

# GIANFRANCO ROSALES FLORES

Calle Álvarez Calderón 410 – San Borja  
Teléfono: 935 175 292  
gianfrancorf@outlook.com – [20141199@aloe.ulima.edu.pe](mailto:20141199@aloe.ulima.edu.pe)  
23 años

---

Bachiller de la carrera de Ingeniería de Sistemas en la Universidad de Lima. Experiencia en el área comercial, proyectos y emprendimientos. Capacidad de trabajo en equipo, análisis de información, resolución de problemas y trabajo basado en resultados. Interesado en aplicar innovación para solucionar los problemas de las personas. Busco desarrollarme profesionalmente en áreas comerciales y de tecnologías de información, especializadas en inteligencia de negocios, gestión de proyectos ágil y análisis predictivo.

## HABILIDADES

**Computación e informática:** Dominio de Office, SQL, PowerBI, Python, EXIGO CRM, Jupyter Notebooks, BPMN 2.0.  
**Comunicación:** Gran afinidad con equipos de trabajos multi disciplinarios.

**Inglés:** Intermedio.

## ESTUDIOS

---

<b>Universidad de Lima</b> Escuela Universitaria de Ingeniería Bachiller de la carrera de Ingeniería de Sistemas Tercio Superior	<b>2014 – 2019</b>
---	--------------------

<b>Colegio La Inmaculada Concepción</b> Surco – Lima – Perú Nivel secundario Décimo Superior	<b>2008 - 2013</b>
---	--------------------

## EXPERIENCIA

---

<b>Analista de Innovación e Inteligencia Comercial</b> <b>Teoma Global</b>	<b>May 2019 - Actualidad</b>
---	------------------------------

- Creación de informes y reportes comerciales para la gerencia de comercialización y alta gerencia de la compañía.
- Liderazgo y desarrollo del proyecto de identificación y mejora en el plan de compensación. Resultado: ajuste del plan para mejora de rentabilidad.
- Liderazgo y desarrollo interno en el área para la automatización de reportes frecuentes. Resultado: Logramos mayor eficiencia y mejora de tiempo en nuestras funciones.
- Liderazgo y desarrollo del proyecto de segmentación RFMT de clientes. Resultado: concientización de la alta gerencia de la importancia de ser 'data-driven' y lanzamiento de nuevas campañas comerciales para lograr el incremento de venta.
- Análisis de inteligencia comercial y 'benchmark' de la competencia y desarrollo de reportes comerciales para la gerencia regional.
- Análisis de rentabilidad de nuevos productos y re ajuste de márgenes de productos antiguos. Resultado: ajuste de precios y puntaje para obtener mejor rentabilidad.

- Asistencia en proyecto de Asesoría en la Evaluación y Selección de partners para implementación de ERP en Redondos. Resultado: Recomendación final de elección de la solución SAP y el partner Omnia para la implementación del sistema ERP.
- Asistencia en sub-proyecto de Migración de Datos en módulos ERP SAP (FI, CO, MM, SD, HCM, PM), parte del proyecto de implementación S4HANA en Cruz del Sur. Resultado: Integridad y confiabilidad de los datos que se migraron a SAP en el proyecto de implementación.
- Asistencia en proyecto de Diseño e Implementación de Modelo de Gobierno de Datos en el Grupo Gloria.
- Asistencia en Pruebas de diseño y efectividad operativa para la evaluación y emisión de informe bajo el estándar SSAE16 (norma internacional ISAE 3402) para Coface Perú y Coface HQ-Francia.

Research Intern  
Proyecto QuinoaSmart App – Universidad de Lima

Sept 2017 – Sept 2018

- Programación y configuración de ordenadores de placa reducida Raspberry Pi 3.
- Programación y configuración de placas Arduino Uno.
- Programación de scripts en Python 3.0 para la recopilación de datos a través de sensores ambientales.
- Levantamiento de requerimientos del sistema.
- Monitoreo de estación de comunicaciones, terrestres y ambientales con software para IoT.

MANOS  
Founder – Comercial Execution

2016

- En el 2016, MANOS era una plataforma p2p de servicios entre gente que demandaba alguna necesidad en específico con gente que podría satisfacer esta demanda. El modelo de negocio se basaba en transaction fees de cada servicio que se daba por la plataforma. Tuve el rol de ejecutivo de ventas, en el que me contactaba con nuestros futuros 'MANOS' para unirlos a la plataforma, así como también con potenciales clientes para nosotros. Asimismo, también fui soporte del CTO al ser el nexo entre el equipo de desarrollo y los otros Founders, que tenían perfiles menos 'tech' y más comerciales.

## INFORMACIÓN ADICIONAL

---

- *Ponencia en el Congreso Internacional de Ingeniería de Sistemas 2019 de la Universidad de Lima: "Sistema de detección y clasificación de peces utilizando visión computacional". Artículo científico indexado en las memorias del congreso.*
- Google Cloud Platform Fundamentals, Core Infrastructure / Perú

## REFERENCIAS

---

Ivan Uribe Canchaya  
Consultor Senior @ BDO Perú  
+51 992 321 152  
[iuribe@bdo.com.pe](mailto:iuribe@bdo.com.pe)

Cristian Arens Justo  
Gerente de Comercialización @ Teoma Global  
+51 954 186 451  
[cristian\\_arenas@hotmail.com](mailto:cristian_arenas@hotmail.com)