

## บทที่ 3

## ความยืดหยุ่นของอุปสงค์และอุปทาน (Elasticity of Demand and Supply)

**ความยืดหยุ่น (Elasticity)** เป็นค่าที่ใช้วัดความมากน้อยในการเปลี่ยนแปลงของอุปสงค์หรืออุปทาน (ตัวแปรตาม) ต่อการเปลี่ยนแปลงของปัจจัยที่กำหนดอุปสงค์หรืออุปทาน (ตัวแปรอิสระ) เมื่อตัวแปรอิสระตัวใดตัวหนึ่งเปลี่ยนแปลงแล้วจะทำให้ตัวแปรตามเปลี่ยนแปลงไปมากน้อยเท่าไร หากตัวแปรตามเปลี่ยนแปลงมากเรียกว่า “ความยืดหยุ่นสูง” หากตัวแปรตามเปลี่ยนแปลงน้อยเรียกว่า “ความยืดหยุ่นต่ำ”

ในการศึกษาเรื่องความยืดหยุ่นในทางเศรษฐศาสตร์สามารถแบ่งออกเป็น 2 แบบ ได้แก่ ความยืดหยุ่นของอุปสงค์ (Elasticity of Demand) และความยืดหยุ่นของอุปทาน (Elasticity of Supply)

### 3.1 ความยืดหยุ่นของอุปสงค์ (Elasticity of Demand: $E_d$ ) มี 3 ชนิด ได้แก่

1. ความยืดหยุ่นของอุปสงค์ต่อราคา (Price Elasticity of Demand)
2. ความยืดหยุ่นของอุปสงค์ต่อรายได้ (Income Elasticity of Demand)
3. ความยืดหยุ่นของอุปสงค์ต่อราคาสินค้าอื่นๆ ที่เกี่ยวข้องหรือความยืดหยุ่นไขว้ (Cross Price Elasticity of Demand)

#### 3.1.1 ความยืดหยุ่นของอุปสงค์ต่อราคา (Price Elasticity of Demand: $E_d$ )

เป็นการวัดอัตราการเปลี่ยนแปลงของปริมาณสินค้าที่ผู้บริโภคต้องการเสนอซื้อ เมื่อราคาสินค้าชนิดนั้นเปลี่ยนแปลงไป 1 เปอร์เซ็นต์ หรือ เปอร์เซ็นต์การเปลี่ยนแปลงของปริมาณซื้อต่อเปอร์เซ็นต์การเปลี่ยนแปลงของราคาสินค้านั้น

$$E_d = \frac{\text{เปอร์เซ็นต์การเปลี่ยนแปลงของปริมาณซื้อ}}{\text{เปอร์เซ็นต์การเปลี่ยนแปลงของราคาสินค้า}}$$

$$E_d = \frac{\% \Delta Q_x}{\% \Delta P_x}$$

$$E_d = \frac{\% \Delta Q_x}{\% \Delta P_x}$$

$$\begin{aligned}
 &= \frac{\frac{Q_2 - Q_1}{Q_1} \times 100}{\frac{P_2 - P_1}{P_1} \times 100} \\
 &= \frac{Q_2 - Q_1}{Q_1} \cdot \frac{P_1}{P_2 - P_1} \\
 &= \frac{Q_2 - Q_1}{P_2 - P_1} \times \frac{P_1}{Q_1} \\
 &= \boxed{\frac{\Delta Q}{\Delta P} \times \frac{P_1}{Q_1}}
 \end{aligned}$$

เมื่อ  $E_d$  = ความยืดหยุ่นของอุปสงค์ต่อราคา  
 $Q_1$  = ปริมาณความต้องการซื้อสินค้า ณ ระดับราคาเดิม  
 $Q_2$  = ปริมาณความต้องการซื้อสินค้า ณ ระดับราคาใหม่  
 $P_1$  = ระดับราคาเดิม  
 $P_2$  = ระดับราคาใหม่

### กิจกรรมที่ 3.1 ความยืดหยุ่นของอุปสงค์ต่อราคา

จากการสำรวจของเจนนี พบว่า หากเธอขึ้นราคาสินค้า 20% จะทำให้มีคนซื้อสินค้าของเธอลดลง 40% จงหาค่าความยืดหยุ่นของอุปสงค์ต่อราคาของสินค้าชนิดนี้

.....

.....

.....

.....

.....

.....

.....

.....

.....

.....

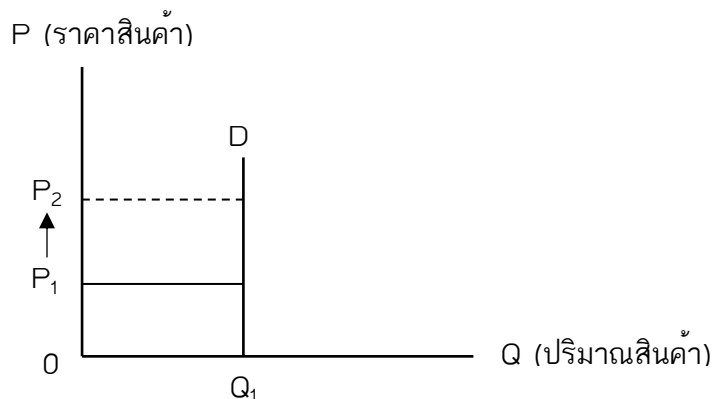
ค่าความยืดหยุ่นของอุปสงค์ต่อราคาที่สามารถคำนวณได้จะมีเครื่องหมายเป็นลบเสมอ ซึ่งเป็นไปตามกฎของอุปสงค์ ดังนั้น การพิจารณาค่าความยืดหยุ่นจะพิจารณาเฉพาะตัวเลขเท่านั้น โดยความยืดหยุ่นของอุปสงค์ต่อราคาแบ่งเป็น 5 ระดับ ดังนี้

Price Elasticity of Demand				
$ E_d  = 0$	$0 <  E_d  < 1$	$ E_d  = 1$	$1 <  E_d  < \infty$	$ E_d  = \infty$
0		1		$\infty$

### 1) อุปสงค์ที่มีความยืดหยุ่นน้อยที่สุด (Perfectly Inelastic Demand ; $|E_d| = 0$ )

ปริมาณความต้องการซื้อสินค้าของผู้บริโภคจะไม่เปลี่ยนแปลงเมื่อราคาสินค้านั้นเปลี่ยนแปลง ยกตัวอย่าง สินค้าจำเป็นเฉพาะอย่าง เช่น ยารักษาโรคเฉพาะ ไตเทียมของผู้ป่วยหรือโรงศพ ซึ่งแม้ราคาสินค้าจะปรับสูงขึ้นแต่ผู้บริโภคยังมีความจำเป็นต้องซื้อ

$$E_d = \frac{\% \Delta Q_x}{\% \Delta P_x} = \frac{0\%}{1\%} \quad \therefore |E_d| = 0$$

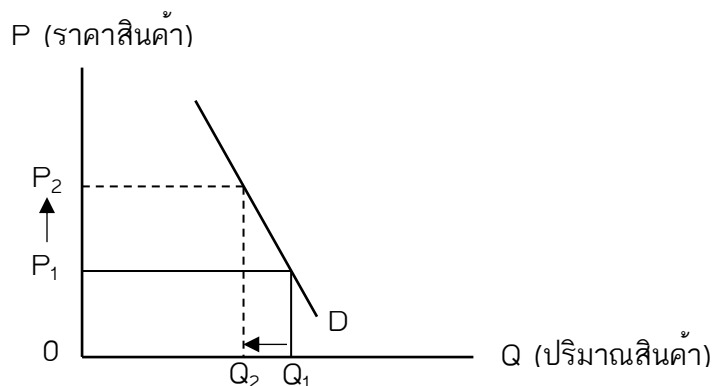


รูปที่ 3.1 แสดงอุปสงค์ที่มีความยืดหยุ่นน้อยที่สุด

### 2) อุปสงค์ที่มีความยืดหยุ่นน้อย (Inelastic Demand ; $0 < |E_d| < 1$ )

ปริมาณความต้องการซื้อสินค้าของผู้บริโภคจะเปลี่ยนแปลงไปน้อยกว่า 1 เปอร์เซ็นต์ เมื่อราคาของสินค้านั้นเปลี่ยนแปลงไป 1 เปอร์เซ็นต์ ยกตัวอย่าง สินค้าจำเป็นต่อการครองชีพ เช่น อาหาร ที่อยู่ อาศัย เครื่องนุ่งห่ม เมื่อราคาสินค้าปรับสูงขึ้นจะทำให้ปริมาณซื้อของผู้บริโภคลดลงแต่จะลดลงในสัดส่วนที่น้อยกว่าราคาสินค้า

$$E_d = \frac{\% \Delta Q_X}{\% \Delta P_X} = \frac{0.5\%}{1\%} \quad \boxed{\therefore 0 < |E_d| < 1}$$

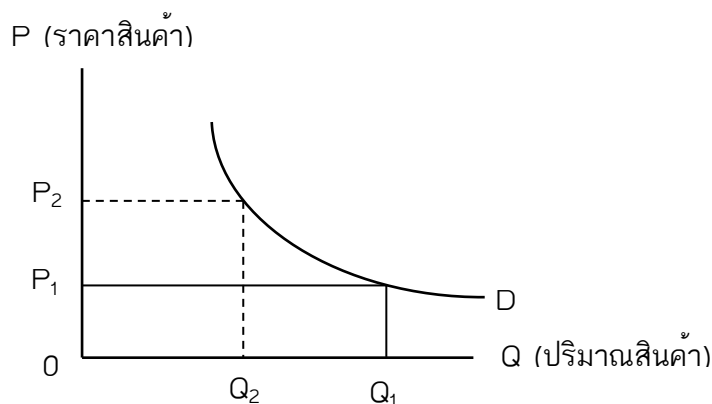


รูปที่ 3.2 แสดงอุปสงค์ที่มีความยืดหยุ่นน้อย

### 3) อุปสงค์ที่มีความยืดหยุ่นคงที่ (Unitary Elastic Demand ; $|E_d| = 1$ )

เปอร์เซ็นต์ของปริมาณความต้องการซื้อสินค้าของผู้บริโภคจะเปลี่ยนแปลงไปเท่ากับเปอร์เซ็นต์ของราคาสินค้าที่เปลี่ยนแปลง ดังนั้น ไม่ว่าราคาสินค้าจะเพิ่มขึ้นหรือลดลงก็จะมีผลต่อปริมาณซื้อของผู้บริโภค จากรูปที่ 3.3 ลักษณะเส้นโค้งแบบ Rectangular Hyperbola ทำให้พื้นที่สี่เหลี่ยมใต้เส้นโค้งมีค่าเท่ากันทุกรูป ซึ่งเป็นความยืดหยุ่นของอุปสงค์เชิงทฤษฎี จึงยากต่อการยกตัวอย่างสินค้าประเภทนี้ หรืออาจกล่าวได้ว่าสินค้าประเภทนี้ไม่มีอยู่จริงในโลกใบนี้

$$E_d = \frac{\% \Delta Q_X}{\% \Delta P_X} = \frac{10\%}{10\%} \quad \boxed{\therefore |E_d| = 1}$$

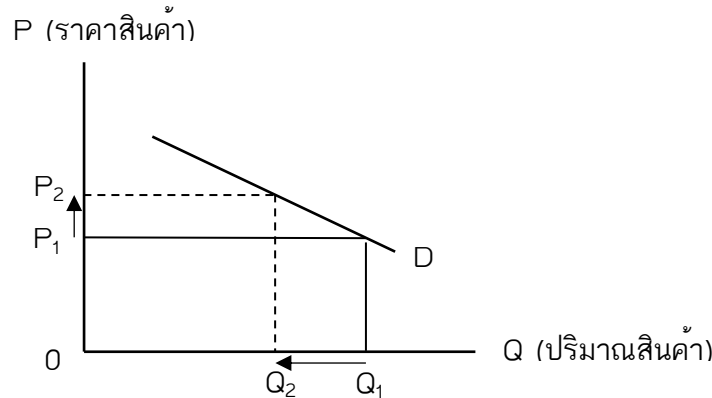


รูปที่ 3.3 แสดงอุปสงค์ที่มีความยืดหยุ่นคงที่

#### 4) อุปสงค์ที่มีความยืดหยุ่นมาก (Elastic Demand; $1 < |E_d| < \infty$ )

ปริมาณความต้องการซื้อสินค้าของผู้บริโภคจะเปลี่ยนแปลงไปมากกว่า 1 เปอร์เซ็นต์ เมื่อราคาของสินค้านั้นเปลี่ยนแปลงไป 1 เปอร์เซ็นต์ ยกตัวอย่าง สินค้าฟุ่มเฟือย เครื่องประดับ น้ำหอม เมื่อราคาสินค้าปรับสูงขึ้นจะทำให้ปริมาณซื้อลดลงในสัดส่วนที่มากกว่าราคาสินค้า

$$E_d = \frac{\% \Delta Q_X}{\% \Delta P_X} = \frac{0.5\%}{1\%} \quad \therefore 0 < |E_d| < \infty$$

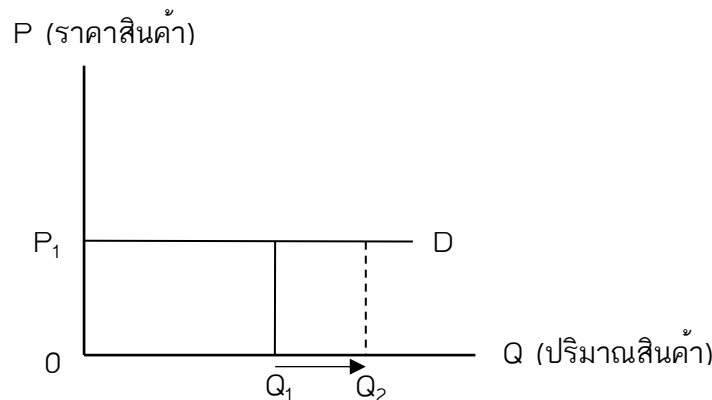


รูปที่ 3.4 แสดงอุปสงค์ที่มีความยืดหยุ่นมาก

#### 5) อุปสงค์ที่มีความยืดหยุ่นอย่างสมบูรณ์ (Perfectly Elastic Demand; $|E_d| = \infty$ )

ปริมาณความต้องการซื้อสินค้าของผู้บริโภคจะมีไม่จำกัด แม้ว่าราคาสินค้าจะเปลี่ยนแปลง ตัวอย่างสินค้านี้ไม่มีในโลกใบนี้ แต่สามารถอนุมานให้เป็นสินค้าทางการเกษตรได้

$$E_d = \frac{\% \Delta Q_X}{\% \Delta P_X} = \frac{10\%}{0\%} \quad \therefore |E_d| = \infty$$



รูปที่ 3.5 แสดงอุปสงค์ที่มีความยืดหยุ่นมากที่สุด

### 3.1.2 ความยืดหยุ่นของอุปสงค์ต่อรายได้ (Income Elasticity of Demand: $E_i$ )

เป็นการวัดอัตราการเปลี่ยนแปลงของปริมาณสินค้าที่ผู้บริโภคต้องการเสนอซื้อ เมื่อรายได้ของผู้บริโภคเปลี่ยนแปลงไป 1 เปอร์เซ็นต์

$$E_i = \frac{\text{เปอร์เซ็นต์การเปลี่ยนแปลงของปริมาณซื้อ}}{\text{เปอร์เซ็นต์การเปลี่ยนแปลงของรายได้}}$$

$$E_i = \frac{\% \Delta Q_X}{\% \Delta I}$$

$$\begin{aligned} E_i &= \frac{\% \Delta Q_X}{\% \Delta I} \\ &= \frac{\frac{Q_2 - Q_1}{Q_1} \times 100}{\frac{I_2 - I_1}{I_1} \times 100} \\ &= \frac{Q_2 - Q_1}{I_2 - I_1} \times \frac{I_1}{Q_1} \\ &= \boxed{\frac{\Delta Q}{\Delta I} \times \frac{I_1}{Q_1}} \end{aligned}$$

เมื่อ  $E_i$  = ความยืดหยุ่นของอุปสงค์ต่อรายได้  
 $Q_1$  = ปริมาณความต้องการซื้อสินค้า ณ ระดับรายได้เดิม  
 $Q_2$  = ปริมาณความต้องการซื้อสินค้า ณ ระดับรายได้ใหม่  
 $I_1$  = ระดับรายได้เดิม  
 $I_2$  = ระดับรายได้ใหม่

โดยค่าความยืดหยุ่นของอุปสงค์ต่อรายได้ที่คำนวณได้จากสูตรข้างบนจะมีเครื่องหมายเป็นบวกหรือลบก็ได้ กล่าวคือ การคำนวณหาความยืดหยุ่นของอุปสงค์ต่อรายได้สามารถพิจารณาสินค้าออกเป็น 2 ประเภท ดังนี้

1) **สินค้าปกติ (Normal Goods)** เมื่อค่าความยืดหยุ่นของอุปสงค์ต่อรายได้มีค่าเป็นบวก ความสัมพันธ์ระหว่างรายได้กับปริมาณซื้อสินค้าปกติจะเป็นไปในทิศทางเดียวกัน กล่าวคือ หากผู้บริโภคมีรายได้เพิ่มขึ้นจะบริโภคสินค้าปกติเพิ่มขึ้น และหากผู้บริโภคมีรายได้ลดลงก็จะบริโภคสินค้าปกติลดลง

ยกตัวอย่าง นาย A มีรายได้เดือนละ 2,000 บาท ปริมาณความต้องการซื้อแอปเปิ้ลเดือนละ 20 กิโลกรัม ต่อมา นาย A มีรายได้สูงขึ้นเป็นเดือนละ 3,000 บาท ปริมาณความต้องการซื้อแอปเปิ้ลเพิ่มขึ้นเป็นเดือนละ 50 กิโลกรัม จงคำนวณหาค่าความยืดหยุ่นของอุปสงค์ต่อรายได้ของนาย A

.....

.....

.....

.....

.....

.....

.....

2) **สินค้าด้อยคุณภาพ (Inferior Goods)** เมื่อค่าความยืดหยุ่นของอุปสงค์ต่อรายได้มีค่าเป็นลบ ความสัมพันธ์ระหว่างรายได้กับปริมาณซื้อสินค้าปกติจะเป็นไปในทิศทางตรงกันข้ามกัน กล่าวคือ หากผู้บริโภคมีรายได้เพิ่มขึ้นจะบริโภคสินค้าประเภทนี้จะลดลง เพราะผู้บริโภคจะหันไปซื้อสินค้าที่มีคุณภาพที่ดีขึ้น แต่หากผู้บริโภคมีรายได้ลดลงก็จะกลับมาบริโภคสินค้าประเภทนี้เพิ่มขึ้น

ยกตัวอย่าง นาย B มีรายได้เดือนละ 4,000 บาท ปริมาณความต้องการซื้อข้าวสารคุณภาพต่ำเดือนละ 10 กิโลกรัม ต่อมา นาย B มีรายได้สูงขึ้นเป็นเดือนละ 7,000 บาท ปริมาณความต้องการซื้อข้าวสารคุณภาพต่ำลดลงเหลือเดือนละ 4 กิโลกรัม จงหาค่าความยืดหยุ่นของอุปสงค์ต่อรายได้ของนาย B

.....

.....

.....

.....

.....

.....

.....

### 3.1.3 ความยืดหยุ่นของอุปสงค์ต่อราคาสินค้าอื่นๆ ที่เกี่ยวข้องหรือความยืดหยุ่นไขว้

(Cross Price Elasticity of Demand:  $E_c$ )

เป็นการวัดอัตราการเปลี่ยนแปลงของปริมาณสินค้าชนิดหนึ่งที่ผู้บริโภคต้องการเสนอซื้อ เมื่อราคาของสินค้าอีกชนิดหนึ่งเปลี่ยนแปลงไป 1 เปอร์เซนต์

$$E_c = \frac{\text{เปอร์เซ็นต์การเปลี่ยนแปลงของปริมาณซื้อ}}{\text{เปอร์เซ็นต์การเปลี่ยนแปลงของราคาสินค้าอื่น}}$$

$$E_c = \frac{\% \Delta Q_x}{\% \Delta P_y}$$

$$\begin{aligned} E_c &= \frac{\% \Delta Q_x}{\% \Delta P_y} \\ &= \frac{\frac{Q_{x2} - Q_{x1}}{Q_{x1}} \times 100}{\frac{P_{y2} - P_{y1}}{P_{y1}} \times 100} \\ &= \frac{Q_{x2} - Q_{x1}}{P_{y2} - P_{y1}} \times \frac{P_{y1}}{Q_{x1}} \\ &= \boxed{\frac{\Delta Q_x}{\Delta P_y} \times \frac{P_{y1}}{Q_{x1}}} \end{aligned}$$

เมื่อ  $E_c$  = ความยืดหยุ่นของอุปสงค์ต่อราคาสินค้าชนิดอื่น  
 $Q_{x1}$  = ปริมาณความต้องการซื้อสินค้า x ณ ราคาเดิมของสินค้า y  
 $Q_{x2}$  = ปริมาณความต้องการซื้อสินค้า x ณ ราคาใหม่ของสินค้า y  
 $P_{y1}$  = ราคาเดิมของสินค้า y  
 $P_{y2}$  = ราคาใหม่ของสินค้า y

โดยค่าความยืดหยุ่นของอุปสงค์ต่อราคาสินค้าอื่นที่คำนวณได้จากสูตรข้างบนจะมีเครื่องหมายเป็นบวกหรือลบก็ได้ กล่าวคือ การคำนวณหาความยืดหยุ่นของอุปสงค์ต่อราคาสินค้าอื่นที่เกี่ยวข้องสามารถแบ่งพิจารณาสินค้าออกเป็น 2 ประเภท ดังนี้



1) **สินค้าที่ใช่ทดแทนกัน (Substitution Goods)** เมื่อค่าความยืดหยุ่นของอุปสงค์ต่อราคาสินค้ามีค่าเป็นบวก ความสัมพันธ์ระหว่างราคาสินค้า  $y$  ( $P_y$ ) กับปริมาณซื้อสินค้า  $x$  ( $Q_x$ ) จะเป็นไปในทิศทางเดียวกัน กล่าวคือ หากราคาสินค้า  $y$  เพิ่มขึ้น ผู้บริโภคจะลดการซื้อสินค้า  $y$  ลงแล้วหันไปซื้อสินค้า  $x$  มากขึ้น ค่าความยืดหยุ่นของอุปสงค์ไขว้จะมีค่าเป็นบวก

ยกตัวอย่าง กำหนดให้ราคาเนื้อหมูกิโลกรัมละ 120 บาท ปริมาณซื้อเนื้อไก่เท่ากับ 40 กิโลกรัม/วัน ต่อมาราคาเนื้อหมูเพิ่มขึ้นเป็นกิโลกรัมละ 150 บาท ส่งผลให้ปริมาณซื้อเนื้อไก่เพิ่มขึ้นเป็น 70 กิโลกรัม/วัน จงคำนวณหาค่าความยืดหยุ่นไขว้ของเนื้อไก่

.....

.....

.....

.....

.....

.....

.....

2) **สินค้าที่ใช่ประกอบกัน (Complementary Goods)** เมื่อค่าความยืดหยุ่นของอุปสงค์ต่อราคาสินค้ามีค่าเป็นลบ ความสัมพันธ์ระหว่างราคาสินค้า  $y$  ( $P_y$ ) กับปริมาณซื้อสินค้า  $x$  ( $Q_x$ ) จะเป็นไปในทิศทางตรงกันข้ามกัน กล่าวคือ หากราคาสินค้า  $y$  เพิ่มขึ้น ผู้บริโภคจะลดการซื้อสินค้า  $y$  ลง ส่งผลให้ปริมาณการซื้อสินค้า  $x$  ที่ใช้ควบคู่กับสินค้า  $y$  ลดลงไปด้วย ค่าความยืดหยุ่นของอุปสงค์ไขว้จะมีค่าเป็นลบ

ยกตัวอย่าง กำหนดให้ราคาชาเขียวขวดละ 50 บาท ปริมาณชื่อน้ำตาลทราย 20 กิโลกรัม ต่อมาเมื่อราคาชาเขียวเพิ่มขึ้นเป็นขวดละ 90 บาท ปริมาณการชื่อน้ำตาลทรายจะลดลงเหลือเพียง 12 กิโลกรัม จงคำนวณหาค่าความยืดหยุ่นไขว้ของน้ำตาลทรายเมื่อราคาชาเขียวเปลี่ยนแปลงไป

.....

.....

.....

.....

.....

.....

.....

### 3.2 ความยืดหยุ่นของอุปทาน (Elasticity of Supply: $E_s$ )

ความยืดหยุ่นของอุปทาน เป็นการวัดอัตราการเปลี่ยนแปลงของปริมาณสินค้าที่ผู้ผลิตเต็มใจเสนอขาย เมื่อราคาสินค้านั้นเปลี่ยนแปลงไป 1 เพอร์เซ็นต์

$$E_s = \frac{\text{เปอร์เซ็นต์การเปลี่ยนแปลงของปริมาณขาย}}{\text{เปอร์เซ็นต์การเปลี่ยนแปลงของราคา}}$$

$$E_s = \frac{\% \Delta Q}{\% \Delta P}$$

$$\begin{aligned} E_s &= \frac{\% \Delta Q}{\% \Delta P} \\ &= \frac{Q_2 - Q_1}{P_2 - P_1} \times \frac{P_1}{Q_1} \\ &= \frac{\Delta Q}{\Delta P} \times \frac{P_1}{Q_1} \end{aligned}$$

เมื่อ  $E_s$  = ความยืดหยุ่นของอุปทาน  
 $Q_1$  = ปริมาณสินค้าที่เสนอขาย ณ ราคาเดิม  
 $Q_2$  = ปริมาณสินค้าที่เสนอขาย ณ ราคาใหม่  
 $P_1$  = ราคาเดิม  
 $P_2$  = ราคาใหม่

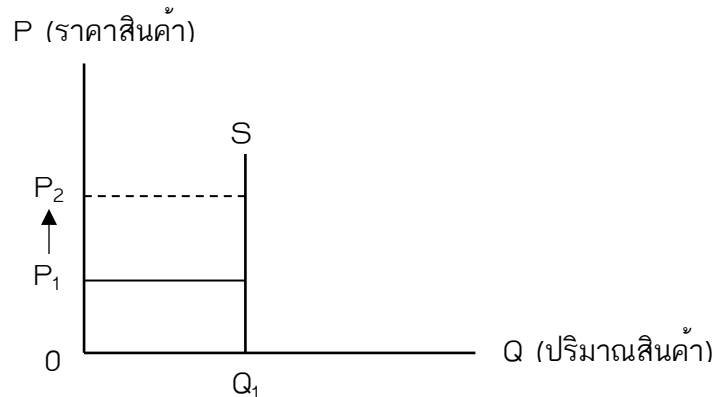
ค่าความยืดหยุ่นของอุปทานที่คำนวณได้จะมีเครื่องหมายเป็นบวกเสมอ ซึ่งเป็นไปตามกฎของอุปทาน โดยความยืดหยุ่นของอุปทานสามารถจำแนกออกเป็น 5 ระดับ ดังนี้

Price Elasticity of Supply				
$E_s = 0$	$0 < E_s < 1$	$E_s = 1$	$1 < E_s < \infty$	$E_s = \infty$
0		1		$\infty$

### 1) อุปทานที่มีความยืดหยุ่นน้อยที่สุด (Perfectly Inelastic Supply ; $E_s = 0$ )

ปริมาณเสนอขายสินค้าของผู้ผลิตจะไม่เปลี่ยนแปลงเมื่อราคาสินค้านั้นเปลี่ยนแปลง ยกตัวอย่างสินค้าที่ไม่สามารถผลิตเพิ่มได้อีก เช่น ภาพวาดจิตรกรชื่อดัง โบราณวัตถุ พระเครื่องรุ่นแรก แม้ราคาสินค้าจะปรับขึ้นสูง ผู้ผลิตก็ไม่สามารถหาสินค้ามาวางขายได้อีก

$$E_s = \frac{\% \Delta Q}{\% \Delta P} = \frac{0\%}{1\%} \quad \therefore E_s = 0$$

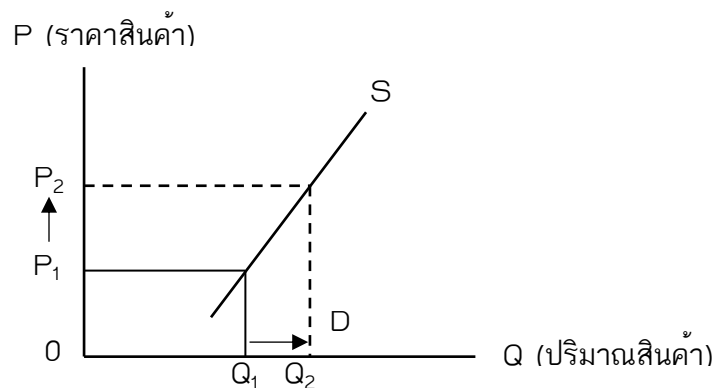


รูปที่ 3.6 แสดงอุปทานที่มีความยืดหยุ่นน้อยที่สุด

### 2) อุปทานที่มีความยืดหยุ่นน้อย (Inelastic Supply ; $0 < E_s < 1$ )

ปริมาณเสนอขายสินค้าของผู้ผลิตจะเปลี่ยนแปลงไปน้อยกว่า 1 เปอร์เซ็นต์ เมื่อราคาของสินค้านั้นเปลี่ยนแปลงไป 1 เปอร์เซ็นต์ ยกตัวอย่าง สินค้าที่อาศัยความชำนาญหรือใช้ระยะเวลาในการผลิต เช่น เครื่องบิน สินค้าเกษตรกรรมต้องอาศัยฤดูกาลที่เหมาะสมต่อการเพาะปลูก

$$E_s = \frac{\% \Delta Q}{\% \Delta P} = \frac{0.5\%}{1\%} \quad \therefore 0 < E_s < 1$$

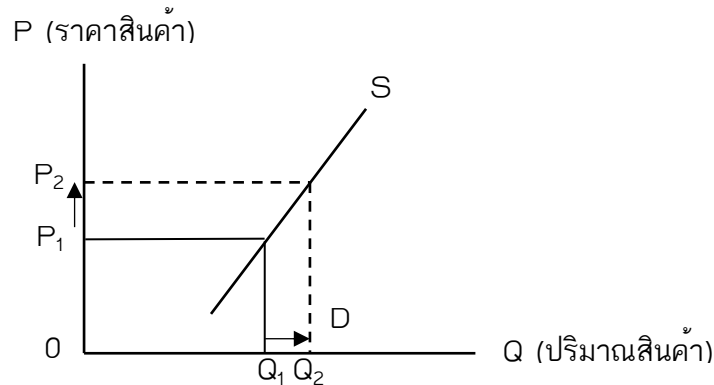


รูปที่ 3.2 แสดงอุปทานที่มีความยืดหยุ่นน้อย

### 3) อุปทานที่มีความยืดหยุ่นคงที่ (Elastic Supply ; $E_s = 1$ )

เปอร์เซ็นต์ของปริมาณเสนอขายสินค้าของผู้ผลิตจะเปลี่ยนแปลงไปเท่ากับเปอร์เซ็นต์ของราคาสินค้าชนิดนั้นที่เปลี่ยนแปลงไป เป็นความยืดหยุ่นของอุปสงค์เชิงทฤษฎี จึงยากต่อการยกตัวอย่างสินค้าประเภทนี้ หรืออาจกล่าวได้ว่าสินค้าประเภทนี้ไม่มีอยู่จริงในโลกใบนี้

$$E_s = \frac{\% \Delta Q}{\% \Delta P} = \frac{10\%}{10\%} \quad \therefore E_s = 1$$

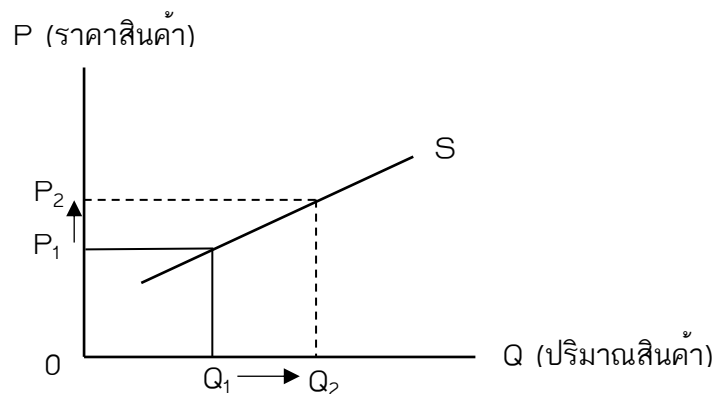


รูปที่ 3.2 แสดงอุปทานที่มีความยืดหยุ่นคงที่

### 4) อุปทานที่มีความยืดหยุ่นมาก (Elastic Supply; $1 < E_s < \infty$ )

ปริมาณเสนอขายสินค้าของผู้ผลิตจะเปลี่ยนแปลงไปมากกว่า 1 เปอร์เซ็นต์ เมื่อราคาของสินค้าชนิดนั้นเปลี่ยนแปลงไป 1 เปอร์เซ็นต์ ยกตัวอย่าง สินค้าที่สามารถควบคุมการผลิตในเชิงอุตสาหกรรมได้หรือสินค้าอุตสาหกรรมที่สามารถผลิตได้เป็นจำนวนมาก เช่น ผงซักฟอก สบู่ แชมพู ฯลฯ เป็นต้น

$$E_s = \frac{\% \Delta Q}{\% \Delta P} = \frac{5\%}{1\%} \quad \therefore 0 < E_s < \infty$$

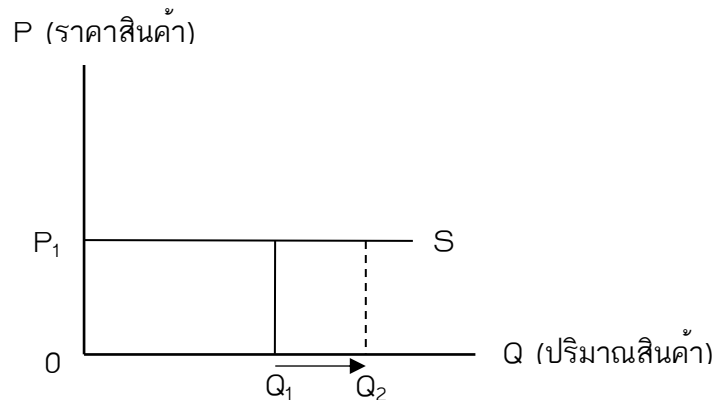


รูปที่ 3.4 แสดงอุปทานที่มีความยืดหยุ่นมาก

### 5) อุปทานที่มีความยืดหยุ่นอย่างสมบูรณ์ (Perfectly Elastic Supply; $E_s = \infty$ )

ปริมาณเสนอขายสินค้าของผู้ผลิตที่จะขายสินค้าชนิดนั้นอย่างไม่จำกัด ณ ระดับราคานี้ๆ ยกตัวอย่าง สินค้าที่มีไม่จำกัดปริมาณขาย ณ ระดับราคาตลาด แต่หากราคาสินค้าลดลงเพียงเล็กน้อยก็จะมีผู้ได้นำสินค้าชนิดนั้นออกมาจำหน่ายอีกเลย

$$E_s = \frac{\% \Delta Q}{\% \Delta P} = \frac{10\%}{0\%} \quad \therefore E_s = \infty$$



รูปที่ 3.5 แสดงอุปทานที่มีความยืดหยุ่นมากที่สุด

### กิจกรรมที่ 3.2 ความยืดหยุ่นของอุปสงค์ต่อราคา

กำหนดให้ราคาโทรทัศน์เครื่องละ 1,000 บาท ปริมาณขายเท่ากับ 500 เครื่อง หากราคาโทรทัศน์เพิ่มสูงขึ้นเป็นเครื่องละ 1,400 บาท ปริมาณขายจะเพิ่มขึ้นเป็น 800 เครื่อง จงคำนวณหาความยืดหยุ่นของอุปทาน

.....

.....

.....

.....

.....

.....

.....

.....