

JORGE ORLANDO ESCOBAR ÁLVAREZ

15.532.792-8

28 de Febrero de 1983

Los Tres Antonios N° 615, Depto 41, Ñuñoa, Santiago

+56 9 7558 4967 / escobar.alvarez.jorge@gmail.com

RESÚMEN PROFESIONAL

Ingeniero Comercial titulado de la Universidad de Santiago de Chile, Diplomado en Gestión de Retail de la Universidad de Chile (2016) con experiencia en Retail, en industrias de Calzado, Deportes y productos Outdoor. Profesional orientado a los resultados, a la eficiencia, pensamiento analítico, proactivo y con muy buenas relaciones personales.

ANTECEDENTES ACADÉMICOS

Enseñanza Media	: Colegio Leonardo Da Vinci, Talagante.
Enseñanza Superior (2004 – 2009)	: Ingeniería Comercial, USACH.
Posgrado (2016)	: Diplomado Gestión de Retail, U. de Chile.
SAP Business One (2019)	: Nivel usuario, INXAP Partner Gold.

EXPERIENCIA LABORAL

COLGRAM S.A.

May 2018 – Ago 2019

Retail Planner y Control de Gestión en Zolkan, tienda de productos outdoor, parte de Holding COLGRAM, casa matriz de las marcas Opaline y Colloky.

Zolkan, vende productos de distintas categorías Calzado, Ropa y Accesorios de marca propia (Zolkan) y marcas representadas (Arc'teryx, Hoka, Kuhl, entre otras)

Entre mis funciones se encuentran:

Análisis de stock y reposición de productos de acuerdo con las ventas desde Centro de Distribución para productos de marcas propias y representadas.

Elaboración de Informes de Ventas semanales. Dirijo todos los lunes reunión donde informo los resultados de venta por categorías de productos, tiendas, etc., ayudando en la toma de decisión sobre promociones y descuentos u otras acciones comerciales necesarias de acuerdo con los indicadores.

Realizo **compras a proveedores nacionales** de productos para la categoría de accesorios, y soy responsable de llevar el control y contacto con proveedores de venta bajo la modalidad de consignación de productos.

Realizo la planificación y el control del presupuesto de compras de productos para alcanzar los objetivos de ventas, contribución, rotación y cumplimiento de metas comerciales para todas las categorías de productos.

Análisis de ventas y stock para cálculo de compras para las distintas temporadas y generar el presupuesto de compras.

Comercializadora Skechers Chile Ltda.

(2014-2018)

Ene 2017 – Ene 2018

Retail Planner: Responsable de crear y mantener bases de datos de productos de tiendas propias de Chile, Perú y Colombia, crear KPI's para los productos y tiendas, medir ventas y realizar presupuestos de estas para las tiendas en forma de metas mensuales, proyectar ventas y estimar demanda para la correcta cantidad de compra de productos de temporadas posteriores; calcular y distribuir insumos de venta para todas las tiendas y asistir en todas las necesidades de información de ventas, categorías, tiendas y productos. Gestión de Plataforma BI Microstrategy o Smartview. Generación de bases de datos, macros y otros, a fin de optimizar procesos.

Sept 2015 – Dic 2016

Retail Allocator and Planner: Responsable de crear y mantener bases de datos de productos de tiendas propias, crear KPI's para los productos y tiendas, medir ventas y realizar presupuestos de estas para las tiendas en forma de metas mensuales, proyectar ventas y estimar demanda para la correcta cantidad de compra de productos de las temporadas posteriores, realizar cambios de precios en tiendas Outlets para incentivar la rotación de productos.

Oct 2014 – Sept 2015

KAM Assistant: Encargado de crear y mantener bases de datos de productos para los clientes, realizando una revisión diaria de los niveles de disponibilidad de estos mismos en las tiendas, realizar indicadores de ventas e informar de las oportunidades de promoción en las tiendas de clientes.

Cencosud S.A.

Dic 2012 – Sept 2014

Analista de Unidad de Gestión de Pedidos: Encargado de generar Indicadores de Gestión del departamento de Abastecimiento, información directa a gerentes y a departamento de Control de Gestión. Análisis de reportes de Reposición Automática para los Supermercados Santa Isabel y Jumbo del país. Mantenimientos y actualización de datos en Access y SAP.

Asesorías Comunicacionales Darkom Ltda.

Oct 2010 – Mar 2012

Administrador General: Encargado Finanzas y Contabilidad, Control de Presupuestos y Remuneraciones. Responsable de desarrollar base de datos para sistemas Web. Analista de Bases de Datos. Contacto con proveedores de servicios. Evaluación de proyectos para clientes y proyectos propios de la empresa. Atención a requerimientos de clientes.

Chile Andes Foods S.A.

May 2010 – Ago 2010

Asistente de Personal en Chile Andes Foods S.A.: Encargado de coordinar los requerimientos de personal entre los departamentos de Operaciones y de Recursos Humanos, mediante implementación de un sistema de reclutamiento masivo (bases de datos de personal). A cargo de gestionar asuntos de extranjería de los Gerentes Japoneses (visa, extensión de permanencia). Responsable de los trámites ante la Inspección Provincial del Trabajo de Talagante y trámites varios frente a distintos organismos públicos.

Prácticas y Proyectos:

Dic 2009 – Feb 2010

Práctica Profesional en Darkom Ltda.: Responsable del desarrollo de productos informáticos como LMS, CRM y ERP. Realiza análisis financiero, y generación de proyecciones a corto y mediano plazo de los resultados económicos de la empresa. Encargado de efectuar asesorías comerciales a empresas clientes.

Sep 2008 – Nov 2008

Asistente de Proyecto en Vidacel S.A.: Participa en el proyecto de implementación de Sistema de Gestión y Control de Pagos de Clientes. Encargado de generar base de datos para la implementación de sistema de gestión.

Ene 2008 – Feb 2008

Práctica Básica en CMPC Tissue, Planta Talagante: Encargado de generar bases de datos con el objetivo de realizar un modelamiento matemático en Excel de los contratos colectivos con los distintos sindicatos de la empresa, para una efectiva negociación colectiva y el cálculo de remuneraciones pre y post negociación.

IDIOMA

- Inglés nivel oral y escrito intermedio, comprensión nivel alto. Obtención de 745 puntos en TOEIC 2013, Certificado por Corfo.

HABILIDADES COMPUTACIONALES

- MS Office (Word, PowerPoint, Project, Visio) Avanzado.
- Excel nivel avanzado. Manejo de Macros y Programación VBA.
- SAP nivel usuario.

REFERENCIAS

- **José Pablo de la Fuente:** SBU General Manager – Zolkan en Colgram S.A.
Correo: jpd@smccconsulting.com / Cel: +56 9 9438 5642
- **José Tomás Larraín:** Gerente de planificación en Colgram S.A.
Correo: josetomaslarrain@gmail.com / Cel: +56 9 9643 8944
- **Felipe Barros:** Sales Manager en Skechers Chile.
Correo: fbarros@skechers.com / Cel: +5699538 3187