



PÁG. 2

Requerimientos del negocio

PÁG. 3

Fuentes de datos

PÁG. 4

Procesos de datos requeridos

Visualización de información y
auto-servicio de datos

AUTOR DEL CASO

JULIAN GRIJALBA FACUNDO

julian@here4data
@here4data

HOMEKEA

INTRODUCCIÓN

HOMEKEA es un gran Retail que cubre las necesidades de medio millón clientes. Cuenta con una importante red que cubre 20 regiones comerciales en todo el país. Sus productos principales incluyen materiales de oficina, muebles, tecnología, inclusive abarrotes y productos de comidas.

La historia de HOMEKEA se remonta a más de 50 años, cuando inició con una única Región. Sin embargo, en los siguientes años, tuvo un crecimiento sin precedentes debido a su enfoque en la satisfacción del cliente y en sus productos y servicios basados en las necesidades de sus clientes.

Las operaciones de HOMEKEA se dividen en 20 regiones. En la sede principal se encuentra el departamento de TI, que gestiona varios sistemas de software y aplicaciones, además del sitio web de HOMEKEA. Varios analistas se encuentran también en la sede principal, y ellos analizan los informes generados por los datos de sus operaciones diarias. Basados en

estos análisis, los analistas y directivos se aseguran de que la empresa lleve a cabo sus operaciones de acuerdo con todas las regulaciones financieras y de comercio que los rigen.

Los sistemas de TI se dividen en un Datacenter, ubicado en la sede principal, y en varias regiones ubicadas en todo el país. En el centro de los sistemas de TI se encuentra un sistema OLTP sobre un potente servidor, que almacena la información de los clientes. Este sistema central maneja transacciones en las regiones y también se utiliza para generar varios informes a nivel operacional. Además, este sistema central utiliza su propia base de datos relacional especializada. Cada región cuenta con un sistema OLTP basado en servidores de cliente, con su propia base de datos relacional para procesar las transacciones diarias de los clientes. La empresa utiliza un modelo de procesamiento por lotes en el que cada región envía sus datos de transacciones diarias a la sede principal al finalizar la jornada laboral. Los datos de cada región se procesan en el sistema OLTP central, mediante la fusión de las transacciones de todas las regiones. Luego de conciliar todas las transacciones, la información actualizada de la cuenta es enviada a cada región.

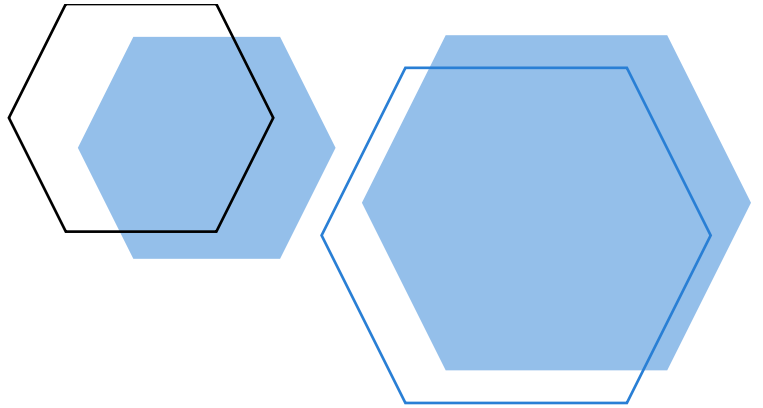
El área de negocio financiera ha identificado un problema recurrente al momento de tratar de acceder a la información requerida, y es que no hay un lugar donde este la información integrada, con calidad y con la periodicidad demandada por el negocio. Por tal motivo ha solicitado la creación de un modelo de información que permita cubrir sus necesidades actuales y futuras de información, con la facilidad de generar análisis ad-hoc/periódicos desde las diferentes perspectivas que tienen sus datos y así garantizar una mejor toma de decisión como también un seguimiento a la evolución de su negocio.



REQUERIMIENTO

Esta área ha compartido las fuentes de datos que tienen actualmente, con el objetivo de que su equipo de trabajo las pueda analizar, ya que es indispensable que esta información pueda ser unificada en un Data warehouse. De igual forma, describe los siguientes requerimientos de información que usualmente aplican, para que los tenga en cuenta a la hora de diseñar su modelo de información:

- Analizar los clientes y productos que más generan ganancia neta en la organización.
- La tendencia que tienen actualmente las diferentes regiones con respecto a sus ganancias.



FUENTES DE DATOS

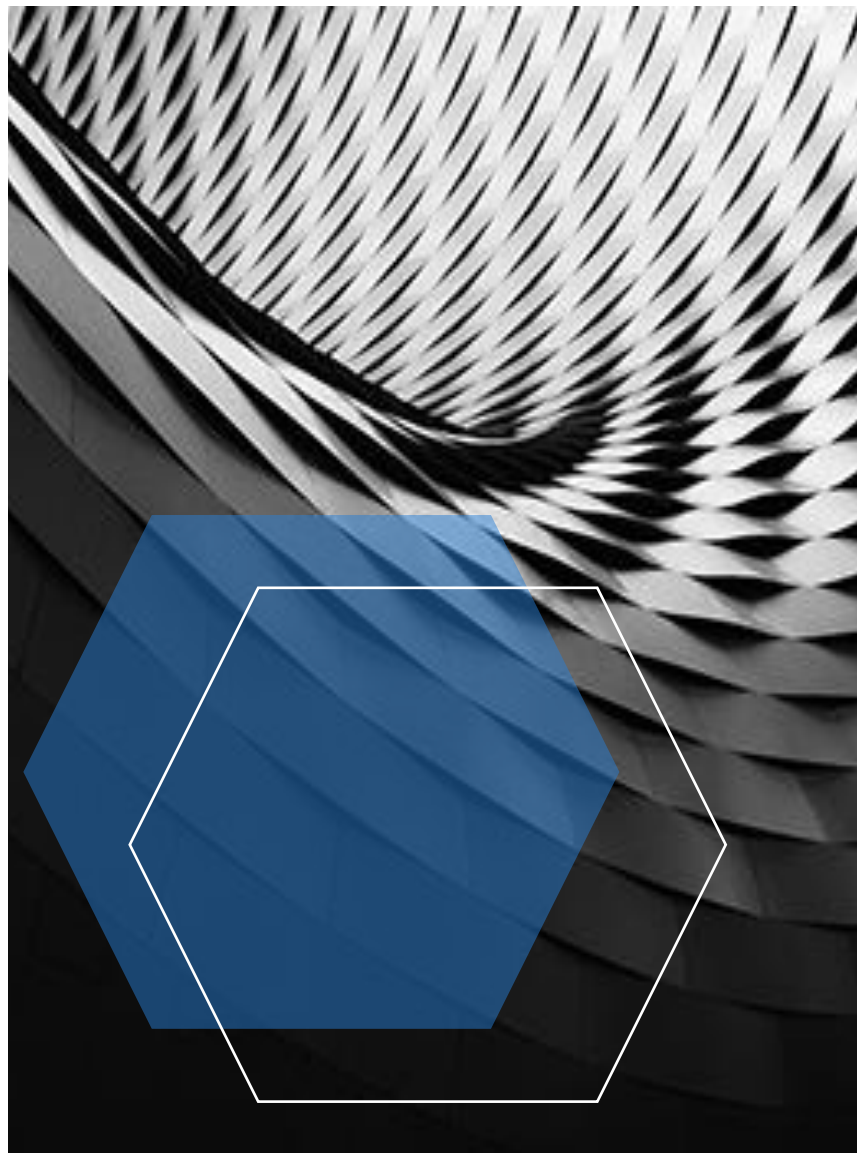
Las fuentes de datos disponibles son las siguientes:

Archivos planos:
En Clase se comparte

Base de datos:
En Clase se comparte

En los archivos planos se encuentra una copia de seguridad de la fuente de la base de datos, en ocasiones esta no es accesible.

Dataset	Formato	Frecuencia de actualización	Descripción (campos)
LT_customer	SQL SERVER	Diaria	Información básica de los clientes: id_cliente, desc_nombre, desc_apellido, desc_nombre_completo, desc_segmento_negocio, id_postal, id_region
tb_detalle_envios	SQL SERVER	Diaria	Información de los envíos: Numero Orden, Fecha Orden, Fecha Envio, Modo Envio, Cliente ID, Region ID y SubTotal
LT_detalle_ordenes	SQL SERVER	Diaria	Información de las órdenes que se procesan en el supermercado: Detalle Orden, Numero Orden, Region ID, Producto ID, Linea Total, Cantidad, Descuento, Precio Unitario y Ganancia
LT_productos	CSV	Demanda	Información del producto: Producto ID, Numero Producto, Producto Sub Categoria ID y Nombre Producto
LT_productos_categoria	CSV	Demanda	Información de la categoría del producto: Categoria Producto ID y Descripcion Categoria
LT_productos_sub_categoria	CSV	Demanda	Información de la subcategoría del producto: Subcategoria Producto ID, Categoria Producto ID y Descripcion Subcategoria
lt_geografia	SQL SERVER	Demanda	Información geográfica: id_postal, desc_ciudad, desc_estado, desc_pais, id_region
tb_modos_envio	XML	Demanda	Información de las formas en que se entrega los productos comprados: id_modos , Descripcion, Tipo ID
tb_tipos_envio	XML	Demanda	Información de los tipos de envíos asociados al modo de envío: Tipo ID, Descripcion
tb_regiones	TXT	Demanda	Información de la distribución de las regiones comerciales : Region ID, Region Desc



PROCESOS DE DATOS REQUERIDOS

Un análisis de una muestra de estos Dataset sugiere que, antes de poder usarlos, se requiere refinar los datos, incluyendo el filtrado (filtering), la validación y la conversión de formatos, para lo cual usted debe plantear una solución con base en cada uno de los registros procesados.

Luego de que los datos han sido refinados, se deben extraer algunos campos de cada Dataset, y deben ser unidos en un registro único. Aunque la calidad de los Dataset es bastante buena, no se garantiza que todos los campos requeridos se completen en este único registro.

El área de negocio con base en su entregable identifico que hay cierta información que no ha cubierto en su requerimiento inicial y por ende agradece que ustedes lo realicen durante esta etapa.

El requerimiento solicitado es la creación de nueva información con base en los datos base que ustedes ya gestionan. Estas nuevas métricas son **Ganancia Neta**.

De igual forma les facilita una serie de definiciones para que tengan en cuenta para la gestión de los datos que ustedes van a aprovisionar en el Data warehouse para HomeKea.

Definición	Reglas de negocio
Reglas de región	Son todas los temas que se necesitan cubrir para garantizar que la información sea consistente
Línea total	Se refiere al valor total de la orden
Geografía	Se tiene que validar muy bien la relación entre geografía y la región
Ordenes	Las ordenes se pueden repetir por cada región
Ganancia	Es el cálculo del (precio unitario * cantidad) - descuento
Ganancia Neta	Es el cálculo de la Ganancia - valor de logística - valor de provisión COVID
Categoría	Una categoría puede tener una o más subcategorías y por ende uno o más productos. Si no se identifica en la dimensión debe ser tratado como un huérfano
Sub Categoría	Una sub categoría puede tener uno o más productos. Si no se identifica en la dimensión debe ser tratado como un huérfano
Región	Puede tener uno o más estados y a su vez uno o más ciudades asociadas. Si no se identifica en la dimensión debe ser tratado como un huérfano
Estado	Puede tener uno o más ciudades asociadas. Si no se identifica en la dimensión debe ser tratado como un huérfano
Ciudad	Tiene una región y un solo estado asociado. Si no se identifica en la dimensión debe ser tratado como un huérfano
Producto	Tiene una categoría y sub categoría asociada. Si no se identifica en la dimensión debe ser tratado como un huérfano
Cliente	Un cliente es único. Si no se identifica en la dimensión debe ser tratado como un huérfano
Tipo de envío	Un tipo de envío puede estar asociado a más de un modo de envío. Si no se identifica en la dimensión debe ser tratado como un huérfano
Modo de envío	Un modo de envío tiene un solo tipo de envío. Si no se identifica en la dimensión debe ser tratado como un huérfanos
Huerfano	Cualquier valor que proceda desde los sistemas fuentes y no se tenga referencia en la dimensión.
Fecha de orden	Es el momento en el cual el cliente realiza la orden
Fecha de envío	Es el momento en el cual la orden generada se le ha enviado al cliente

El negocio define que toda la información que no cumpla con las reglas de negocio o no tenga integridad referencial se debería guardar en otro repositorio y notificar al área de negocio por medio de correo a su docente para que se pueda solucionar estos errores directamente

desde la fuente de datos. La gestión de huérfanos se tendrá que realizar colocando en la dimensión respectiva como “huérfano de ” en caso por ejemplo que sea una ciudad , sería una huérfano de ciudad. Esto se reporta de igual forma como en el punto anterior.

Es por ello por lo que después de las validaciones de carga que ustedes realicen y aprovisionar su data warehouse, deberán enviar el reporte de errores por mail indicando en que tabla del data warehouse estarán los errores para que el área de negocio pueda ingresar , revisarlos y confirmarles fecha de solución estimada, con el fin de que ustedes puedan seguir avanzando en su trabajo.

DATOS A CONOCIMIENTO

VISUALIZACIÓN DE INFORMACIÓN

Al observar los datos refinados, algunos analistas creen que otros departamentos también pueden utilizar estos datos, tales como el de mercadeo, para desarrollar productos financieros atractivos y realizar análisis detallados. Para determinar la mejor forma de compartir esta información a perfiles no técnicos, es necesario generar una capa de información la cual se describe a continuación.

- Generar una serie de reportes que respondan a los requerimientos definidos por el área de negocio. En este diseño se debe considerar y aplicar las practicas buenas prácticas descritas para los procesos de datos.
- Construir los cálculos requeridos para cumplir con los requerimientos del negocio, como también todo el modelo que estará conectada a la data warehouse.
- Crean los productos visuales requeridos por el área de negocio