43 Rómulo y Maria Angélica

R: Rómulo

M: Maria angélica

Asunto:

Rómulo capta a la secretaria del Gerente General de Petroperu para que lo apoye en sus actividades. Le pide le consiga mapas de los lotes concesionados y de los que están por concesionarse. Asimismo que le haga seguimiento a sus cartas que ha presentado. Para convencerla le dijo que en juego hay muchos millones de por medio. Maria Angélica ha aceptado colaborar. Coordinaran para reunirse y conversar personalmente

R: Hola, Maria angélica. Rómulo león

M: Ah, doctor ¿cómo está? ¡Qué gusto!

R: Gracias, igualmente. Oye, yo voy a tener que tener una conversación personal contigo en algún momento sobre algunas obras importantes.

M: Ya.

R: Pero por ahora, te adelanto que los amigos noruegos se regresaron a su país muy contentos porque el directorio aprobó una serie de concesiones.

M: Ay, ¡qué bueno! Sí, pues.

R: Ya le agradecí a la Dra. Tafur, porque ella estuvo ahí en ausencia del ing. Saba Pero yo estoy un poco ciego al interior de las cosas y eso quiero conversar contigo.

M: Ah, perfecto.

R: Pero tiene que ser fuera de la empresa.

M: Ah, ya.

R: Esta es una cosa muy grande. Y si esto camina bien, como yo espero que camine, estamos hablando de cosas sumamente importantes.

M: Es una inversión grande para el país, también.

R: Fuertisima. Estamos hablando de millones de millones. Yo por lo pronto en la mañana le pedí a la Dra. Tafur, porque necesitaba una respuesta a la carta que enviamos, es la carta que yo le daba la aprobación del acuerdo del directorio del miércoles por la noche. Esa carta me dice la Dra. Tafur que me la va a responder el ing. Ronald Egúsquiza que, entiendo, lo han encargado de la gerencia ahora ¿no?

M: Exactamente.

R: ¿El es ingeniero?

M: Sí, es ingeniero.

R: ¿Y él tiene un directo?

M: Sí, el tiene un directo **6171811** es el mismo que yo tengo, que yo lo contesto porque como el esta en varias coordinaciones, está más fuera, negociando.

R: ¿Y tú trabajas directamente con él?

M: Sí, trabajo directamente.

R: Entonces, eres la secretaria del gerente general.

M: Exactamente.

R: Y la sra. Martha es de la presidencia.

M: Sí, ella trabaja con el sr....

R: Tú le puedes hacer recordar al ing. Egusquiza cuando nos pueden responder

M: Es una respuesta a la carta de intención de ustedes, ¿no?

R: Nosotros hicimos una carta con el ing. Saba ¿quieres que te pase un fax?

M: Sí, sí.

R: ¿A qué fax te lo paso?

M: 4754860

R: Te lo paso para que sepas de qué se trata y necesitamos la respuesta a esa carta que es la que tengo que mandar yo a Noruega.

M: Ya

R: La carta esta firmada por el sr. Jhon.... El noruego

M: Un momentito por favor Doctor. Un momentito

R: Es una carta que nosotros enviamos con el sr. Saba que te la voy a pasar, en esa carta ellos aprobaron y ahora en la sesión de directorio es la respuesta a esta carta y la dra. Tafur me dijo que el que la iba a responder era el ing. Ronald Egúsquiza, pero tú con esa carta ya me puedes averiguar si tienen la respuesta o cuando la van a tener naturalmente cuanto antes la tengan. También necesito información sobre la licitación que van a sacar en estos días de los nuevos lotes.

M: A usted no lo han invitado mañana. En los periódicos creo que ha salido a las 11:30 en el hotel Marrito.

R: ¿Qué cosa va a haber ahí?

M: Un lanzamiento de los 17 lotes petroleros los nuevos

R: ¿Y van a entregar información?

M: Sí, supongo que sí. Eso lo organiza promoción. Ha salido en el periódico, han hecho las publicaciones todavía no me han traído.

R: ¡Qué buen dato que me das!, ¿qué otra cosa sabes? Lo que necesito es un mapa con los lotes de concesiones, ¿puedes conseguirme eso?

M: Sí, sí, por supuesto.

R: Un juego de mapas con los lotes ya concesionados y otro donde están los lotes que se van a concesionar

M: Ya, perfecto.

R: ¿Puedes darme el número tuyo?

M: Sí pero es muy especial

R: eso es lo que quiero estoy ciego adentro yo necesito informaciones que tengo que corroborar, confirmar contigo porque se que hay unos por un lado por otro lado y la única persona de confianza que tengo ahí eres tú y quiero que me hagas una radiografía eso lo tenemos que conversar.

M: Ya

R: ¿Tú a qué hora sales o a qué hora es una buena hora para ti?

M: Yo tengo un horario bastante irregular, porque ud sabe que acá se presentan bastantes actividades...

R: Más con lo que viene... ¿cuál es una buena hora para ti?

M: Una buena, pues 8, 8.30, 9 de la noche.

R: ¿Y para donde sales?

M: No, yo voy a San Borja.

R: ¿Dónde nos encontraríamos?

M: Yo te diría que un día de estos me llames. Esta semana es un poco difícil.

R: Lo que pasa es que yo quisiera lo de los lotes para mañana.

M: ¿De los que están concesionados? Ya, eso no hay problema.

R: Y los que están por concesionarse.

M: Eso ya es un poco más difícil, porque todavía no los han emitido

R: Seguramente

M: Pero déjeme conversarlo con el ing. Egusquiza. Y yo, más o menos, le comento, ¿ya?

R: Y me dice a qué hora podemos. ¿A qué hora entras tú?

M: Entro a las 8 en punto

R: ¿Y sales a refrigerio, algo?

M: No, almuerzo acá, por la época, ¿no? Es bien difícil, pero estamos en contacto.

R: Claro, pero no puede pasar mucho tiempo, Maria Angélica. Ya tengo que comenzar a tomar acciones.

M: Ya.

R: Entonces yo te paso ahorita por fax.

M: Ya, OK. Está muy bien.