Segmentos de Clientes

Representantes Comerciais, Ubers, Táxis e fretes.

Proposta de Valor

Estamos oferecendo um relatório que calcularia a média de veículos(Km/L), assim facilitando a visualização mais em conta dos preços dos combustíveis de cada posto, considerando o tipo de combustível abastecido no carro. E também, o pacote "Premium(Pago)", seria oferecido descontos com os postos em parceria com nosso purpleApp e removeria os anúncios.

Canais

O produto será entregue e disponibilizado pela playStore.

Relacionamento com Clientes

O público-alvo seriam aquelas pessoas que diariamente dirigem de forma constante pela cidade ou estado do país.

Fontes de Receitas

Nossas fontes seria com parcerias de postos e divulgação de promoção(Marketing) dos postos, seja parceria, seja não parceiro. Os métodos de pagamento para nossos clientes seria disponível em cartão de crédito, débito em conta ou boleto.

Recursos Principais

Recurso Físico: Notebook, Celular e PC.

Recurso Intelectual: Conhecimento em android. Recurso Humano: Composto pelo DevTeam.

Recurso Financeiro: Seria pelo investimento dos Postos.

Atividades Principais

Manutenção e administração do sistema.

Análise de cada posto que poderia se adequar melhor(localização mais próxima) para os clientes.

Parcerias Principais

Nossas parcerias principais seria os Postos.

Estruturas de Custos

O novo cálculo seria feito a partir dos gastos para manter o App funcionando, ou seja, necessário um servidor host para mantê-lo na disponível na rede.