



THOMAS BLAISOT

Développeur Back-End, IA et Data Science en alternance



0672512243



thomasblaisot@live.fr



www.linkedin.com/in/thomasblaisot



4530 Bd Paul Valéry,
Bat. D, Apt. 625, 34070 MONTPELLIER

A propos de moi

Passionné par les nouvelles technologies et notamment l'exploitation de datas, je débute dès septembre un

Bachelor Dev. IA./Data Science.

Ainsi je souhaiterais mettre à profit mes compétences en Data et Programmation ainsi qu'en Analyse et Stratégie au service de projets innovants en IA/DATA lors de mon cursus d'alternance au sein de l'EPSI Montpellier.

**(1 sem. Formation /
2 sem. Entreprise)**

LANGUES

- Anglais : B1
- Espagnol : B1

CENTRES D'INTERET

- Innovation
- Trading Crypto
- Business
- Football
- Ecologie
- Musculation
- Voyages
- Rando / Trail

SOFT-SKILLS

- Bienveillant
- Créatif
- Curieux
- Pro actif
- Esprit critique
- Fédérateur

PROJET NUMERIQUE

Workshop EPSI : Création d'une application WEB optimisant l'accès aux offres d'emploi. Outils: PHP, Python, SQL

FORMATION

EPSI Montpellier	2024 - 2025
BACHELOR "Développeur IA": <ul style="list-style-type: none">- Python, Django, SQL, MongoDB, R, NoSQL- Machine Learning,- Deep Learning- Data Analyse	
AIFCC Caen	2012 - 2013
BTS NRC en alternance	
Université de Caen	2008 - 2009
Licence de chimie "Science de la matière"	
IUT Caen	2006 - 2008
DUT GCGP "Génie Chimie-Génie des procédés"	





AUTO-APPRENTISSAGE

- PYTHON (OpenClassRoom, Citizen Code, LinkedInLearning)
- Javascript, Java, React, Angular, PHP (OpenClassRoom)

COMPETENCES PROFESSIONNELLES

- Ecoute et analyse besoins, Réflexion solutions, Adaptation
- Gestion de projet, Suivi d'activité, Stratégie Commerciale
- Gestion CRM

TECHNOLOGIES OUTILS

 • Python	 • PostgreSQL	 • Javascript
 • IntelliJ	 • Power BI	 • PHP
 • Django	 • Pandas	 • Git
 • MongoDB	 • Orange Datamin.	 • Docker

EXPERIENCE PROFESSIONNELLE

ENTREPRENEUR	Juin 22 - Avril 24
Projet de conception et commercialisation d'un dispositif de stationnement sécurisé pour les trottinettes électriques Méthode agile (Trello), Etude de marché, Business Plan, Conception, Définition cahier des charges, Prototypage, Tests fonctionnels, Partenariats industriels, Appels à projets	
STUDI - Business Developer BtoC	Nov. 21 - Mai 22
Vente de formations diplômantes, étude des projets clients, utilisation avancée de CRM (Salesforce)	
SWILE - Business Developer BtoB	Sept. 19 - Janv. 20
Vente de services aux entreprises, analyses des besoins clients, WEB Démonstrations, utilisation avancée de CRM (Salesforce)	
ORION Santé - Business Developer BtoB	Mai 15 - Mars 19
Vente de formations aux professionnels de santé libéraux, relation client, fidélisation, organisation d'événements, collaboration au développement d'un CRM et d'un modèle de prédiction des ventes.	