

Justificar taxa de crescimento

17 de janeiro de 2020 11:19

www.ine.pt - instituto nacional de estatística

Volume de negócios:

- Noção do mercado, quantidade de possíveis clientes, ou seja, ver quantas pessoas têm animais de estimação e analisar quantas estariam dispostas a pagar.
- Analisar pessoas com animais de estimação.
- Analisar pessoas com smartphone.
- Alterar vendas de premium da área de produtos -> serviços

Analisar FSE:

- Honorários
 - Custos com contabilidade?
- Custo da renda pode aumentar se a equipa aumenta...
- Custos fixos podem variar
- Custos variáveis
 - associados ao negócio, às vendas
- Custos de servidores etc.?
- Subcontratos
 - Contratações de outras empresas para certos serviços
- Trabalhos especializados
 - contratação de veterinários por exemplo
- Publicidade com influencers
 - pagar com comissões por cliente ganho na aplicação?

Gastos com pessoal:

- Essenciais:
 - Administração
 - Administrativa financeira (convém mas pode-se eliminar caso seja necessário no orçamento)
 - Comercial
 - Produção (Pessoal em produção do software)
- Salários brutos.

Financiamento:

- Pelo menos 25% capitais próprios

Avaliação:

- Apresentar gráficos
- Apresentar preços e quantidades
- Quanto investimento é necessário (capital próprio + empréstimo etc.)
- Justificar preços e quantidades

Erros "#NÚM!" Associados ao cashflow negativo/positivo

Pontos que interessam:

- Valor Atual Líquido
- Taxa interna de rentabilidade
 - Valores perto dos milhares são de evitar
 - 100% até 300% é razoável
- Pay Back Period
 - Entre 3 a 5 anos
- Coluna do ano 2020 pode-se tomar como "Ano 0" onde é razoável não ter vendas
- Coluna do ano 2026 não se trata de um ano mas sim de mais anos futuros.

Para calcular o VAL pode-se retirar a última coluna dos anos (2026)

Sugerido: Não utilizar este ano para os gráficos