



# El NUEVO Seguro de Vida



## Products & Services

- 401K Rollovers
- Seguro de Vida
- IRA & ROTH IRA
- Long Term Care
- Anualidades
- Arreglo de deudas

### 1. TERMINO

+ COST

— EXP

EJEMPLO: MUJER DE 34 AÑOS

\$500,000 POR 30 AÑOS

34      \$40 /MES      64

$\$40 \times 12 = \$480 \times 50\% = \$240$

### 2. ROP

+ RETORNO

— EXP

\$500,000 POR 30 AÑOS

34      \$100 /MES      64

ROP \$36,000

$\$100 \times 12 = \$1,200 \times 50\% = \$600$

### 3. PERMANENTE

➡ DEATH BENEFIT

➡ VALOR EFECTIVO

➡ BENEFICIO EN VIDA



\$500,000

VALOR EFECTIVO

$\$250 \times 12 = \$3,000 \times 50\% = \$1,500$



# Medio Tiempo/ Tiempo Completo

# Broker Model

1

## Medio Tiempo, Segundo Ingreso:

Agente ayuda 2 familias por mes a ahorrar \$250

$\$250 \times 12 = \$3,000 \times 2 = \$6,000$  at 40% =

**\$2,400 por mes**    **\$28,800 por año**

3

## Director de Mercadeo con pequeña agencia de 10 Agents

10 Agentes ayudando 1 una familia por semana

$10 \times \$12,000 = \$120,000$  al 25% override =

**\$30,000 por mes**    **\$360,000 por año**

2

## Productor Personal: ayuda 1 familia por semana:

$4 \times \$3,000 = \$12,000$  al 60% =

**\$7,200 por mes**    **\$86,400 por año**

4

## Chairman's Council: 12 MDs ayudando 20 familias

$12 \times \$60,000 = \$720,000$  al 27% override =

**\$194,400 por mes**    **\$2,332,800 por año**

**\$199**



- Entrenamientos
- Webinars
- Reportes
- Marketing
- App Mobil
- Base de Datos

Orientacion

Clase Lic

Entrenami  
entos