a's a v	
เลขที่โครงการวิจัย	



สวจ.01

แบบเสนอโครงการวิจัย ประจำปี 2562

ชื่อโครงการ (ภาษาไทย) การตัดสินใจซื้อผลิตภัณฑ์เกษตรอินทรีย์แปรรูปผ่านสื่อสังคมออนไลน์ของผู้บริโภค ในเขตเทศบาลนครสวรรค์ จังหวัดนครสวรรค์

(ภาษาอังกฤษ) Purchase decision Organic Agriculture Products on Social Networks of Customers in Municipality Nakhonsawan Area, Nakhonsawan Province

หน่วยงาน หลักสูตรปรัชญาดุษฎีบัณฑิต สาขาวิชาการบริหารการพัฒนาองค์การ คณะบริหารและการจัดการ 1. ลักษณะโครงการวิจัย / โครงการวิจัยใหม่ ความสอดคล้องของโครงการวิจัย 1) ระบุความสอดคล้องของโครงการวิจัยกับยุทธศาสตร์การพัฒนาประเทศตามแผนพัฒนาเศรษฐกิจ และสังคมแห่งชาติ ฉบับที่ 12 (พ.ศ. 2560 - 2564) ยุทธศาสตร์การพัฒนาภาค เมือง และพื้นที่เศรษฐกิจ 2) ระบุความสอดคล้องของโครงการวิจัยกับนโยบายและยุทธศาสตร์การวิจัยของชาติฉบับที่ 9 (พ.ศ. 2560 - 2564) ส่งเสริมการนำกระบวนการวิจัย ผลงานวิจัยองค์ความรู้ นวตักรรม และเทคโนโลยีจากงานวิจัยไปใช้ ประโยชน์อย่างเป็นรูปธรรมโดยความร่วมมือของภาคส่วนต่างๆ 3) ระบุความสอดคล้องของโครงการวิจัยกับยุทธศาสตร์การวิจัยของชาติ การประยุกต์เพื่อการขับเคลื่อนเศรษฐกิจพอเพียง 4) ระบุความสอดคล้องของโครงการวิจัยกับยุทธศาสตร์อื่นๆ ที่เกี่ยวข้อง แผนพัฒนาจังหวัดนครสวรรค์ ประเด็นการพัฒนาที่ 1 สร้างการเติบโตทางเศรษฐกิจด้วยแนวทางการ พัฒนาแบบเมืองสวรรค์ ผลงานของโครงการนี้ สามารถนำไปใช้ประโยชน์ได้ใน (เลือกได้มากกว่า 1 ข้อ) 🖊 เชิงพาณิชย์ (ระบุ) การนำผลการวิจัยไปใช้ในการพัฒนาศักยภาพการจำหน่ายสินค้าผ่านสื่อสังคม ออนไลน์ และติดตามผลลัพธ์จากยอดจำหน่ายผลิตภัณฑ์เกษตรอินทรีย์ แปรรป / เชิงพื้นที่ (ระบุ) 1. ดำเนินการศึกษาจากกลุ่มตัวอย่างในเขตเทศบาลเมืองนครสวรรค์ 2. ดำเนินการศึกษาจากผู้ประกอบการผลิตภัณฑ์เกษตรอินทรีย์แปรรูปของ จังหวัดนครสวรรค์

🗖 อื่น ๆ (ระบุ)

2. องค์ประกอบในการจัดทำโครงการวิจัย

1) ผู้รับผิดชอบ (คณะผู้วิจัย บทบาทของนักวิจัยแต่ละคนในการทำวิจัย และสัดส่วนที่ทำการวิจัย (%)

รายละเอียดของหัวหน้าโครงการวิจัย

ชื่อ - นามสกุล (ภาษาไทย) กฤษณะ ดาราเรือง

(ภาษาอังกฤษ) KRITSANA DARARUANG

สถานที่ทำงาน คณะบริหารและการจัดการ มหาวิทยาลัยเจ้าพระยา โทรศัพท์ / E-mail Address 089-706-1688 kritsana_cpu@hotmail.com หน้าที่หรือความรับผิดชอบในโครงการ หัวหน้าโครงการวิจัย เวลาที่ใช้ในโครงการวิจัย 2 ปี

สัดส่วนที่ทำการวิจัย (%) 100%

รายละเอียดของผู้ช่วยนักวิจัย (ถ้ามี)

ชื่อ – นามสกุล (ภาษาไทย)
(ภาษาอังกฤษ)
สถานที่ทำงาน
โทรศัพท์ / E-mail Address
หน้าที่หรือความรับผิดชอบในโครงการ
เวลาที่ใช้ในโครงการวิจัย
สัดส่วนที่ทำการวิจัย (%)
ลทุด 1 น ท ท ท ท ท 1 3 ม 2 (70)

- 2) ประเภทการวิจัย การวิจัยประยุกต์
- 3) สาขาวิชาการและกลุ่มวิชาที่ทำการวิจัย บริหารธุรกิจ
- 4) คำหลัก (Keyword) ของโครงการวิจัย การตัดสินใจซื้อ ผลิตภัณฑ์เกษตรอินทรีย์แปรรูป สื่อสังคมออนไลน์
- 5) ความสำคัญและที่มาของปัญหาที่ทำการวิจัย

ปัจจุบันความต้องการสินค้าเกษตรที่ปลอดสารเคมีมากขึ้น เนื่องจากผู้บริโภคให้ความใส่ใจเรื่องของ สุขภาพและคุณภาพของอาหารที่จะเข้าสู่ร่างกาย และมูลค่าการซื้อขายสินค้าเกษตรอินทรีย์ในตลาดโลกมี มูลค่าถึง 3 ล้านล้านบาท โดยตลาดสินค้าเกษตรอินทรีย์ในประเทศไทยมีมูลค่า 2,700 ล้านบาท โดยแบ่งเป็น การทำตลาดในประเทศ 30% มูลค่า 800 ล้านบาท ทั้งนี้ มูลค่าตลาดเกษตรอินทรีย์ยังมีการเติบโตต่อเนื่องมา กว่า 3 ปี นับจากปี 2557 ซึ่งมูลค่าการซื้อขายภายในประเทศ 500 ล้านบาท และขยายตัวเฉลี่ยปีละ 20% ทุก ปี ขณะที่ตลาดต่างประเทศ 70% มูลค่า 1,900 ล้านบาท ซึ่งจากยุทธศาสตร์เกษตรอินทรีย์ได้ตั้งเป้าหมายเพิ่ม ผู้ผลิตสินค้าเกษตรอินทรีย์ 3 เท่าตัว หรือ 30,000 รายจากปัจจุบัน 10,000 ราย และเพิ่มพื้นที่ปลูกเกษตร อินทรีย์อีก 1 เท่าตัวจาก 300,000 เป็น 600,000 ไร่ทั่วประเทศ เนื่องจากยังเห็นโอกาสทางการค้าที่จะเติบโต ในอนาคต ซึ่งจะสร้างรายได้ให้กับเกษตรกรไทยได้เพิ่มขึ้น (ประชาชาติธุรกิจ, 15 กุมภาพันธ์ 2561: https://www.prachachat.net/economy/news-117391)

ความคาดหวังในการเพิ่มขีดความสามารถด้านเกษตรอินทรีย์ของประเทศไทยได้มีการกำหนด ยุทธศาสตร์การพัฒนาเกษตรอินทรีย์แห่งชาติ พ.ศ.2560-2564 โดยมีคณะกรรมการพัฒนาเกษตรอินทรีย์ แห่งชาติเป็นหน่วยงานในการขับเคลื่อนการพัฒนาซึ่งกำหนด กรอบแนวคิดประกอบด้วย 1) การพัฒนาเกษตร อินทรีย์ภายใต้พื้นฐานปรัชญาของเศรษฐกิจพอเพียง 2) แนวทางการพัฒนาเกษตรอินทรีย์ 2 แนวทางคือ การ พัฒนาเกษตรอินทรีย์วิถีพื้นบ้านที่เป็นระบบการผลิตเพื่อพึ่งตนเองเป็นหลักและยึดตามวิถีธรรมชาติ และ) การ พัฒนาเกษตรอินทรีย์ให้ได้การรับรองตามมาตรฐาน โดยเน้นการเทียบเคียงมาตรฐานและระบบการตรวจสอบ รับรองที่เท่าเทียมในระดับสากล รวมถึงการสร้างตราสินค้า เกษตรอินทรีย์ไทยให้เป็นที่ยอมรับ 3) การพัฒนา บคลากรด้านเกษตรอินทรีย์ให้เป็นเกษตรกรปราดเปรื่องเรื่องอินทรีย์ (Smart Farmer) และการพัฒนาทักษะ ผู้ประกอบการเกษตรอินทรีย์ (Smart Enterprise) 4) การสร้างความตระหนักรู้แก่ผู้ผลิต ผู้บริโภค และ เจ้าหน้าที่ของรัฐ เกี่ยวกับ ปัญหาสุขภาพที่เกิดจากการผลิตและการบริโภคสินค้าเกษตรอินทรีย์ 5) การจัดทำ ฐานข้อมูลเกษตรอินทรีย์ ให้มีความสมบูรณ์ครอบคลุมทั้งทางด้าน การผลิต ด้านการแปรรูป ด้านการตลาด 6) การวิจัย และพัฒนาเทคโนโลยีทางเลือกด้านเกษตรอินทรีย์ และนวัตกรรม ผลิตภัณฑ์อินทรีย์ ครอบคลุม การศึกษาและวิจัยปัจจัยการผลิต 7) การพัฒนาโครงสร้างพื้นฐานด้านเกษตรอินทรีย์ การบริหารจัดการ ทรัพยากร 8) การสร้างและพัฒนาสินค้าเกษตรอินทรีย์ที่มีมาตรฐานให้เป็นที่ยอมรับของตลาด ต่างประเทศ รวมถึงการสร้างระบบตรวจสอบรับรองสินค้าเกษตรอินทรีย์แบบ ONE STOP SERVICE 9) การสร้างและ เชื่อมโยงเครือข่ายวิสาหกิจ 10) แสวงหาแหล่งทุนเพื่อพัฒนาเกษตรอินทรีย์และรักษาสภาพความเป็นอินทรีย์ 11) การกำหนดให้มีกลไกกำกับดูแลที่เชื่อมโยงทั้งในระดับชาติ ระดับจังหวัด และระดับพื้นที่ อย่างเป็นระบบ (คณะกรรมการพัฒนาเกษตรอินทรีย์แห่งชาติ, 2560)

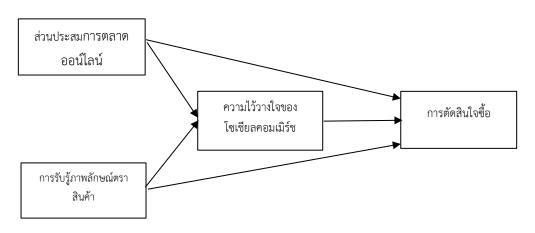
ความก้าวหน้าทางเทคโนโลยี และการสื่อสารในปัจจุบันส่งผลให้การดำเนินธุรกิจมีวิธีการและรูปแบบ ของการค้าผ่านสังคมออนไลน์หรือที่เรียกกันว่า ธุรกิจพาณิชย์ อิเล็กทรอนิกส์ หรือ E-Commerce ซึ่งเป็นช่อง ทางการทำธุรกิจที่ผู้ประกอบการสามารถเข้าถึงกลุ่มลูกค้าได้อย่างรวดเร็วมากขึ้น โดยการใช้อินเทอร์เน็ตเป็น สื่อกลาง และจากความนิยมในการใช้งานสื่อสังคมออนไลน์ (Social Network) เช่น Facebook Line Instragram จึงเป็นช่องทางที่ผู้ประกอบการในยุคปัจจุบันนำมาใช้อย่างเกิดประโยชน์ต่อการดำเนินธุรกิจ ทั้งนี้ สำนักงานพัฒนาธุรกรรมทางอิเล็กทรอนิกส์ (องค์การมหาชน) ได้รายงายมูลค่า E-Commerce ในประเทศ ไทย ปี 2560 มีมูลค่ากว่า 2,700 ล้านบาท และในปี 2561 มีมูลค่ากว่า 3,150 ล้านบาท ซึ่งแสดงให้เห็นถึง อัตราการเติบโตของการดำเนินธุรกิจผ่านสื่อสังคมออนไลน์ที่มีอย่างต่อเนื่อง

จังหวัดนครสวรรค์เป็นจังหวัดที่มุ่งการพัฒนาขีดความสามารถของเกษตรกรตามแผนการพัฒนา เศรษฐกิจและสังคมแห่งชาติ ฉบับที่ 12 ในการพัฒนาผลผลิตเกษตรอินทรีย์ การแปรรูปผลิตภัณฑ์เกษตร อินทรีย์ ตลอดจนการพัฒนาตลาดเพื่อเพิ่มช่องทางตลาดและขีดความสามารถในการแข่งขัน ดังนั้น การ ศึกษาวิจัยครั้งนี้จะสามารถช่วยให้ผู้ประกอบการกลุ่มผลิตภัณฑ์เกษตรอินทรีย์แปรรูปเข้าใจแนวคิดของ ผู้บริโภคในการตัดสินใจซื้อสินค้าผลิตภัณฑ์เกษตรอินทรีย์แปรรูป และปัญหาหรือข้อจำกัดในการดำเนินงาน และการพัฒนาสามารถพัฒนาการดำเนินธุรกิจ การจำหน่ายสินค้าผ่านสื่อสังคมออนไลน์อย่างมีประสิทธิภาพ และประสิทธิผลต่อไป

- 6) วัตถุประสงค์ของโครงการวิจัย
- 6.1 เพื่อศึกษาปัจจัยส่วนประสมการตลาดออนไลน์ การรับรู้ภาพลักษณ์ตราสินค้า ความไว้วางใจของ โซเชียลคอมเมิร์ช และการตัดสินใจซื้อผ่านสื่อสังคมออนไลน์ของผู้บริโภค
- 6.2 เพื่อศึกษาความสัมพันธ์เชิงเหตุผลของปัจจัยส่วนประสมการตลาดออนไลน์ การรับรู้ภาพลักษณ์ ตราสินค้า ความไว้วางใจของโซเชียลคอมเมิร์ช และการตัดสินใจซื้อผ่านสื่อสังคมออนไลน์ของผู้บริโภค
 - 6.3 เพื่อศึกษาปัญหาการจำหน่ายผลิตภัณฑ์เกษตรอินทรีย์แปรรูปผ่านสื่อสังคมออนไลน์
- 6.4 เพื่อนำเสนอแนวทางการพัฒนาการจำหน่ายผลิตภัณฑ์เกษตรอินทรีย์แปรรูปผ่านสื่อสังคม ออนไลน์

7) ขอบเขตของโครงการวิจัย

- 7.1 ประชากร และกลุ่มตัวอย่างที่ใช้ในการวิจัย
- 7.1.1 ประชากรที่ใช้ในการวิจัย ได้แก่ ประชาชนในเขตเทศบาลนครสวรรค์ จังหวัดนครสวรรค์ จำนวน 400 คน กำหนดขนาดกลุ่มตัวอย่างโดยใช้ตารางสำเร็จรูปของเครจ์ซี่และมอร์แกน (Krejcie & Morgan, 1970)
- 7.1.2 ผู้ประกอบการผลิตภัณฑ์เกษตรอินทรีย์แปรรูปที่จำหน่ายสินค้าผ่านสื่อสังคมออนไลน์ จำนวน 30 ราย
- 8) ทฤษฎี สมมติฐาน (ถ้ามี) กรอบแนวคิดของโครงการวิจัย



ภาพที่ 1 แสดงกรอบแนวคิดการวิจัย

สมมติฐานการวิจัย

- 1. ความไว้วางใจของโซเชียลคอมเมิร์ช ได้รับอิทธิพลทางตรงจาก ส่วนประสมการตลาดออน์ไลน์ และ การรับรู้ภาพลักษณ์ตราสินค้า
- 2. การตัดสินใจซื้อ ได้รับอิทธิพลทางตรงจาก ส่วนประสมการตลาดออน์ไลน์ และการรับรู้ภาพลักษณ์ ตราสินค้า และความไว้วางใจของโซเชียลคอมเมิร์ช ในขณะเดียวกันยังได้รับอิทธิพลทางอ้อมจากส่วนประสม การตลาดออน์ไลน์ และการรับรู้ภาพลักษณ์ตราสินค้า โดยส่งผ่านความไว้วางใจของโซเชียลคอมเมิร์ช

9) การทบทวนวรรณกรรม/สารสนเทศที่เกี่ยวข้อง

จากการศึกษาทบทวนวรรณกรรมตลอดจนงานวิจัย และวารสารทางวิชาการ ผู้วิจัยได้ทบทวนแนวคิด ทฤษฎีที่เกี่ยวข้อง ดังนี้

9.1 ทฤษฎีส่วนประสมการตลาดออน์ไลน์ 8' P (Chen C-Y. 2006). ประกอบด้วย 1) (ผลิตภัณฑ์ (Product) 2) ราคา (Price) 3) ช่องทางการจัดจำหน่าย (Place) 4) การส่งเสริมการตลาด (Promotion) 5) ความแม่นยำในการเลือกกลุ่มเป้าหมาย (Precision) 6) ระบบการชำระเงิน (Payment) 7) การเชื่อมต่อของ บุคคล (Personalization) และ 8) การผลักดันการสื่อสารกิจกรรมต่างๆ (Push and Pull)

- 9.2 ทฤษฎีการรับรู้ภาพลักษณ์ตราสินค้า (Philip Kotler, 2003; Batey M., 2008) ประกอบด้วย 1) รูปร่างหน้าตาหรือลักษณะภายนอกของสินค้า (Attribute) 2) คุณประโยชน์ที่สามารถจับต้องได้ (Benefit) 3) คุณค่าที่ไม่อาจจะมาสามารถจับต้องได้โดยตรง (Value) 4) วัฒนธรรมตราสินค้าที่แสดงออก (Culture) 5) บุคลิกภาพแสดงถึงผู้ใช้ตราสินค้า (Personality) และ 6) ตราสินค้าสามารถแนะนำลักษณะของผู้บริโภค (User)
- 9.3 ทฤษฎีความไว้วางใจของโซเชียลคอมเมิร์ช (Kim & Park, 2013) ประกอบด้วย 1) ชื่อเสียง (Reputation) 2) ขนาด (Size) 3) คุณภาพข้อมูล (Information Quality) 4) ความปลอดภัยในการทำธุรกรรม (Transaction Safety) 5) การสื่อสาร (Communication) 6) ความเป็นไปได้ทางเศรษฐกิจ (Economic Feasibility) 7) การบอกต่อ (Word-of-Mouth Referrals)
- 9.4 ทฤษฎีการตัดสินใจซื้อ (Kotler and Keller, 2012) ประกอบด้วย 1) การรับรู้ปัญหา (Problem Recognition) 2) การค้นหาข้อมูล (Information search) 3) การประเมินทางเลือก (Evaluation of alternative) 4) การตัดสินใจซื้อ (Purchase decision) และ 5) พฤติกรรมหลังการซื้อ (Post purchase behavior)
- 10) การสืบค้นจากฐานข้อมูลสิทธิบัตร ไม่มี -
- 11) เอกสารอ้างอิงของโครงการวิจัย
- คณะกรรมการพัฒนาเกษตรอินทรีย์แห่งชาติ. 2560. ยุทธศาสตร์การพัฒนาเกษตรอินทรีย์แห่งชาติ พ.ศ.2560 2564. กรุงเทพฯ.
- ประชาชาติธุรกิจ, 15 กุมภาพันธ์ 2561. เข้าถึงจาก: https://www.prachachat.net/economy/news-
- Mark Batey. (2008). Brand Meaning, Definitions and Directions, 111
- Chen C-Y. (2006). The comparison of structure differences between internet marketing and traditional marketing. *International Journal of Management and Enterprise Development*, 3 (4): 397–417.
- Kotler P. (2003). Marketing Management. New Jersey: Prentice Hall.
- Kotler, P. and Keller, K (2012). Marketing Management. Pearson Prentice Hall
- Kim, S., & Park, H. (2013). Effects of various characteristics of social commerce on consumers' trust and trust performance. International Journal of Information Management, 33(2), 318–332.
- 12) ประโยชน์ที่คาดว่าจะได้รับ เช่น ด้านวิชาการ ด้านนโยบาย ด้านเศรษฐกิจ/พาณิชย์ ด้านสังคมและชุมชน รวมถึงการเผยแพร่ในวารสารวิชาการ จดสิทธิบัตร ฯลฯ และหน่วยงานที่ใช้ประโยชน์จากผลการวิจัย
- 12.1 ผลของการวิจัยจะทำให้ทราบถึงแนวคิดของผู้บริโภคในการตัดสินใจซื้อผลิตภัณฑ์เกษตรอินทรีย์ แปรรูปผ่านสื่อสังคมออนไลน์
- 12.2 ผลของการวิจัยทำให้ทราบถึงปัญหาการจำหน่ายสินค้าผ่านสื่อสังคมออนไลน์และนำไปสู่การพัฒนา ผู้ประกอบการผลิตภัณฑ์เกษตรอินทรีย์แปรรูปเพื่อยกระดับการจำหน่ายสินค้าผ่านสื่อสังคมออนไลน์
 - 12.3 ผู้ประกอบการผลิตภัณฑ์เกษตรอินทรีย์ของจังหวัดนครสวรรค์จะศักยภาพในการแข่งขันที่มากขึ้น

13) แผนการถ่ายทอดเทคโนโลยีหรือผลการวิจัยสู่กลุ่มเป้าหมาย

การถ่ายทอดเทคโนโลยีหรือผลการวิจัยสู่กลุ่มเป้าหมายดำเนินการโดยการจัดสนทนากลุ่ม และการ วางแผนการพัฒนาทางการพัฒนาการจำหน่ายผลิตภัณฑ์เกษตรอินทรีย์แปรรูปผ่านสื่อสังคมออนไลน์ ร่วมกับ ผู้ประกอบการ

- 14) วิธีการดำเนินการวิจัย และสถานที่ทำการทดลอง/เก็บข้อมูล
- 14.1 การวิจัยครั้งนี้เป็นการวิจัยแบบผสานวิธี (Mix Method) โดยใช้การวิจัยเชิงสำรวจ และเชิง พรรณนา (Survey and Descriptive Research Studies)
 - 14.2 สถานที่ทำการทดลอง/เก็บข้อมูล ดำเนินการในเขตเทศบาลเมืองนครสวรรค์ จังหวักนครสวรรค์
- 15) ระยะเวลาทำการวิจัย และแผนการดำเนินงานตลอดโครงการวิจัย (ให้ระบุขั้นตอนอย่างละเอียด)

ระยะเวลา	วิธีดำเนินการวิจัย	เป้าหมาย
เดือนที่ 1-3	 กิจกรรม การทบทวนความสำคัญของปัญหา การพัฒนากรอบ แนวคิดในการวิจัย การทบทวนวรรณกรรมและงานวิจัยที่ เกี่ยวข้อง วัสดุอุปกรณ์ หนังสือ วารสาร บทความวิจัย/บทความวิชาการ 	ความสำเร็จของการจัดทำ บทที่ 1 – บทที่ 3 ร้อยละ 100
เดือนที่ 4-5	กิจกรรม พัฒนาเครื่องมือที่ใช้ในการวิจัยวัสดุอุปกรณ์ เอกสารประกอบการประชุม, อุปกรณ์สำนักงาน และอุปกรณ์คอมพิวเตอร์	แบบสอบถามการวิจัย
เดือนที่ 6	กิจกรรม ยื่นของเลขการวิจัยในมนุษย์ วัสดุอุปกรณ์ แบบการยื่นของเลขจริยธรรมการวิจัยในมนุษย์	ได้รับบการอนุมัติ
เดือนที่ 7 -8	 กิจกรรม เก็บข้อมูลจากกลุ่มตัวอย่าง ทั้งแบบสอบถาม และแบบ สัมภาษณ์ วัสดุอุปกรณ์ แบบสัมภาษณ์, แบบบันทึกข้อมูล, อุปกรณ์ สำนักงาน และอุปกรณ์คอมพิวเตอร์ 	 กลุ่มเป้าหมายให้ความร่วมมือในการ จัดเก็บข้อมูลร้อยละ 90 ความสำเร็จของการบันทึกข้อมูล จากผู้ตอบแบบสัมภาษณ์ แบบสอบถาม ร้อยละ 90
เดือนที่ 9 -10	กิจกรรม วิเคราะห์ข้อมูล และแปลผลวัสดุอุปกรณ์ แบบสัมภาษณ์, แบบบันทึกข้อมูล, อุปกรณ์สำนักงาน และอุปกรณ์คอมพิวเตอร์	ความสำเร็จของการจัดทำ บทที่ 4 ร้อยละ 100
เดือนที่ 11	 กิจกรรม จัดกิจกรรมถ่ายทอดองค์ความรู้ และการ Focus Group วัสดุอุปกรณ์ แบบสัมภาษณ์, แบบบันทึกข้อมูล, อุปกรณ์ สำนักงาน และอุปกรณ์คอมพิวเตอร์ 	- กลุ่มเป้าหมายให้ความร่วมมือในการ จัดเก็บข้อมูลร้อยละ 90
เดือนที่ 12	กิจกรรม สรุปผลการวิจัย วัสดุอุปกรณ์ อุปกรณ์สำนักงาน และอุปกรณ์คอมพิวเตอร์	ความสำเร็จของการจัดทำ บทที่ 4 ร้อยละ 100

16) งบประมาณของโครงการวิจัย

รายการ	จำนวนเงิน
1. หมวดค่าตอบแทน	
1.1 ค่าตอบแทนนักวิจัย (10% ของวงเงินวิจัย ทั้งนี้ไม่เกิน 10,000 บาท)	10,000

รายการ	จำนวนเงิน
1.2 ค่าตอบแทนผู้ช่วยนักวิจัย (ถ้ามี)	4,500
ผู้ช่วยวิจัย คุณวุฒิปริญญาตรี 1 คน ภารกิจรับผิดชอบ (ปฏิบัติงานไม่น้อยกว่า 20 ชม./	
สัปดาห์) ดังนี้	
- สืบค้นหนังสือ ตำรา เอกสาร และงานวิจัยที่เกี่ยวข้องเพื่อเป็นข้อมูลในการดำเนินการ	
วิจัย 	
- จัดพิมพ์รายงานวิจัยตามแผนการดำเนินงานของหัวหน้าโครงการฯ	
-จัดเตรียมเอกสารเพื่อการดำเนินการจัดเก็บข้อมูล การสัมภาษณ์ และการจัดสนทนา	
กลุ่ม	
-รวบรวมและบันทึกข้อมูลที่ได้จากการจัดเก็บข้อมูลการสัมภาษณ์ และการจัดสนทนา	
กลุ่ม 2. หมวดค่าใช้สอย	
	ć 000
2.1 ค่าเผยแพร่ผลงานวิจัย	6,000
2.2 ค่าแปลภาษาอังกฤษ	4,000
2.3 ค่าขอหนังสือรับรองจริยธรรมการวิจัยในมนุษย์ (3,000 บาท)	3,000
2.4 ค่าจัดสนทุนากลุ่ม (12 คนๆ ละ 800 บาท)	9,600
2.5 ค่าเครื่องดื่มอาหารว่าง (12 คน X 50 บาท)	600
2.6 ค่าสำเนาแบบสอบถาม	1,000
2.7 ค่าน้ำมันยานพาหนะการเก็บข้อมูลตามค่าใช้จ่ายจริง	5,000
2.8 ค่าเบี้ยเลี้ยงนักศึกษาเก็บข้อมูล (200 บาท X 2 คน X 15 วัน)	6,000
2.9 ค่าจ้างบันทึกข้อมูล (0.20 บาท X 80 ข้อ X 500 ชุด) เหมาจ่าย	8,000
2.10 ค่าจัดประชุมเชิงปฏิบัติการเพื่อถ่ายทอดองค์ความรู้ (30 คน X 400 บาท)	12,000
3. หมวดค่าวัสดุ	
3.1 ค่าวัสดุสำนักงาน กระดาษ หมึกพิมพ์ เครื่องเขียน	3,000
3.2 ค่าจัดทำเล่มวิจัย	3,500
3.3 ค่าหนังสือ ตำรา ถ่ายเอกสาร	4,000
รวมงบประมาณทั้งสิน	80,200

- 17) ผลสำเร็จและความคุ้มค่าของการวิจัยที่คาดว่าจะได้รับ
- 17.1 ด้านวิชาการได้องค์ความรู้เพื่อนำไปสู่การพัฒนาการจำหน่ายสินค้าผ่านสื่อสังคมออนไลน์ของ ผู้ประกอบการผลิตภัณฑ์เกษตรอินทรีย์แปรรูปจังหวัดนครสวรรค์
- 17.2 ด้านเศรษฐกิจจากผลการวิจัยสามารถนำไปปรับใช้ในการพัฒนาผู้ประกอบการผู้ผลิตภัณฑ์ เกษตรอินทรีย์แปรรูปจังหวัดนครสวรรค์ในการยกระดับการจำหน่ายสินค้าผ่านสื่อสังคมออนไลน์ และนำมาซึ่ง รายได้ที่สูงขึ้น

(ลงนาม)	
(ผู้ช่วยศาสตราจารย์ ดร.กฤษณะ ดาราเรื่อง)	
วันที่ เดือนพ.ศพ.ศ.	
(ลงนาม)	
(ผู้ช่วยศาสตราจารย์ ดร.กฤษณะ ดาราเรือง)	
วั๋นที่ เดือนพ.ศ	

เป้าหมาย ผลผลิต ตัวชี้วัด และผลการดำเนินงานโครงการวิจัย

	1	TO THAT IS MEINER METORE BREENERS AS DE MEINER OF METORE OF THE COLUMN O								T
	ตัวชี้วัด	หน่วยนับ								98917611988
ลำดับ		ปีที่ 1		ปีที่ 2		ปีที่ 3		ปีที่ 4		- หมายเหตุ
		เป้าหมาย	ผลที่ได้	เป้าหมาย	ผลที่ได้	เป้าหมาย	ผลที่ได้	เป้าหมาย	ผลที่ได้	
1	ผลผลิตเชิงองค์ความรู้									
	1.1 จำนวนผลงานตีพิมพ์ (ชิ้น)									
	- วารสารระดับชาติที่ สกอ. หรือ สกว. ยอมรับ			1	0.8					
	- วารสารระดับนานาชาติที่ไม่ได้อยู่ในฐาน ISI									
	หรือ Scopus									
	- วารสารวิชาการระดับนานาชาติอยู่ในฐาน ISI									
	- วารสารวิชาการระดับนานาชาติอยู่ในฐาน									
	Scopus									
	1.2 จำนวนผลงานที่นำเสนอในที่ประชุม/สัมมนา									
	(ชิ้น)									
	- ระดับชาติ									
	- ระดับนานาชาติ									
	1.3 อื่น ๆ (โปรดระบุ)									
2	ผลผลิตเชิงผลิตภัณฑ์/นวัตกรรม									
	2.1 จำนวนโครงการวิจัยต่อยอด (โครงการ)									
	2.2 จำนวนโครงการขอทุนขนาดใหญ่จากแหล่ง									
	ทุนภายนอก									
	2.3 จำนวนผลิตภัณฑ์/นวัตกรรม (ชิ้น/ระบุชื่อ)									
	2.4 เอกสารการยื่นจดอนุสิทธิบัตร (เรื่อง)									
	2.5 เอกสารการยื่นจดสิทธิบัตร (เรื่อง)									
	2.6 เทคโนโลยีที่สามารถนำไปถ่ายทอดได้									

	ตัวชี้วัด	หน่วยนับ								20010011000
ลำดับ		ปีที่ 1		ปีที่ 2		ปีที่ 3		ปีที่ 4		หมายเหตุ
		เป้าหมาย	ผลที่ได้	เป้าหมาย	ผลที่ได้	เป้าหมาย	ผลที่ได้	เป้าหมาย	ผลที่ได้	
	- จำนวนโครงการ/จำนวนครั้ง - จำนวนผู้ได้รับประโยชน์ (คน/ชุมชน)									
	2.7 ข้อเสนอเชิงนโยบาย/ข้อเสนอเพื่อแก้ไข ปัญหา (จำนวนข้อเสนอ)									
	2.8 การนำไปใช้ประโยชน์อย่างอื่น ที่หน่วยงานที่ นำไปใช้ประโยชน์มีเอกสารรับรอง (เรื่อง)									
	2.9 อื่น ๆ (ระบุ)									