

Work Sphere

Visão Geral do Projeto:

A proposta é criar uma plataforma que simplifique a conexão entre empreendedores e profissionais de TI, utilizando inteligência artificial (IA) para otimizar o "match" entre projetos e freelancers. A plataforma se diferencia por oferecer suporte em todo o ciclo do projeto, desde o planejamento inicial até a entrega final, com consultoria técnica para projetos grandes. Empresários e desenvolvedores contam com planos personalizados que atendem a diferentes níveis de experiência e necessidades, apoiados por estratégias de marketing direcionadas.

Funcionamento:

1. Análise Inteligente de Portfólios:

- A IA avalia projetos anteriores, habilidades, avaliações e feedbacks dos freelancers.
- Palavras-chave e tecnologias são extraídas para identificar competências e relevância.

2. Entendimento das Necessidades das Empresas:

- Projetos são categorizados por escopo, orçamento e prazo, ajudando a IA a identificar as melhores correspondências.

3. Processo de "Match":

- A IA calcula um "Score de Compatibilidade" e apresenta os freelancers mais adequados, priorizando experiência e relevância.

4. Acompanhamento Completo:

- A plataforma permanece ativa durante todo o ciclo do projeto, garantindo qualidade e alinhamento entre as partes.

Planos para Empresários:

1. Plano Free (Desenvolvedores Iniciantes):

- Indicado para projetos pequenos, com acesso a freelancers em início de carreira e suporte básico.

2. Plano Intermediário (Desenvolvedores Experientes):

- Para projetos de médio porte, com freelancers consolidados, consultoria técnica limitada e acompanhamento por etapas.

3. Plano Master (Desenvolvedores Altamente Experientes):

- Para projetos grandes e estratégicos, com acesso a profissionais de elite, consultoria técnica completa e suporte prioritário 24/7.

Planos para Desenvolvedores:

1. Plano Básico (Grátis):

- Para desenvolvedores iniciantes que buscam experiência.
- Propostas limitadas e taxas de 20% sobre projetos concluídos.

2. Plano Pro:

- Para desenvolvedores intermediários com portfólios consolidados.
- Propostas ilimitadas, taxas reduzidas (10%-15%) e relatórios básicos.

3. Plano Premium:

- Para desenvolvedores experientes e bem avaliados.
- Taxas mínimas (5%-10%), prioridade no "match", acesso a projetos de alto valor e suporte prioritário.

4. Plano Master:

- Para desenvolvedores de elite que buscam maximizar ganhos.
- Projetos estratégicos, consultoria especializada e comissão baseada em desempenho.

Monetização:

1. Tarifas por Projeto: Percentual de 10% a 20% sobre o valor do projeto.
2. Planos de Assinatura: Acesso a recursos premium e maior visibilidade.
3. Serviços de Destaque: Opção para priorizar freelancers ou projetos na plataforma.
4. Consultoria Técnica Adicional: Disponível em projetos grandes, com taxas fixas ou percentuais.

Marketing:

As estratégias de marketing têm como foco principal atrair empresários e desenvolvedores, destacando os benefícios da plataforma:

- Redes Sociais: LinkedIn para empresários, Instagram e Facebook para universitários e novos empreendedores, YouTube e TikTok para vídeos explicativos.
- Universidades: Parcerias para atrair desenvolvedores iniciantes e workshops sobre criação de portfólios.
- Atração de Empresários: Participação em feiras de negócios e eventos de startups, webinars sobre tendências tecnológicas e casos de sucesso.
- Incentivos e Benefícios: Descontos para primeiros projetos e programa de indicação para empresários e desenvolvedores.
- SEO e Conteúdo: Blog com artigos otimizados para atrair tráfego orgânico e educar o público.
- Publicidade Local: Anúncios em hubs de inovação, coworkings e centros empresariais regionais.

Impacto Geral:

- Empreendedores: Ganham acesso a talentos qualificados, consultoria técnica e suporte completo, garantindo entregas alinhadas às suas necessidades.
- Freelancers: Aumentam sua visibilidade e recebem projetos adequados ao seu nível de experiência.
- Mercado de TI: É beneficiado por uma solução inovadora e escalável que conecta demandas com habilidades de forma eficiente.

Essa estrutura robusta posiciona a plataforma como uma solução confiável e completa, com estratégias claras para conquistar empresários e desenvolvedores, impulsionando o crescimento do negócio.