



ORANGEL A. ASCANIO T.

Calle Santa elena 998, Santiago.

RUT: 25.638.653-4

Telefono: +56 9 7306 7764 E-mail: o_aat47@hotmail.com.

RESUMEN

Ejecutivo de alto nivel con éxito en el aprovechamiento de su propia experiencia para mejorar la productividad y eficiencia de la organización mediante una dirección eficaz y prestando asistencia a las operaciones, servicios y soluciones.

HISTORIAL LABORAL

06/2018 Hasta
Actual

Asistente de Emisión. CHUBB – Miraflores 222

- Emisión de pólizas multi-líneas del negocio.
- Emisión de pólizas automáticas.
- Verificación de los archivos planos para emisión de pólizas de ANS
- Colaborador para programas de integración WorkView (Realización de pruebas para la nueva APP).
- Colaborador integración y mejoras de planes de pago automáticos en plataforma SIS (AS400) (Realización de pruebas para mejorar la herramienta).
- Colaborador integración de múltiples pagadores SIS (AS400) (Realización de pruebas para mejorar la herramienta).
- Atención al cliente con los requerimientos solicitados.

07/2017 Hasta
05/2018

Ejecutivo Mesa de Entrada. (Suscripción, Emision y Entrega de Documentos de Seguros) CHUBB – Miraflores 222

- Verificación de bandeja de trabajo.
- Recepción de las solicitudes de seguros acompañada por la documentación requerida por cada línea de negocios (Property, Casualty, Accidente, Garantías y Multinacionales).
- Ingreso de propuestas.
- Verificación de las bases de datos de los negocios suscritos con coaseguro a fin de mantener en orden la documentación y garantizar que las aceptaciones estén debidamente firmadas por cedentes que participan en los negocios de seguros.
- Impresión de las pólizas emitidas para envío y entrega a clientes.
- Atención al cliente con los requerimientos solicitados.

11/2016 Hasta
05/2017

Encargado de Recepción
NATIVA Hotel Boutique – Calle General Ekdhal 151.

- Gestión y relación con los clientes.
- Logística de disponibilidad de habitaciones.
- Análisis de funciones administrativas (Facturación, Registros, Reportes)
- Dirigí al equipo de trabajo y realice varias tablas, para mejorar el control y el orden de lo que ingresaba a caja.
- Conseguí unas excepcionales valoraciones y testimonios de los huéspedes por la gran atención que se les brindaba.
- Construí alianzas estratégicas con agencias de turismo nacional que dieron lugar a la comodidad y atención al huésped.

09/2013 Hasta
09/2016

Manager
INVERSIONES 101024, C.A. – VENEZUELA.

- Gestión y relación con clientes y proveedores.
- Funciones administrativas (Facturación, Pagos, Nomina)
- Miembro del equipo de dirección ejecutiva.
- Desarrolle el primer plan de incentivos por rendimiento de la organización que motivo al personal y ocasiono el aumento de 45% de las ventas.

11/2011 Hasta
09/2013

Lider de Proyecto Manager
CREATIVIDAD & MEDIA, C.A. – VENEZUELA.

- Para el caso de BTL, realizaba la capacitación del equipo, reportes, gestión y relación con proveedores y personal, nómina e informe de resultados.
- Para el caso de Eventos Especiales, montaba la propuesta según los requerimientos ya conversados con el cliente y con la indumentaria y equipos que contaban los proveedores con alguna reunión previa, participaba en todo el montaje del mismo, manejaba y dirigía todo el desarrollo del evento, resolver los imprevistos de manera efectiva y finalmente el desmontaje del mismo. se le enviaba al cliente un registro fotográfico con la cantidad de asistentes y alguna solicitud especial por parte de ellos.
- Clientes a cargo: Laboratorios Abbott, Plumrose, Parmalat, Alimentos mary, Revlon, Banesco seguros
- Construir alianzas estratégicas con nuestros proveedores que dieron lugar al compromiso con la agencia y sus clientes.
- Inicié un programa que estandarizó la formación de los empleados a través de inducciones y coaching y ocasionó el aumento de la satisfacción de los clientes en un 85 %.

07/2007 Hasta
02/2011

Back Oficce Financiero
UNICA Sociedad de Corretaje. – VENEZUELA.

- Emisiones de compra y venta de renta fija, colocaciones de overnight, tesorería, análisis de carteras, análisis y consultorías de fondo, análisis de cuentas.
- Emisiones de informes de custodia de renta fija y variable conforme a la entidad reguladora (CNMV).
- Dirigí el departamento de moneda internacional y a su vez sugerí la contratación de un equipo de 6 personas para que se encargaran de monta las operaciones, que impulsó la efectividad del departamento en más del 70% de sus operaciones diarias.

FORMACION

- 2018 **Escuela de Seguros Chile**
- Introduccion al Seguro, Vida y Generales.
- 2015 **Universidad Bicentenaria De Aragua. Venezuela**
- Diplomado en formación a Emprendedores.
- 2014 **Universidad Bicentenaria De Aragua. Venezuela**
- Ingeniero Comercial.

IDIOMAS

- Español: Nativo.
- Inglés: Básico.

APTITUDES Y PROGRAMAS MANEJADOS

- Negociaciones de contratos.
 - Administración de operaciones.
 - Retención de clientes.
 - Márketing y publicidad.
 - Gestión financiera
-
- Paquete de Office
 - Saint.
 - LA Sistem.
 - SAP
 - SIS (AS 400)
 - APOLLO
 - WorkView