Customer Relationship Management Données et respect du RGPD

Principes et recommandations





Programme



pour une meilleure image de l'entreprise

Des contraintes

RGPD

Pratique

RGPD Une épée de Damoclès au dessus de l'entreprise

Après la plainte d'un de vos clients qui a valu à l'entreprise une interdiction temporaire de six mois d'utilisation de ses données, vous souhaitez vous mettre en conformité avec le RGPD.

Ces principes concernent la collecte et la gestion de vos données.

Quels sont-ils et quelles recommandations pouvons nous mettre en évidence ?

Customer Relationship Management Données et respect du RGPD





Parmi les principes du RGPD, en voici 5 qui concernent la **protection des données** :

CRYPTAGE DES DONNÉES : utilisez des protocoles de cryptage avancés pour sécuriser les données en transit et au repos, garantissant que seules les personnes autorisées puissent les lire.

CONTRÔLE D'ACCÈS : mettez en œuvre une gestion des accès basée sur les rôles, assurant que seuls les utilisateurs autorisés aient accès aux données nécessaires à leurs fonctions.

AUTHENTIFICATION FORTE : exigez une authentification multi-facteurs pour renforcer la sécurité des comptes utilisateurs, réduisant ainsi le risque de compromission.

AUDIT ET SURVEILLANCE : effectuez des audits réguliers et surveillez les accès aux données pour détecter et répondre rapidement à toute activité suspecte.

POLITIQUES DE SÉCURITÉ : élaborez des politiques de sécurité des données claires, formez le personnel à ces politiques et assurezvous qu'elles sont appliquées de manière cohérente.

Nos recommandations pour le CRM

TABLEAU DE SYNTHESE RECAPITULATIF DE RECOMMANDATIONS POUR LA SECURISATION DES DONNEES COLLECTEES PAR LE CRM

Nom du champ ou de la variable collectée	Mesure à mettre en place rapidement pour la sécurisation des données
variable collectee	
num_ss	Cryptage de la donnée
groupe_sanguin*	Données médicales / sensibles Ne pas collecter la donnée !
email	Cryptage de la donnée
date_naissance	Cryptage de la donnée
revenus	Accès limité / habilitation contrôlée
valeur_residuelle_prin	Accès limité / habilitation contrôlée
tarif_devis	Accès limité / habilitation contrôlée
adresse	Accès limité / habilitation contrôlée

^{*} Cette donnée médicale n'a aucun intérêt pour l'activité et sa collecte et son usage peuvent valoir à l'entreprise de lourdes sanctions administratives et financières. Il faut cesser sa collecte de tout urgence et la supprimer de toute base de données.



Pratique d'anonymisation de l'export CRM

Nom du champ ou de la variable du document	Proposition de retraitement des données afin de préserver l'anonymat lors de sa communication aux services
employeur	Variable non sélectionnée pour le fichier export
num_ss	Variable non sélectionnée pour le fichier export
groupe_sanguin*	Suppression de la variable
id_site_web	Variable non sélectionnée pour le fichier export
nom	Variable non sélectionnée pour le fichier export
email	Variable non sélectionnée pour le fichier export
date_naissance	Création d'une variable Annee_naissance' en substitution
id_client	Variable non sélectionnée pour le fichier export
	Création d'un index aléatoire 'Index_rd'
nombre_enfants	Création d'une variable binaire 'Enfant(s)?' (oui/non) en substitution
revenus	Création d'une variable 'Tranche_revenus' par progression
	de 20k€ en substitution
valeur_residuelle_prin	Création d'une variable 'Tranche_valeur_residuelle_prin'
	par progression de 20k€ en substitution
date_demande	Variable non sélectionnée pour le fichier export
tarif_devis	Création d'une variable 'Tranche_tarif_devis' par progres-
	sion de 50€ en substitution
adresse	Création d'une variable 'Code_postal' en substitution
lat	Variable non sélectionnée pour le fichier export
lon	Variable non sélectionnée pour le fichier export



Une méthode d'anonymisation pour le CRM

Sélection des variables pertinentes pour le traitement ultérieur, mais qui ne remettent pas en cause l'anonymat du client.

Cette requête SQL est à réaliser dans le système de gestion de la base de données concernée.



```
1 -- Pour sélection des variables à conserver pour le traitement ultérieur
2 SELECT metier, sexe, date_naissance, enfant_conduite_accompagne, nombre_enfants, revenus,
3 valeur_residence_prin, formation, usage_vehicule, type_vehicule, est_rouge, points_perdus,
4 age_vehicule, type_conduite, etat_dossier, formule, tarif_devis, adresse
5 FROM base_client;
```

Seules ces variables sont exportées dans un format de fichier qui permet un travail plus approfondi d'anonymisation des données.

Une méthode d'anonymisation pour le CRM

Création de nouvelles variables en substitution de variables originelles afin de rendre plus difficile l'identification client.

Ces opérations sont réalisées sur MICROSOFT POWER QUERY.





Une succession de requêtes pour un fichier csv respectueux de la sécurité des données.

RGPD Des contraintes pour une meilleure image de l'entreprise

Oui, l'application du RGPD impose des contraintes fortes aux entreprises et organisations.

Mais suivre le RGPD offre à l'entreprise une meilleure réputation, renforce la confiance des clients, minimise les risques de sécurité des données et évite les sanctions administratives ou financières.

Cela crée un environnement de données sûr et transparent, favorisant ainsi une croissance durable et une conformité internationale.

