Presentation PLAN E-TAXI + CME

Plan d'action sur 6 mois

Recrutement - Développement - Vente - Formation

PRESENTATION

lère étape : Création d'une société dont l'objectif sera de promouvoir la valeur ajoutée de **CME** et de **E-Taxi**







POUR COMMENCER

Les clients auront accès à une application mobile qui leur permettra de voir les taxis sur une map



CONTACT CLIENT-TAXI

Certaines courses sont impossibles à confirmer par le plateau téléphonique.
Au lieu d'un retour négatif vers le client, il aura la possibilité de contacter directement les chauffeurs les plus proches.



OBJECTIF TAUX D'ACCEPTATION

L'objectif final reste toujours l'augmentation du taux d'acceptation.



DISPONIBILITÉ DES TAXIS

En fonction du statut de chaque taxi, l'opérateur pourra faire en sorte d'optimiser le taux d'acceptation pour améliorer la qualité du service.



ORIENTATION VERS

Les clients recevront un lien par SMS vers l'app mobile, ils n'auront donc plus besoin de passer par le standard téléphonique

L'équipe technique est indispensable pour atteindre l'objectif d'un service de qualité



DEVELOPPEMENT: ETAPES À SUIVRE

Les 2 parties du plan à suivre pour le développement de la plateforme sur les 6 mois à venir.

PASSATION

OBJECTIFS



PARTIE 1: 1 à 3 mois

Recruter une équipe de développement : 1 lead + 3 Junior (2 mobile et 1 web)

Passation à travers quelques tâches simples :

- Reconnecter tous les taxis
 CME à l'app E-Taxi Admin
- Adaptation de l'application Weenee taxi sous le branding de la société E-Taxi
- Ajouter l'application au Play Store et conserver tous les téléchargements (refonte graphique et non fonctionnelle)





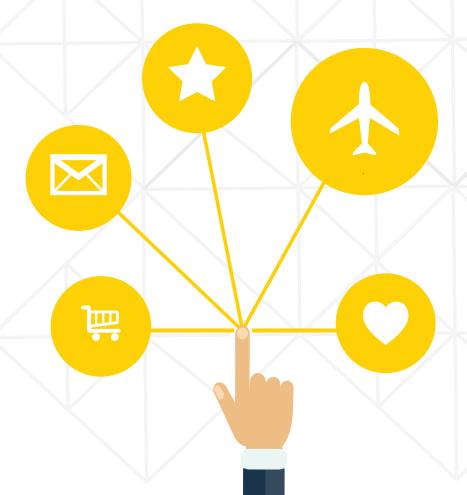
Developpement informatique

PARTIE 2: 3 à 6 mois

Enrichissement de la plateforme

Les objectifs à atteindre :

- Ajout de fonctionnalités comme la commande immédiateet réservation
- Ajout de statistiques à l'application Admin & driver: **Taximètre CME**
- Enrichissement de l'app client et outsourcing de l'application iOS





OPERATIONNEL: VENTE-INSTALLATION

Comment obtenir le meilleur de CME et de E-Taxi en un système optimisé pour la vente de compteurs et continuer d'engendrer du revenu à travers le service

TAXIMETRE

FORMATION



PARTIE 2: 1 à 3 mois

Vente - Installation - Formation



Formation des taxis CME (équipés du GPS)
à l'utilisation de l'application
E-Taxi Driver

Former l'équipe CME
à l'utilisation de l'application
E-Taxi Driverpour former
les nouveaux taxis et
engendrer des ventes





PARTIE 2: 3 à 6 mois

Compteur + GPS

- Achat par la nouvelle société de compteur et de GPS à prix coûtant+ 20%.
- Installation de ces compteurs + GPS gratuitement à des taxis effectuant
 2 services par jour et ayant une voiture âgée de moins de 3 ans
 - Installation sur Bizerte, Sfax, Sousse, Hammamet
- Action marketing et test du marché : possibilités, avantages, inconvéniants.

Nous commencerons avec un objectif de 70 taxis équipés, pour atteindre jusqu'à 125 taxis en dehors du Grand Tunis :

Tunis:

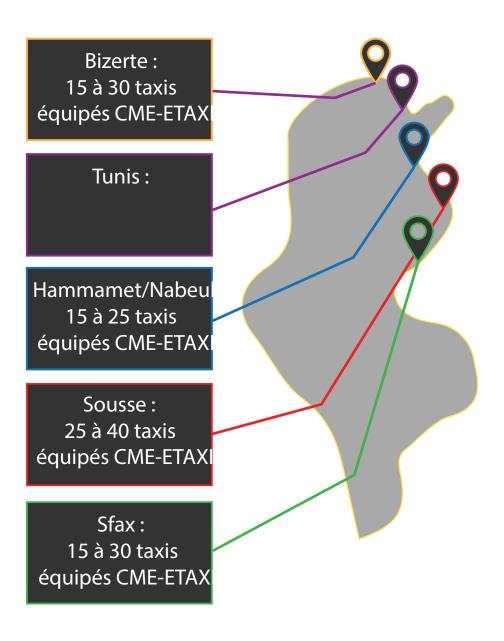
150 à 200 taxis équipés CME-ETAXI

Une base de données de + de 20 000 clients

30 000 courses passées

20 000 DT de B2B mensuels sur la plateforme E-Taxi







Le compteur + GPS CME sera installé gratuitement en échange de 3 mois d'affichage publicitaire sur les taxis





MARKETING: FAIRE CONNAÎTRE LA MARQUE

Mettre en avant la valeur ajoutée du système pour encourager la venue de nouveaux éléments disposés à fournir un service de qualité.

PUBLICITÉ

TAXIS EN MASSE





Rédaction d'articles

Pour une meilleur visibilité sur les moteurs de recherche (mots-clés)



Visibilité sur le web

- -Création d'un site web pour la nouvelle société
- -Elaboration d'une charte graphique

Penser à l'international

ponible en plusieurs langues Français - Anglais - Arabe



Visibilité urbaine



Impression de drapeaux



Impression de stickers



Distribution à travers les locaux de CME





Prise de contact

Par Emailing

Par téléphonie : ciblage de prospects

Dépôt d'un dossier de métrologie pour trouver un distributeur



Référencement

Définition des mots-clés principaux

Rédaction d'articles Français - Anglais

Section News sur l'industrie du taxi

Documents à préparer

Onboarding distributeur taximetre

Documentation technique + SAV

Dossier type metrologie

Dossier d'exportation



BUSINESS MODELS

COMPTEUR + GPS

DT30.00/mo

Avantages

-Paiement mensuel par facilité -Localisez votre véhicule à distance -Accédez aux statistiques en 1 seul clic! -Interface web et mobile

APPLICATION E-TAXI

-Réception de courses en mode **Freemium** (immédiates uniquement) APPLICATION E-TAX

DT50+10%/mo

Avantages

-Réception de courses immédiates

-Accès aux réservations à l'avance

-Accès à la base de données de clients pro*



COURSES A CREDIT:

CENTRES D'APPELS PAIEMENT MENSUEL



SOURCES DE REVENUS & REPARTITION

Sources de revenus :

Vente du taximètre en Tunisie : Pour les E-TAXI / Pour les autres taxis Vente du taximètre à l'étranger

CME

NC

ETAXI