**SIMÓN ARIEL**

**ESPINOZA BELAUNDE**

**OBJETIVO: PROFESIONAL**

Buscando oportunidades de crecimiento en el mercado y con hambre de seguir aprendiendo nuevas metodologías de trabajo, siendo capaz de trabajar proactivamente y acoplarme a equipos consolidados, en transición o nuevos. Además de aportar con mi amplia experiencia, generando valor a través de la gestión de clientes e identificando oportunidades comerciales en base a análisis de información. Aportando en diversas áreas de Experiencia de Clientes, Conocimiento del Consumidor, Desarrollo de Productos, Capacitación Interna, Segmentación, Gestión Comercial, Layout y liderando equipos de trabajo/venta.



Ingeniero en Ejecución en Computación e Informática



**EXPERIENCIA:**

**EMPRESA SPA VTR COMUNICACIONES.**

2009 – MAR 2019 – ANALISTA COMERCIAL – COORDINADOR PF.

**•** 2016 - 2019, Analista Up-sellig/Cross-seling Go To Market, rentabilizar, diseñar, crear promociones y coordinar campañas de stock para No Clientes/Clientes VTR Producto Fijo.

**•** 2013, Analista Comercial, mejorar los distintos KPI de la plataforma de Venta Remota (Inbound, Outbound, Web y Móvil).

**•** 2011, Backoffice Filtrado, disminuir los gastos logísticos de la compañía.

**•** 2009, Asesor Técnico Call Center Cable Fono, solución de problemas nivel usuario.

INFORMÁTICA

**•** Office (Avanzado).

**•** Access.

**•** Hyperion Designer.

**•** Pyton.

**•** Herramientas de admin. De datos.

**EMPRESA MOLINA MOREL INDUSTRIAL MMI.**

2007 - 2009 - SUPERVISOR – VENDEDOR RETAIL.

**•** Posicionamiento de productos plásticos en layourt de distintos Retail.

**•** Con la responsabilidad de cubrir las necesidades de 6 reponedoras en sus funciones.

**•** Marketing, ventas y post-venta de productos en el mercado objetivo.

**FORMACIÓN:**

**CENTRO DE ESTUDIOS: Instituto Profesional de las Ciencias de la Computación IPCC Acuario Data.**

2012 TITULACIÓN OBTENIDA: Ingeniería en Ejecución en Computación e Informática.

**ENSEÑANZA MEDIA: Liceo José Toribio Medina A-52.**

1998 - 2001 LICENCIADO: IV Medio Científico Humanista.

**ENSEÑANZA BASICA: Colegio República de Costa Rica.**

1994 - 1997 8vo. Básico.

1990 - 1993 5to. Básico.

CONTACTO

**•** Email: simon.espinozabe@gmaill.com

**•** Cel: +56963753444.

**•** Dirección: Corbeta Chacabuco #1588,

Peñalolén.

**•** Estado Civil: Soltero.

**•** Nacionalidad: Chilena.

**•** Ciudad: Santiago / Chile.

**FORMACIÓN COMPLEMENTARIA CCOMPLEMENTARIACOMPLEMENTARIA**

2002 - 2002 CURSO office nivel usuario Biblioteca Peñalolén.

2012 - 2013 CURSO REALIZADO, Centro de Formación

1.png

**REFERENCIAS CCOMPLEMENTARIACOMPLEMENTARIA**

2.png

Sub-gerente Go To Market VTR: Nicolás Sabando, cel: +56978628889.

Sub-gerente Venta Remota VTR (Out, Inb, Web, Móvil):

Sandra Carrasco Ahumada, cel: +56962273479.

Coordinadora Ups VTR: Alicia Varas, cel: +56962660704.

2012 - 2013 CURSO REALIZADO, Centro de Formación

3.png

4.png5.png