

FAQ – Construmarket by Softplan

1. Qual objetivo desse movimento?

Quando nos referimos à construção civil, enxergamos um mercado aquecido e com espaço para expansão e crescimento no Brasil. Só nos primeiros meses de 2023, foi o setor que mais gerou empregos no país, segundo o Ministério do Trabalho.

Pesquisa realizada pela Deloitte indica que apenas 1,2% da receita das empresas de incorporação e construção é investida em tecnologia, mesmo quando os impactos do uso de softwares são comprovadamente positivos. A Softplan atua há mais de três décadas para mudar essa realidade no Brasil, impulsionando a transformação digital do setor por meio do Sienge e de suas demais soluções, como CV CRM, Prevision, Refera, eCustos e Collabo.

Com a chegada da Construmarket, sexta aquisição na unidade de negócios da indústria da construção, pretendemos acelerar ainda mais a digitalização dos canteiros de obra, amplificando o acesso de todas as ferramentas que compõem nosso ecossistema aos profissionais do setor.

A Construmarket também tem uma significativa sinergia com os objetivos e ae visão de negócios da Softplan, além da identificação entre as culturas de ambas as empresas e a proximidade entre os mercados atendidos. Há, também, uma oportunidade de construir uma melhor experiência para os clientes, unindo as respostas e soluções para suas demandas em um só ecossistema.

2. Quem é a Softplan?

Com 32 anos de experiência no mercado, o Grupo Softplan é um dos maiores ecossistemas de negócios SaaS do país e pioneiro na transformação digital no setor público. Suas soluções de gestão levam eficiência para segmentos complexos e de extrema importância para a sociedade e economia do país. Possui atuação em todo território nacional e na Colômbia, com mais de 2.700 colaboradores e 12.000 clientes. Em 2022, o grupo registrou um crescimento de 37% em seu faturamento, atingindo uma receita bruta de R\$586 milhões. A previsão para 2023 é atingir R\$ 760 milhões de faturamento, além de se tornar a maior plataforma MultiSaaS do Brasil.







Na área da Indústria da Construção, a empresa desenvolve o Sienge, principal plataforma de gestão do mercado, que oferece a maior cobertura do país, atuando como uma espinha dorsal tecnológica que permite uma operação em ecossistema e integra a cadeia de ponta a ponta. A plataforma otimiza a gestão de todas as etapas da cadeia da construção e seu ecossistema possui mais de 6 mil clientes, R\$50 BI em insumos transacionados e R\$350 BI em VGV – Valor Geral de Vendas ao ano. O Sienge é a base da estratégia de integração da cadeia da construção, que conta também com as outras soluções especialistas do Grupo Softplan: CV CRM, Prevision, Refera, eCustos e Collabo.

3. Os atuais diretores da Construmarket vão continuar na operação?

Sim. Todos que já estão na operação continuarão.

4. A Construmarket continuará com sua sede em São Paulo?

Sim. A sede da Construmarket segue no mesmo endereco.

5. Como vai ser o formato de trabalho?

Nada muda com relação ao formato de trabalho apresentado pela Construmarket que, assim como a Softplan, adota o modelo híbrido de trabalho.

6. A marca da Construmarket vai mudar ou deixará de existir?

Não. A marca da Construmarket permanecerá igual e sendo usada em destaque. O que muda é a adição do endosso da marca Softplan, representado pelo código "by Softplan". A presença do endosso será gradual e estará presente no máximo de pontos de contato possíveis, previamente acordados.

7. Como a aquisição afeta os clientes de ambas as empresas?

Nada muda nas operações já existentes. A sinergia entre os negócios, no entanto, promoverá uma troca de expertises que beneficiará diretamente os clientes da Construmarket e da Softplan, que terão ainda mais facilidades e vantagens com essa união. Em curto prazo, o intercâmbio de conhecimentos e experiências entre as soluções especialistas — Construmarket, Sienge, CV CRM, Prevision, Refera, eCustos e Collabo - proporcionará oportunidades para aperfeiçoar os serviços das operações ativas.







8. Como funcionará a integração dos produtos da Construmarket com o Sienge e com as demais soluções da Softplan voltadas para a indústria da construção civil?

Já existe integração entre Sienge, Prevision, Construcompras e Construpoint. Outras integrações serão avaliadas pelo comitê gestor, formado pelos diretores da UNIC e das empresas que fazem parte da UNIC, inclusive a Construmarket, e serão comunicadas aos times no momento adequado.

9. Haverá demissões por conta dessa aquisição?

Não. Neste processo de aquisição não está planejada nenhuma demissão dos colaboradores da Construmarket e nem de colaboradores Softplan.

10. Haverá mudanças nos benefícios oferecidos aos colaboradores da Construmarket?

Nenhum colaborador da Construmarket será prejudicado em relação a benefícios.

11. Haverá integração de áreas?

Estes primeiros meses serão importantes para nos conhecermos melhor. Antes de considerarmos a integração, é fundamental focarmos na interação, e isso acontecerá nas próximas semanas. Com o passar do tempo, nossa intenção é avaliar com muito cuidado e atenção quais áreas apresentam sinergia e podem ser otimizadas para trabalhar em conjunto.

12. Em caso de dúvidas, como devo proceder?

Caso você tenha dúvidas que não tenham sido respondidas nessa FAQ, você pode entrar em contato com seu líder imediato.

13. O que podemos esperar como próximos passos?

Nossa abordagem para este primeiro momento é compreender profundamente à operação da Construmarket. Isso inclui os seguintes elementos: pessoas, processos, tecnologias e a cultura existente. Além disso, trabalharemos mais de perto nos próximos meses, fomentando a troca de conhecimento bidirecional.



