แบบตัวอย่าง

ชื่อผู้วิจัย คำนำหน้านาม Xxxxxxxxx xxxxxxxxxx

ชื่อปริญญา บริหารธุรกิจมหาบัณฑิต

อาจารย์ที่ปรึกษา ดร.xxxxxx xxxxxxxxxx

ปีการศึกษา 2559

บทคัดย่อ

การวิจัยนี้มีวัตถุประสงค์ (1) เพื่อศึกษาความพึงพอใจของผู้บริโภคที่มีต่อ สินค้าและบริการของ ร้านกาแฟสตาร์บัคส์ และร้านทัม เอ็น ทัมส์คอฟฟี่ ในเขตกรุงเทพมหานครและปริมณฑล และ (2) เพื่อ ศึกษาปัจจัยที่ส่งผลต่อความพึงพอใจ และความจงรักภักดีของผู้บริโภคเขตกรุงเทพมหานครและปริมณฑล ต่อร้านกาแฟสตาร์บัคส์ และร้านทัม เอ็น ทัมส์คอฟฟี่โดยมีกรอบแนวคิดของงานวิจัยประยุกต์จาก แนวคิด ดัชนีชี้วัดความพึงพอใจ ACSI

วิธีการสำรวจ เก็บข้อมูลด้วยวิธีการสุ่มตัวอย่างแบบง่าย จำนวน 400 คน จากผู้บริโภคที่ใช้ บริการร้านกาแฟสตาร์บัคส์ และร้านทัม เอ็น ทัมส์ คอฟฟี่ ในเขตกรุงเทพมหานครและปริมณฑล เพื่อตอบ แบบสอบถามและวิเคราะห์ข้อมูลด้วยการวิเคราะห์ตัวแปรทวินาม (Bivariate Analysis) ประกอบด้วย ttest, F-test, และการวิเคราะห์สัมประสิทธิ์สหสัมพันธ์ (Correlation)

ผลการวิจัย พบว่า 1) ผู้บริโภคมีความพึงพอใจต่อบริการของร้านกาแฟสตาร์บัคส์สูงกว่าร้านทัม เอ็น ทัมส์คอฟฟี่ อย่างมีนัยสำคัญทางสถิติ 2) ความคาดหวัง การรับรู้คุณภาพ และการรับรู้คุณค่า มี ความสัมพันธ์กับ ความพึงพอใจของผู้ใช้บริการ อย่างมีนัยสำคัญทางสถิติ และ 3)ความพึงพอใจของ ผู้ใช้บริการและข้อเสนอแนะของผู้ใช้บริการมีความสัมพันธ์กับความจงรักภักดีอย่างมีนัยสำคัญทางสถิติ ผลดังกล่าวสามารถตีความได้ว่า ลูกค้าที่มีความจงรักภักดี จะให้ข้อเสนอแนะต่อธุรกิจเพื่อใ ช้ในการพัฒนา และปรับปรุงบริการ

คำสำคัญ:ความพึงพอใจ, ร้านกาแฟสตาร์บัคส์, ร้านทัม เอ็น ทัมส์ คอฟฟี่

व व र	אום ט	
ลายเกิดชัดดาดารยท	ที่ปรักษเกาหลก	
01 1041 0 0 0 0 1 1 1 1 1 0 1	I O JI I O I MBILI	

Example

Independent Study Title

Researcher Miss xxxxxxx xxxxxxx

Degree Sought Master of Business Administration

Advisor Xxxxxxxxx xxxxxxxxxx, Ph.D.

Academic Year 2016

Abstract

The purposes of this research were: (1) to study the customer satisfaction on

products and services toward Starbucks and Tom N Toms Coffee in Bangkok and vicinity,

and (2) to study factors affecting customer satisfaction and loyalty toward Starbucks and

Tom N Toms Coffee. Conceptual framework is based on American Customer Satisfaction

Index (ACSI).

Simple random sampling technique was applied to select 400 customers of

Starbucks and Tom N Toms Coffee in Bangkok and vicinity to answer self-reported

questionnaire. Data was analyzed by vicariate statistical analysis consisted of t-test, F-

test, and correlation analysis.

Research findings revealed that: 1) Starbucks' customer satisfaction was

statistically significant higher than that of Tom N Toms Coffee, 2) expectation, perceived

quality, and perceived value had statistically significant relationship with customer

satisfaction, and 3) customer satisfaction and recommendation had statistically

significant relationship with customer loyalty. These results implied that loyal customers

would offer recommendations for better services.

Keywords: Satisfaction, Starbucks, Tom N Toms Coffee

Advisor's Signature_____

(2)