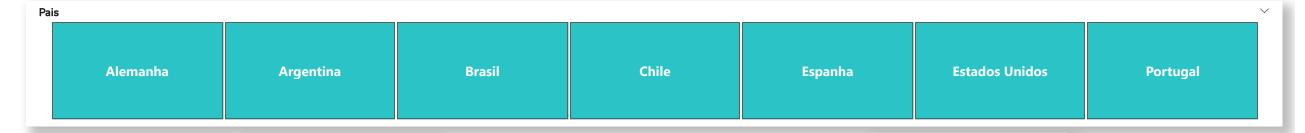
# ANÁLISE DE CAMPANHA DE MARKETING

Menu
Visão Cliente
Visão Comportamento
Visão Campanhas
Visão Pontos de Venda

## ANÁLISE DE CAMPANHA DE MARKETING



1999

Número de Clientes

51.98 Mil

Média de Salario Anual dos Clientes

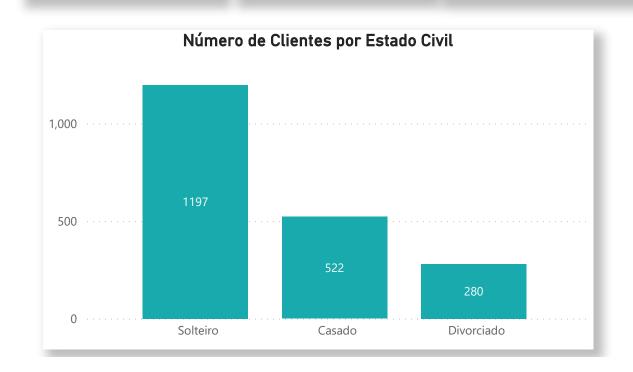
5270

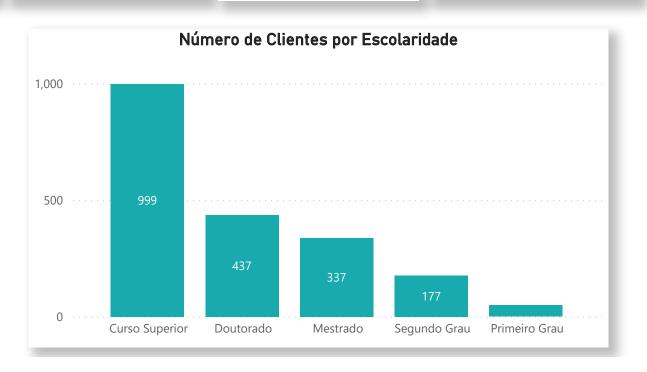
Soma de Numero de Compras via Catalogo 12 Mil

Número de Compras na Loja 8147

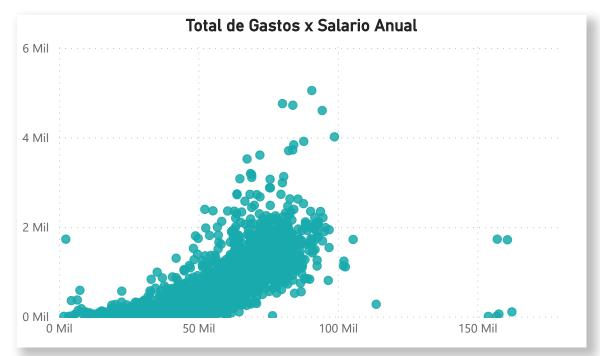
Número de Compras na Web 4661

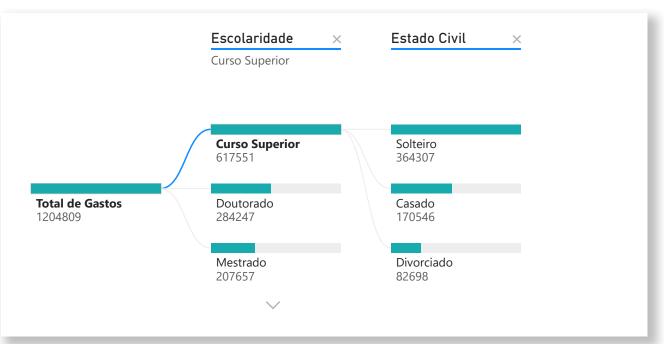
Soma de Numero de Compras com Desconto

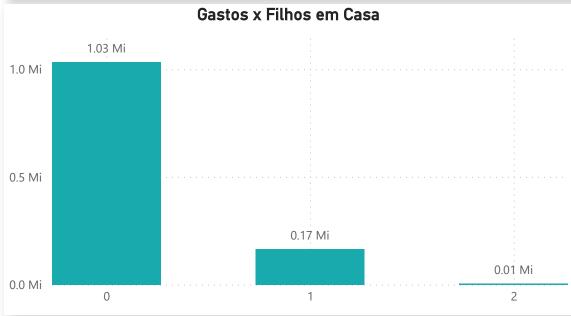


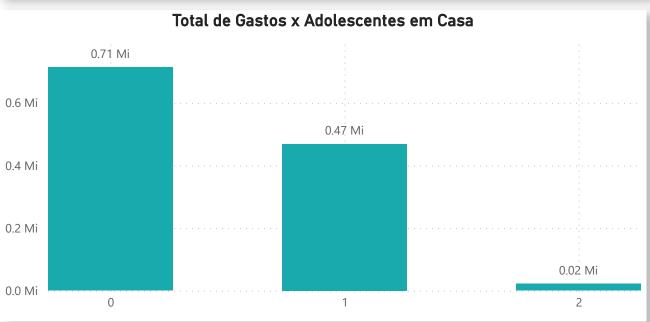


## ANÁLISE DE COMPORTAMENTAL DE COMPRA DO CLIENTE

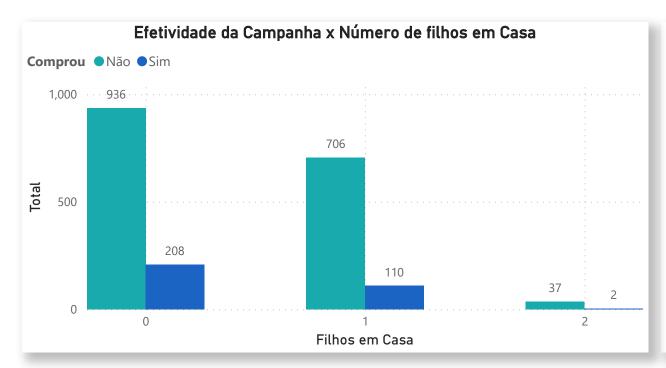


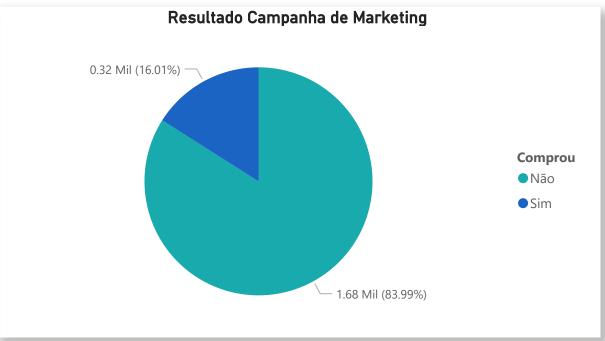






# ANÁLISE DA PERFORMANCE DAS CAMPANHAS DE MARKETING





Grau de Escolaridade dos Clientes							
Comprou	<b>Curso Superior</b>	Doutorado	Mestrado	Primeiro Grau	Segundo Grau	Total	
<b>□ Não</b>	4539	1820	1453	320	814	8946	
	1172	502	427	71	234	2406	
	618	244	174	13	129	1178	
	2749	1074	852	236	451	5362	
<b>□ Sim</b>	760	513	291	16	123	1703	
	161	80	78	16	17	352	
	104	129	60		19	312	
	495	304	153		87	1039	
Total	5299	2333	1744	336	937	10649	



## ANÁLISE DOS PADRÕES DE COMPRA POR PONTO DE VENDA

