

SOBRE MÍ

Comunico con criterio, diseño con intención y estructura, alineando cada propuesta al mensaje, la marca y la experiencia del cliente. Mi enfoque está en la fidelización del cliente, la estrategia comercial consultiva B2B y la conceptualización de eventos con estructura y mensaje. Analizo procesos, interpreto emociones, conecto equipos con propósito y marcas con experiencias que se sostienen.

HABILIDADES

- Diseñar experiencias y eventos con enfoque narrativo, visual y estratégico
- Analizar procesos y diseñar recorridos de cliente (Customer Journey).
- Desarrollar estrategias comerciales B2B con enfoque consultivo.
- Comunicar con claridad, presencia y profundidad en entornos presenciales y digitales. Crear contenido profesional para redes sociales desde la identidad personal
- Liderar equipos a través de una comunicación empática y con dirección clara.

IDIOMA

Inglés intermedio

PROGRAMAS

- Canva, Photoshop, Cutcap.
- Seven Room, Atenea, Ringover.
- Redes Sociales: SEO / SEM
- Trello, Microsoft Office.

CONTACTO







l.gayoso1990@gmail.com



https://www.linkedin.com/in/ lissett-gayoso/

LISSETT GAYOSO



Consultora en Comunicación Estratégica, Experiencia del Cliente y Diseño de Eventos

EXPERIENCIA LABORAL

2018

2015 - 2018

EVENT PLANNER - FREELANCE

EJECUTIVA B2B

Espacios DCOLLAB | España

SUPERVISORA DE EXPERIENCIA AL **CLIENTE Y COMERCIAL**

Urozen Centro Especializado de Urología Avanzada - Perú

COORDINADORA DE MARKETING Perú Casino Tahiti | Grupo Wong

EJECUTIVA DE EXPERIENCIA AL **CLIENTE Y MARKETING**

Casino Atlantic City - Perú

EDUCACIÓN

MÁSTER EN PRODUCCIÓN, PROTOCOLO, ORGANIZACIÓN Y **DISEÑO DE EVENTOS**

Universidad Camilo José de Cela

DIPLOMADO EN MARKETING DIGITAL

Instituto Superior San Ignacio de

GRADO EN TURISMO, HOTELERÍA Y GASTRONOMÍA

Universidad Alas Peruanas

2022-2023

LISSETT **GAYOSO**



Consultora en Comunicación Estratégica, Experiencia del Cliente y Diseño de Eventos

MIS LOGROS

- Construí una red de +10,000 seguidores en LinkedIn, a través de contenido profesional centrado en comunicación estratégica, branding personal y participación activa en ferias y eventos online.
- Lideré convocatoria B2B para Espacios DCOLLAB, logrando la asistencia de 50 empresarios y superando la meta anual mediante una estrategia comercial consultiva.
- Colaboré en la conceptualización ejecución de eventos corporativos, wellness y culturales durante mis prácticas en España, participando en el diseño propuestas, ambientación y narrativa de experiencia.
- Alcancé un 110 % de cumplimiento de asistencia en eventos de Casino Tahiti, superando ampliamente la proyección establecida.
- Logré €65,000 en ventas por cirugías y €36,000 en productos y procedimientos farmacéuticos en Clínica Urozen, además de implementar mejoras en el recorrido del cliente (Customer Journey).
- Coordiné eventos VIP en Atlantic City con una asistencia registrada de hasta 600 cumpliendo objetivos convocatoria y experiencia de marca.

PRACTICAS PROFESIONALES

PROTOCOLO DE EVENTOS BIGMAMMA GROUP - España

SOCIAL MEDIA TAST A LA RAMBLA Vocento - España

ASISTENTE DE PRODUCCIÓN **EVENTO BRUNCH ELECTRONIK** Agencia La Productiva - España

SOCIAL MEDIA EVENTO MADRID FUSIÓN

Vocento - España

1440 HRS

60 HRS

60 HRS

100 HRS

HRS

9

240

05 HRS

HRS

98

PROTOCOLO EVENTO PREMIOS GOYA Academia de las Artes y las Ciencias Cinematográficas de España

PROCOLO EVENTOS HYROX Evento HYROX - España

EJECUTIVA DE DISEÑO DE EVENTOS

La Suite Comunicación - España

PROTOCOLO DE EVENTOS Elite Excellence Federación Española del Lujo

SOCIAL MEDIA MADRID FUSION Vocento - España

ESTUDIOS COMPLEMENTARIOS

TALLER DE WEEDING PLANNER

Universidad Camilo José de Cela

PROGRAMA DE **EMPRENDIMIENTO E** INNOVACIÓN DE POLÍTICA. Universidad Camilo José de Cela

COMUNICACIÓN ESTRATÉGICA, ORATORIA E INTELIGENCIA EMOCIONAL, LIDERAZGO.

Universidad Camilo José de Cela

50 horas

25 horas

50 horas