OBJETIVO

Objetivo e problema

O objetivo deste trabalho é criar um pipeline de dados com foco na análise de uma base de dados sobre vendas de jogos de vídeo game. Esse pipeline permitirá a ingestão, processamento, transformação e análise dos dados. Com um pipeline bem definido, é possível melhorar a eficiência, precisão e agilidade para resolver problemas reais de negócios e na obtenção de insights valiosos sobre o mercado de jogos de vídeo game. Como por exemplo, saber quais os jogos mais vendidos, por região, por plataforma, como as vendas variaram ao longo dos anos etc. Dessa forma, quero por meio deste pipeline, entender o contexto do mercado de jogos de videogame e saber prioritariamente, quais os 10 jogos mais vendidos no intervalo temporal desta base de dados. Pretendo também responder as seguintes perguntas:

Como são as vendas anuais por região do mundo?

Qual estilo/gênero de jogo mais vendido no mundo?

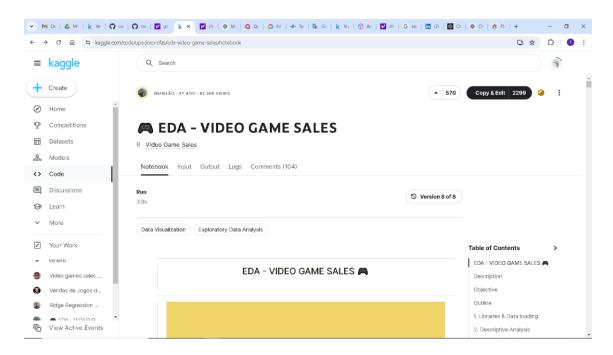
Qual Console é o campeão de vendas de jogos?

Quais Consoles com mais lançamentos?

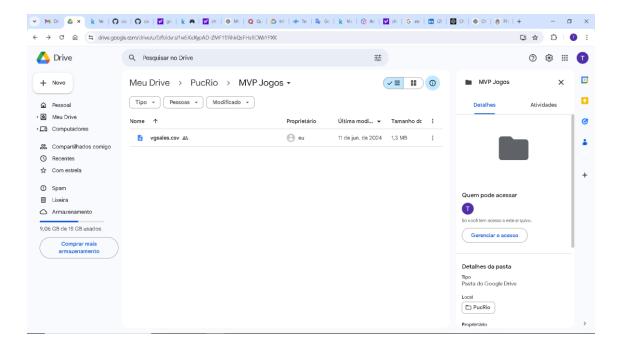
Qual o gênero de jogo mais vendido pelo console campeão de vendas?

Qual empresa publicadora é a campeã de vendas no mercado de jogos?

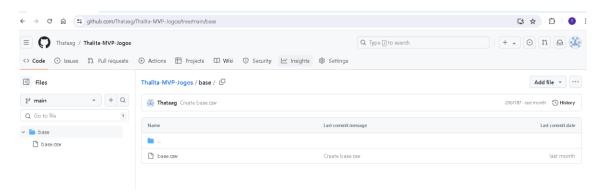
Peguei meu dataset no Kaggle:



Salvei no Drive:



Enviei pro GitHub e depois enviei pro Databricks:



MODELAGEM

Modelagem Flat Table

Flt mvp_jogos

Rank

Name

Platform

Year

Genre

Publisher

NA_Sales

EU_Sales

JP_Sales

Other_Sales

Global_Sales

O dataset foi baixado no Kaggle e é composto de 16.598 linhas e 11 colunas. Segue abaixo, o conteúdo de cada coluna:

Rank: Posição do jogo no ranking de vendas;

Name: Nome do jogo;

Platform: Console que lançou o jogo;

Year: Ano em que o jogo foi lançado;

Genre: Gênero/Estilo do jogo;

Publisher: Empresa responsável pela publicação do jogo;

NA_Sales: Vendas na América do Norte, em milhões de dólares;

EU_Sales: Vendas na Europa, em milhões de dólares;

JP_Sales: Vendas no Japão, em milhões de dólares;

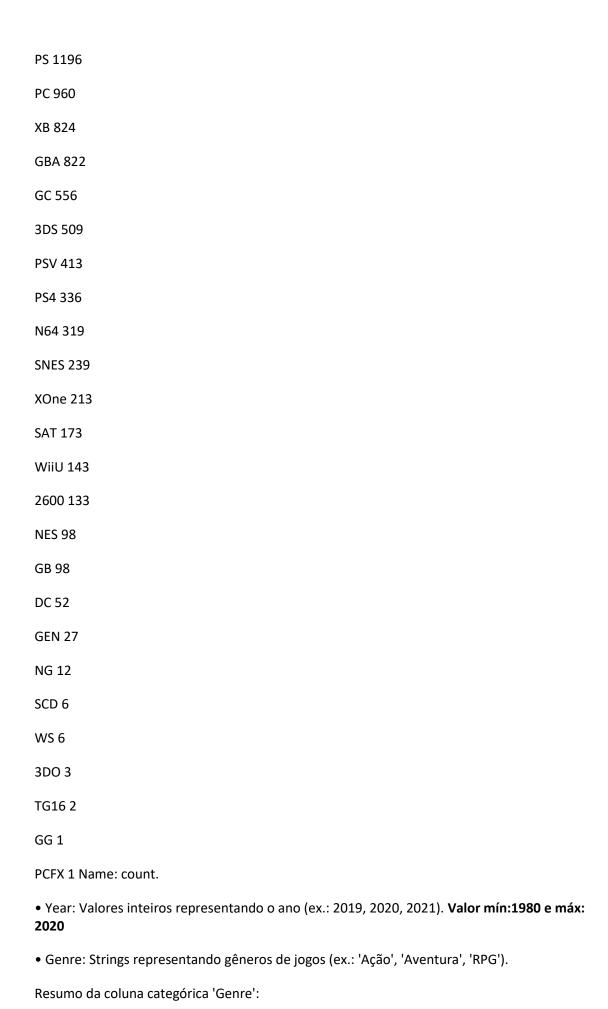
Other_Sales: Vendas em outras regiões, em milhões de dólares;

Global_Sales: Venda total no mundo.

.....

As variáveis que pertencem à categoria quantitativa (numéricas) são: Rank, Year, NA_Sales, EU_Sales, JP_Sales, Other_Sales and Global_Sales. As variáveis classificadas como qualitativas (categóricas) do conjunto de dados em estudo são: Name, Platform, Genre and Publisher. Domínios dos Dados Desejado: • Rank: Valores inteiros representando a posição do jogo no ranking de vendas. Valor mín: 1 e máx: 16600 • Name: Strings não vazias com nomes dos jogos. Resumo da coluna categórica 'Name': Need for Speed: Most Wanted 12 Ratatouille 9 FIFA 14 9 LEGO Marvel Super Heroes 9 Madden NFL 07 9 Ar tonelico Qoga: Knell of Ar Ciel 1 Galaga: Destination Earth 1 Nintendo Presents: Crossword Collection 1 TrackMania: Build to Race 1 Know How 21 Name: count, Length: 11493. • Platform: Strings representando plataformas (ex.: 'PS4', 'XOne', 'Switch'). Resumo da coluna categórica 'Platform': DS 2163 PS2 2161 PS3 1329 Wii 1325 X360 1265

PSP 1213





- EU_Sales: Valores decimais positivos representando as vendas na Europa. **Valor mín: 0 e** máx: 29,02
- JP_Sales: Valores decimais positivos representando as vendas no Japão. **Valor mín: 0 e máx: 10,22**
- Other_Sales: Valores decimais positivos representando as vendas em outras regiões. **Valor** mín: **0** e máx: **10,57**
- Global_Sales: Valores decimais positivos representando as vendas globais, que é a soma das vendas regionais. Valor mín: 0 e máx: 82,74

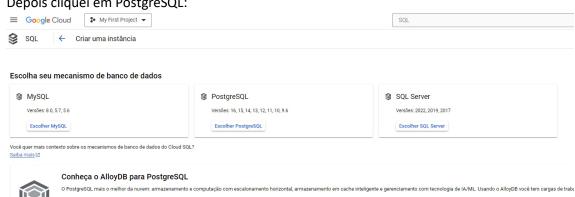
CARGA



Olá, Thalita (SQL MySQL gerenciado, PostgreSQL, SQL Server

Você está no teste gratuito

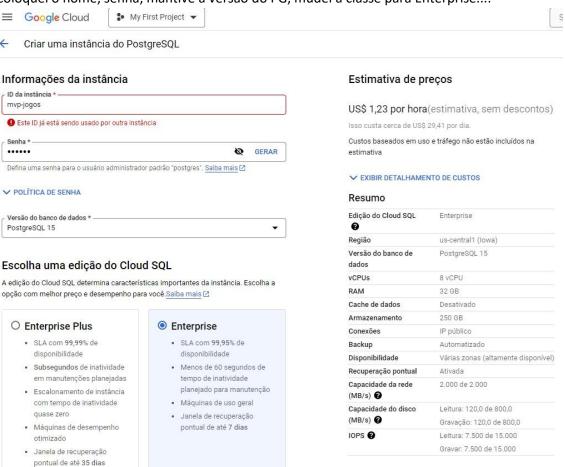
0 de R\$ 1.881 c
Epirar en fi de outi



Coloquei o nome, senha, mantive a versão do PG, mudei a classe para Enterprise...:

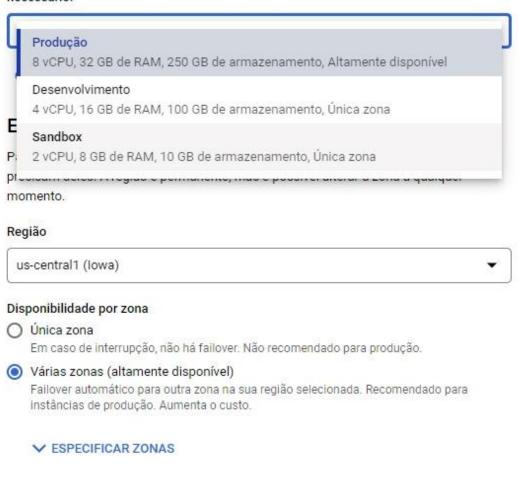
ESCOLHER O ALLOYDB SAIBA MAIS [2]

• Capacidade de



Mudei a definição da máquina para "Sanbox", mantive as demais configurações e cliquei em "CRIAR INSTÂNCIA".:

Escolha uma predefinição para esta edição. Ela poderá ser personalizada depois se necessário.

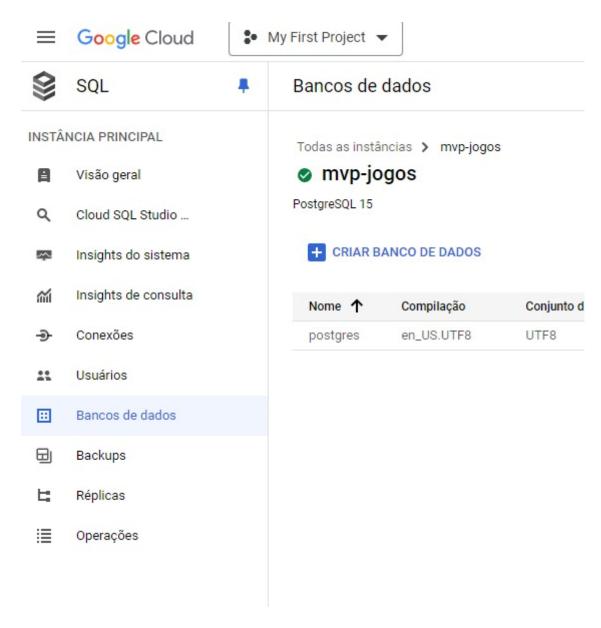


Personalizar sua instância

Também é possível personalizar as configurações da instância posteriormente

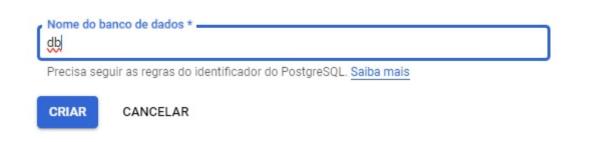


Para criar um banco de dados, vou em Banco de Dados e clico em "CRIAR BANCO DE DADOS":

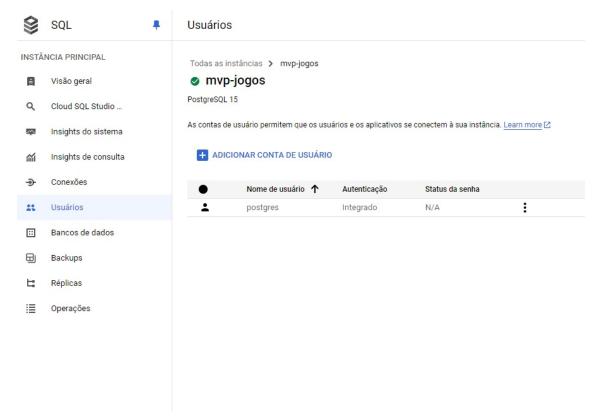


Dei o nome db e cliquei em CRIAR:

Criar um banco de dados



Para criar um usuário para o db, vim em usuários, cliquei em "ADICIONAR CONTA DE USUÁRIO":



Coloquei nome e senha e cliquei em "ADICIONAR":

Adicionar uma conta de usuário à instância mvp-jogos

Escolha como autenticar

Você pode gerenciar o acesso a esta instância usando a autenticação integrada do Cloud IAM ou do PostgreSQL. Learn more ☑

Autenticação integrada.

Cria um novo nome de usuário e senha específicos para esta instância. A conta do usuário tem acesso raiz cloudsqlsuperuser, mas isso pode ser personalizado mais tarde conforme necessário.Learn more ☑



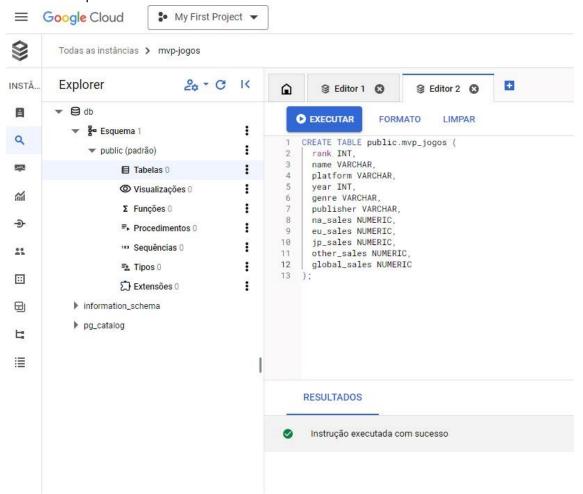
Os usuários criados com autenticação integrada recebem o papel cloudsqlsuperuser e têm o mesmo conjunto de atributos que o usuário postgres. Saiba mais ☑

O Cloud IAM

Associa um participante atual IAM a esta conta de usuário. Para se conectar, é preciso ter um papel que fornece acesso à instância.

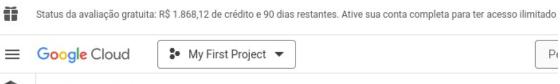


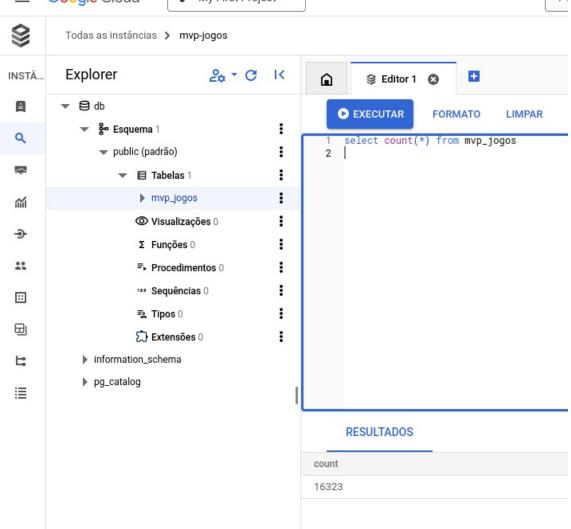
Para criar a tabela na base, fui em "CLOUD SQL STUDIO", escrevi o script SQL para criar a tabela e cliquei em "EXECUTAR":



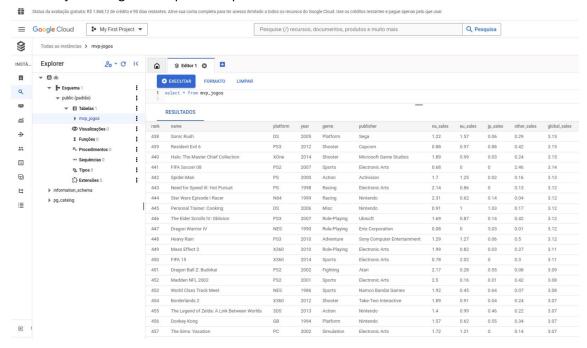
Sucesso na exportação de dados notebook para PG:

Contagem de registros exportados para o PG:





Visualização de registros exportados para o PG:



AUTOAVALIAÇÃO

Considero que meu trabalho foi simples e essa atividade foi bastante desafiadora pra mim, tendo em vista que essa foi minha primeira pipeline de dados e primeiro contato com o Databricks e com Engenharia de dados, contudo, acredito que cumpri o que foi proposto como atividade final do módulo.

Optei por utilizar a linguagem python porque me dá mais segurança.

O trabalho acima foi realizado no intuito de construir um pipeline de dados a partir de um dataset sobre vendas de videogames durante o período de 1980 à 2016, é um tema que me atrai e considero interessante.

Baixei do Kaggle e após a extração e carga no Databricks, explorei a base para entender sua composição e produzir o catálogo de dados/modelagem. Em seguida comecei a tratar os dados. No processo de transformação, foi identificado os registros nulos nas tabelas "Year' e 'Publisher', onde optei por excluir dados cujo ano não foi informado e classifiquei como unknown onde não havia registro na coluna 'Publisher'.

Alterei o tipo da coluna 'Year' de string para int.

Analisei o período do dataset e observei que os anos de 2020 e 2017 apresentavam dados faltantes e os anos de 2018 e 2019 não apareciam na lista, então considerei que os lançamentos após o ano de 2016 eram incompletos/ruidosos e poderiam atrapalhar este estudo. Dessa forma, optei por remover estes lançamentos do dataset, definindo o período de 1980 a 2016. Nessa etapa, observei também que, a coluna 'Rank' não estava considerando os jogos multiplataforma, ou seja, aqueles jogos que foram comercializados para e por diferentes consoles. Para contabilizar a venda dos jogos multiplataforma e visualizá-los num rank, somei as vendas totais desses jogos em cada console que o comercializou. Após isso, pude visualizar os dez jogos mais vendidos entre 1980 e 2016 em resposta ao meu problema e principal pergunta a ser respondida neste estudo.

Fiz a carga no postgreSQL, apenas para cumprir esse requisito, mas tanto a etapa de transformação, quanto a de análise, fiz no próprio Databricks.

Após isso fiz uma análise sobre a qualidade dos dados e, finalizei com as análises e proporcionaram respostas à todas as demais perguntas do problema além de mais algumas que surgiram ao longo da análise e confabulações a respeito do mercado de jogos de videogames, descritas na conclusão e solução do problema.

CONCLUSÃO e Solução do problema:

Após as etapas de ETL, pude deixar a base em condições para que eu pudesse realizar as análises que responderiam minha perguntas e solução do meu problema. Por meio deste trabalho, foi possível extrair informações relevantes sobre a indústria de jogos eletrônicos no mundo e sobre as tendências e padrões do mercado global de videogames. Ao examinar os dados, conseguimos identificar várias características importantes que ajudam a compreender melhor a dinâmica deste setor.

Os 10 jogos mais vendidos considerando os jogos multiplataforma foram:

Wii Sports
Grand Theft Auto V
Super Mario Bros.
Tetris
Mario Kart Wii
Wii Sports Resort
Pokemon Red/Pokem
Call of Duty: Mod
New Super Mario B
Call of Duty: Bla

Vendas por Região: As regiões da América do Norte, Europa, Japão e outras partes do mundo apresentaram padrões distintos de vendas ao longo dos anos. A América do Norte e a Europa dominaram as vendas globais.

Gêneros de jogos mais vendidos no mundo: Gêneros como ação, esporte e tiro lideraram as vendas globai. Esta análise ajudou a destacar quais tipos de jogos têm maior apelo no mercado.

Console campeão de vendas: PS2.

Os 10 jogos mais vendidos de ps2 foram:

Grand Theft Auto

Grand Theft Auto II

Gran Turismo 3

Grand Theft Auto III

Gran Turismo 4
Final Fantasy X
Need for Speed
Need for Speed
Medal of Honor
Kingdom Hearts
E os gêneros de jogos mais vendidos de PS2 foram:
Sports
Action
Racing
Shooter
Misc
Role-Playing
Fighting
Platform
Simulation
Adventure
Strategy
Puzzle Console com mais lançamentos: DS.
As plataformas que mais venderam jogos ao longo dos anos foram identificadas, com

As plataformas que mais venderam jogos ao longo dos anos foram identificadas, com destaque para consoles icônicos como o PlayStation 2, Xbox 360 e Nintendo Wii. Estes consoles não apenas tiveram um alto volume de vendas, mas também um número significativo de lançamentos. A análise dos lançamentos por plataforma revelou que certas plataformas têm um número significativamente maior de jogos lançados, o que pode influenciar a popularidade e as vendas desses consoles.

Publicadora campeã de vendas: Nintendo.

Publicadora com mais lançamentos: Eletronic Arts

As publicadoras que mais venderam jogos, como Nintendo, Electronic Arts e Activision, foram identificadas, demonstrando a importância dessas empresas no mercado global

de videogames. Elas não apenas lideram em vendas, mas também têm um grande número de lançamentos.

Implicações e Recomendações

- Estratégias de Marketing Regionalizadas: As diferenças nas vendas por região sugerem que as estratégias de marketing e distribuição devem ser adaptadas para atender às preferências regionais. Campanhas focadas em gêneros populares em cada região podem aumentar a eficácia.
- Foco em Consoles e Gêneros Populares: Investir no desenvolvimento de jogos para as plataformas mais vendidas e nos gêneros mais populares pode maximizar o retorno sobre o investimento para desenvolvedores e publicadoras.
- Análise de Tendências Futuras: Continuar a monitorar as tendências de vendas pode ajudar a prever mudanças no mercado e ajustar as estratégias de desenvolvimento e marketing conforme necessário.

Limitações e Trabalho Futuro

Embora a análise tenha fornecido insights valiosos, algumas limitações devem ser consideradas. A base de dados pode não incluir todas as vendas ou lançamentos, e os dados históricos podem não refletir completamente as tendências atuais. Trabalhos futuros podem incluir a análise de dados adicionais, como vendas digitais e mobile, para obter uma visão mais abrangente do mercado.

Em resumo, a análise de dados de vendas de videogames oferece uma compreensão aprofundada do mercado global, ajudando desenvolvedores, publicadoras e estrategistas a tomar decisões informadas para alcançar o sucesso no competitivo mundo dos videogames.