

ДЕЛО

ЕЖЕМЕСЯЧНЫЙ БИЗНЕС-ЖУРНАЛ
ИЗДАЕТСЯ С 1991 ГОДА

№ 8 (348) 2025



Александр БОНДАРЕНКО:
«Компания активно способствует
развитию транспортных коридоров
Запад – Восток и Север – Юг в интересах
белорусских экспортёров и импортёров»

Директор частного транспортного унитарного предприятия «БЕЛАТЕКАВТО»



Александр Александрович БОНДАРЕНКО

Директор частного транспортного унитарного предприятия «БЕЛАТЕКАВТО»

Александр БОНДАРЕНКО: «КОМПАНИЯ АКТИВНО СПОСОБСТВУЕТ РАЗВИТИЮ ТРАНСПОРТНЫХ КОРИДОРОВ ЗАПАД – ВОСТОК И СЕВЕР – ЮГ В ИНТЕРЕСАХ БЕЛОРУССКИХ ЭКСПОРТЕРОВ И ИМПОРТЕРОВ»

Частное транспортное унитарное предприятие «БЕЛАТЕКАВТО» является оператором мультимодального сервиса и специализируется на транспортно-экспедиционных услугах и международных перевозках собственным транспортом.

Стремительный рост предприятия позволил наладить крепкие партнерские связи на международном уровне, расширить географию перевозок, привлечь высококвалифицированный персонал, приобрести богатый опыт. Специалисты, работающие на «БЕЛАТЕКАВТО», постоянно развиваются, стремятся к освоению новых сфер на рынке транспортных услуг.

В 2025 г. «БЕЛАТЕКАВТО» стало партнером ООО «ВестПроФЛогистик» – терминала-депо для хранения и обработки порожних контейнеров под Минском, а также ООО «ПитПро» – это инвестиционный проект строительства предприятия по добыче и переработке торфа на месторождении «Лосинники» в Ушачском районе Витебской области. О других достижениях, а также о специфике

работы предприятия рассказывает его директор Александр БОНДАРЕНКО.

КАК РАЗВИВАЛАСЬ КОМПАНИЯ

– Частное транспортное унитарное предприятие «БЕЛАТЕКАВТО» на рынке грузоперевозок с 2008 г. На протяжении 17 лет оно успешно осуществляет свою деятельность в сфере транспортной логистики.



В 2016 г. «БЕЛАТЕКАВТО» стало действительным членом ассоциации международных автомобильных перевозок БАМАП. С 2020 г. предприятие является членом Белорусской торгово-промышленной палаты БелТПП, а с 2024 г. – ассоциированным членом ассоциации международных экспедиторов и логистики БАМЭ. Таковы основные вехи в развитии предприятия.

Компания специализируется на транспортно-экспедиционных услугах и международных грузоперевозках собственным автотранспортом. В 2016 г. награждена Дипломом победителя национального конкурса «Предприниматель года» в номинации «Эффективный бизнес в сфере услуг», и это стало подтверждением и признанием высокого качества нашей работы.

До 2022 г. компания фокусировалась на рынках Турции, Западной и Восточной Европы. После введения санкций и наложения ограничений на резидентов с регистрацией в Республике Беларусь эти рынки были потеряны. Многие перевозчики разорились, кто-то поменял юрисдикцию. «БЕЛАТЕКАВТО» переориентировалось на мультимодальную логистику. Диверсифицировали парк, финансовую логистику и клиентов.

С 2022 г. «БЕЛАТЕКАВТО» является оператором мультимодального сервиса. Компания активно способствует развитию транспортных коридоров Запад – Восток и Север – Юг в интересах белорусских экспортёров и импортёров. Мы специализируемся на комплексном сервисе в направлении таких стран, как Китай, Индия, Пакистан, Турция, ОАЭ, Египет и других стран дальней дуги. У нас выстроены партнерские отношения со стивидорами и морскими линиями в портах Санкт-Петербурга и Новороссийска.

О ПРЕДПРИНИМАЕМЫХ УСИЛИЯХ ДЛЯ СОХРАНЕНИЯ РАБОЧИХ МЕСТ И ТРУДОВОГО КОЛЛЕКТИВА

– Грузов сегодня стало значительно меньше, и тенденция сокращения рынка грузоперевозок пока сохраняется. Нужно выстраивать конкурентную, порой нестандартную логистику. Необходимо минимизировать издержки на всех этапах транс-

портировки грузов, налаживать личные контакты с потенциальными партнёрами.

Усложняет положение и то, что для частной коммерческой компании не выделяют субсидий, но обязательства есть всегда. Поэтому в нашей деятельности применима народная мудрость «Волка ноги кормят» – то есть мы, сотрудники предприятия, сами должны заботиться о поиске заказчиков.

Для диверсификации маршрутов транспортировки грузов из Индии на направлении транспортного коридора Север – Юг нашей компанией в первом полугодии 2025 г. была проделана большая работа. Она включала изучение Трансафганского транспортного коридора с посещением Узбекистана и Пакистана как возможной альтернативы действующему Иранскому маршруту.

Проезд по Трансафганскому транспортному коридору обходится недешево, потому он пока не пользуется значительной популярностью. У него есть свой высокий либо не очень высокий (в зависимости от сезона) индикатив, есть ряд внутренних факторов, не позволяющих прогнозировать стабильность перевозок по нему. Вместе с тем Пакистан и Афганистан заинтересованы в этом коридоре и способствуют его развитию. С учетом обозначенных факторов предпочтительной пока представляется доставка обычных грузов по морю (она точно обходится дешевле!).

Почему сотрудникам компании для выстраивания контактов с партнёрами везде приходилось ездить самим? С восточными людьми в силу их менталитета не всегда получается договариваться онлайн, с ними нужно общаться вживую. А результатом проведения всех наших встреч и переговоров стало подписание договоров с узбекским терминалом в Термезе и пакистанским перевозчиком на Белорусско-пакистанском бизнес-форуме. За помощь в организации визита хочется еще раз искренне поблагодарить Чрезвычайного и Полномочного Посла Исламской Республики Пакистан в Республике Беларусь г-на Айджаза Мухаммада и сотрудников Посольства Республики Беларусь в Исламской Республике Пакистан, которые в ходе визита оказывали нам всестороннюю поддержку.

С поддержкой БелТПП весной 2025 г. были организованы посещения портов во Владивостоке и в Грузии (Батуми, Поти). Проведены переговоры с терминалами и экспедиторами, осуществляющими свою деятельность в этих локациях.

С целью минимизации издержек при организации мультимодальных перевозок «БЕЛАТЕКАВТО» с весны 2025 г. является партнёром ООО «ВестПроФЛогистик», которое стало нашим базовым терминалом-депо для хранения и обработки порожних контейнеров под Минском. С лета 2025 г. терминал эксплуатируется компанией для консолидации порожних контейнеров другого нашего партнёра – оператора морских линий C-SHIPPING. Таким образом, в тесной кооперации со всеми «инфраструктурными» участниками мультимодальных грузоперевозок мы в короткий срок выстроили эффективную логистику через порт

Санкт-Петербург. Мы надеемся, что в ближайшее время реализуются наши усилия в части производственной кооперации одного из стивидоров в порту Санкт-Петербурга и морской линии OVP SHIPPING Co., LTD. По достижении договоренностей мы сможем эффективно и конкурентно организовывать транспортировку консолидированного белорусского экспорта в направлении Китая и других стран дальней дуги по расписанию. Мы «оседаем» грузопоток, белорусские экспортёры получат конкурентную проходную комплексную ставку на грузоперевозку.

ВЗГЛЯД В БУДУЩЕЕ

– С конца 2024 г. «БЕЛАТЕКАВТО» систематически получало запросы на транспортировку торфа для нужд сельского хозяйства КНР от китайских компаний-импортеров и от белорусских производителей торфа. Значительный интерес к данному ресурсу наблюдается уже несколько лет. Мы изучили ситуацию в отрасли, тенденции рынка потребления и пришли к выводу, что растущий рынок торфа является важным сектором в мировой экономике. Это продиктовано растущим спросом на устойчивые аграрные решения и экологические инициативы. Китай находится в первой тройке мировых импортеров торфа с высокими темпами роста. Полагаем, что спрос обусловлен инициативой Правительства КНР «Прекрасный Китай», направленной на восстановление сельскохозяйственных земель и улучшение их плодородия.

Страны GCC, особенно Саудовская Аравия и ОАЭ, также приводят крупномасштабные сельскохозяйственные проекты в пустыне и в «вертикальном» сельском хозяйстве. Проекты поддерживаются правительственными программами продовольственной безопасности. Региональные программы роста в области «зеленой» инфраструктуры и облесения еще больше подпитывают спрос.

Китай и страны GCC – наши стратегические партнеры. Торф – один из ключевых ресурсов, по которому Беларусь традиционно успешна. 2024 и 2025 гг. показали, что мировой рынок сельскохозяйственного торфа не является профицитным. Создание совместного торфодобывающего предприятия с инвесторами из КНР или стран GCC обеспечит устойчивый экспорт в направлении Китая и стран GCC. Это системная работа для «БЕЛАТЕКАВТО» на перспективу. Проект придаст дополнительный импульс развитию экономики Ушачского района Витебской области в Беларусь. Эта миссия позитивна со всех точек зрения. Для реализации инвестиционного проекта строительства предприятия по добыче и переработке торфа на месторождении «Лосинники» создано ООО «ПитПро». Приглашаем инвесторов к сотрудничеству.

НЕМНОГО О СЕБЕ. ЧТО ПОМОГАЕТ СТАТЬ УСПЕШНЫМ?

– Грузоперевозками я стал заниматься в 1990-х. Работал на микроавтобусе, перевозил грузы из Москвы, Санкт-Петербурга, а также по респуб-



лике. Занимался в том числе сборными грузами. Сам себе был и экспедитором, и грузчиком, и бухгалтером.

Однажды попал в ДТП, разбил машину. Это стало причиной долгих размышлений о выборе дальнейшего пути. Решился на покупку первого грузовика... Приобрел автомобиль, за рулём которого ездил сам, перестав считать километраж после отметки полутора миллионов километров. Купил второй грузовик, третий... Увеличился масштаб деятельности, расширилась география. Начинала с юга России, объездив весь Кавказ и побывав на всех предприятиях, которые занимались экспортом в Беларусь. Постепенно в маршрутах появились Азербайджан, Грузия, Украина, Турция. Начал работать и с европейскими странами.

Компания расширялась. Параллельно занимались и другим официальным проектом. Совместно с МЧС в Полоцке 8 лет назад запустили имиджевый объект – детский развлекательный центр. Цель его – напомнить и детям, и взрослым о необходимости соблюдения безопасности. Это «детище» нашей дочерней компании, которая стала победителем в номинации «Предприниматель года» в 2019 г. В 2024 г. открыли также центр для детей и в Новополоцке.

Что важно в достижении успеха? Если к чему-то стремишься, то успех обязательно придет. Когда, не останавливаясь, следишь к цели, то рано или поздно ее достигнешь. Это вопрос желания и движения. Зачастую люди, не видя перспективы, опускают руки, отказываются от бизнеса, и основная причина, на мой взгляд, – эмоциональное выгорание. Считаю, что в процессе деятельности очень важно находить «изюминки», ставить новые цели и уметь видеть новые горизонты. Именно поэтому недавно мы начали строительство торфоперерабатывающего завода – не хотим останавливаться на достигнутом. Нельзя сосредотачиваться на том, что имеешь, нужно решать новые задачи. И главное – не только радоваться успехам, но и получать удовольствие от процесса. Это важно и для бизнеса, и вообще по жизни.

Беседовала Таша ШПАКОВСКАЯ