Data Analysis

Tuesday, March 19, 2024 8:58 AM

<u>Disclaimer</u>: Het voorzien van PK's & FK's in deze fase is puur om de verbanden tussen de enititeiten beter te begrijpen. In het uiteindelijke sterschema zullen deze dus anders zijn.

Legende	
Unique Identifier (PK)	
FK	
Samengestelde Unique Identifier uit FK's	

Tabel	Beschrijving	Opmerkingen
Product		
ProductKey	De unique identifier van de Product tabel	Veranderen naar productID
Product	De naam, kleur en maat van het product	Veranderen naar productName, is de rest van de data een code of mag dit weggelaten worden?
StandardCost	De kostprijs van het product in dollar	
Color	De kleur van het product	
Subcategory	De subcategorie van het product	
Category	De algemene categorie van het product	
BackgroundColorFormat	De achtergrondkleur in hexadecimaal formaat	Wat houdt dit in? Is dit relevant voor OLAP?
FontColorFormat	De tekstkleur in hexadecimaal formaat	Wat houdt dit in? Is dit relevant voor OLAP?
D. of the second		
Region		
SalesTerritoryKey	De unique identifier van de Region tabel	Dit is een PK maar in star schema naam veranderen naar RegionID
Region	De regio, soms komt de regio overeen met het land	
Country	Het land waarin de regio zich bevindt	
Group	Het werelddeel waarin de regio zich bevindt	
Reseller		
ResellerKey	De unique identifier van de Reseller tabel	
BusinessType	Het soort bedrijf dat het verkoopt	
Reseller	De naam van het bedrijf dat het verkoopt	Veranderen naar resellerName
City	De stad waar het bedrijf gelegen is	
StateProvince	De staat/provincie waar het bedrijf gelegen is	
CountryRegion	Het land/regio waar het bedrijf gelegen is	
Sales		Dit zal waarschijnlijk onze fact table worden
SalesOrderNumber	De unique identifier van de Sales tabel	Niet minimal en bevat betekenisvolle info, surrogate key voorzien
OrderDate	De datum dat de bestelling geplaatst is	
ProductKey	Het product dat verkocht is	Worden geen FK's in sterschema
ResellerKey	De Reseller die betrokken was bij de sale	Worden geen FK's in sterschema
EmployeeKey	Salesperson die de sale heeft gemaakt	Worden geen FK's in sterschema
SalesTerritoryKey	De regio waar desbetreffende sale is gedaan	Worden geen FK's in sterschema
Quantity	Het aantal dat gekochte units	Duidelijkere column name is nodig
UnitPrice	De prijs per stuk	
Sales	Sales = UnitPrice x Quantity	Duidelijkere column name is nodig
Cost	Totaal betaalde prijs, inlusief verzendkosten en eventuele korting	Duidelijkere column name is nodig
Salesperson		
EmployeeKey	De unique identifier van de Salesperson tabel	Wordt employeeID
EmployeeID	De unique identifier van de werknemer	Dit veld is gemeenschappelijk met de Targets tabel, dit veld is echter niet minimaal
Salesperson	De naam van de verkoper	Veranderen naar salespersonName
Title	De titel/jobfunctie van de verkoper	
UPN	Het emailadres van de verkoper	Veranderen naar mailaddress
SalespersonRegion	Assosiatieve entiteit tussen Employee en Region	
EmployeeKey	De unique identifier van de employee	
SalesTerritoryKey	De unique identifier van de SalesRegion	
Targets		
Targets		

EmployeeID	' '	Niet minimal, dus moest dit een dim table worden moet een surrogate key voorzien worden.
Target	Het bedrag aan sales dat gehaald moet worden in dollar	Veranderen naar targetAmount
TargetMonth	De deadline wanneer de target gehaald moet worden	
TargetActual	Berekend veld dat toont in hoeverre de target is behaald	