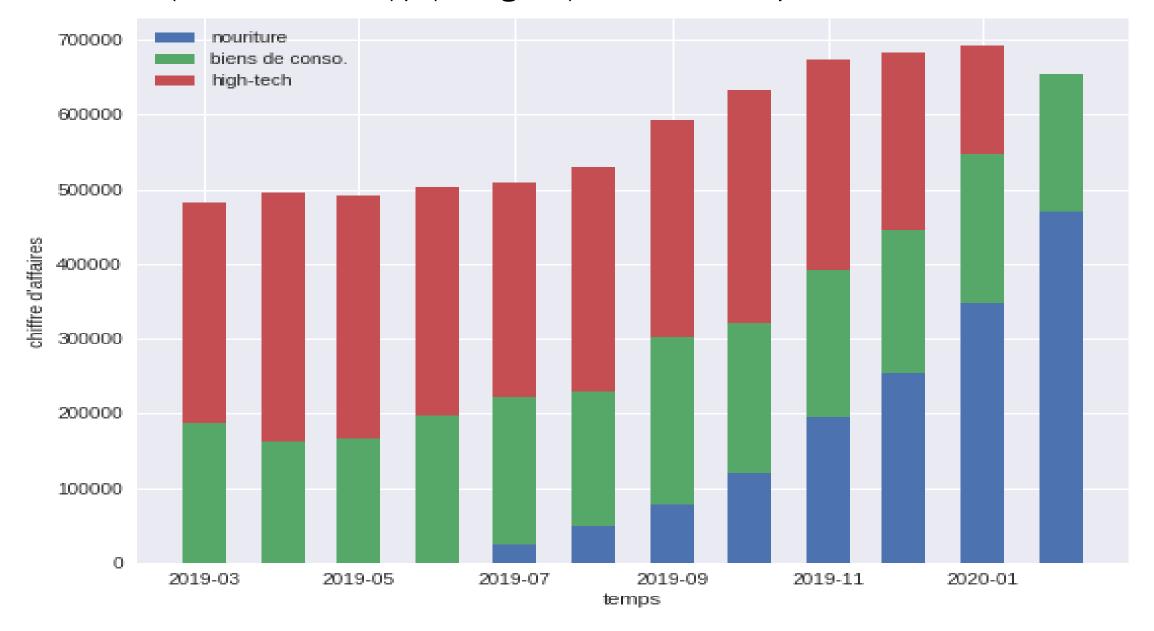




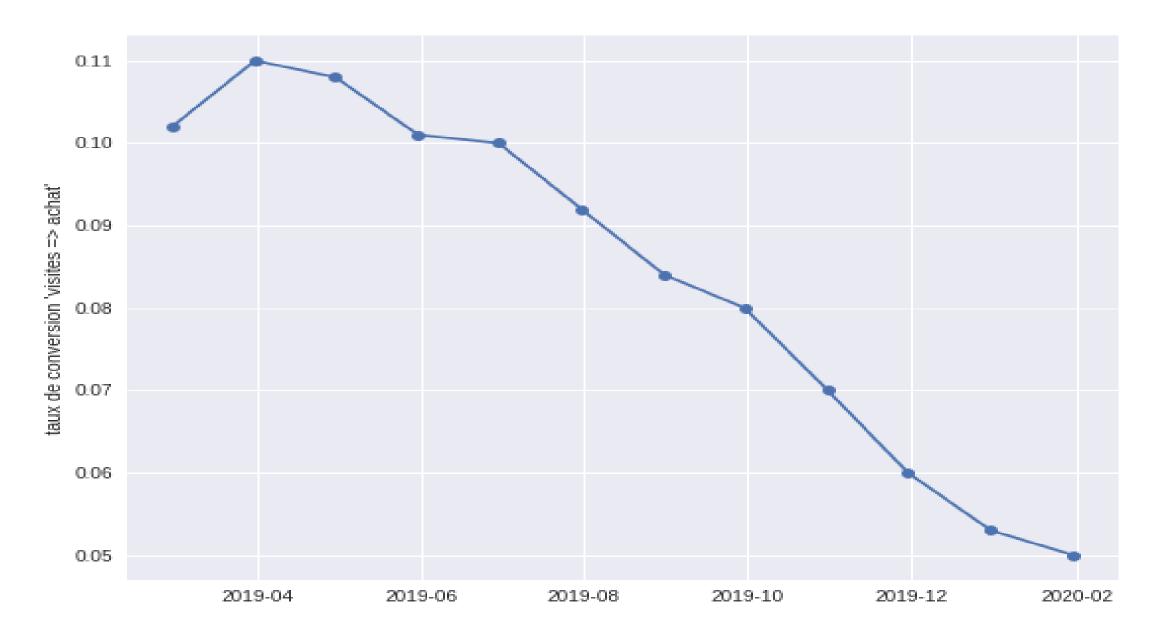
Rapport Mensuel

FEVRIER

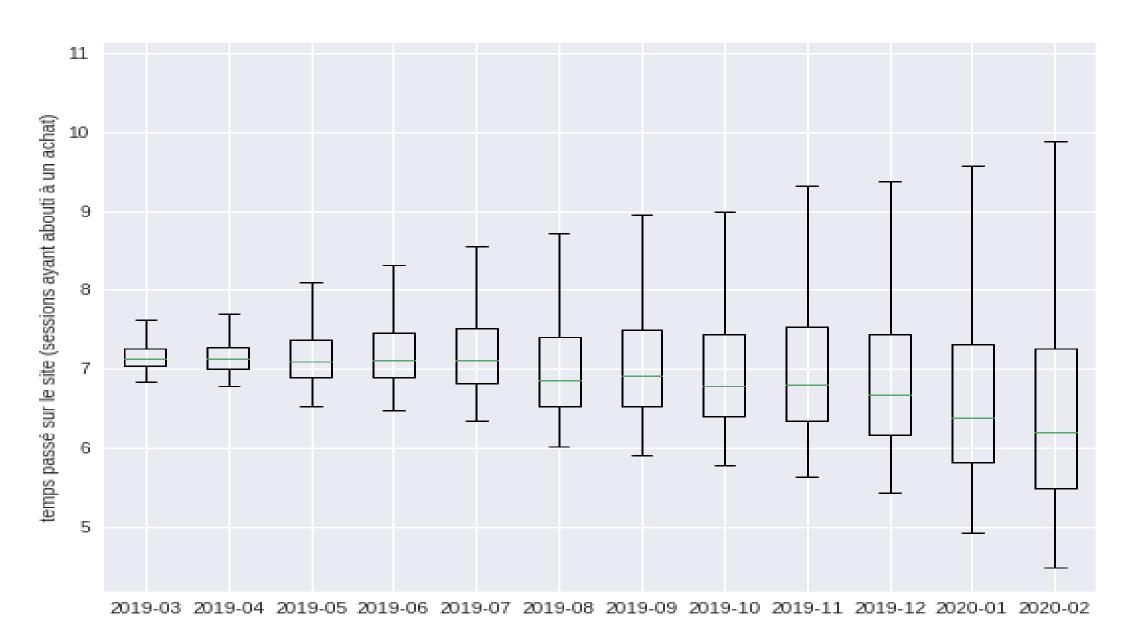
(Chiffre d'affaire) / (Catégorie) - Cumulatif - périodicité mensuelle

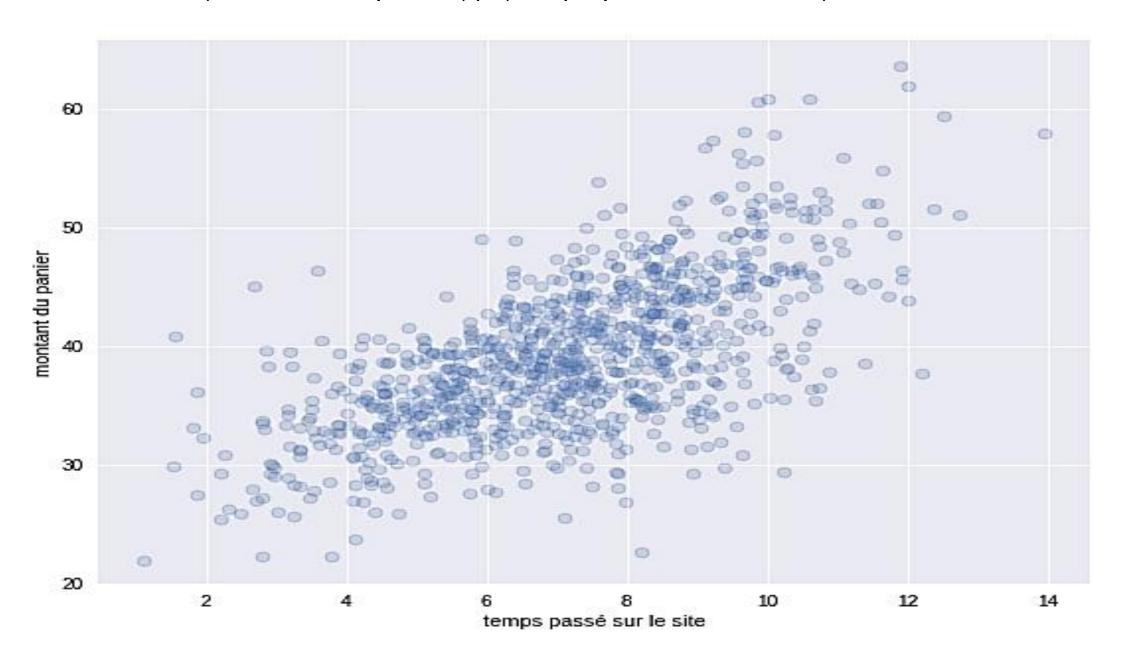


(nombre de visites)/(nombre d'achats des clients) - périodicité mensuelle.

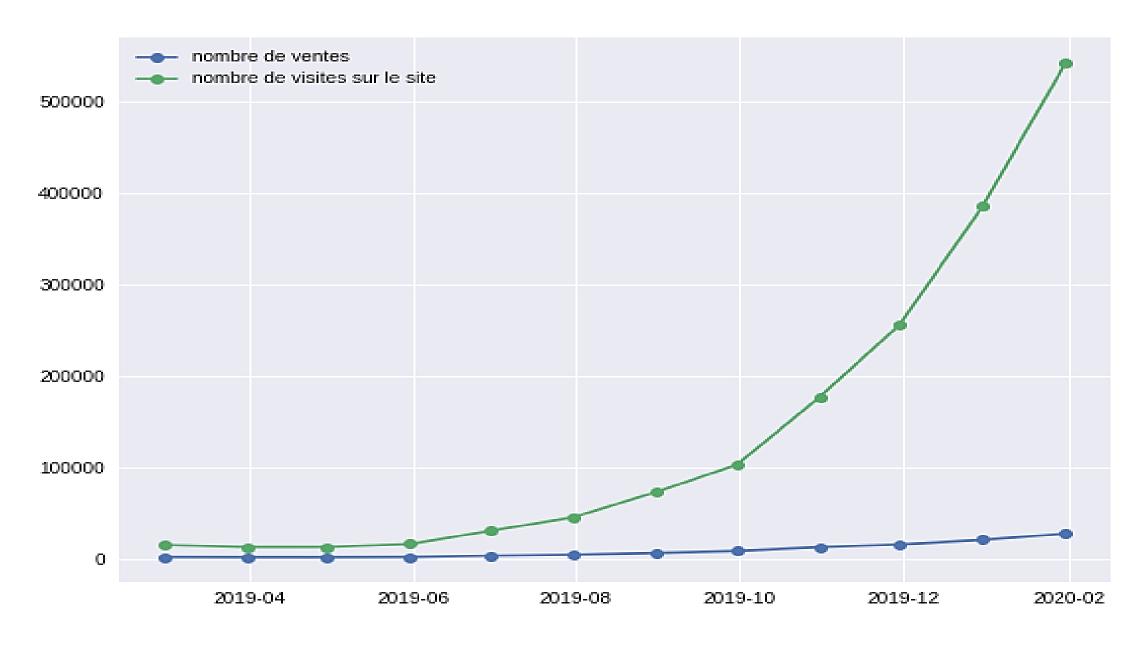


Temps de visite - périodicité mensuelle





(Nombre de visites) + (Nombre d'achats) – périodicité mensuelle



Conclusions:

Fin de transition du catalogue des produits (remplacement des produits high-tech par des produits alimentaires)

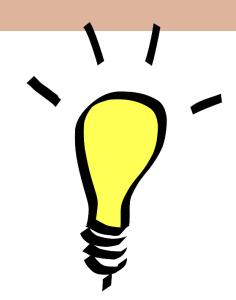
++

- CA globalement en hausse
- L'UX du site convient aux clients
- Le catalogue produit convient aux clients
- La mise en valeur des produits convient aux clients

- Retrait final des produits high-tech un peu brutal
- Le taux de Conversion à améliorer si possible

Axes d'amélioration possible:

- Module de suggestion de produits via analyse de navigation, habitude d'achat, etc..
- Module d'enregistrement de « produits favoris »
- Proposer un abonnement (commande automatique)
- Proposer une « opération spéciale » pour faciliter la conversion



Anomalie dans les données - Arrêt de l'enregistrement du nombre de visiteur en temps réel

