

JOSÉ IGNACIO MEDINA FRANCO

INGENIERO COMERCIAL

+56 9 82096158

ignacio.medina@live.com

Profesional con experiencia en el área comercial, ventas, logística, con interés en la gestión de proyectos públicos o privados y áreas comerciales.

Fortalezas destacables, Visión estratégica, Adaptabilidad al cambio, Autocontrol, Capacidad para aprender, Flexibilidad, Creatividad, Negociación, Orientación a resultados, Dinamismo, e Integridad.

Experiencia Laboral

TODO ACEROS MAESTRANZA Y MONTAJE (Reemplazo Oct, 2019)

Cargo: **Planificador.**

Responsabilidad: Liderar procesos de planificación, controlar costos, stock, materias primas y fechas de productos terminados, prevenir frenos en la cadena productiva.

Logros: Organizar información para dar proceso a la formación de un depto. de planificación de alto rendimiento ajustado al crecimiento actual de la empresa.

CATEDRAS INGENIERIA COMERCIAL, UNIVERSIDAD SANTO TOMAS (2019 Mar a Dic)

Cargo: **DOCENTE**

Cátedras de formación específica para ingenieros comerciales, en los ramos de Contabilidad para la gestión (primer año) y Métodos cuantitativos 2 (tercer año).

MAPFRE (2018 a 2019)

Cargo: **Agente de Seguros**

Responsabilidades: Liderar equipos de trabajo, vender productos, generación de carteras de clientes largo plazo.

Logros: aumento en la captación de cliente de un 25%, fidelización mediante venta mixta de productos accesorios de salud, vida u hogar.

TAXI TURISMO TARAPACÁ (2016 a 2018)

Cargo: **Ejecutivo de Transportes**

Responsabilidades: Liderar equipo de venta, potenciar productos, generar cartera de clientes a corto plazo, convenios comerciales, creación de promociones por temporadas

Logros: aumento en la captación de clientes de un 20%, aumento en la demanda de servicios.

IMPORTADORA Y EXPORTADORA JMD LTDA, IQUIQUE (2015 – 2016)

Cargo: **Administrativo**

Responsabilidades: Apoyo en tareas en el área de finanzas y planificación.

Logros: Métodos para disminuir los costos comerciales y operativos, búsqueda de nuevas oportunidades de negocios.

TAXI TURISMO TARAPACÁ (2013 a 2015)

Cargo: **Asistente de Transportes**

Responsabilidades: Liderar equipos de trabajo, vender productos, generación de carteras de clientes largo plazo.

Logros: Vinculación de cliente al entorno de servicios, mejorar índices de reclamos.

C.S. ELECTROMECÁNICA E.I.R.I IQUIQUE (2010 - 2012)

Cargo: **Analista**

Responsabilidades: Análisis de información para la toma de decisiones mas eficientes y a largo plazo.

Logros: Disminuir costos, hacer mas eficientes las cadenas de distribución, tiempos de respuesta mas rápido y mayor poder de negociación con proveedores.

Antecedentes Académicos

MBA, Universidad de Chile (cursando)	2019 - 2020
Ingeniero Comercial en Administración de Empresas, UST, Iquique	2012 - 2018
Odontología, UNAB, VM	2007 - 2010
Colegio Salesianos Don Bosco Iquique, Enseñanza básica y Media.	1994 - 2006

Participación en Proyectos

Participación en RIT, Red de innovación Empresarial Tarapacá	2019
Participación en proyecto de satisfacción y situación de aeropuerto Iquique, por la empresa ACI ASQ.	2019

OTROS ANTECEDENTES**Manejo de PC**

Office (Avanzado), stata, solver, SAP, Gestop, IOS.

Seminarios:

Digitaliza tu PYME, Habilidades blandas, Coaching de distintas habilidades gerenciales, RSE, Negociación, Trabajo en equipo, seminarios, SAP Next-Gen (porto alegre), planificación estratégica.

CURSOS:

Curso de coaching personal y profesional sistémico
Inteligencia artificial y mejora continua en las organizaciones(S.I. MBA)
Estrategia y control de gestion (S.I. MBA)