

INFORMAÇÕES			
MÓDULO		AULA	INSTRUTOR
01	Fundamentos de Banco de Dados	06 - Window Functions Avançadas e Views	Matheus Laureto

CONTEÚDO

1. Revisão da Aula Anterior

• Funcões Númericas:

- ROUND() arredondamento de valores;
- CEIL() arredondamento para cima;
- FLOOR() arredondamento para baixo;
- ABS() retorna o valor absoluto;
- o RANDOM() gera números aleatórios, entre 0 e 1.

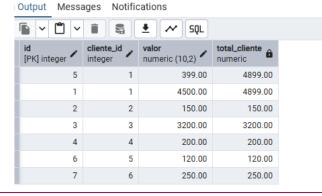
Funções de Data e Hora:

- NOW() retorna data e hora atual;
- AGE() calcula a diferença entre duas datas;
- o EXTRACT() extrai partes especificas de uma data (ano, mês, dia...)
- DATE_TRUNC() trunca uma data para o início de um período específico.

Window Function:

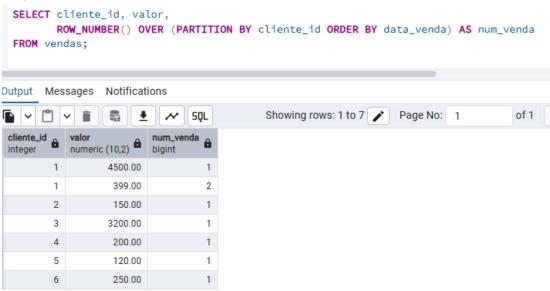
- Calculam, valore sobre um conjunto de linhas sem colapsar tudo em uma única linha;
- Diferem do GROUP BY, pois mantem todas as linhas e adicionam colunas com cálculos extras.
- Ex: Total gasto por cliente sem perder detalhes: soma por cliente com SUM() OVER (PARTITION BY CLIENTE ID)

```
SELECT v.id,
    v.cliente_id,
    v.valor,
    SUM(v.valor) OVER (PARTITION BY v.cliente_id) AS total_cliente
FROM vendas v;
```



2. Window Funcion Avançadas

- ROW_NUMBER()
 - o Numera sequencialmente as linhas dentro de uma determinada partição.
 - Explicação ponto a ponto:
 - ROW_NUMBER() é a Window Function que cria uma numeração sequencial para as linhas selecionadas;
 - OVER() define a janela onde a numeração será aplicada;
 - PARTITION BY CLIENTE_ID significa que a numeração vai recomeçar do 1 para cada cliente (ou seja, a cada troca de cliente, a numeração recomeça).
 - ORDER BY DATA_VENDA define a ordem dentro do cliente, ou seja, qual venda vem antes ou depois.
 - Ex:

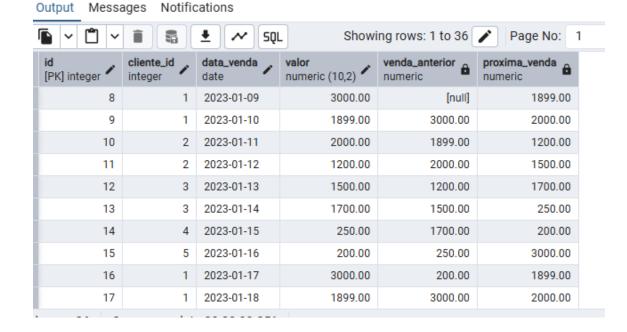


• LAG() e LEAD()

 São comandos que permitem "olhar" para as linhas anteriores ou posteriores dentro de uma partição/ordenação.
 Ex:

```
v SELECT
   id,
   cliente_id,
   data_venda,
   valor,
   LAG(valor) OVER (ORDER BY data_venda) AS venda_anterior,
   LEAD(valor) OVER (ORDER BY data_venda) AS proxima_venda

FROM vendas
ORDER BY data_venda;
```

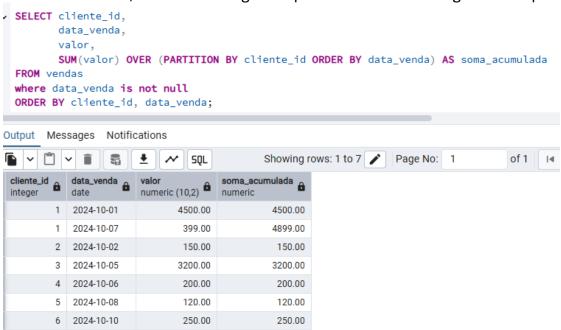


- RANK() e DENSE RANK()
 - RANK() pula posições em caso de empate;
 - DENSE RANK() não pula posições;
 - o Explicação ponto a ponto:
 - RANK() OVER() cria uma posição no ranking conforme o que foi definido.
 - Quando há empate, todos os empatados ficam com a mesma posição e o próximo pula posições, ou seja, cliente 2 e cliente 9 empataram em 2º lugar, os dois ficaram com POS RANK = 2.
 - O próximo cliente não vai ficar em 3º, mas sim em 4º, porque a posição 3 foi "pulada".
 - **DENSE_RANK() OVER()** também cria um ranking, mas não pula posições.
 - Se dois clientes estão empatados em 2º, o próximo fica em 3º e não em 4º lugar (sem pular).
 - Cliente 2 e cliente 9 estão empatados em 2º, os dois ficam com POS_DENSE = 2, e o próximo fica co POS_DENSE = 3, sem criar buracos.

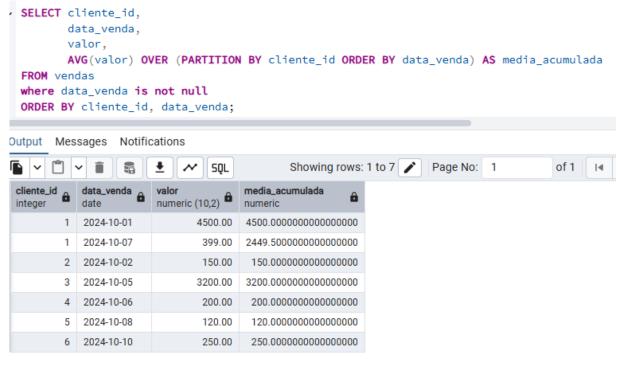
o Ex:

```
-- Consulta com RANK() e DENSE_RANK()
SELECT cliente_id,
          SUM(valor) AS total,
          RANK() OVER (ORDER BY SUM(valor) DESC) AS pos_rank,
          DENSE_RANK() OVER (ORDER BY SUM(valor) DESC) AS pos_dense
  FROM vendas
  GROUP BY cliente_id
  ORDER BY total DESC;
Output Messages Notifications
                                                 Showing rows: 1 to 9
                                                                         Page I
                                   SQL.
                                  pos_dense
 cliente_id
                       pos_rank
             numeric 🔒
 integer
                       bigint
                                  bigint
              19596.00
                               1
          3
              12800.00
                               2
                                            2
          9
                               2
                                            2
              12800.00
          2
               9750.00
                               4
                                            3
          7
               3200.00
                               5
                                            4
          4
                950.00
                               6
                                            5
                720.00
                               7
          5
                                            6
                                            7
          6
                250.00
                               8
          8
                200.00
                               9
                                            8
```

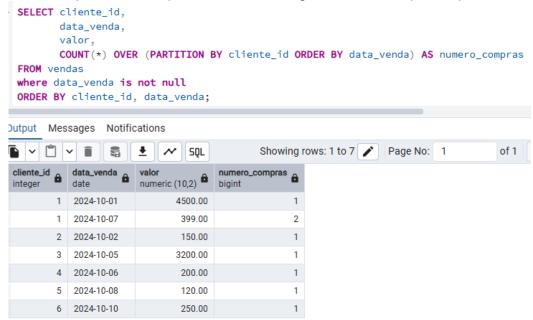
- Funções agregadas com OVER()
 - **SUM() OVER()** Soma acumulada
 - o Mostra a evolução do total gasto por cliente ao longo do tempo:



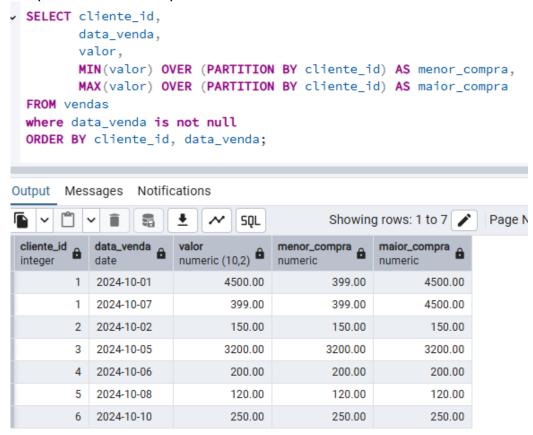
- AVG() OVER() Média acumulada
- Calcula a m´pedia móvel das compras de cada cliente até a data de venda:



- COUNT() OVER() Contagem acumulada
- Indica quantas compras o cliente já fez até aquele ponto:



- MIN()/MAX() OVER() Valor mínimo/máximo dentro do grupo
- Mostra a menor compra e a maior compra de cada cliente, útil para comparar com a compra atual:



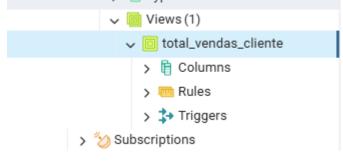
3. VIEWS

- É uma consulta salva no banco de dados como se fosse uma tabela virtual;
- Não armazena os dados em si (exceto views materializadas), apenas a definição da query;
- Toda vez que você consulta a view, o banco executa a query original de maneira implícita.
- Exemplo de criação de view com total de vendas por cliente:

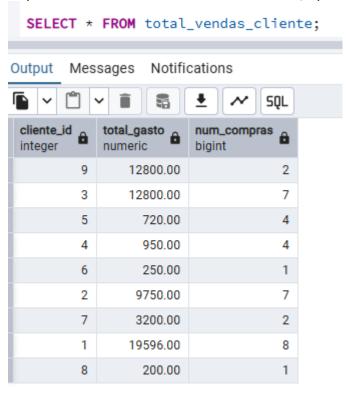


Query returned successfully in 160 msec.

 A partir deste momento, já temos o objeto compilado e salvo no banco de dados, sendo possível a consulta no menu lateral do pgAdmin.



• E para fazer a consulta dssa view, podemos executar o seguinte comando:



5. Exercícios

- 1. Na tabela VENDAS, numere as vendas de cada cliente por data e traga apenas a primeira compra de cada um (ROW_NUMBER).
- 2. Calcule o total por cliente e mostre o ranking com RANK() e DENSE_RANK(), mostrando por ordem crescente de valor.
- 3. Para cada venda, mostre a venda anterior do mesmo cliente e a diferença para a atual.
- 4. Crie uma VIEW que traga o total de vendas por mês.
- 5. Consulte na VIEW criada apenas os meses com total acima de R\$1000.