தனவை நனவாக்குவோம்..



- ம. திருவள்ளுவர்

வாசகர்களுக்கு என் திபாவளி வாழ்த்துக்கள்!

அச்சமும் - ஐயமும் நமது எதிர் மறை எண்ணங்களின் எச்சங்களே... எதிர்மறை எண்ணங்கள் ருந்தும் தோன்றலாம்; வெளியிலி வரலாம். எப்படியிருந் தாலும் அவற்றைப் புறந்தள்ளிவிடு கிற மனஉறுதி நமக்கு அவசியம். எதிர்மறை எண்ணங்கள் அவ்வப் போது எழுவது இயல்புதான் எனப் கொண்டு, விழிப்புணர் வோடு நடைபோட்டால் நம்மை சக்தியாலும் எத்தகைய தடுத்து நிறுத்திவிட முடியாது.

கனவைத் தீர்மானித்துவிட்ட பிறகு - எதிர்ப்படும் எதிர்மறை எண்ணங்கள் குறித்து கவலைப்படக் கூடாது. இதையே வேள்ளுவேரும்

"எண்ணித் துணிக கருமம்'' என்றும் "துணிந்தபின் எண்ணுவம் என்பது இழுக்கு'' என்றும் தெளிவு படுத்துகிறார்.

ஆமாம் நண்பர்களே...... துணிவதற்கு முன் சிந்திக்கலாம்; ஆனால் சிந்தித்துத் துணிந்த பிறகு -மீண்டும் மீண்டும் ஐயப்படுவதோ, மறுயோசனை செய்வதோ, பின் வாங்குவதோ, நமது தயக்கத்தையும், சலனத் தையுமே காட்டும். அத்தகைய தயக்கமும் நமது வெற்றிப் பயணத்திற்குப் பெரும் இடையூறாக அமைந்து விடும்.

ஓர் உண்மைச் சம்பவத்தைப் பார்ப்போம். ஒருவர், சில ஆண்டு களுக்கு முன், மளிகைக் கடையைத் தொடங்கினார். வாடிக்கையாளர் களும் வரத் தொடங்கினர். வி யாபாரம் விருந்தியாகும் நேரத்தில் வேறொரு இடத்திற்குக் கடையை விட்டார். அடுத்த ஓராண்டிலேயே சற்று தொலைவிலான மற்றொரு இடத்திற்கு மாற்றி விட்டார். இம்முறை காய்கறிகளையும் சேர்த்துக் கொண்டார். அவரும், துணைவி யாரும், மகளுமே அந்தக் கடையை நிர்வகித்து வர, தீடிரென ஒருநாள், நான் எதிர்பார்த்ததைப் போலவே வேறொரு இடத்திற்கு கடையை மாற்றி யிருந்தார். இம்முறை காய்கறியை நிறுத்திவி ட்டு "பால்பாக்கெட்'' விற்பனையை சேர்த்துக் கொண்டார். சொன்னால் நம்பமாட்டீர்கள் சில_ு வாரங்களிலேயே மீண்டும் கடை மாற்றப்பட்டது. எனக்கு ஒரே ஆச்சர்யம்! அவரால் எப்படி, இப்படி அடிக்கடி இடங்களை மாற்றிக் கொண்டே செல்ல முடிகிறது? என்றும், மாற்றத்தால் ஏற்படும்

செலவுகளை எப்படி சமாளிக்கிறார்? என்றும் வியந்திருக்கிறேன்!

இடையிடையே நான் அவரிடம் விசாரிப்பதுண்டு. அவர், "எதுவுமே சரிப்பட்டு வரல சார்'' என்பார். எப்போதுமே அவர் நிறைவோகப் பேசுவதில்லை; ஆனால் சுறுசுறுப் பானவர்; இம்முறை ஒரு பி.சி.ஓ. (P.C.O.) தொலைபேசி இணைப்பையும் வாங்கி வைத்திருக்கிறார்.

சுருக்கமாகச் சொன்னால், அவர் 5 வருடங்களில் 7 இடங்களுக்குத் தனது கடையை மாற்றியிருக்கிறார்.

ஒருவேளை அவர், "தான் செய்வது சரியே'' என்று கருதிச் செயல்படுவராக இருந்தால், அவரிடம் மனநிறைவாவது வெளிப்பட வேண்டுமே; அதுவும் இல்லை.

சரி... இந்த உண்மைச் சம்பவம் நமக்கு உணர்த்துவது என்ன? என்பது தான் முக்கியம்.

"முயற்சி'' - என்னும் பெயரில் அவர் அடிக்கடி இடம் மாறியது அவரது "அவநம்பிக்கையைப் '' பிரதிபலிக்கிறதல்லவா?

- "நம்பிக்கை'' இருந்திருந்தால், வரும் வாடிக்கையார்களிடம் பொறுமையாகவும், இனிமை யாகவும் பேசி, வாடிக்கையாளர் வட்டத்தை நாளடைவில் விரிவு செய்திருக்க முடியுமல்லவா?
- ஒரு இடம் கண்ட அவர், ஏதாவது ஒரு இடத்திலாவது உறுதியோடும் நம்பிக்கையோடும் செயல்பட்டி ருந்தால் இந்த ஐந்தாண்டுகளில் அவரது வியாபாரம் ஓரளவு மேம்பாடு அடைந்திருக்க வாய்ப்பி ருக்கிறதல்லவா?

இவரது மனோபாவத்தை உற்று நோக்கினால், புதையல் தேடிப் புறப்பட்ட ஒருவன், எந்த ஓரிடத்தையும் ஆழமாகத் தோண்டாமல், இங்கும் அங்கும் தேடிக் தோற்றதையே நினைவூட்டுகிறது. ஆனால் வெற்றி யாளர்களோ, ஒன்றிலேயே நின்று, இடைவிடாது இறுதிவரை சென்று செய்து முடித்திருப்பார்கள். சந்தேக மற்ற தெளிவும் சகிப்புத்தன்மையும் சாதனையா முக்கியமான ஒரு அடையாளங்களுள் தலையானதாகும்.

தொடரும்...

உலகத் தமிழா்களிடையே உலாவரும்

EFFERNATION

உங்கள் வீடுதேடி வரவேண்டுமா?

உள்நாடு:

ஆண்டுக்கட்டணம் **ரூ.** 60/-இரண்டாண்டு கட்டணம் **ரூ.** 120/-புரவலர் நன்கொடை **ரூ.** 1000/-

வரைவோலை (DD) அனுப்புவோர் :

MAKKAL MEMBATTU CHARITABLE TRUST

என்ற பெயரில் அனுப்பவும்.

வெளிநாடு:

ஆண்டுக்கட்டணம் 10 US டாலர் இரண்டாண்டு கட்டணம் 20 US டாலர் புரவலர் நன்கொடை 200 US டாலர்

வெளிநாட்டு வாசகர்கள் மற்றும் எழுத்தாளர்கள் தங்களின் ஆண்டுக்கட்டணம் மற்றும் நன்கொடைகளை T. Chandrasekaran என்ற பெயரில் Postal Order எடுத்து அனுப்பலாம்

தொடர்புக்கு

எண்.8, வெள்ளாளத்தெரு, உறையூர், திருச்சி - 620 003.

INIYA NANDAVANAN, No.8, Vellala Street, Woraiyur, Trichy-620 003. Tamilnadu. S. India. Cell: 0091-9443284823

நந்தவனம் நவம்பர் 2005