

**ACD-HR-018**

**หนังสือชี้แจง เรื่องข้อบังคับเกี่ยวกับการทำงานและข้อบังคับเกี่ยวกับการขาย**

**สำหรับพนักงานฝ่ายขาย และ Supervisor**

**สังกัด WORK FROM HOME**

**ข้อบังคับเกี่ยวกับการทำงานและข้อบังคับเกี่ยวกับการขาย**

**เป้าหมายประจำเดือนของพนักงาน**

1. เปอร์เซ็นต์ Approve : 50% ขึ้นไป
2. ค่าเฉลี่ยของยอดขายทั้งหมด (AVG Bill) : 3,500 บาทขึ้นไป
3. ยอดขายต่อเดือน 400,000 บาทขึ้นไป

**เป้าหมายประจำวันของพนักงาน**

การนับยอดคอล เราจะนับจาก Processed orders เท่านั้น

1. มียอดขายต่อวัน 10 ออเดอร์
2. มี Talk Time 4 ชั่วโมง
3. มียอดคอล 80 สาย

**ข้อกำหนดในการขายสำหรับ พนักงานฝ่ายขายและ Supervisor สังกัด WORK FROM HOME**

**โดยมีรายละเอียดแก้ไขเปลี่ยนแปลงเพิ่มเติม เริ่มวันที่ 1 มกราคม พ.ศ. 2568 มีดังนี้**

1. พนักงานประจำ Work from home สำหรับพื้นที่ในกรุงเทพและปริมณฑล

* หากพนักงานทำยอดขายไม่ถึง 400,000 บาท / เดือน ในเดือนถัดไปพนักงานจะต้องมาทำงานที่ออฟฟิศ ภายในระยะเวลา 1 เดือน
* หากในเดือนที่ 2 พนักงานยังไม่สามารถทำยอดขายได้ 400,000 บาท พนักงานจำเป็นต้องย้ายมา Additional Channel

1. Supervisors Work from home

* หากพนักงานในทีมทำยอดขายไม่ถึง 400,000 บาท จำนวน 3 คน / เดือน ในเดือนถัดไป Supervisors จะต้องมาทำงานที่ออฟฟิศ ภายในระยะเวลา 1 เดือน พร้อมพนักงานในทีม

พนักงานอ่านข้อความดังกล่าวเกี่ยวกับการทำงานและข้อบังคับเกี่ยวกับการขายแล้วนั้นรบกวนลงนามเพื่อรับทราบข้อมูลข้างต้น

....................................... ……………………… …………………...…….. …………………..…

**พนักงานลงชื่อ ผู้จัดการฝ่ายขาย/พยาน HQC/พยาน ฝ่ายทรัพยากรบุคคล/พยาน**