

Отримайте додатковий дохід на ринку автологістики

Партнерство з **Trexim** –

нові постійні клієнти без ризиків
та витрат на маркетинг і продажі



Українські логістичні бізнеси більше не можуть конкурувати, спираючись на ручні процеси

01

Е-ТН і євроінтеграція
змушує переходити
у діджитал

02

Непрозорість операцій
ведуть до транзакцій
у "тіні"

03

Фрагментовані
діджитал рішення
ведуть до помилок

04

ШІ стає критичною
складовою контролю



Trexim – перша операційна екосистема логістики в Україні



Всі зацікавлені
в одному місці

- + логістичні компанії
- + перевізники
- + бізнес + держава
- + стратегічні партнери

Нуль сірих зон
у операціях

- Trexim фіксує:
- + події рейсу + документи
 - + транзакції + GPS-дані
 - + підписи + статуси

Аналітика на базі
штучного інтелекту

- ШІ виявляє затримки,
порушення та попереджає
про ризики в операціях

Контрольована, юридично захищена та повністю відслідковувана система



The screenshot shows the TREXIM mobile application interface. The top navigation bar includes the TREXIM logo, a search bar, and notification icons. The main menu on the left lists: Користувачі, Автопарки, Замовлення (selected), Договори, Біржа (highlighted in blue), eTTN, Спори, Тендери, Карта, and Чат. The right side displays the 'Біржа замовлень' (Order Exchange) screen. It features a table with columns: Номер, Компанія-клієнт, Коди країн, Маршрут, Вантаж, Дата перевезення, and Статус. The table contains four entries, each representing a transport order from 'ТОВ "Добрячок"' between Харків and Krakow, with details like 567 km, 21 t, 63 m², 1 авто, and various dates/times. The status for the first entry is 'Нове', for the second 'Завершено', for the third 'В обробці', and for the fourth 'Архівовано'. A footer at the bottom of the screen shows page navigation buttons.

Ваші сервіси — частина щоденних логістичних операцій в екосистемі

Операційні клієнти

Використовують Trexim
щодня для роботи

Логістичні компанії

Перевізники / водії

Замовники / бізнеси

Стратегічні партнери

Отримують теплий попит
без маркетингу та продажів

Держава / аналітичні інститути

Банки / фінанси

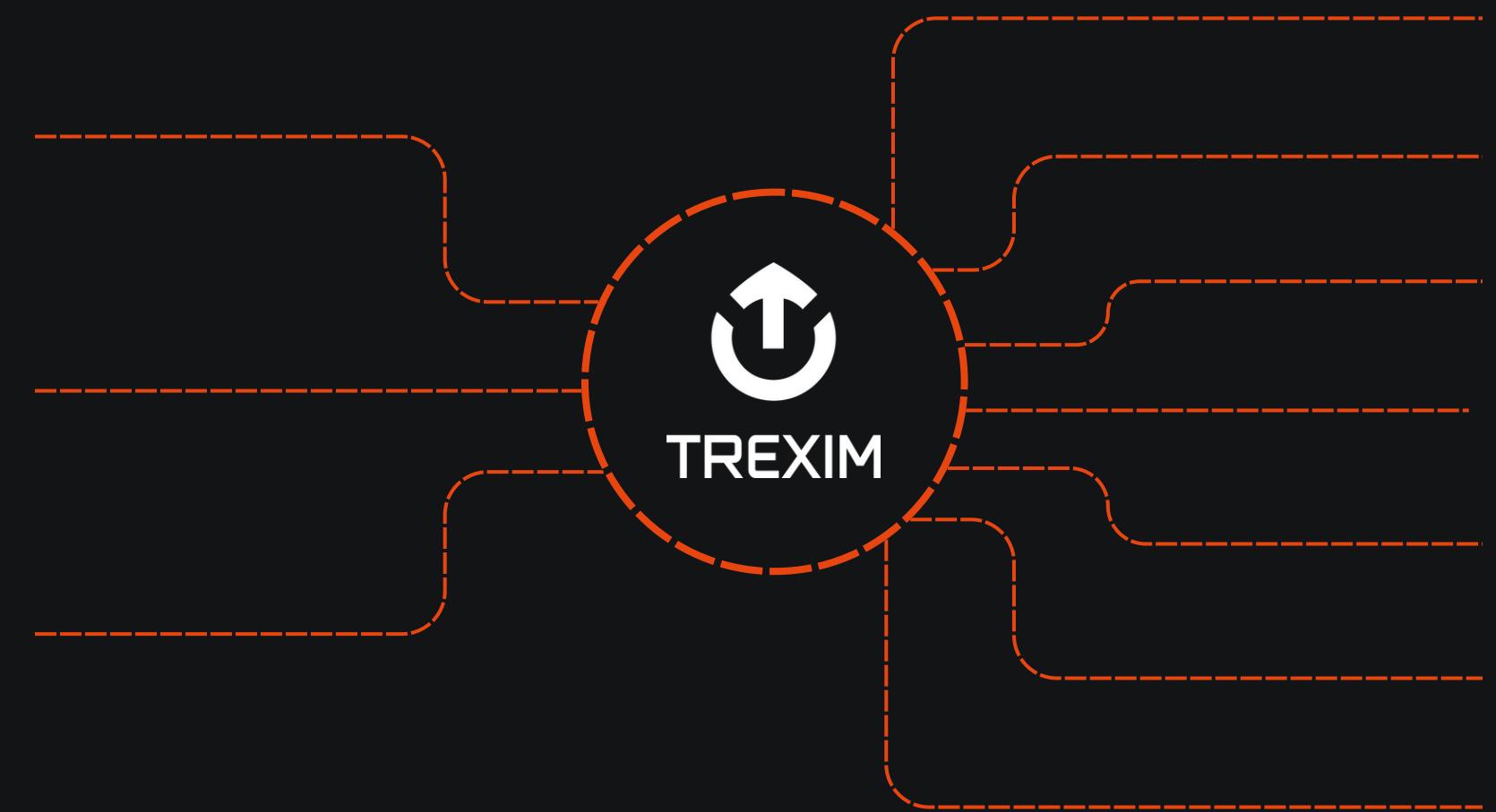
Паливо / АЗС

ЕДО / КЕП

Страхові

Технологічні партнери (IT/IoT/GPS/Telco)

Юридичні компанії



В момент реальної потреби клієнт не переглядає ринок — він обирає вас на Trexim

Ранні партнери отримують найбільшу вигоду

01

Доступ до сегментованого
логістичного напрямку

02

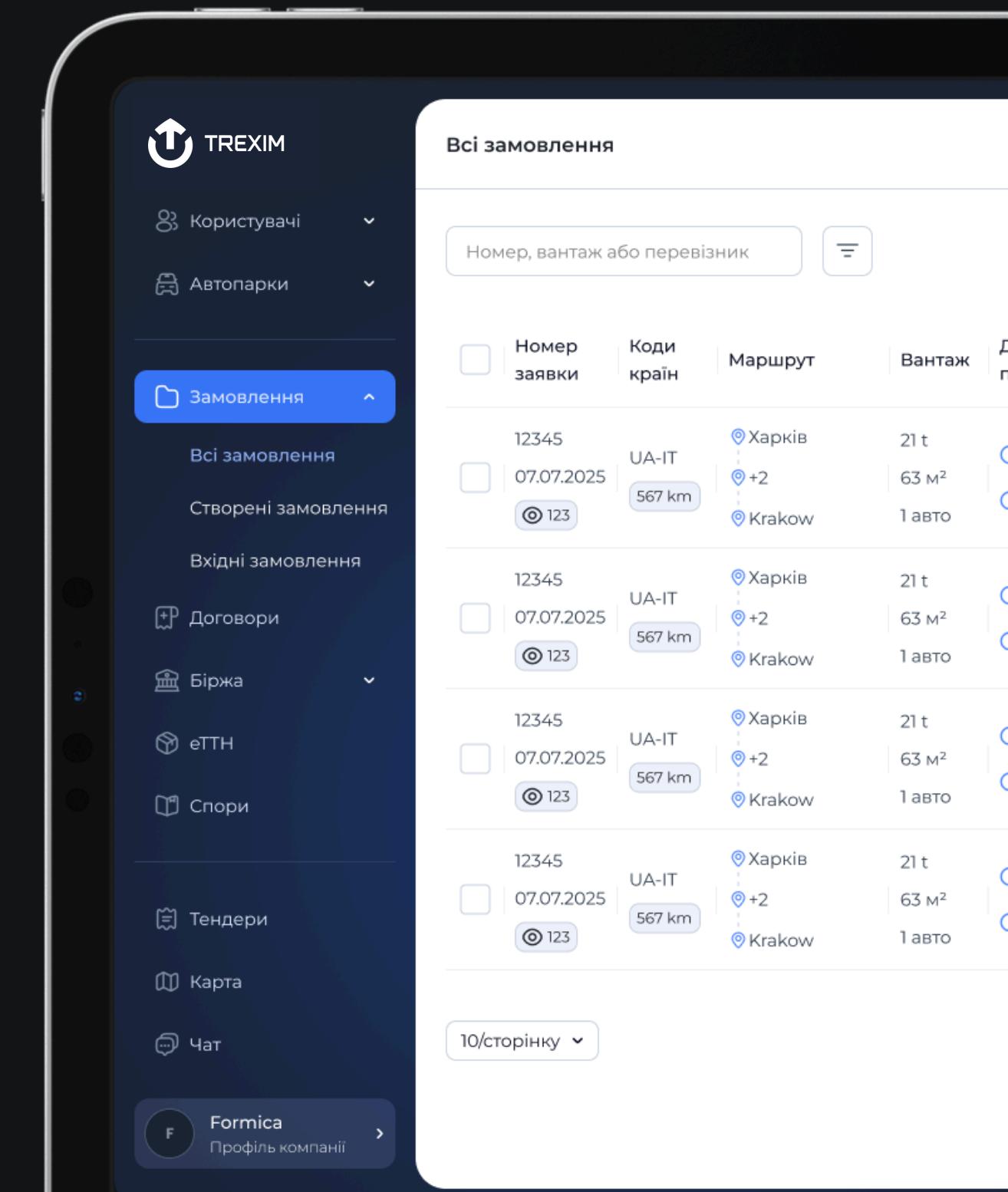
Інтеграція у всі можливі процеси
в одному місці

03

Оборот з першого місяця
та ріст разом з екосистемою

04

Потік клієнтів без витрат
на маркетинг та продажі



Для нас партнерство – це взаємна вигода та довіра

Банки / фінанси

Новий транзакційний
дохід із контролюваних
логістичних платежів

Паливо/АЗС

Гарантований B2B-потік
та повторювані продажі
палива

Страхові

Менше ризиків та швидші
виплати завдяки реальним
даним

ЕДО/КЕП

Стабільний обсяг підписань
і юридично захищений
документообіг

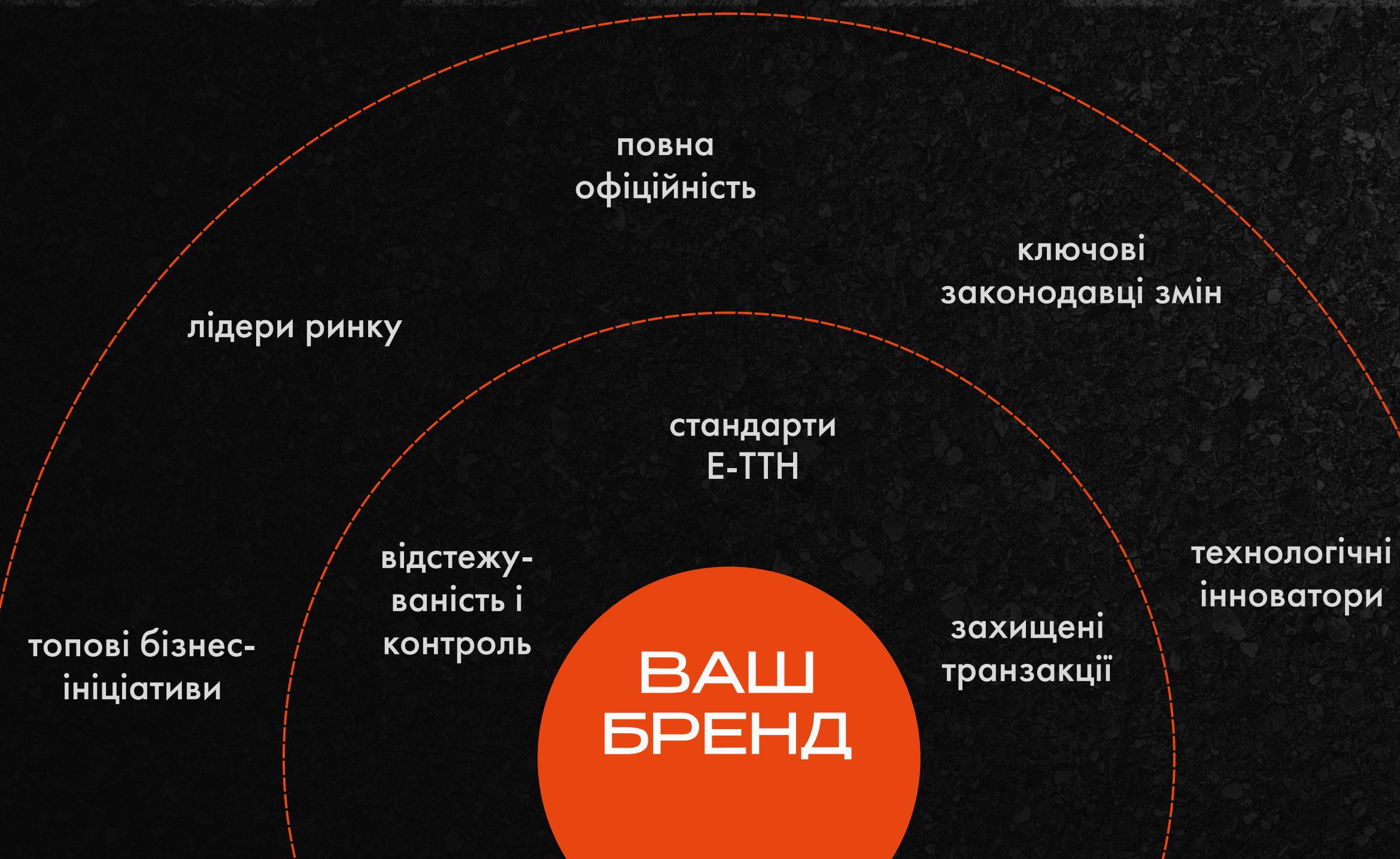
IT/IoT/GPS/Telco

Масштабування сервісів
через дані, API та спільні
продукти

Юридичні компанії

Стабільний потік кейсів
і доказова база через
фіксацію подій

Ваш бренд буде асоціюватися з переходом логістики у прозору цифрову модель



Ми шукаємо партнерів, які готові змінювати правила гри

Ви стаєте частиною екосистеми, де кожен
партнер отримує більше, коли ринок зростає.

Щоб це працювало на повну для вас,
нам важливо:

Якісний сервіс,
який хочеться
обирати знову

Спеціальні умови
для клієнтів Trexim

Модель співпраці,
яка масштабує прибуток
обом сторонам



Партнери стають частиною робочого процесу клієнта

Ви підключаєтесь
до готового потоку
клієнтів Trexim

- без зміни ваших процесів
- без окремих продажів
- через знайомі вам інструменти

Ваш сервіс з'являється
в момент реальної
дії клієнта

- не коли шукають, а коли потрібно
- всередині одного середовища
- як частина обов'язкового процесу

Разом ми формуємо
новий стандарт
ринку

- прозорі та легалізовані операції
- нові джерела доходу для партнерів
- старт без операційних витрат і ризиків

Коли сервіс є частиною процесу, дохід стає регулярним

Клієнт не «обирає партнера» щоразу.
Він працює з перевіреним сервісом
у кожному рейсі.

Формується прогнозований MRR,
а не разові продажі.

Ви завжди можете вийти без наслідків.

Ви отримуєте новий канал доходу без витрат, змін процесів та юридичного навантаження

**Вхід через операції,
а не маркетинг**

Trexim знаходитьться всередині реальних робочих дій клієнта: рейси, документи, підписи, паливо, страхування, платежі.

Коли виникає потреба —
ваш сервіс з'являється першим

Без реклами. Без холодних контактів.

**Довіра закладена
в платформу**

Партнер отримує клієнта в контексті, де вже є:

- верифікація
- безпека
- прозора історія всіх дій

Чим більша екосистема — тим більше ви заробляєте

01

Сервіси використовуються автоматично

Платежі, документи, страхування та паливо
стають частиною робочого процесу,
а не продаються окремо

02

Менше операційних і ризикових втрат

Автоматизація, фіксація та верифікація
подій зменшують помилки, затримки
та спори

03

Дані синхронізовані в одному місці

Документи, статуси, маршрути та події —
в одному цифровому середовищі

04

Масштабування без перебудови процесів

Стандартні інтеграції та API дозволяють
рости без ускладнення базової логіки

Український ринок вантажних перевезень переходить від етапу відновлення до стабільного розвитку

SOM: 10 млрд грн

Досяжний сегмент для Trexim у перші 2 роки

SAM: 160 млрд грн

Доступний сегмент для цифровізації

ТАМ: 370 млрд грн

Повний ринок автологістики

Реальність ринку на сьогодні

Джерело: Державна служба статистики України за 2024 рік

354,1 млн

тонн вантажів
щороку

36%

перевезень –
автотранспорт

70%

операцій –
частка "тіні"

Масштабування через API-інтеграції з банками, паливними
мережами та страховими дозволить подвоїти SOM за 2 роки,
досягнувши ≈10–12% SAM

Trexim формує операційний контур автологістики та підключає партнерські сервіси в єдиний процес

| Роль у процесі | Trexim | Маркетплейси/біржі (Lardi, Della) | Міжнародні платформи (Uber Freight, Trans.eu) | CRM / TMS (4Logist, CarGoo) |
|----------------------------------------------------------|--------|--------------------------------------|--------------------------------------------------|--------------------------------|
| Матчинг попиту/пропозиції | ● | ● | ● | — |
| Операційне управління перевезенням (end-to-end) | ● | — | ● | ● |
| Документообіг та фінансові події (рахунки/оплата) | ○ | — | ● | ● |
| Юридично значимий цифровий слід (КЕП/угоди) | ○ | — | ● | — |
| Підбір перевізника на основі даних (AI/ML) | ● | ● | ● | ● |
| Партнерські інтеграції (KYC/банк/страхування/паливо/ЕДО) | ● | ○ | ○ | — |
| Прозорість та контроль у реальному часі | ● | — | ● | ● |

Trexim — це “операційний шар”, який з’єднує ринок (попит/пропозицію) з виконанням, документами та партнерськими сервісами.

Trexim готовий до пілотного запуску

The screenshot displays the Trexim mobile application interface. On the left is a dark sidebar with the Trexim logo at the top and a list of navigation items: Користувачі, Автопарки, Замовлення, Договори, Біржа, eТН, Спори, Тендери, Карта, and Чат. Below this is a blue header bar with the text "Formica" and "Профіль компанії". The main content area is titled "Профіль компанії" and shows the following details:

Загальна інформація

- Назва компанії: Formica
- Контактний телефон: +380687654732
- E-Mail: example@mail.com
- Статус: Активний

Реквізити компанії * за потреби редагування реквізитів компанії зверніться до служби підтримки

- Код ЄДРПОУ: 38935167
- ІПН: 389351615535
- Юридична адреса: 65045, Україна, м Одеса, вул. Велика Арнаутська, 76, офіс 2

Адміністратори компанії

| ПІБ | Мобільний телефон | ⋮ |
|------------------|-------------------|---|
| Прізвище та ім'я | 0578765462 | ⋮ |
| Прізвище та ім'я | 0578765462 | ⋮ |
| Прізвище та ім'я | 0578765462 | ⋮ |

Сертифікати та ліцензії

+ Додати

Найближчі плани розвитку продукту



кількість компаній



кількість рейсів

Q4 2024 –
Q3 2025

- Дослідження
- Аналіз
- Планування

Q4 2025

- Розробка
- Партерства
- Початок маркетингової кампанії

Q1 2026

25 300

- Реєстрація / Верифікація
- Співробітники
- Транспорт
- Заявки
- Тендери з заявками / транспортом
- ЕДО / КЕП / ТТН / договори
- Повноцінні платіжні тригери
- Аналітика
- Чати
- Мобільний додаток водія
- Вирішення спорів
- Рейтинги
- Фінанси
- Бухгалтерія
- Підтримка користувачів

Q2 2026

100 2K

- Аналітика / тендери → спільні дашборди / продукти
- Графік роботи
- Планування задач
- 2FA
- Налаштування вигляду інтерфейсу
- Контроль стану ТЗ
- Витрати на експлуатацію
- Мобільний додаток без інтернету
- Морські перевезення
- Пріоритетне відображення
- Управління комісіями
- Підказки по цінах

Q3–Q4 2026

750 12K

- Інтеграції (Wialon / митниця / бухгалтерія / API / тахографи) → масштабування
- Контроль завантаженості ТЗ
- Рекомендації по транспорту та замовленнях
- Перевезення від 3.5 т
- Залізничні перевезення
- Відслідковування аномальної активності
- Аудит безпеки
- Динамічні тарифи

2027+

- ЄС-експансія
- Нові модулі
- Система мотивації

Ми нє шукаємо інвестицій, ми запрошуємо рости разом з нами

АНДРІЙ ГАВРИЛЕНКО

CEO / Co-Founder
Фінансова стійкість, стратегічне
управління, кризовий менеджмент

ТАРАС СМАЛЮХ

CTO / CPO / Co-Founder
Архітектура продукту,
цифровізація, ШІ-матчинг

ОЛЕНА ІСКІЗАРОВА

CMO / Co-Founder
Маркетинг, бренд-стратегія,
PR, аналітика ринку

ІРИНА ЦИБУЛЬКО

Head of Logistics Operations
Польова експертиза логістики,
тестування рішень, операційна
достовірність даних

МИРОСЛАВА ГАРМАНЮК

Procedural Reliability Expert
Фінансова стійкість, стратегічне
управління, кризовий менеджмент

ITUA

Technical Partner
Архітектурне консультування, QA,
масштабованість розробки, безпека
та стабільність коду

Ми починаємо із контролльованого пілоту

Без ризиків для партнера
та з чітким переходом
до масштабування

Етап О1

Контрольований пілот без фінансових ризиків

- участь без передплат
- технічна та операційна підтримка
- чіткі KPI та критерії успіху

Етап О2

Запуск у реальному ринку

- фокус на операційно складні сегменти (зерно, FMCG, e-commerce)
- реальні вантажопотоки, не тестові сценарії
- перевірка масштабованості моделі

Етап О3

Перехід до комерційної моделі

- рішення на основі результатів пілоту
- гнучкі формати співпраці
- масштабування разом з екосистемою

у 2026 році ви будете
у величезному плюсі
або поза грою

Ми будуємо довгострокові партнерства
та обговорюємо умови окремо з кожним

Зателефонуйте сьогодні,
щоб отримати доступ
до пілоту вже завтра



ТАРАС СМАЛЮХ
СТО / СРО / Co-Founder

+380 99 009 1802

trexim.logistics@gmail.com