de mis funciones están las de ser el punto de contacto con los clientes locales, fábricas y otras unidades de negocio dentro de la compañía para el portafolio ofrecido.

De forma complementaria mis labores en el área de servicios, presto apoyo técnico al área de ventas de proyectos en temas de almacenamiento de energía en baterías (BESS).

Octubre 2016 – Diciembre 2016

Altimec S.A.

Ingeniero de nuevos negocios

Encargado del desarrollo de nuevos negocios, investigar nuevos mercados, establecer modelos de negocios y aumentar la cartera de clientes para servicios de mantenimiento industrial, inspección técnica de obra e ingeniería estructural.

Mayo 2015 – Septiembre 2016

Siemens S.A.

Bid Manager

Responsable de ventas y ofertas de productos y soluciones de electrificación de vías férreas, automatización ferroviaria y control de tránsito inteligente (ITS) dentro de la división de Mobility con una meta anual de ventas de EUR 8 millones.

Encargado de gestionar y dar soporte a todos los equipos involucrados en los procesos de oferta y licitaciones, incluyendo a las áreas de ingeniería, legal, administrativa y financiera.

Adicional a lo anterior, tuve la responsabilidad de obtener las aprobaciones internas de ofertas con la gerencia regional en Colombia y gerencia mundial en Alemania.

Marzo 2014 – Mayo 2015

Siemens S.A.,

Desarrollador de Negocios

Responsable del desarrollo de negocios en Chile y Latinoamérica para el equipo de almacenamiento de energía en baterías (BESS), entregando soporte técnico y acompañamiento al equipo de ventas de la compañía en Chile, Argentina, Colombia y Perú.

Dentro de mis responsabilidades estaban las de desarrollar casos de estudios y análisis técnico-económicos de las aplicaciones de BESS para reserva en giro, arbitraje, corte de potencia en punta e integración de baterías con plantas ERNC.

Durante mis labores en esta posición, me desempeñé cuatro meses en casa matriz de Siemens en Erlangen, Alemania realizando una pasantía en la que compartí labores con los equipos de ventas, ingeniería, gestión de proyectos e investigación y desarrollo.

Febrero 2013 – Abril 2013.

Siemens S.A.

Practicante

Estudiante en práctica en la división de productos de alta tensión de la división Energy.

Responsable de asistir en la preparación de ofertas técnicas y comerciales de productos de alta tensión.

Además, apoyo en el contacto entre clientes y fábricas de Siemens por asuntos técnicos.

ESTUDIOS

- 2018 – 2019 Universidad de Santiago de Chile
Diplomado en Energía y Desarrollo Sustentable

- 2008 – 2013 Universidad de Santiago de Chile
Ingeniería Civil en Electricidad mención Sistemas Eléctricos de Potencia

CONOCIMIENTOS RELEVANTES

- Manejo avanzado del idioma inglés, hablado y escrito.
- Dominio avanzado de Microsoft Excel.
- Manejo intermedio de Salesforce y Oracle CRM, plataformas de gestión de relacionamiento con clientes.
- Dominio intermedio en DigSilent, software de simulación de sistemas de potencia en sus módulos de flujo de potencia, cortocircuito y análisis de estabilidad transitoria RMS.
- Curso “Diseño, dimensionamiento e instalación de Sistemas Solares Fotovoltaicos”. Intensivo, 40 hrs cronológicas dictado por SER-CAP.

INFORMACION PERSONAL

- Lugar de Nacimiento: Chile
- Nacionalidad: Chileno
- Estado Civil: Soltero
- RUT: 17.086.821-8
- Fecha de Nacimiento: 6 de abril de 1989
- Dirección: El Vergel 2647, depto. 701. Providencia
- Teléfono: +56 9 9730 4399
- email: joaquin@zaror.cl