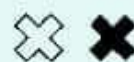
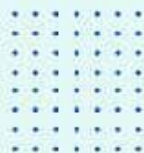


LIVI NEOASIA

LIVI NEOASIA GROUP LTD. WHITEPAPER



**Redefining insurance
aligned with assets, built for the future.**



目录

1. 执行摘要	3
2. 项目缘起与监管利好背景	4
3. 市场问题与新解法：保险缺口与资产焦虑并存	6
4. 核心方案：以保险为锚的资产保障体系	8
5. 稳定币机制设计	12
6. 保险型数字资产账户	15
7. 用户参与机制与平台生态	17
8. 路线图	20
9. 团队与合作网络	22
10. 合规结构与风险控制	24
11. 结语：重新定义数字时代的“保障”	26



1. 执行摘要

在全球金融数字化浪潮加速演进的当下，传统保险正面临深刻变革。LIVI NeoAsia 提出一种融合“数字资产账户 + 法定保险保障”的创新结构，将保险作为数字时代的新型价值锚定工具，重塑用户对“保障”与“财富安全”的理解。

项目核心围绕三大支柱构建：

保险为锚：以法定保险产品为核心，为用户提供医疗、意外、养老等真实可承诺的保障权益。所有产品均由持牌保险公司承保，具备法律约束力与跨区域合规可行性。

稳定币为载体：引入与真实货币资产挂钩、可监管的稳定币系统，结合香港 2025 年正式生效的《稳定币条例草案》，构建合规可信的数字支付与保单储值机制。该稳定币为非 ICO 发行，仅在保险合约链路中封闭使用，实现“保障 + 价值通证”的一体化体验。

合规为底座，用户为中心：项目注册于英国伦敦，区域运营试点位于马来西亚与印尼，全面对接当地金融监管要求。所有保单、账户、资产流通均可在链上可查、合规可控，真正实现“监管认知中的 Web3 保单账户”。

LIVI NeoAsia 并非加密货币平台的延伸，也非传统保险数字化的简单移植，而是以保险为本，以科技为器，以合规为界，致力于在东南亚打造首个以保险为锚、以稳定资产账户为桥梁的数字保障生态。



2. 项目缘起与监管利好背景

在过去数十年，保险行业作为全球金融体系的重要组成，承载着“风险转移”与“财富保障”的双重责任。然而，传统保险在全球多数发展中地区，尤其是东南亚，仍存在覆盖率低、用户信任弱、产品门槛高等结构性问题。与此同时，全球数字资产与去中心化金融的兴起，为保险与财富管理的结合开辟了新的路径。

2.1 英国保险经验的战略延伸

LIVI NeoAsia 起源于英国百年保险机构 LV= (Liverpool Victoria) 的创新战略构想，旨在将其成熟的保险产品设计理念与新兴市场的



数字化潜力融合，推动保险保障的普惠化与可组合化。借助英国在保险与金融监管方面的深厚底蕴，项目具备“监管友好 + 产品严谨”的天然优势。

2.2 东南亚的普惠保险机遇

东南亚市场拥有超过 6 亿人口，但人均保险支出远低于全球平均水平，且大量居民处于“保障缺失”或“保障不足”状态。尤其在马来西亚、印尼、菲律宾等国，因传统保险流程复杂、获客成本高、保单收益率低，保险产品对年轻与中产人群中的吸引力日益下降。

与此同时，这一地区也是全球移动互联网普及最快、数字支付渗透率最高的区域之一，为构建“数字保险 + 资产账户”的新模式提供了用户基础和技术土壤。



2.3 香港《稳定币条例草案》落地的政策利好

2025 年 8 月 1 日，香港《稳定币条例草案》正式生效，标志着香港成为全球首批对稳定币发行设立法定牌照制度的地区之一。该条例明确规定：稳定币发行人需锚定真实资产（如银行存款、国债等），接受金融管理局审查，不得进行 ICO 募资或投机性炒作。



这一政策为“与真实金融产品挂钩”的稳定币设计提供了法律支持，也为保险类资产在链上实现价值流通与对价结算开辟了合规通道。

2.4 三位一体的市场正当性

LIVI NeoAsia 正是在这一背景下提出三位一体战略模型：

- 合规保险产品为核心价值锚
- 锚定真实资产的稳定币作为流通工具
- 数字资产账户技术作为连接桥梁

这一模式不仅能为用户带来“看得懂、有保障”的数字保险体验，也为全球监管趋严趋势下，提供了一条“从保险出发、合法落地”的创新路径。



3. 市场问题与新解法：保险缺口与资产焦虑并存

在东南亚乃至更广泛的新兴市场，金融结构的快速演化与居民财富意识的觉醒，正催生出对保险产品的新需求。然而，传统保险产品的逻辑、结构与交付方式，已难以满足当代用户的核心诉求。

3.1 传统保险的结构性困境

尽管保险的本质是“未来风险的财务准备”，但传统保险在落地过程中却面临以下核心问题：

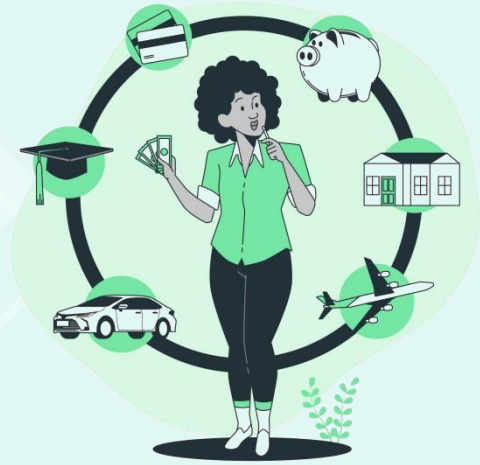
- **覆盖率低**：大量低收入、中产人群未能纳入正式保险体系，保障缺口巨大；
- **产品结构单一**：以寿险、意外险、医疗险为主，缺乏财富积累与收益管理功能
- **理赔体验差**：理赔周期长、资料繁琐，用户体验滞后，信任度不高；
- **资金使用不透明**：用户缴纳的保费流向难以追踪，导致对保险产品价值缺乏信心。



3.2 新一代用户的金融行为变迁

伴随互联网成长的一代用户，不再满足于单一“保障”逻辑。他们希望保险产品同时具备以下属性：

- **保障功能：**依然看重生命健康保障、意外医疗支撑；
- **资产属性：**希望保单能“保值增值”，具有收益能力；
- **流动性可控：**期望能随时查看账户资产状态，甚至进行部分调整或转出；
- **组合灵活性：**不再接受“固定缴费+被动收益”的封闭结构，希望参与账户配置或产品升级。



这意味着，保险不应只是“费用支出”，而应成为“兼具保障与金融功能的资产配置工具”。

3.3 市场呼唤融合型创新产品

基于上述痛点和需求转变，市场急需一种全新的保险产品模型，能够实现：

- **保单资产可见：**用户可实时查看保费去向、账户余额、预期收益；
- **收益结构透明：**资产包组合公开，用户对投资方向与风险水平有认知；
- **保障内嵌可组合：**在享受资产配置的同时，保障结构可根据人生阶段自动调整；
- **与数字账户打通：**支持链上钱包对接、继承管理、授权共管等数字功能。

这正是 LIVI 所提出的解决方向：将保险从“封闭的保障合同”重构为“可组合、可继承、可增值的数字资产保障账户”。



4. 核心方案：以保险为锚的资产保障体系

在全球金融数字化与保险科技加速融合的背景下，LIVI NeoAsia 提出了一种兼具合规性、保障性与灵活性的创新结构：以真实保险合同作为资产价值锚定的核心支撑，同时引入可配置的资产包管理机制，构建“保障+资产配置+传承”三位一体的数字保障账户体系。



这一结构核心理念，是用保险的稳定性对冲资产的不确定性，用合规的金融合同支撑数字权益的价值释放，从而回应新一代用户对“透明、安全、可持续”的数字保障需求。

4.1 保险为锚：以真实保单构建信任机制

LIVI 所构建的保险资产模型并非金融衍生物或代币化凭证，而是基于持牌保险公司发行的真实保单产品，其核心功能为：

- 明确的法律合同保障（寿险、医疗险、意外险等）；
- 具备强监管属性与投保人优先受偿权；
- 与传统金融市场脱钩、具逆周期特征，适合用于作为资产底层锚定载体。

所有保单合约均存储于链上，并通过智能合约确保用户个人权益的独立性与不可篡改性。



4.2 账户式设计：用户拥有独立保险资产账户 (LIVI Vault)

每一位用户在平台上完成投保后，将自动开立一个专属的保险资产账户（即 LIVI Vault），用于记录并管理：

- 其投保总额与保单清单；
- 配置的资产组合及其历史收益；
- 当前保障状态与分红权益；
- 所持稳定币 (LIVI Token) 数量与用途记录。



该账户与用户钱包绑定，采用链上数据存证+离线合规托管双轨制，确保隐私与审计透明度并存。

4.3 投保即配置资产：保险驱动型资产包模型

LIVI 采用投资连结型保险产品 (Investment-Linked Insurance Plan, ILP) 作为产品设计基础，将传统保单升级为“保值+增值”的复合型结构。其运行机制为：

- 用户支付保费后，其资金将按合同进入平台预设的资产池；
- 资产池由持牌金融机构托管，主要投资于货币基金、债券、ETF 等合规资产；
- 用户可依据风险偏好，选择“稳健型”、“均衡型”、“成长型”等资产组合；
- 每期资产回报将计入保单账户，并形成可追踪的权益分红；
- 在保障事件触发时，保额赔付机制将优先激活，确保保障优先于收益兑现。

该结构确保“保障为本，收益为辅”，避免将保险异化为投机金融工具。

4.4 衍生权益模块：保障 + 分红 + 传承

LIVI 保单账户除基本保障功能外，还集成以下增值模块，提升用户长期价值：

- **分红权利**：保单账户享有资产组合投资收益分红，按比例自动结算；
- **健康赠险**：针对特定保单产品，附赠年度体检、住院津贴、重疾检测等服务；
- **传承机制**：账户支持受益人设定，绑定身份证明，保障资产的合法继承路径；
- **用途定向**：可标记为养老金账户、子女教育账户、家庭医疗账户等，实现专款专用；
- **税收优化**：部分国家/地区对保单资产享有税收优惠政策，提升合规下的财富保值效率。

4.5 结构优势：三重安全体系保障用户利益

层级	安全机制
法律安全	基于真实保单合同，受当地保险法与合规监管双重保护
资产安全	保费资金由金融机构托管，链上透明公开，可审计可追踪
技术安全	区块链智能合约部署保障逻辑，账户加密绑定防止篡改与泄露

4.6 保险不再是“成本中心”，而是“家庭金融引擎”

通过保险资产账户的结构设计，LIVI 实现了：

- 保障的稳定性（无论资产波动与否，保障持续有效）；
- 资产的可成长性（保单内资产包动态增长）；
- 账户的可运用性（作为家庭备用金、养老金、教育金、传承金）；
- 结构的合规性（对接稳定币监管与本地保险法规）。

这种创新，将保险从过去的“支出”角色，转变为家庭资产增值的重要起点。

让“保险”成为数字金融的锚点，而非附属品

LIVI 所提出的“以保险为核心的资产保障体系”，旨在将保险从传统意义上的“被动防御工具”转化为数字金融时代的“主动锚定机制”。在波动性日益加剧的数字资产世界中，保险提供的不只是保障，更是确定性。

通过对保险结构的重构、账户机制的设计、资产包的配置能力以及稳定币释放逻辑的打通，LIVI 为用户提供了一种全新的数字财富管理方式——它不仅安全、透明、合规，还具备成长性与可持续性。

在接下来的章节中，我们将介绍如何基于此结构发行稳定币（LIVI Token），并构建整个数字保障生态系统。



5. 稳定币机制设计

5.1 稳定币的定位与核心价值支撑

LIVI Token 是 LIVI NeoAsia 平台专门设计的合规锚定型稳定币，作为数字时代保险资产生态的关键数字载体。其核心目标是通过稳定币的形式，实现保险资产的数字化表达和高效流通，促进保险资产与数字经济的深度融合。LIVI Token 的发行价值直接锚定于平台所管理的真实保险资产包，确保每一枚代币均由可验证、透明的保险资产作背书，从而保障代币持有者权益的真实和安全。



这一设计充分利用香港《稳定币条例草案》所确立的法律框架，严格遵循法币稳定币发牌制度，确立 LIVI Token 的合规地位，使其成为保险领域内首个真正意义上的“保险稳定币”。此举不仅提高了代币的合规透明度，也大幅降低了监管风险，为用户和合作伙伴提供了更坚实的信心保障。

5.2 资产支持与托管透明化

LIVI Token 的资产基础主要包括平台发行的多款保险产品所形成的资产包，这些资产包涵盖寿险、健康险及理财分红等多维度保障资产。平台通过智能合约实现资产托管和代币发行的链上透明管理，用户可以实时查询代币的资产支持状况及资金流向，保障资产安全的同时，增强用户的信任感和参与感。

为进一步强化资产安全，平台与权威的第三方托管机构合作，确保所有支持资产资金独立存管，并定期接受审计报告公开披露。此举符合香港稳定币监管要求，同时实现资产托管与代币流通的高效监管和风险控制。



5.3 非投机性设计原则与发行机制

LIVI Token 的发行完全不同于传统的加密货币 ICO 或公开销售模式。代币的发行流程严格绑定于保险资产包的实际购买行为，代币仅向购买合规保险产品的客户释放，确保代币价值直接对应真实保险权益。无公开募资、无市场自由交易环节，从根本上避免了代币炒作及市场价格异常波动的风险。

此外，代币发行实行动态释放策略，分阶段根据用户购买资产包的金额和时间进行锁仓和解锁，既保障流通性，也维护市场稳定，防止大规模集中抛售导致的价格波动。

5.4 功能设计与生态应用

LIVI Token 不仅是价值的数字载体，更承担着平台内部多元化功能，成为链接用户、保险产品与平台生态的桥梁：

(1) 支付与续费工具

用户可使用 LIVI Token 直接支付保险产品的保费续费，实现保险服务的数字化、自动化和高效管理，降低用户操作复杂度，提升续保率。

(2) 权益激励与流通媒介

代币具备兑换和转赠功能，支持用户之间的权益流通，同时激励持有人参与平台的推荐、宣传和社区建设，形成良性生态循环。

(3) 锁仓与分配机制

通过锁仓、质押等多重机制，实现代币的稳健释放和价值维护，推动平台长期稳健发展。

(4) 社区治理与参与权

代币持有者将享有未来平台治理的参与权，包括产品设计建议、战略决策反馈等，推动平台向去中心化自治方向发展，形成共建共治共享的生态环境。

5.5 合规性与风险防控

香港金管局于 2025 年 8 月 1 日正式实施《稳定币条例草案》，首次为法币锚定型数字资产建立发牌制度。基于香港最新稳定币监管框架，LIVI Token 的

发行和流通全程纳入严格的合规监控。平台建立完善的风险管理体系，涵盖技术安全、资金安全、合规风险及市场风险四大维度，保障用户资产安全和市场秩序。同时，依托保险资产的刚性保障特性，有效缓释代币价格波动风险，确保稳定币的稳健运作和价值保值。

5.6 稳定币的真实未来：服务而非炒作

稳定币的未来，不在于“谁涨得快”，而在于“谁更有用”。

LIVI Token 的设计出发点是：让稳定币成为保险账户中真正有价值的工具，连接保障、资产、传承与治理，而非成为市场的又一投机代币。

这也代表了数字金融合规化、实用化发展的一个清晰方向。



6. 保险型数字资产账户

在传统金融体系中，保险往往被视为保障手段，而数字资产则更倾向于投机与流动性管理。这种二元对立使得用户在追求财富增长的同时，往往忽视了长期的风险对冲与财富传承需求。为此，LIVI 提出了 “LIVI Vault” 的创新账户模型，旨在构建一种以保险为内核、以合规数字资产为媒介的长期财富保障账户体系。LIVI Vault 是一类由真实保险合同支持、具备可配置资产池功能的数字账户，结合区块链技术与保险金融的双重优势，为用户提供 “保值、增值、保障” 三位一体的个人账户体验。账户中存入的资产，不仅获得基础保险保障，还可进入稳健型资产包中运作，获取长期复利回报，并具备明确的传承与受益规则，真正实现财富在数字时代的安全保管与有序流转。

6.1 功能定位与结构设计

LIVI Vault 的基本架构由三个要素构成：保单挂钩账户、数字资产池、风险配置逻辑。其中，每一个账户都是绑定用户身份的专属合约账户，用户存入的资产将自动与保单结构连接，并进入对应的资产包进行托管与管理。资产包由专业保险投资顾问团队设计，分为稳健型、均衡型、成长型等不同风险策略，以满足不同用户的风险偏好与生命周期需求。

账户本身还嵌套基础健康/意外险保障计划，意味着即使是最基础的资产注入，也能自动获得保障权益。这种 “资产即保障” 的模型，突破了传统保险产品被动销售的边界，使得保障成为主动获得的内生价值。

6.2 可配置的财富目标账户

与传统银行账户或数字钱包不同，LIVI Vault 具备目标型账户机制，允许用户根据实际需求设定账户用途，如养老金、子女教育金、健康储备基金等。每一类账户都将绑定不同的保险计划、资产释放规则以及收益分配机制。例如：

- 养老金账户将优先匹配稳健型资产包，并具备锁仓期与年金返还机制；
- 教育账户则可在特定年龄节点分阶段释放，并附带子女教育中断保障；

- 健康账户则用于日常医疗支出、定期体检计划，甚至可对接生态内的健康服务供应商。

这种可模块化配置的账户结构，使用户不再被动接受单一保险产品，而是主动参与家庭财富的风险管理与目标规划。

6.3 安全性与传承机制

为了保障账户资产的安全性与法律合规性，LIVI Vault 的所有资产都将通过受托保险公司与第三方资产托管机构实现托底。同时，用户在开设账户时需完成完整的身份验证流程，并可指定合法受益人与资产继承规则。

智能合约将对账户的变更、提取、传承行为进行自动监管，并在特定情况下（如不可抗力、健康状况重大变化等）启动自动保障转移机制，避免因不可预测风险导致资产冻结或失控。

此外，Vault 账户还原生支持 LIVI Token 的支付与抵扣功能，用户可以使用云币进行续保、账户升级或参与更多生态激励。这一设计也将 LIVI 的保障账户系统与稳定币机制进行了底层融合，增强了平台的流动性与生态闭环。

6.4 区别与价值定位

LIVI Vault 并不是一个炒币工具，也不等同于一般的资产钱包或理财账户。它是一种面向未来的数字资产保障账户，其最大价值在于将数字资产转化为具备“保险价值”的长期储备，从而填补传统保险与数字金融之间的断层。

它不仅解决了数字资产在合规托管、资产保值、收益平滑上的实际难题，更通过传承机制与保障内嵌，使其成为家庭与个人财务稳定的长期“安全底座”。

在数字资产高速发展的今天，LIVI Vault 提供了一个新的选择——让每一份数字财富，都能同时具备生长力、抗风险力与传承力。



7. 用户参与机制与平台生态

在 LIVI NeoAsia 的保险金融生态中，用户不仅是保障服务的受益者，更是生态增长的建设者与共识价值的传播者。平台通过“投保即参与”的机制，将保险行为与资产配置、权益获取、代币激励紧密结合，构建出一个透明、可持续、激励明确的用户参与模型。

7.1 保险行为即生态入口

用户参与平台的第一步是投保。每一次投保不仅意味着保障的开启，同时代表着用户资产正式进入平台可配置的保险资产池。系统将依据用户所选择的保障组合及资产风险偏好，自动将资金纳入相应的保险资产包中，启动对应的保障权益与代币释放路径。

这一机制有效实现了从“保险购买”到“资产参与”的转化，让保险行为不仅提供风险对冲，更成为家庭资产配置和稳健增值的起点。

7.2 教育与邀请机制：普惠式增长

为激发更广泛用户的认知与参与，平台设计了两种非投机性的激励路径：

- **邀请机制：**已有用户可通过专属邀请码推荐亲友加入，成功完成投保后将获得稳定型代币奖励（LIVI Token），奖励将优先用于账户续保、保障升级等用途，确保激励回归保障本源。



- **教育机制：**平台设置“保险+资产”知识教育模块，鼓励用户完成学习任务。完成后可获得学习积分或限定保障权益，例如保额升级券、赠险包、健康管理工具等，以此形成“学习即收益，理解即参与”的教育友好型生态。该设计确保了用户增长不以短期交易行为为驱动，而是基于保障认知和信任累积，塑造良性的用户价值循环。

7.3 节点代理制度：区域参与与深度共建

针对有资源、有保险从业背景的个人或机构用户，平台开放“合规节点代理”通道。节点代理将获得：

- ✓ 区域专属推广权与资源服务权限；
- ✓ 推荐用户所产生投保行为所对应的 LIVI Token 分润；
- ✓ 分润代币只能进入“保险账户”，用于保费续交、保障升级或子账户设立；
- ✓ 节点考核机制基于保障覆盖率、续保率及教育完成率三维评价，确保生态质量优先于数量。

此制度旨在构建一个由用户自主推动的保险普惠网络，实现跨区域复制与在地化落地。



7.4 代币持有行为与生态等级权益

LIVI 生态对长期持有 LIVI Token 的用户设有“保障等级”机制：

- ▣ 基础等级：持有代币数量较少或仅用于续保用途；
- ▣ 稳健等级：持续持有并锁仓代币超过 180 天；
- ▣ 共建等级：参与治理、推荐、节点或生态建议被采纳者。

不同等级用户将获得不同程度的附加权益，包括：

- » 增值型保障额度提升；
- » 社区治理提案与表决权；
- » 家属子账户扩展权限；
- » 定向资产包优先配置通道。

该机制鼓励用户以长期、理性的方式参与平台建设，强化代币的实用性与稳定性，避免流通系统成为炒作工具。



8. 路线图

为实现“以保险为锚、以资产为基、以稳定币为桥”的平台愿景，LIVI NeoAsia 规划了一套分阶段、可落地、紧贴监管进展的成长路线图。该路径涵盖产品建设、技术落地、生态扩展及合规发牌四大维度，逐步构建起以东南亚为核心、辐射亚太的保险金融数字基础设施。

Phase 1: 保险产品上线与初步验证 (2025 年第三季度)

项目将于 2025 年 Q3 完成核心产品的整合与首发，包括：

- ✅ 上线首款“保险资产包”产品，具备保障权益与分红能力；
- ✅ 开通保单账户系统，支持基本的资产可视化与账户绑定；
- ✅ 完成平台首批用户引导，重点聚焦马来西亚市场；
- ✅ 推出用户教育与合规宣传计划，为后续合规打下基础。

该阶段目标是完成“投保即参与”的闭环验证，建立用户信任与运营模型雏形。

Phase 2: 稳定币 LIVI Token 内部发行与合规备案 (2025 年第四季度)

进入 Q4，平台将启动 LIVI Token 的内部发行工作：

- ✅ 完成 LIVI Token 的锚定机制部署，依托保险资产与账户托管数据；
- ✅ 仅向已购买保险资产包的用户按规则释放，无公开售卖；
- ✅ 与香港、马来西亚合规顾问团队协作，提交稳定币备案材料；
- ✅ 开启 LIVI Token 用于账户续费、保额升级、积分兑换等内部用途。

此阶段标志着平台正式进入“保险 + 稳定币”双轨驱动模式。

Phase 3: 账户系统扩展与区域市场推广 (2026 年上半年)

在产品和币制基础稳固后，平台将重点拓展应用生态：

- ✅ LIVI Vault 数字保险账户系统对外开放，用户可定制养老金、教育金等储备

型账户；

- ✓ 推动印尼、菲律宾市场的本地化合作，设立本地代理人团队；
- ✓ 优化用户投保流程，支持多币种结算与远程签单；
- ✓ 启动教育与保障优先激励机制，形成社区协同体系。

目标是在多个国家复制产品模型，积累真实用户资产与保单数据。

Phase 4: 发牌申请与跨区域生态建设 (2026 年下半年)

平台将启动更高层次的合规与生态协同工作：

- ✓ 按照香港《稳定币条例》与马来西亚 Labuan 金融监管要求，启动发币与保险中介双牌照申请；
- ✓ 引入金融机构、银行、托管方等传统金融合作伙伴，扩展生态接口；
- ✓ 推动 LIVI Token 的跨区域可用场景建设，如跨境保障通兑、家庭账户联保、企业健康账户应用；
- ✓ 探索链上数据可转保结构，实现不同国家保单数字化流通。

该阶段目标是实现平台从“产品平台”向“数字保险基础设施”的跃迁，建立政策、资产、技术三位一体的长期竞争壁垒。



9. 团队与合作网络

LIVI NeoAsia 的成功构建与稳健推进, 离不开其多元、专业、国际化的核心团队背景, 以及紧密协作的战略合作网络。我们坚信, 保险的本质在于信任, 而在数字金融时代, 信任源于专业、合规与透明。



核心团队构成

项目团队汇聚了来自四大关键领域的资深成员, 拥有丰富的跨境运营与行业落地经验:

- 🌱 **保险科技背景:** 核心产品负责人来自英国传统寿险集团与新加坡 InsurTech 创业团队, 精通精算模型、风险评估与保单架构设计;
- 🌱 **金融合规背景:** 合规总监具备多年在英国、香港和东南亚地区监管咨询经验, 曾协助多家数字资产平台完成发牌流程;
- 🌱 **区块链技术背景:** 技术团队由早期 DeFi 项目开发者与链上数据治理专家组成, 主导稳定币智能合约、托管账户系统搭建;
- 🌱 **资产配置与财富管理背景:** 资产策略组成员来自私人银行与家族办公室, 擅长多币种、多地区的资产池设计与投资组合构建。

这种跨界融合, 确保平台在“保险产品合规性”与“数字资产逻辑”之间取得平衡, 实现价值、技术与监管的三向联动。

战略合作单位

为了确保平台的透明、安全与合规运营, LIVI NeoAsia 已与以下类型的合作机构展开合作或建立初步框架:

- 🟢 **保险公司与再保险方:** 与马来西亚、印尼等本地持牌保险公司合作, 联合开发保障型产品, 并接受保单资产承接;
- 🟢 **法律顾问与合规顾问:** 来自香港、新加坡和英国的律所与合规顾问团队, 协

助制定稳定币发行、投保合规、跨境牌照策略；

- **审计与托管机构：**与国际会计事务所洽谈，建立保单资产与账户的独立审计制度，同时引入数字资产托管平台，保障稳定币流通透明；
- **技术与支付接口合作方：**对接本地支付网络、钱包接口、用户身份识别系统（eKYC）等关键底层能力，增强平台使用便捷性与法律合规性。

本地化市场部署

为贴近市场、快速落地、赢得用户信任，LIVI NeoAsia 已启动以下区域的本地化部署工作：

- ✓ **马来西亚：**作为合规试点市场，已建立合作代理网络，完成首轮产品设计与投放；
- ✓ **印尼：**启动与 OJK 接洽程序，筹备本地运营代表处，并探索伊斯兰保险合作空间；
- ✓ **香港：**作为全球金融合规重镇，香港将成为稳定币合规注册地与发牌申请中心，同时也作为平台对接全球资本与亚洲市场的桥梁。

LIVI NeoAsia 的发展不是依靠单一团队的推动，而是建立在跨领域专业融合与全球合作生态的共同协作之上。在保险与数字金融融合的新时代，唯有高度的专业能力、稳健的合规布局与本地化执行力，才能真正打造一个安全可信、可持续发展的保险科技平台。

未来，LIVI 将持续扩展其国际合作网络，引入更多保险公司、技术伙伴和合规顾问，共同构建一个以保障为核心、以科技为桥梁、以信任为根基的新型保险基础设施，为东南亚数亿尚未被服务的群体提供更好的保障选择与资产安全。



10. 合规结构与风险控制

在保险与金融双重敏感属性背景下，LIVI NeoAsia 始终将“合规优先”与“风险可控”作为平台发展的基本原则与首要战略。我们所构建的，是一个以保险为锚定、以资产为驱动、以稳定币为辅助的合规闭环体系，涵盖跨境架构、产品申报、资金托管、监管对接、链上风控五大维度。

10.1 法人架构与跨境布局

英国注册总部：平台母公司设立于英国，延续 LV= 的保险基因与监管传统，接受英国金融行为监管局（FCA）相关框架指导，作为平台技术与资产结构统筹中心。

东南亚本地合规机构：在马来西亚与印度尼西亚分别设立代表处，与当地保险监管机构（如 Labuan FSA、OJK）合作推动产品合法落地，并对接当地保险公司、合规代理人体系。

该“双重法域”结构确保平台在法律上具备国际协调性与区域操作性，有效覆盖平台用户所在主要国家/地区的合规需求。

10.2 产品监管与保险合法性

所有上线的保险产品将严格遵循发行地法律法规，具体措施包括：

- ▶ 与具牌照的本地保险公司合作，由保险公司承保、签发保单，平台仅作为渠道与账户工具；
- ▶ 所有产品条款、保额结构、赔付逻辑，需经监管机构审核通过；
- ▶ 数字账户（Vault）仅作为用户资产可视化和管理界面，不涉及非法集资或未经批准的金融产品包装。

此举确保了保险产品的合法性、可解释性与可监管性，最大程度降低政策性与法律风险。

10.3 稳定币发行合规路径

LIVI Token 并非炒作型代币，而是依据香港《稳定币条例草案》（2025 年 8 月 1 日生效）之标准设计的“支付与结算型”锚定资产类稳定币，具备以下合规特征：

- ❶ **锚定资产真实存在：**每一单位 LIVI Token 的发行均由已配置保险资产包的等值价值支持，并可实时审计；
- ❷ **无公开发行，无 ICO：**代币仅通过保险购买行为释放，用户无法通过二级市场投机获取；
- ❸ **限用途、限流通、限兑换：**代币用途局限于账户续保、权益兑换、保障升级，限制非保值行为；
- ❹ **推动持牌合规发币人机制：**LIVI Token 的发行结构将申请纳入香港金管局稳定币发牌制度，在具备执照后由合规实体主导发行与管理。

这一稳定币路径确保了代币合法性、锚定稳定性、发行透明性，是保险资产数字化转型的桥梁与技术载体。

10.4 风险控制与技术支撑

平台从产品层、账户层、技术层三方面构建风控体系：

- ❶ **第三方托管：**所有保险资金委托第三方金融机构或持牌托管银行进行托管，平台无权限动用；
- ❷ **智能合约执行理赔规则：**所有理赔流程、分红路径通过链上智能合约自动化执行，减少人为干预；
- ❸ **多源身份验证与账户风控：**用户账户绑定实名 KYC，结合设备指纹与风险模型，预防身份冒用、账户欺诈等行为；
- ❹ **链上透明可审计：**保单账户、资金流向、代币释放过程上链存证，接受用户与审计方实时查询。



此外，平台已签约第三方审计机构，对资金合规性、资产匹配性、稳定币抵押率等核心指标进行定期披露。

11. 结语：重新定义数字时代的“保障”

在快速变化的数字金融时代，传统保险的边界正在被重构。LIVI NeoAsia 坚信，保障的本质从未改变——它始终是人们在不确定环境中寻求安全感与未来信心的方式。

我们所做的，不是“把保险数字化”，而是通过技术重新诠释保险的信任结构：

- 用真实的资产包做支撑，而非投机产品；
- 用稳定币做桥梁，而非炒作工具；
- 用链上账户与智能合约，带来透明、合规与效率；
- 用可传承、可配置的保障账户，回应不同阶段的人生财务需求。

LIVI 的愿景，是成为连接保障、资产与信任的新型基础设施。在香港正式推出《稳定币条例》的当下，我们更有信心以合法合规的方式，为整个亚洲乃至全球市场提供一种“有锚定价值、有合规路径、有真实应用场景”的新保险范式。

未来，LIVI 将持续拓展在东南亚及更广区域的合作网络，推动更多创新型保险产品落地，服务更多家庭与企业，在波动中带来确定性，在复杂中创造清晰的安全边界。

我们，正在重新定义数字时代的“保障”。

