



El NUEVO Seguro de Vida



Products & Services

- 401K Rollovers
- Seguro de Vida
- IRA & ROTH IRA
- Long Term Care
- Anualidades
- Arreglo de deudas

1. TERMINO

+ COST

— EXP

EJEMPLO: MUJER DE 34 AÑOS

\$500,000 POR 30 AÑOS

34 \$40 /MES 64

$\$40 \times 12 = \$480 \times 50\% = \$240$

2. ROP

+ RETORNO

— EXP

\$500,000 POR 30 AÑOS

34 \$100 /MES 64

ROP \$36,000

$\$100 \times 12 = \$1,200 \times 50\% = \$600$

3. PERMANENTE

➡ DEATH BENEFIT

➡ VALOR EFECTIVO

➡ BENEFICIO EN VIDA



\$500,000

VALOR EFECTIVO

$\$250 \times 12 = \$3,000 \times 50\% = \$1,500$



Medio Tiempo/ Tiempo Completo

Broker Model

1

Medio Tiempo, Segundo Ingreso:

Agente ayuda 2 familias por mes a ahorrar \$250

$\$250 \times 12 = \$3,000 \times 2 = \$6,000$ at 40% =

\$2,400 por mes **\$28,800 por año**

3

Director de Mercadeo con pequeña agencia de 10 Agents

10 Agentes ayudando 1 una familia por semana

$10 \times \$12,000 = \$120,000$ al 25% override =

\$30,000 por mes **\$360,000 por año**

2

Productor Personal: ayuda 1 familia por semana:

$4 \times \$3,000 = \$12,000$ al 60% =

\$7,200 por mes **\$86,400 por año**

4

Chairman's Council: 12 MDs ayudando 20 familias

$12 \times \$60,000 = \$720,000$ al 27% override =

\$194,400 por mes **\$2,332,800 por año**

\$199



- Entrenamientos
- Marketing
- Webinars
- App Mobil
- Reportes
- Base de Datos

Orientacion

Clase Lic

Entrenami
entos