Reporte Completo – Punto 2 (EDA Ventas Funcionales)

1. Contexto del Problema

Una cadena de retail desea analizar el comportamiento mensual de las ventas de **100 tiendas durante 24 meses** con el fin de **identificar patrones de transaccionalidad**. Esto servirá para segmentar tiendas en grupos comparables y luego estimar la curva de ventas de una nueva tienda (Tienda_101).

Base entregada: ventas_funcionales.csv → ventas mensuales de las 100 tiendas.

Objetivo del EDA: Explorar calidad de datos, distribución, outliers, tendencias y preparar las distintas vistas que servirán como insumo para el análisis de clusterización funcional.

2. Calidad de Datos

- Observaciones: 24 meses × 100 tiendas (2.400 puntos).
- Nulos: ninguno.
- **Negativos:** ninguno.
- · Zeros: ninguno.
- Periodos: secuenciales del 1 al 24.
- **Conclusión:** base limpia, no requiere correcciones. Se genera copia estándar en data/clean/ventas_funcionales_clean.csv.

3. Estadísticas Globales

- Media global: 1.756 ventas mensuales.
- Mediana: **1.467** (menor que la media → **sesgo positivo**).
- Desviación estándar: **1.258** (muy alta → dispersión marcada).
- Rango: **107 10.946**.
- Implicación: existen **outliers estructurales** con ventas extraordinarias.

4. Outliers y Segmentación Preliminar

- Tiendas con medias más altas: **Tienda_43 (~7.168)**, **Tienda_99 (~6.210)**, **Tienda_41 (~4.599)**, **Tienda_44 (~4.044)**.
- Operan en otra escala → hipermercados/premium.
- Segmentos naturales observados:
- Normales: medias ~900-2200.

Media-alta: medias 2500–3500.

• Hiper: medias >4000.

5. Tendencias Globales

- La curva promedio de todas las tiendas es creciente y sostenida en 24 meses.
- La **banda intercuartílica (Q25–Q75)** crece ligeramente con el tiempo → diferencias entre tiendas se amplían.
- Implica que aunque la tendencia global es positiva, la heterogeneidad aumenta.

6. Distribución por Segmento

- Normales: homogéneos, estables, IQR angosto.
- Media-alta: más heterogéneos en nivel, pero consistentes en forma (IQR ancho, estable).
- **Hiper:** muy dispersos entre sí, IQR enorme desde el inicio. Confirma que no deben mezclarse con el resto sin estandarización.

7. Crecimiento y Consistencia por Tienda

- Crecimiento porcentual promedio: identifica "emergentes" (ej. Tienda_55: 11% mensual).
- **Correlación tiempo-ventas:** mide estabilidad de tendencia. Valores 0.99 → lineales y consistentes (ej. Tienda_27). Valores 0.94–0.95 → más fluctuantes (ej. Tienda_76).

Insights:

- Existen tiendas pequeñas con gran crecimiento relativo (emergentes).
- Hipermercados crecen menos en % pero con magnitudes absolutas muy altas.
- Algunas curvas son mucho más estables que otras.

8. Curvas Representativas

Selección automática de 4 casos: - **Típica y estable:** Tienda_77 (media ~2.018, growth ~6%, corr=0.99).

- Emergente: Tienda_55 (media ~375, growth ~11%, corr=0.95).
- Hiper estable: Tienda_99 (media ~6.210, growth ~4%, corr=0.98).
- **Hiper volátil:** Tienda_44 (media ~4.044, growth ~5%, corr=0.95).

Comparación Normal vs Hiper:

- Normales llegan a ~2.000 al mes 24.
- Hipers superan los ~8.000.
- La brecha se amplía con el tiempo → magnitud es determinante.

9. Preparación de Datos para Clustering

Dado que el clustering funcional puede variar según cómo se mida la similitud entre curvas, se generan **múltiples vistas**:

- 1. **Escala original:** ventas_funcionales_clean.csv → para capturar diferencias de magnitud.
- 2. **Z-score por tienda:** ventas_funcionales_zscore.csv \rightarrow centra y escala \rightarrow compara **formas**.
- 3. **Normalización por media:** ventas_funcionales_normalized.csv \rightarrow elimina nivel absoluto.
- 4. **Min-max (0-1):** ventas_funcionales_minmax01.csv → útil para comparar trayectorias relativas.

Adicionalmente: - **Metadata de tiendas** (ventas_funcionales_metadata_tienda.csv): media, std, CV, crecimiento %, correlación tiempo, segmento por magnitud, flag outlier.

- **Tiendas representativas** (ventas_funcionales_tiendas_representativas.json).
- Formato largo (tidy) para visualización y librerías de clustering:

```
- ventas_funcionales_long.csv
```

- ventas_funcionales_long_zscore.csv
- ventas_funcionales_long_normalized.csv
- ventas_funcionales_long_minmax01.csv

10. Conclusiones Finales del EDA

- 1. Datos consistentes: no requieren limpieza, solo estandarización y diferentes vistas.
- 2. Estructura clara de segmentos: normales, media-alta y hiper.
- 3. **Outliers estructurales:** hipermercados dominan magnitud, pero algunos son estables y otros volátiles.
- 4. **Emergentes:** tiendas pequeñas con fuerte crecimiento relativo pueden formar clusters aparte.
- 5. Preparación de datos múltiple: necesaria para comparar formas y niveles en el clustering.

Con este EDA y las bases preparadas en ./data/clean/, el siguiente paso es realizar el **análisis de** clusterización funcional, generando el dendrograma (Ward + distancia euclidiana en curvas z-score), seleccionar el número óptimo de clusters y describir cada grupo resultante.