

HANSEL TOVAR

41 Años

R.U.T. 25.795.701-2



Avenida Macul 2795, Depto 101A.
Macul. Santiago



Tovarhansel@gmail.com



+56945133161

PRESENTACIÓN

Extranjero Venezolano con Visa Definitiva en Chile.

Soy profesional titulado de Abogado, graduado en la Universidad Santa María en Venezuela. Mi habilidad laboral la he desarrollado en distintas áreas legales y comerciales, lo que me permitió obtener habilidades como proactividad, capacidad de negociación, autonomía, orientación al cliente, planificación y organización, orientación al logro de objetivos y metas, tolerancia a la frustración, trabajo en equipo, capacidad de comunicación, entre otras.

Actualmente me encuentro interesado en hacer carrera en posiciones comerciales, que me permitan poner en práctica mis conocimientos, asumir nuevos retos, alinear objetivos personales y profesionales con los establecidos por la empresa, logrando así un beneficio mutuo.

IDIOMAS Y CONOCIMIENTOS

Inglés Escrito 
 Hablado 

Excel 

Word 

HABILIDADES

Negociación 

Capacidad de Adaptación 

Proactividad 

Ser polivalente 

Trabajo en equipo 

CURSOS

Centro Venezolano Americano
Inglés

Caracas - Venezuela

Centro de Estudios Profesionales

Paquete Office Intermédio

Caracas - Venezuela

EDUCACIÓN

Abogado

Universidad Santa María.

Caracas - Venezuela

2000 - 2005

EXPERIENCIAS CHILE

MARSHALL CAVENDISH EDUCATION SPA

Editorial líder en material educativo de Singapur

Santiago

Mar 2019 – Nov 2019

Account Servicing Manager & Marketing Executive

Mi cargo contempla el ejercicio de funciones de marketing y administración, Marshall Canvendish Education es una editorial con base en Singapur, siendo Latinoamérica y España sus principales mercados, por lo que tenía a cargo resolver los requerimientos que los distribuidores, entre ellos el procesamiento y seguimiento de órdenes de compra, supervisar y verificar proceso de importaciones y exportaciones, atención a distribuidores, desarrollar y mantener actualizada la información de los productos, precios y stock, conceptualizar y ejecutar acciones de marketing corporativo, mantener y actualizar la base de datos de clientes. Igualmente, tenía a cargo la administración de la Oficina, realizando todos los pagos y gestiones necesarias para proveer de los bienes y servicios requeridos para la operatividad diaria.

IMPORTADORA NNA SPA

Marca de Ropa Outdoors ORUGGED

Santiago

Dic 2016 – Sept 2018

Key Account Manager

Entre mis funciones destacan: Analizar semanalmente stock de productos de los clientes, con el fin garantizar una correcta reposición de productos, participar en la creación de la codificación del stock de cada clientes para garantizar un correcto registro de venta y optimización de la distribución de productos, gestión y seguimiento de órdenes de compra, preparación de informes solicitados por el Área Comercial para facilitar la toma de decisiones, manejo y control de inventarios, confeccionar y velar por la correcta documentación de todas las Importaciones y Exportaciones de acuerdo a la normativa aduanera vigente, coordinar el proceso de despacho de mercadería a clientes, cooperar en la gestión de facturación, emisión de notas de venta, notas de crédito, guías de salida a través del sistema Softland, ventas b2b, apoyo en el desarrollo de la estrategia comercial. Entre mis mejores gestiones en la empresa, destaca la presentación de productos, emisión, seguimiento de órdenes de compra y debido despacho a grandes tiendas (Falabella, Paris, Dafiti), igualmente, la debida presentación y distribución de productos oficiales de la Copa del Mundo a Ripley.

MODULAR SPA

Ventas online

Santiago

Oct 2016 – Nov 2016

Encargado del funcionamiento de Tres (03) tiendas virtuales, selección de stock, publicaciones, facturación, cobranzas y atención a clientes.

EMPRENDIMIENTOS

SABORES LIGHT SANTA MARIA, C.A.

Local de comida rápida light
Caracas - Venezuela

2015 – 2016

Gerente.

Supervisión de personal, control, gestión y manejo de inventario, facturación y atención a clientes.

PACHANGA GRILL, C.A.

Restaurant comida tradicional
Caracas - Venezuela

2014 – 2016

Gerente.

Supervisión de personal, control, gestión y manejo de inventario, facturación, conciliación bancaria y atención a clientes.

EXPERIENCIAS VENEZUELA

BANESCO, BANCO COMERCIAL C.A.

Caracas - Venezuela

2012 – 2014

Abogado.

Redacción de documentos de crédito, atención a la red de agencias y las bancas personalizadas de la Institución. Asesorar a las distintas oficinas y dependencias administrativas del banco, en los aspectos que encierren su competencia. Redactar y revisar documentos de líneas de crédito, hipotecas, fianzas, constructores, Condominios, liberaciones de todo tipo, ampliaciones, pagarés, reservas de dominio, giros y demás efectos mercantiles, conocimientos prácticos generales en materia Civil, Mercantil y Bancaria.

BANCARIBE, BANCO COMERCIAL C.A.

Caracas - Venezuela

2011 – 2012

Abogado.

Redacción de documentos de créditos comerciales de los productos ofrecidos por la Institución (líneas de crédito, hipotecas, fianzas, constructores, Condominios, liberaciones de todo tipo, ampliaciones, pagarés, reservas de dominio, giros y demás efectos mercantiles, entre otros), constitución de garantías a favor del Banco, asesoría a la red de agencias en materia legal.

BANCO EXTERIOR, BANCO COMERCIAL C.A.

Caracas - Venezuela

2005 – 2010

Abogado.

Verificar desde el punto de vista jurídico la aplicación de leyes y otros dictámenes legales, la documentación correspondiente a créditos otorgados por la Banca, asesorar a las demás unidades en aspectos legales, revisar, sustanciar y redactar todo tipo de documentos inherentes a los créditos otorgados, comprobar la documentación completa de las personas naturales y jurídicas para otorgar créditos, verificar documentos de aperturas de cuentas corrientes y de ahorro.