

Bonjour,

Je suis Thomas LEBAS,

je vais faciliter le déploiement des projets et l'appropriation par le réseau.



Efficacité et pragmatisme pour faciliter l'usage des employés.

- 16 ans d'expériences bancaire, particuliers, professionnels, dans le réseau et au siège.
- Mutualisons nos compétences.
- -Travaillons au déploiement de projets digitaux incluants des supports d'accompagnement accessibles grâce aux outils et méthodes UX.

Compétence

A développer:











A acquérir:







Formation

Leadership et assertivité -Armelle Toulemonde - 2021

Gestion de projet - Very Up - 2020

Creative Problem Solving - Emulsion créative - 2019

Bachelor chargé de clientèle personnes morales -CFPB - 2015 - TB

DUTTC - IUT Caen - 2005

BACS - Lycée Gambier -2003

Expériences Professionnelles

2019-21 Assistant collaborateurs au sein de la Direction et Organisation du Digital à Nanterre: Aide des collaborateurs du reseau sur tous les sujets de ci, seminitées de version, gestion des incidents, création de support pédagogique ppt et tutos vidéo.

- · Contributeur pour le projet de refonte de l'intranet version Sharepoint.
- · Gestion du projet de création du site intranet Mon SI, realisation de visuels.
- · Création de page Sharepont dédiée : Comité Expérience Utilisateurs, Bon à savoir Entrée En Relation, Coop to the Future...
- · Création de liens et synergies avec l'animation, l'ingéniérie sociale, ...
- · Coopmonaute pour l'académie du digital, ambassadeur 0365+, référent Yammer, ...

🔑 : Licence Photoshop, premiers projets et défis UX, accompagnement du changement ; présentation en plénière ; membre de la commission parité professionnelle.

2017 : Conseiller Clientèle Associations à l'e-@gence de Paris : Gestion et développement d'un portefeuille d'associations tous secteurs et d'Entrepreneurs individuels. Accompagnement des prospects (800 EER/an) et des clients.

2016: Chargé d'Affaires ESI à l'agence de Saint-Denis: Prise en charge d'un portefeuille composé d'associations, d'entreprises œuvrant dans les secteurs de l'insertion, la formation, la culture, de syndicats et de CE.

2013 : Chargé de Clientèle à l'e-@gence de Paris : Création et gestion d'un portefeuille de particuliers (1250 Clients), développement commercial, gestion du risque, informations et conseils auprès de la clientèle. Dans le top 3 des pnb au bout d'un an. Participation au travail d'équipe, partage des bonnes pratiques, du savoir être.

🔑 : Changement de SI en mai 2018, adaptation et optimisation des process d'EER, développement d'outils pédagogiques, participation à des salons, accompagnement de deux collaboratrices en reconversion suite GPEC.



2006-12]: Equipier Volant puis Assistant Clientèle à Ouistreham en passant par téléconseiller à Caen et Assistant Commercial à Mondeville : Gestion de l'accueil, des appels, des emails, des opérations financières, de la préparation commerciale, des

rendez-vous client, de la vente de l'ensemble de la gamme banque-assurances.

🔑 : Changement de SI suite à la fusion des caisses de Basse Normandie, Référent jeunes, procédures, majeurs sous protection et associations.

Langues

Aprendiz



Fluent



Natif



Intérêts

Jovial et Curieux de nature, j'aime apprendre ; sur l'éducation pour ma fille, la communication, les cryptomonnaies, ou encore découvrir de nouveaux marchés.

Passionné d'informatique et de culture visuelle : infographie, photo, dessin, UX/UI design.

Gourmand à la recherche d'umami et de pizza. Et pour se dégourdir, la marche, le VTT ou le Surfskate sont mes alliés.

Contacts





