

Julio César Godoy Poblete

RUT : 16.019.740-4
Nacionalidad : Chilena
Fecha de nacimiento : 06 de octubre de 1985
Móvil : (+569) 68490591
Correo Electrónico : jgodoy@live.com
Dirección : Caupolican 1270, D-21, Arica.
Años de Experiencia : 10 años.

METAS PROFESIONALES

Soy una persona perseverante orientada a desarrollar y alcanzar desafíos. Dentro de mi experiencia profesional me he destacado por ser una persona proactiva, responsable y organizada, siendo mi principal interés el desarrollo profesional.

ANTECEDENTES LABORALES

Constructora Alcarraz Ltda.

Administrativo de Personal y Contable

Abril 2016 – Junio 2019

- Confección liquidaciones de sueldo (Sistema Edimatri)
- Trámites AFP, AFC, Inspección del trabajo, IPS, Mutual, SII, Bancos y Otros.
- Manejo y cuadratura caja chica
- Auditor interno subcontratos

Ilustre Municipalidad de San Gregorio

Encargado de Inventario y Vehículos

Febrero 2014 – Abril 2016

- Encargado de Inventario
- Encargado de Vehículos
- Encargado de Deporte

Corporación Santo Tomás

Ejecutivo Telemarketing Admisión 2014

Noviembre 2014 – Febrero 2014

- Apoyo proceso Admisión 2014
- Afluencia Cotizaciones
- Matriculas
- Orientación carreras CFT – IP - UST

Mundo Cruceros S.A.

Asistente de Ventas - Operaciones

Junio 2013 – Agosto 2013

- Cotizaciones Cruceros (Cunard & Princess Cruises)
- Recepcionista
- Asistente telefónico
- Cotizaciones en línea
- Apoyo red de Agencias de Viajes

Corredora de Seguros Rubio y Cía. Ltda.

Ejecutivo de Ventas – Asesor de Seguros

Mayo 2011 - Noviembre 2012

- Atención y captación de Clientes en Banco Santander
- Mantención y administración de cartera clientes con Seguros Santander
- Venta de productos Corredora de Seguros (Generales, Vida y Automotriz)
- Asesoría en Venta y Post Venta de Seguros
- Capacitación a la red. (Cajeros y Ejecutivos)

Banco Corpbanca

Ejecutivo de Cuentas

Febrero 2011 - Abril 2011

- Apertura Cuentas Corrientes
- Venta de Créditos de Consumo, Hipotecarios
- Captación de clientes
- Atención clientes
- Venta de seguros
- Generar inversiones
- Mantención de cartera
- Retención Clientes

Corredora de Seguros Rubio y Cía. Ltda.

Ejecutivo de Ventas – Asesor de Seguros

Diciembre 2009 - Enero 2011

- Atención y captación de Clientes en Banco Santander
- Mantención y administración de cartera clientes con Seguros Santander
- Venta de productos Corredora de Seguros (Generales, Vida y Automotriz)
- Asesoría en Venta y Post Venta de Seguros
- Capacitación a la red. (Cajeros y Ejecutivos)

ANTECEDENTES ACADEMICOS

Universidad de los Lagos
Contado Público y Auditor
Osorno, X Región

2006-2008

Universidad de Concepción
Auditoría
Los Angeles, VIII región

2004-2005

OTROS CURSOS Y SEMINARIOS

Normativa y Legislación Laboral Vigente – Casos Prácticos - 52 horas – Inacap

Identificación de las Herramientas esenciales para el calculo de las Remuneraciones – 16 Horas – Inacap

Gestión de Inventarios y Bodega – 20 Horas - Capacit

REFERENCIAS LABORALES

Yolanda Jara / Jefa Finanzas / Constructora Alcarraz Ltda / finanza@alcarraz.cl / (+569) 63500914

Mixy Navarro / Trade marketing Santo Tomás / mnavarros@santotomas.cl / (+569) 73993057

Fanny Mislej / Gerente General Mundo Cruceros S.A. / fmislej@mundocruceros.cl / (+56) 22351690

Paola Cisternas / Jefe Comercial Santander Seguros / pcisternas@santander.cl / (+569) 94434203